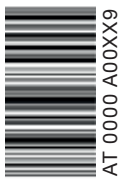


POLYTEC

MASTERING
CHALLENGES.
SEIZING
OPPORTUNITIES.



AT 0000 A00XX9

DIE EQUITY STORY DER POLYTEC GROUP

> ZUKUNFTSFÄHIGE STRATEGIE

- Umfassende Zukunftsstrategie mit Fokus auf Innovation, optimalen Kundennutzen und permanente Effizienzsteigerung
- Klar definierte Roadmap in Richtung einer CO₂-neutralen Produktion bis 2035



> BREITES TECHNOLOGIE- PORTFOLIO

- Konzernweite Bündelung von Know-how und Technologien zur Entwicklung ausgezeichneter Produktlösungen
- Maßgeschneiderte Lösungen für individuelle und vielseitige Anforderungen eines Markts im Wandel
- Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit durch laufende Innovation im Rahmen der POLYTEC SOLUTION FORCE



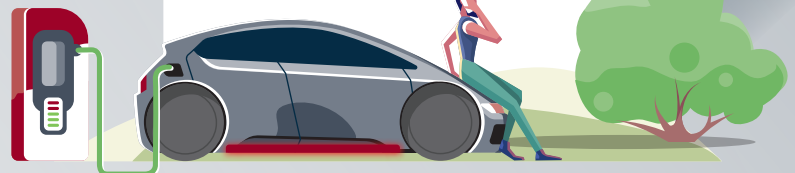


Spezialist für hoch
komplexe Kunst-
stofflösungen



> HOHE WANDLUNGS- FÄHIGKEIT

- Proaktiver Wandel des Produktportfolios in Richtung E-Mobility und neuer Mobilitätsformen
- Offenheit gegenüber zukunftsorientierten Marktfeldern wie Energie und Logistik
- Erfolgreicher Umgang mit Krisen



> STABILE WIRTSCHAFT- LICHE POSITION

- Langjährige Kundenbeziehungen zu den namhaften Automobilherstellern
- Balance zwischen Kostenweitergabe, Neukquisition und zukunftsorientierten Investitionen
- Starker Auftragseingang 2023
- Solide Eigenkapitalquote und verlässliche Dividendenpolitik



KENNZAHLEN

| Kennzahlen der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung | Einheit | 2023 | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 |
|---|----------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Umsatz | EUR Mio. | 636,0 | 601,4 | 555,9 | 522,0 | 627,1 |
| davon Passenger Cars & Light Commercial Vehicles | EUR Mio. | 470,6 | 443,8 | 390,2 | 328,7 | 388,8 |
| davon Commercial Vehicles | EUR Mio. | 109,5 | 99,6 | 92,4 | 118,3 | 158,4 |
| davon Smart Plastic & Industrial Applications | EUR Mio. | 55,9 | 58,0 | 73,3 | 75,0 | 79,9 |
| EBITDA | EUR Mio. | 26,6 | 33,2 | 44,8 | 48,3 | 68,4 |
| EBITDA-Marge (EBITDA/Umsatz) | % | 4,2 | 5,5 | 8,1 | 9,3 | 10,9 |
| EBIT | EUR Mio. | -6,7 | 0,7 | 12,3 | 13,0 | 32,6 |
| EBIT-Marge (EBIT/Umsatz) | % | -1,1 | 0,1 | 2,2 | 2,5 | 5,2 |
| Ergebnis nach Steuern | EUR Mio. | -14,1 | -2,2 | 7,0 | 9,5 | 23,1 |
| Ergebnis je Aktie | EUR | -0,64 | -0,10 | 0,32 | 0,29 | 1,02 |

| Kennzahlen der Konzernbilanz | Einheit | 2023 | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 |
|---|----------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Bilanzsumme | EUR Mio. | 533,0 | 551,2 | 568,5 | 568,9 | 593,0 |
| Eigenkapitalquote (Eigenkapital/Bilanzsumme) | % | 41,4 | 43,0 | 42,0 | 41,3 | 40,5 |
| Investitionen in das Anlagevermögen | EUR Mio. | 22,4 | 24,0 | 36,0 | 14,2 | 45,8 |
| Nettoumlaufvermögen (Net Working Capital) | EUR Mio. | 64,0 | 53,6 | 65,4 | 53,0 | 78,2 |
| Nettoumlaufvermögen/Umsatz | % | 10,1 | 8,9 | 11,8 | 10,1 | 12,5 |
| Durchschnittliches Capital Employed | EUR Mio. | 312,5 | 326,3 | 330,7 | 348,8 | 370,5 |
| ROCE vor Steuern (EBIT/durchschnittliches Capital Employed) | % | -2,2 | 0,2 | 3,7 | 3,7 | 8,7 |
| Nettofinanzverbindlichkeiten (+)/-vermögen (-) | EUR Mio. | 79,5 | 59,8 | 79,6 | 66,0 | 108,8 |
| Nettofinanzverbindlichkeiten (+)/-vermögen (-)/EBITDA | Jahre | 2,98 | 1,80 | 1,78 | 1,37 | 1,59 |
| Gearing (Nettofinanzverbindlichkeiten (+)/-vermögen (-)/Eigenkapital) | - | 0,36 | 0,25 | 0,33 | 0,28 | 0,45 |

| Konzern-Cash-Flow-Kennzahlen | Einheit | 2023 | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 |
|--|----------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Cash-Flow aus dem operativen Bereich | EUR Mio. | 33,4 | 33,7 | 25,4 | 45,8 | 24,4 |
| Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit | EUR Mio. | -21,1 | -21,4 | -25,0 | 12,1 | -48,6 |
| Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit | EUR Mio. | -17,7 | -26,8 | -21,0 | -22,8 | 6,1 |
| Veränderung der Zahlungsmittel | EUR Mio. | -5,3 | -14,6 | -20,5 | 35,0 | -18,1 |
| Endbestand der Zahlungsmittel | EUR Mio. | 49,6 | 55,1 | 69,7 | 90,4 | 55,6 |

| Beschäftigten-Kennzahlen | Einheit | 2023 | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 |
|------------------------------------|-------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Beschäftigte im Jahresdurchschnitt | FTE ¹⁾ | 3.884 | 3.536 | 3.585 | 3.939 | 4.344 |
| Beschäftigte per 31. Dezember | FTE | 3.835 | 3.510 | 3.420 | 3.636 | 4.406 |
| Umsatz je Arbeitskraft | TEUR | 163,7 | 170,1 | 155,1 | 132,5 | 144,4 |

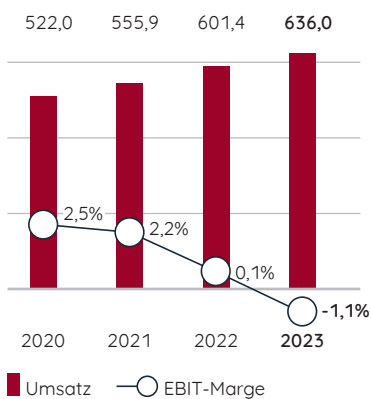
¹⁾ FTE: Vollzeitäquivalente inkl. Leihpersonal

| Nichtfinanzielle Kennzahlen | Einheit | 2023 | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 |
|--|----------------|---------|---------|---------|----------------------|---------|
| Umsatz – taxonomiefähig (A.1 + A.2) | % | 28,8 | 28,8 | 32,7 | - | - |
| Umsatz – taxonomiekonform (A.1) | % | 11,4 | 9,0 | - | - | - |
| Investitionen (CapEx) – taxonomiefähig (A.1 + A.2) | % | 15,3 | 17,1 | 30,7 | - | - |
| Investitionen (CapEx) – taxonomiekonform (A.1) | % | 6,9 | 3,6 | - | - | - |
| Betriebsausgaben (OpEx) – taxonomiefähig (A.1 + A.2) | % | 29,1 | 28,0 | 27,0 | - | - |
| Betriebsausgaben (OpEx) – taxonomiekonform (A.1) | % | 11,5 | 7,0 | - | - | - |
| CO ₂ -Ausstoß Scope 1 | Tonnen | 15.673 | 15.850 | 17.955 | 46.537 ¹⁾ | - |
| CO ₂ -Ausstoß Scope 2 | Tonnen | 8.549 | 7.672 | 7.828 | | |
| Energieeinsatz | MWh | 184.740 | 180.303 | 189.015 | 195.303 | 238.382 |
| Materialeinsatz | Tonnen | 74.895 | 64.383 | 74.689 | 70.420 | 79.708 |
| Wassereinsatz | m ³ | 125.973 | 105.323 | 96.300 | - | - |
| Abfallmengen | Tonnen | 10.165 | 8.494 | 8.424 | 8.690 | 8.778 |

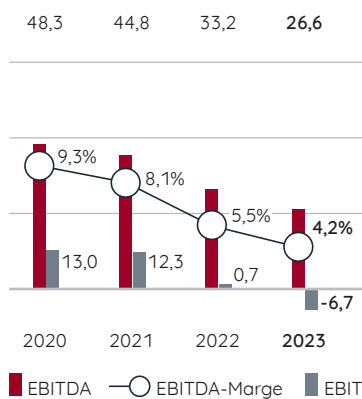
¹⁾ Daten für 2020 nicht getrennt verfügbar

| Kennzahlen der POLYTEC-Aktie (AT0000A00XX9) | Einheit | 2023 | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 |
|---|----------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Schlusskurs zum Jahresultimo | EUR | 3,51 | 4,60 | 6,87 | 7,51 | 8,65 |
| Höchster Schlusskurs während des Jahres (am 18. Jänner 2023) | EUR | 5,28 | 8,30 | 12,56 | 8,93 | 10,64 |
| Durchschnittlicher Schlusskurs während des Jahres | EUR | 4,46 | 6,03 | 9,43 | 5,92 | 8,89 |
| Tiefster Schlusskurs während des Jahres (am 8. Dezember 2023) | EUR | 3,40 | 4,30 | 6,65 | 3,21 | 8,05 |
| Marktkapitalisierung zum Jahresultimo | EUR Mio. | 78,3 | 102,7 | 153,4 | 167,7 | 193,1 |
| Stückumsatz (Tagesdurchschnitt, Doppelzählung) | Stück | 37.484 | 54.065 | 86.439 | 68.925 | 47.768 |
| Ergebnis je Aktie | EUR | -0,64 | -0,10 | 0,32 | 0,29 | 1,02 |
| Dividendenvorschlag je Aktie | EUR | 0,00 | 0,10 | 0,10 | 0,30 | 0,00 |
| Dividendenrendite auf Basis Jahresdurchschnittsschlusskurs | % | 0,00 | 1,70 | 1,10 | 5,10 | 0,00 |

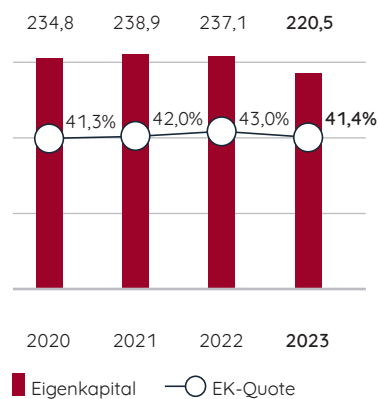
UMSATZ, EBIT-MARGE



EBITDA, EBITDA-MARGE, EBIT



EIGENKAPITAL, EK-QUOTE





GoNeutral
2035

30

NACHHALTIGKEIT

Auf dem Weg zu einer klimaneutralen Produktion bis 2035 setzt POLYTEC auf grüne Energie und fördert das entsprechende Mindset ihrer Mitarbeiter:innen.

INHALT

EDITORIAL

3 Gut im Markt positioniert

DIE WELT VON POLYTEC

4 Vielseitig. Innovativ. Überzeugend.

INTERVIEW MIT DEM VORSTAND

10 „... unsere innovativen Produktlösungen werden im Markt sehr geschätzt ...“

UNTERNEHMEN

20 Produktlinien: Lösungen von POLYTEC

24 Standorte

26 Dynamik und Kontinuität: Die Strategie der POLYTEC GROUP

28 Großbritannien: Starke Impulse für POLYTEC UK

NACHHALTIGKEIT

30 Aktives Nachhaltigkeitsmanagement. Echte Verantwortung.

32 Strategiefelder und SDGs

36 Fortschritte in den Fokusfeldern

AKTIE & CORPORATE

GOVERNANCE

44 Aktie & Investor Relations

48 Corporate Governance

55 Bericht des Aufsichtsrats

FINANCIALS 2023

58 Konzernlagebericht

98 Konzernabschluss

104 Konzernanhang

143 Erklärung aller gesetzlichen Vertreter

144 Bestätigungsvermerk

148 Glossar

150 Service/Impressum



28

GROSSBRITANNIEN

POLYTEC UK steht vor einem enormen Wachstumsschub. In den kommenden vier Jahren soll sich der Umsatz durch Neuaufträge mehr als verdoppeln.

10

INTERVIEW

Neben vielfältigen Herausforderungen verbuchte die POLYTEC GROUP im Geschäftsjahr 2023 einmal mehr hervorragende Auftragseingänge.



GUT IM MARKT POSITIONIERT

Ein nicht gerade einfaches Jahr liegt hinter uns. Zwar konnten wir unseren Umsatz erneut steigern und uns dadurch in einem insgesamt schwierigen Gesamtmarkt gut behaupten. Gleichzeitig waren wir jedoch mit erheblichen operativen Herausforderungen konfrontiert: Einige der zahlreichen für 2023 anstehenden Serienstarts – an sich erfreulicher Ausdruck der großen Akquisitionserfolge im Jahr zuvor – verliefen nicht wie geplant und führten in zwei Werken zu deutlichen Verwerfungen. Auch wenn wir natürlich umgehend auf allen Ebenen Gegenmaßnahmen ergriffen haben, liegt unser Ergebnis dadurch deutlich unter den Erwartungen.

Sehr positiv verlief hingegen einmal mehr die Akquisition neuer Aufträge. Nach dem auftragsstarken Jahr 2022 konnten wir auch 2023 ein vergleichbares Volumen an neuen Projekten gewinnen, und auch die Zeichen für 2024 stehen gut. Dies belegt nicht nur, dass wir mit der 2020 gestarteten POLYTEC SOLUTION FORCE den richtigen Weg in der Marktbearbeitung eingeschlagen haben: Wir treten unseren Kunden mit branchen- bzw. anwendungsorientierten Lösungen gegenüber.

Vor allem beweist der starke Auftragseingang jedoch, dass wir gut im Markt positioniert sind und für unsere Produkte, aber auch für unsere Innovationskraft und unsere Produktionskompetenz geschätzt werden. Unsere Kunden finden in uns einen verlässlichen Partner, wenn es um zukunftsori-



enterte Lösungen für komplexe Aufgabenstellungen geht. Dabei spielen auch Aspekte der Nachhaltigkeit – Stichwort CO₂-Footprint und Rezyklierbarkeit – eine zunehmend wichtige Rolle.

Der heimische Automobilmarkt wird uns weiterhin vor große Herausforderungen stellen. Gestützt auf unser breites Know-how in Produktentwicklung und Fertigung sowie unsere hohe Kundenakzeptanz stehen wir auch weiterhin für Innovation und Produktqualität der Spitzenklasse – gute Voraussetzungen also, um uns in einem schwierigen Umfeld zu behaupten. Das stimmt uns auch für die Zukunft optimistisch.

Ihr
Markus Huemer

POLYTEC GROUP

VIELSEITIG.

INNOVATIV.

ÜBERZEUGEND.



Seit mehr als 35 Jahren steht POLYTEC für Innovationskraft, Vielfalt und Anpassungsfähigkeit in einem Umfeld, das sich vor allem in jüngster Zeit hoch dynamisch entwickelte. Gemeinsam mit ihren weltweit rund 3.900 Mitarbeiter:innen gestaltet die POLYTEC GROUP den Wandel der Mobilität aktiv mit. Gleichzeitig überträgt sie ihre langjährige Erfahrung in der Fahrzeugindustrie erfolgreich in Projekte für andere Branchen.

Kaum ein anderes Material ist vielseitiger anwendbar als Kunststoff. POLYTEC nutzte dieses nahezu grenzenlose Potenzial in den vergangenen Jahrzehnten für die Entwicklung und Produktion immer komplexerer Bauteile und Bauteilsysteme, allen voran für die Automobilindustrie. Als Zulieferunternehmen großer europäischer Fahrzeughersteller leistete sie damit nicht zuletzt einen wichtigen Beitrag dazu, Mobilität immer effizienter und umweltschonender zu machen.

Hohe Entwicklungskompetenz

Die Basis dafür bildet die hohe Entwicklungs- und Technologiekompetenz des Konzerns. Die gekonnte Kombination unterschiedlicher Materialien in einem einzigen Bauteil erlaubt einerseits massive Einsparungen von Gewicht bei gleichzeitig hoher struktureller Festigkeit. Auf engstem Raum lassen sich darüber hinaus zahlreiche Funktionen in ein Produkt integrieren, die sonst von mehreren Bauteilen erfüllt werden müssten. Im Antriebsstrang eines Fahrzeugs spielen diese Vorzüge eine ebenso tragende Rolle wie bei Anbau- und Strukturbauteilen. →



Technologiekompetenz und Innovationskraft bilden seit 38 Jahren die wichtigsten Assets der POLYTEC GROUP.

UMFASSENDES MATERIAL- UND TECHNOLOGIE- PORTFOLIO

In der Produktion wendet POLYTEC eine Vielzahl an Technologien an und kombiniert verschiedene Materialien zu hoch komplexen Bauteilen und Bauteilsystemen. Durch die Bündelung des Know-hows im gesamten Konzern entwickelt sich die Produktpalette laufend weiter.



POLYURETHAN- ANWENDUNGEN

- PUR RRIM (Lightweight)
- PUR rigid/Kompaktduromer
- PUR semi-rigid
- Blasformen

Verarbeitung mit bis zu
630 Tonnen Schließkraft



THERMOPLASTICS

- Mehrkomponentenspritzguss
- Montagespritzguss
- Wasserinjektion
- Gasinjektion
- Projektilinjektion
- In-Mould Decoration
- Injection-Moulding Compounding
- Hochglanz-Technologie
- In-Mould Colouring

Verarbeitung mit bis zu
4.000 Tonnen Schließkraft



COMPOSITES

- Produktion von Glasfaser-SMC
- Produktion von Carbonfaser-SMC
- SMC-Pressen
- D-LFT/GMT-Pressen
- UD-Tape-Applikation
- Hybridpressen (GMT/LFT, LWRT-LFT, Aluminium, Vliese)
- In-Mould Coating

Verarbeitung mit bis zu
4.300 Tonnen Schließkraft



PRE- UND POST PROCESSING

- Werkzeugbau
- Trimmen und Schneiden (Wasserstrahl, Laser, Fräsen)
- Fügetechnologien (Ultraschall, Heißgas etc.)
- Testing und Validierung
- Class-A-Lackierung
- Metall- und Edelstahlverarbeitung
- Assemblierung
- Just-in-Sequence-Lieferung

➔ **Fokus auf E-Mobility**

In den vergangenen Jahren verlagerte sich der Fokus von POLYTEC zunehmend auf den Bereich Elektromobilität. Neben ultraleichten Struktur- und Anbauteilen, mit deren Hilfe die Reichweite elektrisch betriebener Fahrzeuge erhöht werden kann, entwickelt das Unternehmen heute auch komplexe Hochvoltbatterie-Gehäuse, die das Wageninnere vor hoher Temperatur und starker elektromagnetischer Strahlung der Antriebsbatterie schützen.

Reaktionen auf einen Markt im Wandel

Der Einstieg in dieses Marktsegment erfordert hohe Investitionen in die Produktentwicklung und auch in eine Veränderung des Mindsets im Konzern. Durch eine Harmonisierung nahezu aller Prozesse im Unternehmen

gelingt es, die unterschiedlichen Material-, Engineering- und Fertigungskompetenzen der gesamten Gruppe zu bündeln und auf diese Weise neue Technologie- und Produktionslösungen für einen veränderten Markt zu entwickeln. Dies eröffnet POLYTEC gleichzeitig die Möglichkeit, ihr Produktportfolio auf Branchen abseits der klassischen Automobilindustrie auszuweiten. Insbesondere befasst sich das Unternehmen in diesem Zusammenhang mit Pilotprojekten rund um Ladeinfrastruktur, Energiespeicherung, Flugtaxi, autonom fahrende Fahrzeuge und andere grüne Technologien.

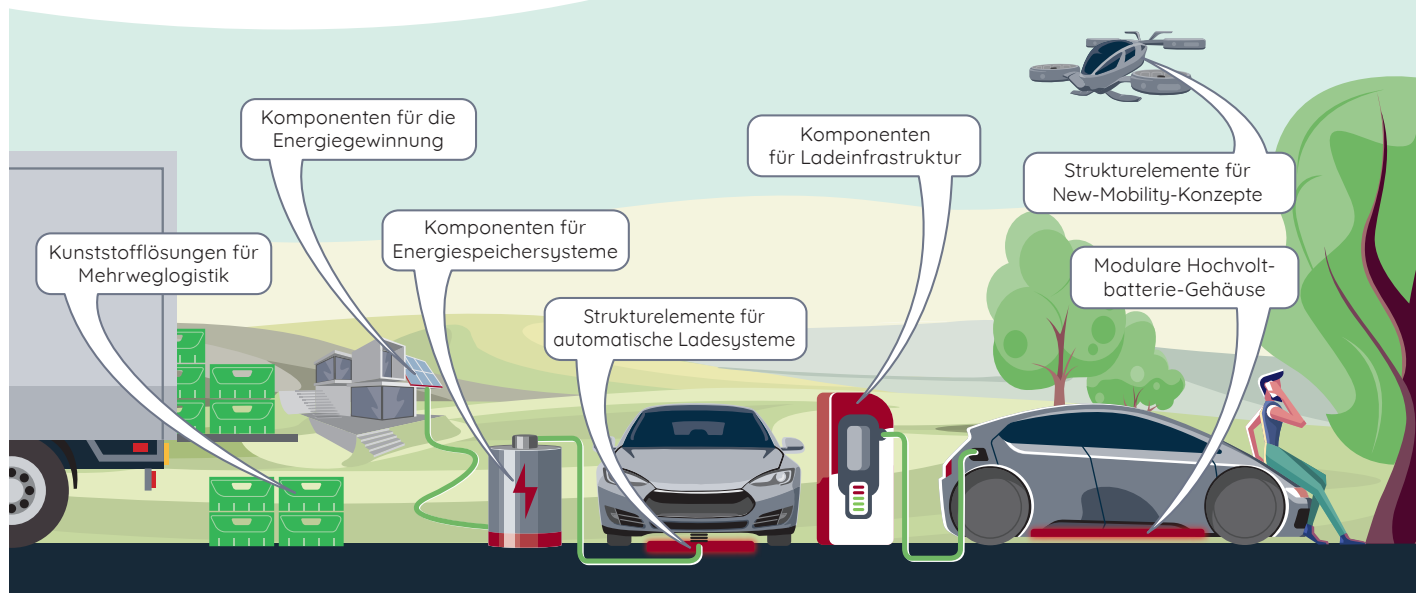
Noch nie dagewesene Komplexität

Auch wenn POLYTEC als verlässlicher Industriepartner gut im Markt etabliert ist, erfordert der Wandel im Kernmarkt des Konzerns - der Automobilindus-

trie - weiterhin enorme Anstrengungen. Dies betrifft nicht nur den Kostendruck, der zuletzt aufgrund gestörter Lieferketten und hoher Inflation massiv zunahm. Auch die technologischen Anforderungen an die im Markt nachgefragten Produkte werden immer höher. Natürlich kann POLYTEC hier auf ihre langjährige Erfahrung zurückgreifen. Jedoch führt die Kombination unterschiedlicher Technologien zu einer noch nie dagewesenen Komplexität.

Vor diesem Hintergrund lancierte die POLYTEC GROUP bereits vor Jahren interne Programme, mit deren Hilfe die gestiegene Komplexität beherrschbar bleiben sollte. Dazu zählte neben der bereits genannten Prozessharmonisierung auch eine umfassende Digitalisierungsoffensive. Rund um die von Covid-19 und später vom Angriff Russlands auf die Ukraine ausgelösten Marktverwerfungen wurden die ➔

Mit ihren multifunktionellen und ultraleichten Produkten liefert POLYTEC optimale Lösungen für zukunftssträchtige Branchen.



→ Vorteile dieser Maßnahmen bereits deutlich spürbar. Dennoch bleiben die Herausforderungen für POLYTEC groß. Zuletzt kam es im Rahmen einiger komplexer Neuanläufe zu Engpässen bei Personal, Anlagen und Materialien, was insbesondere in zwei Werken zu signifikanten Zusatzkosten führte. Mit Hilfe weiterer Maßnahmen zur Prozessoptimierung möchte POLYTEC solchen Entwicklungen in Zukunft entschieden entgegenwirken.

Breites Produkt- und Kundenportfolio

Mit der Vertriebsoffensive POLYTEC SOLUTION FORCE möchte POLYTEC ihr Produkt- und Kundenportfolio breiter aufstellen. Anstelle von Materialien und Technologien werden Produktgruppen und -anwendungen sowie der Nutzen für die Anwender:innen in den Vordergrund gerückt. Mit dieser strategischen Ausrichtung ihrer Marktkommunikation spricht POLYTEC gezielt auch neue Kundengruppen an. Der Ansatz erfordert auch eine Intensivierung proaktiver Produktentwicklung. POLYTEC ist dazu bereit und wird auf diese Weise auch in Zukunft mit vielseitigen und innovativen Lösungen aus Kunststoff überzeugen. ■

„TECHNOLOGIE- UND MATERIALVIELFALT SOWIE PROAKTIVE ENTWICKLUNG IM HINBLICK AUF AKTUELLE UND ZUKÜNFTIGE MARKTBEDÜRFNISSE BILDEN DIE BASIS FÜR WEITERES WACHSTUM DER POLYTEC GROUP.“

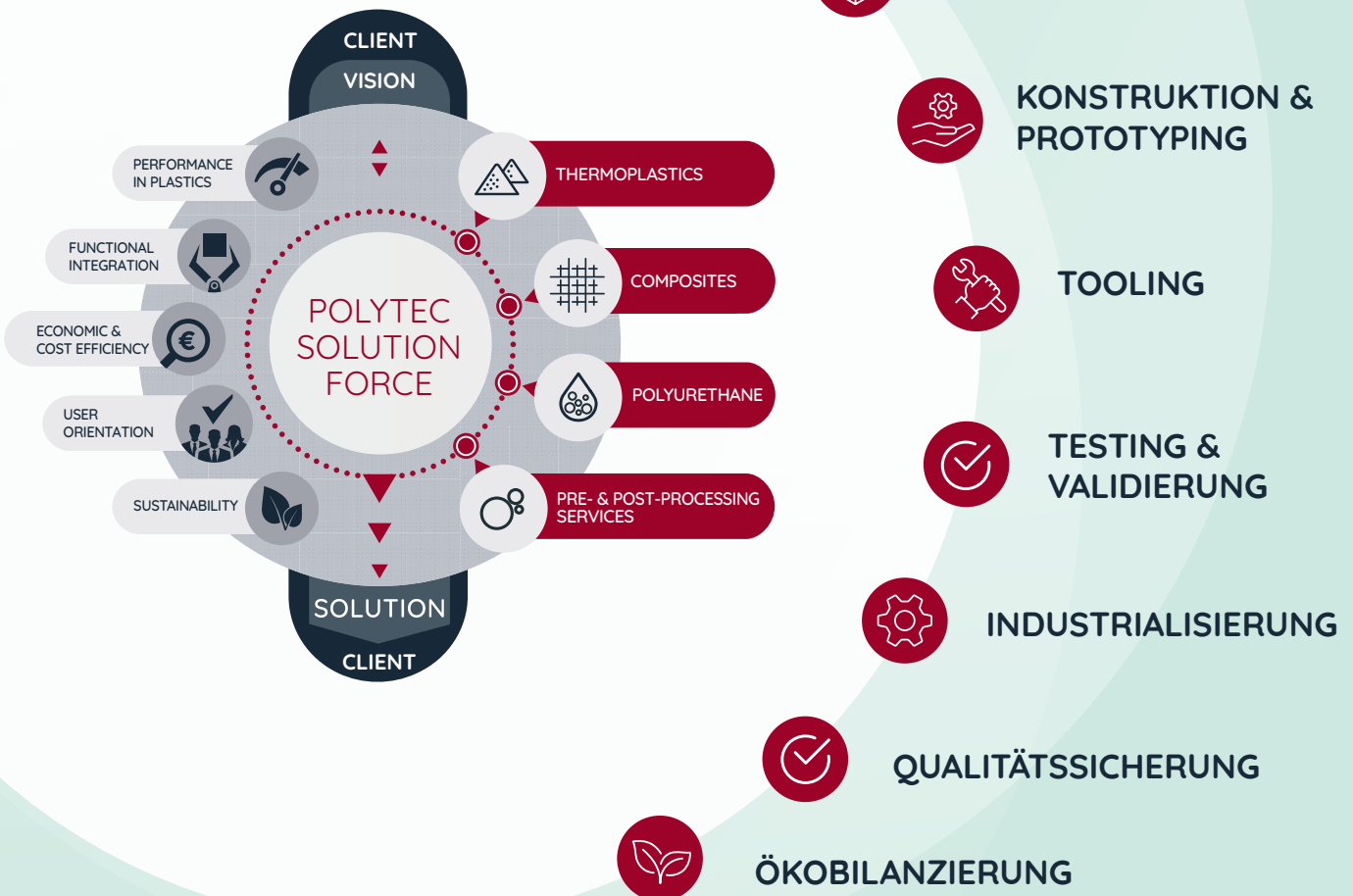
MARKUS HUEMER, CEO/COO

DIE SECHS PRODUKTLINIEN DER POLYTEC SOLUTION FORCE

Die Marktbearbeitung erfolgt bei POLYTEC über sechs Produktlinien, für die das Unternehmen auf Basis umfassender Material-, Technologie- und Fertigungsexpertise ideale Kundenlösungen entwickelt. Näheres zu den Produktlinien der POLYTEC GROUP finden Sie ab Seite 20 in diesem Bericht.

- 1 SMART PLASTICS & NEW MOBILITY
- 2 TRUCK, BUS & AGRICULTURAL APPLICATIONS
- 3 PAINTED EXTERIOR & ACOUSTIC SOLUTIONS
- 4 POWERTRAIN SOLUTIONS
- 5 BATTERY APPLICATIONS
- 6 UNDERBODY SOLUTIONS

Den Kern der POLYTEC SOLUTION FORCE bildet die höchste nur erdenkliche Form von Kundenorientierung. Ausgehend von einer Kundenidee erbringt POLYTEC nahezu alle Leistungen, die für die Realisierung einer Produktlösung notwendig sind: vom technischen Konzept über Materialentwicklung und Werkzeugbau bis hin zu Industrialisierung und Ökobilanzierung. Auf diese Weise erzielen Produkte von POLYTEC echten und nachhaltigen Mehrwert für ihre Kunden.



„... UNSERE INNOVATIVEN
PRODUKTLÖSUNGEN WERDEN
IM MARKT SEHR GESCHÄTZT ...“





Im Gespräch mit dem Vorstandsteam der POLYTEC GROUP, Markus Huemer (CEO/COO), Peter Bernscher (Stellvertretender Vorsitzender/CCO) und Markus Mühlböck (CFO), über ein schwieriges Jahr, das von vielfältigen Herausforderungen, darunter operative Themen, Kostensteigerungen und Personalengpässe, aber auch von einem neuerlichen Umsatzplus und guten Auftragseingängen geprägt war.

Herr Huemer, 2023 gab es in der POLYTEC GROUP nach den starken Auftragseingängen der Vorjahre viele neue Produktionsanläufe. Im Ergebnis sieht man aber noch nichts davon. Warum?

Markus Huemer: Weil wir an einigen Fronten mit erheblichen negativen Einflüssen konfrontiert waren: Allem voran sind einige Serienstarts nicht so glatt verlaufen, wie wir es erwartet hatten, und haben damit spürbare operative Verwerfungen verursacht. Das hat vor allem die Werke Lohne und Weierbach betroffen. Gleichzeitig ist unser Bestandsgeschäft trotz Mengensteigerungen unter den Erwartungen geblieben, insbesondere in den Bereichen E-Mobilität und Logistik. Hinzu kamen Kostensteigerungen, die wir – wie schon

in der Vergangenheit – im laufenden Jahr nur verzögert und auch nur zum Teil weitergeben konnten. Immerhin haben wir unter diesen schwierigen Rahmenbedingungen ein Umsatzplus von ca. 6 Prozent erreicht, das allerdings unter unserem Budget blieb. Das EBIT hat aufgrund der erwähnten Belastungen mit etwas unter EUR -7 Mio. leider ins Negative gedreht.

Was waren 2023 die Hauptschwierigkeiten, mit denen Sie zu kämpfen hatten – und ist ein Ende abzusehen?

Markus Huemer: Hauptproblem waren neben der unter den Erwartungen gelegenen Mengenentwicklung eben die operativen Schwierigkeiten bei einigen →

„DANK DER GUTEN AKQUISITIONSERFOLGE IN DEN VORJAHREN HATTEN WIR 2023 EINE ENORME ZAHL AN NEUANLÄUFEN, GEPRÄGT VON EINEM SICH WANDELNDEN PRODUKTPORTFOLIO UND HOHEN TECHNISCHEN ANSPRÜCHEN.“

MARKUS HUEMER, CEO/COO



→ neuen Produktionen. Dank der guten Akquisitionserfolge in den Vorjahren hatten wir 2023 eine enorme Zahl an Neuanläufen, geprägt von einem sich wandelnden Produktportfolio und hohen technischen Ansprüchen. Einzelne dieser insgesamt rund 100 neuen Projekte – für die in Summe etwa 600 Werkzeuge zum Einsatz kommen – wiesen aber leider nicht den Serienreifegrad auf, der für einen reibungslosen Produktionsstart erforderlich gewesen wäre. Die Folge war intensives „Firefighting“, um die Projekte auf Schiene zu bringen. Das bindet natürlich Ressourcen und verursacht auch erheblichen Mehraufwand.

Zum Teil lag dies auch an der in den letzten Jahren vollzogenen Umstellung unserer Organisation auf Zentralfunktionen. Wir haben damit zwar erfolgreich konzernweite Standards etabliert, sind bei der Zentralisierung da und dort aber möglicherweise übers Ziel hinausgeschossen. Hinzu kam ein Engpass bei der Anlagenkapazität, denn die Lieferzeiten für Maschinen erhöhten sich 2023 auf bis zu 18 Monate. Dadurch konnten wir notwendige Investitionen nicht zeitgerecht umsetzen und waren in unserem Reaktionstempo deutlich gebremst. Ein weiteres Problem war die mangelnde Verfügbarkeit von Mitarbeiter:innen, denn es wird immer

schwieriger, geeignetes Fachpersonal zu finden. Der dadurch notwendige – oft auch kurzfristige – Einsatz von Leihpersonal ist eine große Herausforderung, in organisatorischer und fachlicher Hinsicht ebenso wie in wirtschaftlicher.

Und wie sieht die Situation in Löhne und Weierbach derzeit aus?

Markus Huemer: Wir haben natürlich sofort auf allen Ebenen Gegenmaßnahmen ergriffen. In Löhne, wo nur einzelne Neuproduktionen von Anlaufschwierigkeiten betroffen waren,

sind wir bereits auf einem guten Weg. Die Abweichungen konnten mittlerweile halbiert werden, und ich erwarte für die nächsten Monate eine weitere Stabilisierung. Im Werk Weierbach ist das Produktportfolio durch einen strategischen Wandel beim Hauptkunden insgesamt wesentlich kleinteiliger und komplexer geworden. Dies beeinträchtigt den zentralen Fertigungsprozess und damit das gesamte Werk. Hier haben wir noch einige Herausforderungen vor uns.

Man muss aber auch die richtigen Proportionen sehen: Wir sprechen hier über zwei Werke von insgesamt 21 – an allen anderen Standorten läuft grosso modo alles stabil. Außerdem haben wir in der Vergangenheit hundertfach bewiesen, dass wir Serienanläufe beherrschen. 2023 sind einfach mehrere Faktoren sehr unglücklich zusammengetroffen.

Die internen organisatorischen Maßnahmen der letzten Jahre sollten die POLYTEC GROUP insgesamt effizienter und damit schlagkräftiger machen. Ist absehbar, wann sie sich auch im Ergebnis niederschlagen werden?

Markus Huemer: Nach den Erfahrungen des vergangenen Jahres werden wir hier nun nachjustieren und haben bereits entsprechende Maßnahmen eingeleitet. Insbesondere müssen wir validieren, ob wir nicht den Zentralisierungsgrad zurücknehmen, um auch operativ schlagkräftiger zu werden. Ich bin zuversichtlich, dass schon im Ergebnis 2024 Verbesserungen sichtbar sein werden.

In der jüngeren Vergangenheit führten unterbrochene Lieferketten und stark gestiegene Rohstoff- und Energiepreise in vielen Industrien zu massiven Schwierigkeiten. Wie sieht die Situation für POLYTEC derzeit aus?

Markus Huemer: Wir sehen schon seit einiger Zeit keine wesentlichen Störungen unserer Lieferketten mehr, außer wie vorhin erwähnt bei Anlagen. Da oder dort gibt es aber Insolvenzen von Lieferanten. All das beobachten wir natürlich sehr genau. Was die Preise betrifft, verzeichnen wir bei Materialien und Energie derzeit eher Rückgänge, die Preise für Anlagen sind aber nach wie vor hoch.

Ende 2023 haben Sie sich mit Ihren Kunden angesichts der massiven Kostensteigerungen der letzten Jahre auf eine Preisanpassung geeinigt. Wie ist Ihnen das gelungen?

Peter Bernscher: Kostensteigerungen bei Materialien, Energie und Zukaufteilen – sie machen etwa die Hälfte unserer betrieblichen Aufwendungen aus – konnten wir schon in den letzten Jahren über Verhandlungen an unsere Kunden weitergeben. Die operative Umsetzung hat sich aufgrund systembedingter Hürden allerdings teilweise verzögert. Diese Dynamik gab es auch im Jahr 2023. Steigerungen bei unseren Personal-, Sach- und Finanzierungskosten waren in der Vergangenheit in der →



→ Automobilzulieferindustrie – auch aufgrund ihrer Berechenbarkeit – nicht Thema der Verhandlungen mit den Kunden. Aktuell sind sie es jedoch, denn sie haben getrieben durch die starke Inflation zu erheblichen Mehrbelastungen geführt. Ende 2023 haben wir hier nach intensiven Gesprächen erreicht, dass wir 2024 wesentliche Kostenteile kompensiert bekommen. Das hilft uns nicht nur wirtschaftlich, sondern ist letztlich auch eine Bestätigung unserer guten Position in der Branche und der Akzeptanz bei den Kunden. Unsere innovativen Produktlösungen werden im Markt einfach sehr geschätzt.

Wie sieht es mit den Abrufen seitens Ihrer Kunden aus? Sind sie weiterhin volatil, oder hat sich hier mittlerweile mehr Konstanz eingestellt?

Peter Bernscher: Die kurzfristige Volatilität ist deutlich zurückgegangen, dafür ist der Markt in seiner mittel- und langfristigen Entwicklung schwerer einschätzbar geworden und dürfte – zumindest in Europa – auf Sicht stagnieren. Während die europäische Automobilproduktion 2023 um 12 Prozent zugenommen hat, wird für das nächste Jahr eine Reduktion um 4 Prozent und für die Folgejahre ein Fortschreiben auf diesem Niveau erwartet – das, nebenbei bemerkt, immer noch um rund 20 Prozent unter den Werten von 2019 liegt.

Gleichzeitig sehen wir starke Verschiebungen zwischen Produkten und Plattformen – so wird etwa ein deutscher Premium-Hersteller sein Volumen in den kleineren Baureihen stark reduzieren. Zudem entwickelt sich die E-Mobilität weniger dynamisch als erwartet.

Dennoch sind wir optimistisch, da es uns in den letzten Jahren gelungen ist, uns sowohl bei Produkten für Verbrenner als auch bei solchen für E-Fahrzeuge gut im Markt zu verankern. Wohin auch immer die Reise geht, wir sind mit dabei und können die Reduktion in einem Segment durch Zuwächse im anderen kompensieren. Die guten Auftragseingänge der letzten Jahre belegen das eindrucksvoll. Auf dieser Basis rechnen wir im erweiterten Powertrain-Bereich (inkl. Batterieanwendungen) auch weiterhin mit einem Umsatzwachstum in einem stagnierenden Markt.

Welche Investitionsstrategie verfolgen Sie angesichts dieser erschwerten langfristigen Planbarkeit, und welche Auswirkungen hat dies auf Ihre Finanzierung?

Markus Mühlböck: Unsere Investitionsstrategie ist sehr bedacht – wesentliche Investitionen tätigen wir grundsätzlich nur im Zusammenhang mit konkreten Kundenprojekten. So stehen 2024 z. B. in England umfangreiche Investitionen an, weil das Produktions- und Leistungsvolumen für zwei große Kunden deutlich zunimmt. Hier werden zwei neue Assembly- und Sequencing-Center entstehen, der bestehende Standort in Telford wird ausgebaut.

Finanziert werden unsere Investitionen in der Regel langfristig analog zur Laufzeit der jeweiligen Projekte, in manchen Fällen aber auch aus dem laufenden Cash-Flow sowie über Sale-and-Lease-Back-Transaktionen. In den vergangenen Jahren lag unser Investitionsvolumen unter den jährlichen Abschreibungen, 2024 wird es mit rund EUR 40 Mio. dank des erwähnten Projekts in England etwas darüber liegen.

Ein wichtiger Fokus ist bei alledem auch das Thema Nachhaltigkeit. Wir nutzen Neuinvestitionen, um zukunftsfähiger, materialschonender und energieeffizienter zu werden.

Weiter angespannt bleibt die Situation auf dem Arbeitsmarkt. Wie gehen Sie damit um, und welche Maßnahmen setzen Sie, um hochqualifizierte Mitarbeiter:innen zu gewinnen bzw. zu halten?

Peter Bernscher: Wir arbeiten laufend daran, POLYTEC attraktiv im Arbeitsmarkt zu positionieren, und setzen dafür ein ganzes Bündel an Initiativen. Neben Employer Branding ist uns dabei auch Employee Retention sehr wichtig. Es geht darum, POLYTEC langfristig interessant zu machen und von anderen Arbeitgebern zu differenzieren. Wir schaffen ein Umfeld, in dem sich Menschen entwickeln können – sowohl karrieretechnisch als auch in puncto Wissenszuwachs. Auch die Verdienstmöglichkeiten sind bei uns attraktiv. Wichtig ist bei alledem eines: Der Arbeitsmarkt verändert sich, und wir müssen mitziehen. Ganz gezielt gehen wir deshalb auf die veränderten Anforderungen und Erwartungen gerade junger qualifizierter Menschen ein, Stichwort Homeoffice, Teilzeitmodelle, flexible Arbeitszeiten etc. Um frühzeitig mit Nachwuchskräften in Kontakt zu kommen, kooperieren wir auf Projektbasis auch mit Universitäten und sind auf Jobmessen aller Art präsent. Gleichzeitig setzen wir auf eine hochwertige Lehrlingsausbildung, um auch auf qualifizierte Facharbeiter:innen bauen zu können.

Seit 2020 verfolgen Sie mit der POLYTEC SOLUTION FORCE eine adaptierte Strategie in der Marktbearbeitung, in der Sie die Technologiekompetenz des gesamten Konzerns bündeln. 2022 resultierte dies in einem Rekordeingang an Aufträgen. Wie hat es 2023 mit Neuaufträgen ausgesehen?

Peter Bernscher: Das Auftragsvolumen war 2023 ähnlich hoch wie 2022 und damit sehr erfreulich – und dies, obwohl einige wichtige Projektvergaben ins Jahr 2024 verschoben wurden. Damit könnte 2024 noch einmal bes-

ser ausfallen. Die POLYTEC SOLUTION FORCE bewährt sich somit auf ganzer Front, das Prinzip ist richtig.

Konkret konnten wir 2023 unsere Marktpräsenz im Bereich Agricultural mit zwei Neukunden für Exterieur-Bauteile stärken. Auch bei Painted Exteriors sind große Aufträge für Spoiler und Anbauteilsysteme eingegangen. Erste Projekte haben wir zudem im Bereich Thermal Management für die E-Mobilität gewonnen. Hier werden wir Leitungen samt Ventiltechnik für die Kühl- und Wärmekreisläufe liefern und vollziehen damit den Sprung in ein ganz neues

Produktfeld. Ebenso konnten wir einen Battery-Housing-Auftrag für einen Premium-Kunden an Land ziehen. Vor dem Hintergrund der sehr erfreulichen Auftragseingänge im Bereich Painted Exteriors in England sind wir – wie von Markus Mühlböck schon erwähnt – gerade dabei, unsere lokale Kapazität deutlich auszuweiten. Wir wollen hier vor allem bei zwei Premium-Kunden unser derzeitiges Leistungsangebot bei gleichzeitig deutlich steigenden Stückzahlen in Richtung Spritzguss, Assemblieren und auch Sequenzieren erhöhen. Dazu werden wir zwei neue Assembly- und Sequencing-Centers →



„WIR KONNTEN VOR KURZEM EINEN GROSSTEIL UNSERER FINANZVERBINDLICHKEITEN LANGFRISTIG REFINANZIEREN UND SEHEN DARIN EINE BESTÄTIGUNG FÜR DAS VERTRAUEN IN DIE POLYTEC.“

MARKUS MÜHLBÖCK, CFO



„UNSER AUFTRAGSVOLUMEN WAR 2023 ÄHNLICH HOCH WIE 2022 UND DAMIT SEHR ERFREULICH. DIES ZEIGT, DASS SICH DIE POLYTEC SOLUTION FORCE BEWÄHRT.“

PETER BERNSCHER, STELLVERTRETENDER VORSITZENDER/CCO

→ betreiben, zusätzlich muss auch eine Erweiterungsinvestition im Werk Telford stattfinden. In Summe könnten wir damit unsere Umsätze in England künftig mehr als verdoppeln – natürlich in Abhängigkeit vom Erfolg der jeweiligen Fahrzeugmodelle.

Im Rahmen der POLYTEC SOLUTION FORCE möchten Sie Ihre Leistungen auch stärker von der klassischen Automobilindustrie entkoppeln. Geht dieser Plan auf, und in welchen Produktsegmenten sehen Sie in diesem Zusammenhang das größte Potenzial für POLYTEC?

Peter Bernscher: Im Bereich Smart Plastics, in dem alle unsere Non-Automotive-Aktivitäten zusammengefasst sind, verläuft die Auftragsentwicklung ebenfalls positiv. Unser Fernziel, 30 Prozent unseres Gesamtumsatzes in diesem Marktbereich zu erzielen, bleibt

damit aufrecht. Einen Schwerpunkt bilden hier Produkte für nachhaltige Transportlogistik, bei denen wir mit Mehrwegtauglichkeit und Recyclingfähigkeit punkten. Der zweite Schwerpunktbereich – Produkte für nachhaltige Energieversorgung – umfasst Komponenten für Speichersysteme, für E-Mobility-Ladesysteme sowie für Wärmepumpen. 2023 kam es nicht nur zur Verlängerung eines Rahmenauftrags über Logistikboxen für einen wesentlichen Kunden, für 2024 ist auch eine Steigerung des Produktionsvolumens zu erwarten. Einen Neuauftrag konnten wir zudem mit der Lieferung mehrwegfähiger und rezyklierbarer



Plant Trays verzeichnen. Im Bereich nachhaltige Energieversorgung haben wir einige anspruchsvolle Produkte entwickelt, deren Erfolg jedoch an der Marktdurchdringung unserer Kunden hängt. 2024 werden wir uns daher intensiv mit der Frage beschäftigen, ob und wie wir diese Produkte auch auf andere Kunden skalieren können.

Und wo liegen derzeit die Schwerpunkte im Bereich Innovation?

Peter Bernscher: Den zentralen Schwerpunkt bilden definitiv verschiedenste Lösungen rund um die E-Mobilität, vom Batteriegehäuse bis zum Unterboden, bei dem so unterschiedliche Themen wie Aerodynamik, Sicherheit, Leichtbau oder die Abschirmung gegen elektromagnetische Strahlung mit hineinspielen. Weiterhin geht es

zumeist darum, Metalllösungen durch Kunststofflösungen zu substituieren. Ein Beispiel dafür sind etwa unsere Sitzkissenrahmen für PKW, bei denen wir Stahl-Draht-Lösungen durch reine Kunststofflösungen ersetzen können. Diese sind leichter und wirtschaftlicher und erlauben eine stärkere Funktionsintegration. Ähnliches gilt für Batteriegehäuse, die derzeit in 85 Prozent der Fälle in Metall ausgeführt werden. Neue Materialien sowie die Integration mehrerer Funktionen sind durchwegs die Hebel für eine wesentlich höhere Wertschöpfung mit einem vergleichbaren Produkt.

Aktuell intensivieren chinesische Hersteller von Elektroautos sowohl ihren Vertrieb als auch die Produktion in Europa. Bedrohung oder Chance für die POLYTEC GROUP?

Peter Bernscher: Ich sehe das vor allem als Chance, auch diese OEMs zu beliefern, sobald sie in Europa produzieren. China ist weltweit Marktführer in Sachen E-Mobilität, 2022 wurden 60 Prozent aller E- und Hybrid-Modelle weltweit von chinesischen Herstellern produziert. Neben der führenden Rolle bei den Stückzahlen liegt China auch technologisch auf Augenhöhe mit seiner Konkurrenz. Es wäre ausgesprochen attraktiv für uns, allfällige europäische Werke chinesischer Produzenten zu beliefern. Die passenden Produkte und Technologien dafür haben wir, ebenso die Produktionskompetenz. →

→ Sie arbeiten intensiv an der Umsetzung und Weiterentwicklung Ihrer Nachhaltigkeitsstrategie. Welche Milestones konnten Sie 2023 erreichen, und wo werden die Schwerpunkte 2024 liegen?

Markus Huemer: Einen wichtigen Schwerpunkt bildet der Ausbau unserer Photovoltaikkapazitäten, den wir auch weiter fortsetzen werden. In allen Werken laufen parallel dazu Energieeinsparungsinitiativen – unsere Prozesse sind sehr energieintensiv, deshalb versuchen wir den Verbrauch für Dampferzeugung, Druckluftherzeugung und auch Heizung zu minimieren, wo immer möglich. Einen wesentlichen Teil unseres Energiebedarfs decken wir mittlerweile übrigens mit erneuerbaren Energien ab.

Ein Thema, mit dem wir uns ebenfalls intensiv beschäftigen, ist die Substitution von Erdgas. Hier gibt es verschiedenste technische Lösungen, auch für den Hochtemperaturbereich. Wir gehen aber davon aus, dass sich hier technologisch in den nächsten Jahren noch einiges tun wird. Wir beobachten die Entwicklung jedenfalls genau und setzen überall dort, wo wir ohnehin investieren, auch entsprechende Initiativen. Unser Gasverbrauch lag 2023 bereits um mehr als 30 Prozent unter dem Wert von 2018.

Peter Bernscher: Parallel dazu arbeiten wir auch laufend daran, unsere Produkte durch zielgerichtete Innovation nachhaltiger zu gestalten. Schwerpunkte sind hier die Minimierung des CO₂-Footprints, die Erhöhung des recyclingfähigen Rohstoffanteils in unserem Portfolio und auch die Steigerung der Service- und Wartungsfreundlichkeit unserer Produkte. Basis dafür ist ein



Life-Cycle Assessment jedes einzelnen Produkts. Wir kommen damit zuletzt einer Forderung unserer Kunden nach, denen gerade die Reduktion des CO₂-Footprints sowie der vermehrte Einsatz von Rezyklat bzw. nachwachsenden Rohstoffen am Herzen liegen.

■ Bleiben Sie Ihrem Ziel treu, bis 2035 vollständig CO₂-neutral zu produzieren? Wie stehen die Chancen, dieses Ziel zu erreichen?

Markus Huemer: Ja, dieses Ziel ist unverändert, und wir arbeiten weiterhin intensiv an seiner Verwirklichung. Wir sind dabei aber auch von der ausreichenden Verfügbarkeit erneuerbarer Energien und einem leistbaren Ersatz für Erdgas abhängig.

■ Ihre Aktie hat in den letzten Jahren kontinuierlich an Wert verloren. Warum sollten Anleger:innen dennoch in Ihr Papier investieren?

Markus Mühlböck: Weil es enormes Potenzial bietet. Wir verfügen über ein zukunftsfähiges Produktportfolio, eine gute Marktposition mit hoher Kundenakzeptanz und ein Kurs-Buchwert-Verhältnis, das seinesgleichen sucht: Eine Marktkapitalisierung von EUR 75 Mio. steht EUR 221 Mio. an Eigenkapital gegenüber. Unser Anlagevermögen von EUR 242 Mio. enthält zudem nahezu ausschließlich physische Assets in Form von Gebäuden und Anlagen, wir haben keinen Goodwill aktiviert. Wir bekommen auch immer häufiger Signale aus dem Markt, dass Investor:innen das Potenzial erkennen. Ich kann aber

durchaus verstehen, dass der Kurs derzeit dort ist, wo er ist. Denn natürlich erwartet der Markt auch entsprechende Ergebnisse.

Die Zinslandschaft hat sich in den vergangenen beiden Jahren weltweit stark verändert. Welche Strategie verfolgen Sie vor diesem Hintergrund bei der (Re-)Finanzierung?

Markus Mühlböck: Wir konnten vor Kurzem einen Großteil unserer langfristigen Verbindlichkeiten refinanzieren – auch das eine Bestätigung für das

Vertrauen in die POLYTEC. Denn die Rahmenbedingungen waren nicht ganz einfach – vom schwachen Ergebnis des Jahres 2023 bis zu den gedämpften Aussichten für die Branche insgesamt. Wir sind sehr zufrieden, dass wir für die neue Finanzierung akzeptable Bedingungen vereinbaren konnten und dass es gelang, für das Konsortium rund um unsere geschätzte Hausbank sogar neue Banken zu gewinnen. Wir haben uns dabei für eine variable Verzinsung entschieden, um von den zu erwartenden Zinssenkungen profitieren zu können. Neben den Banken hat auch die Familie Huemer als Hauptaktionärin zur Refinanzierung beigetragen.

Zum Abschluss bitte noch Ihr Ausblick ins Jahr 2024 und danach.

Markus Huemer: Aus heutiger Sicht gehen wir für 2024 von einem geplanten Umsatz in der Größenordnung von EUR 660 Mio. bis EUR 710 Mio. aus und streben eine EBIT-Marge von rund 2 bis 3 Prozent an. In Summe sehen wir also mit Optimismus in die Zukunft. Denn der Markt schätzt uns weiterhin sehr. ■

„GESTÜTZT AUF UNSER BREITES KNOW-HOW IN PRODUKTENTWICKLUNG UND FERTIGUNG SOWIE UNSERE HOHE KUNDENAKZEPTANZ STEHEN WIR AUCH WEITERHIN FÜR INNOVATION UND PRODUKTQUALITÄT DER SPITZENKLASSE.“

MARKUS HUEMER, CEO/COO



LÖSUNGEN VON POLYTEC

PRODUKTLINIEN

POLYTEC entwickelt und produziert komplexe Kunststofflösungen für unterschiedlichste Anwendungen. Ihr Portfolio umfasst sechs technologieunabhängige Produktlinien, die das Unternehmen jeweils in einem ganzheitlichen Ansatz bearbeitet. Die Basis dafür bilden Innovationskraft sowie Technologie- und Fertigungs-Know-how entlang der gesamten Wertschöpfungskette. In den vergangenen Jahren hat sich POLYTEC erfolgreich als kompetenter Entwicklungs- und Produktionspartner für Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen etabliert.



Hier geht's zum
Video der POLYTEC SOLUTION FORCE

<https://www.polytec-group.com/solution-force>



**Mehrwegbehälter für die
Lebensmittellogistik**
Funktionell, leicht, recycelbar
und nachhaltig produziert

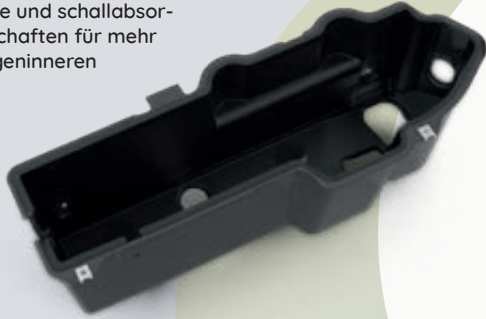
Bauteile für People Movers
Leichtbaukomponenten für
Mobilitätslösungen der Zukunft
(Symboldarstellung)



SMART PLASTICS & NEW MOBILITY

POLYTEC unterstützt ihre Kunden bei der Verwirklichung neuer Produktideen über den gesamten Entstehungsprozess hinweg – von der Konzeption über die Entwicklung bis hin zur Fertigung und Logistik. Das Unternehmen „denkt in Kunststoff“ und setzt seine vielfältige Material- und Technologiekompetenz bei Lösungen für unterschiedliche Branchen und Anwendungsfelder ein – von hochwertigen Transportbehältern für Lebensmittel bis hin zu ultraleichten und belastbaren Bauteilen für nachhaltige Mobilitätskonzepte und der dazugehörigen Infrastruktur.

Einhausung von Luftkompressoren
Schalldämmende und schallabsorbierende Eigenschaften für mehr Komfort im Wageninneren



Module für Landwirtschaftsmaschinen
Umfassende Lösungen für Dächer, Motorhauben und Seitenverkleidungen (Symboldarstellung)



PAINTED EXTERIOR & ACOUSTIC SOLUTIONS

Auch bei der Entwicklung und Fertigung von Stoßfängern, Side-Deco-Elementen sowie Aerodynamik- und Stylingbauteilen greift POLYTEC auf ihre umfassende Material- und Technologiekompetenz zurück. Auf diese Weise erzielt das Unternehmen hochklassige Ergebnisse sowohl bei kleineren Stückzahlen von Full Body Kits als auch in der Großserienproduktion von Spoilern, Flügeln und Aerodynamikteilen. Neben optisch ansprechenden Anbauteilen umfasst diese Produktlinie auch Lösungen, die zu verbesserten akustischen Eigenschaften führen.



Bumper-Systeme
Entwicklung, Produktion, Lackierung und Assemblierung aus einer Hand

TRUCK, BUS & AGRICULTURAL APPLICATIONS

POLYTEC verfügt über langjährige Erfahrung in der Entwicklung und Herstellung von Bauteilen für Nutzfahrzeuge. Dazu gehören Exterieur- und Aerodynamikteile ebenso wie hochfeste Strukturkomponenten. Innovative Materialkombinationen machen Produkte von POLYTEC meist wirtschaftlicher in der Produktion und – durch ihr geringeres Gewicht – umweltverträglicher im Fahrzeugbetrieb.



Bauteilsysteme für LKW
Vielfältige Kabinenexterieurteile, Aerodynamikpakete und Komponenten für den Antriebsstrang (Symboldarstellung)

4

POWERTRAIN SOLUTIONS

Hohe Präzision und integratives Design sind bei Teilen für den Antriebsstrang eines Fahrzeugs besonders wichtig. Die multifunktionalen und hoch effizienten Lösungen von POLYTEC tragen sowohl in Fahrzeugen mit Verbrennungsmotoren als auch solchen mit elektrischen Antrieben dazu bei, Materialeinsatz, Komplexität sowie Kosten zu reduzieren und ideale Ergebnisse in Sachen Energieübertragung, Lärm- und Wärmeentwicklung, Gewicht, Stabilität und Sicherheit zu erzielen.

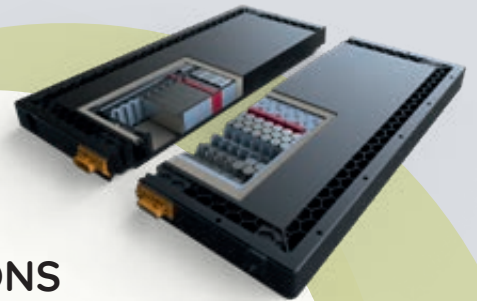


Hybridstrebe
Funktionsintegriertes Strukturbauteil für höchste Belastbarkeit bei minimalem Gewicht

Getriebespritzrohr für den Powertrain
Multifunktional, leicht und platzsparend



Batteriegehäuse für Rund- oder prismatische Zellen
Vielseitig anwendbare Gesamtlösungen für die E-Mobility



5

BATTERY APPLICATIONS

Für Elektroautos stellt POLYTEC Gesamtlösungen rund um die Antriebsbatterie im Fahrzeug bereit. Zu den hohen Anforderungen derartiger Module gehören effiziente Kühlung, Belüftung, Brand- und Aufprallschutz sowie die Abschirmung des Fahrgastraums von starker elektromagnetischer Strahlung. Den Schlüssel dafür bilden hier einmal mehr durchdachte Kombinationen verschiedener Materialien und komplexe Bauformen. Bei der Entwicklung derartiger Bauteile achtet POLYTEC stets auch auf einfache Demontierbarkeit, um effizientes Recycling zu ermöglichen.

Hochvoltbatterie-Gehäuse

Schutz des Fahrgastraums vor hoher Spannung, Wärmeentwicklung, elektromagnetischer Strahlung und Brandgefahr



MEHRWERT MADE BY POLYTEC



PERFORMANCE IN KUNSTSTOFF

Auf Basis ihres enorm breiten Technologieportfolios und ihres umfassenden Leichtbau-Know-hows erhöht POLYTEC die Performance ihrer Produkte immer weiter und erschließt auf diese Weise laufend neue Anwendungsgebiete.



FUNKTIONSITEGRATION

POLYTEC nutzt die nahezu grenzenlose Designfreiheit von Kunststoff zur Entwicklung und Herstellung multifunktionaler Bauteile, die im Endprodukt Gewicht, Komplexität und Kosten verringern.



KOSTENEFFIZIENZ UND WIRTSCHAFTLICHKEIT

Durch ihre hohe Technologieunabhängigkeit bietet POLYTEC bei Projekten aller Art und jeder Größenordnung ideale Lösungen für effiziente und wirtschaftliche Entwicklungs- und Produktionsprozesse.



ANWENDERORIENTIERUNG

POLYTEC nutzt ihre Erfahrung in der Verarbeitung von Kunststoff, um unabhängig von konkreten Kundenanforderungen optimierte Lösungen zu entwickeln, die für Produkthanwender:innen wesentliche Vorteile bringen.



NACHHALTIGKEIT

Mit ihren Leichtbaulösungen trägt POLYTEC maßgeblich zu energieeffizienter Mobilität bei und engagiert sich zugleich für umweltfreundliche Produktion und nachhaltiges Wirtschaften.

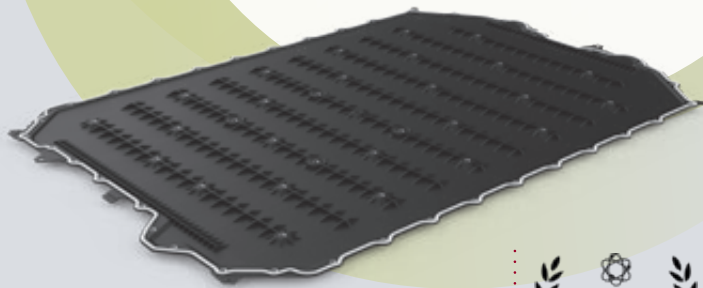


Sitzkissenrahmen
Leichter zu recyceln dank der Substitution von Metallelementen durch Kunststoff

6

UNDERBODY SOLUTIONS

Mit aerodynamischen Designs und reduziertem Gewicht tragen die Unterbodenlösungen von POLYTEC zu einem geringeren Kraftstoffverbrauch bzw. zu höherer Reichweite von Elektrofahrzeugen sowie einem komfortablen Fahrgefühl bei. Zusätzlich benötigte Funktionsträger werden direkt in das Unterbodenmodul integriert. Dies macht Unterbodenlösungen von POLYTEC besonders effizient.



Unterfahrerschutz für E-Fahrzeuge
Komplexes Bauteil aus mehreren Materialien in Serie produziert



Der Unterfahrerschutz für den Audi Q8 e-tron wurde 2023 mit dem JEC Innovation Award ausgezeichnet.

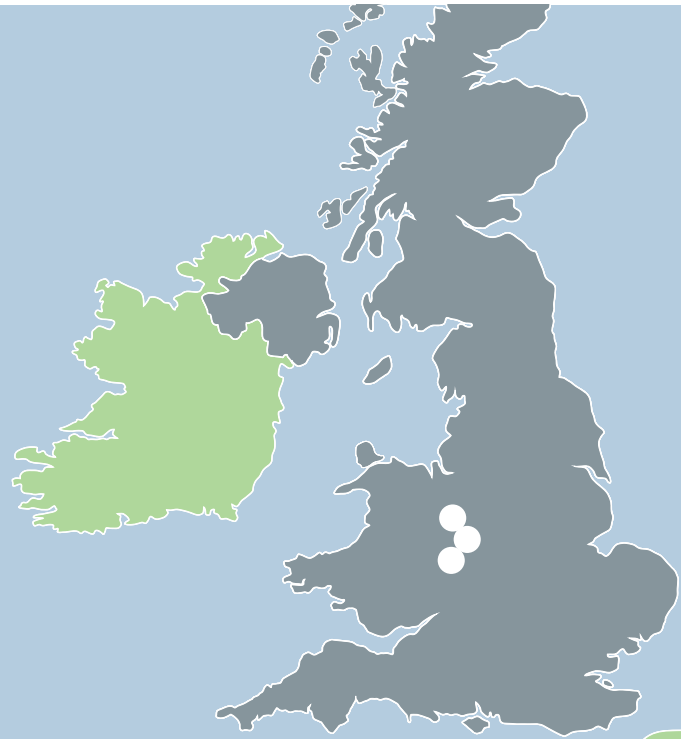
STANDORTE

18 x IN EUROPA

1 x IN ASIEN

1 x IN AMERIKA

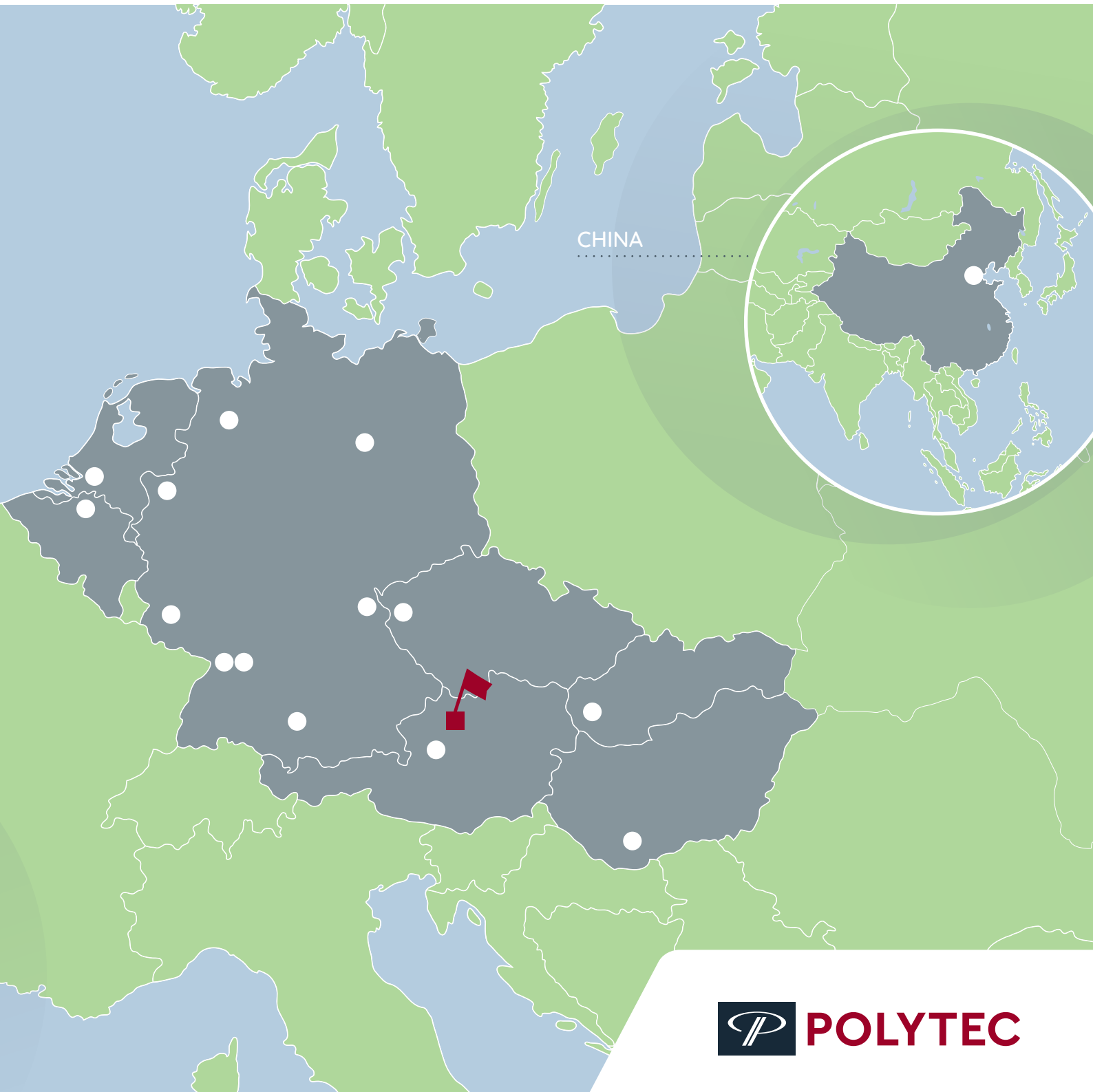
1 x IN AFRIKA



USA

SÜDAFRIKA





DIE STRATEGIE DER POLYTEC GROUP

DYNAMIK UND KONTINUITÄT

Seit ihrer Gründung im Jahr 1986 hat sich POLYTEC ausgezeichnet im Markt für komplexe Kunststofflösungen positioniert. Das Unternehmen steht für Qualität, Innovationskraft und Zuverlässigkeit. Sein langjähriger Erfolg basiert auf drei strategischen Säulen, die den Kurs der POLYTEC GROUP entscheidend mitbestimmen.

In den vergangenen Jahren wurden Details dieser strategischen Grundausrichtung wiederholt an neue Anforderungen und das veränderte wirtschaftliche Umfeld angepasst. Die zentralen Eckpunkte blieben dabei jedoch unverändert. Diese Verbindung aus Dynamik und Kontinuität schätzen Kunden von POLYTEC ebenso wie Investor:innen und andere Stakeholder:innen.

Auch für POLYTEC gewann zuletzt das Thema Nachhaltigkeit an Bedeutung und ist heute in jeder der drei strategischen Säulen tief verankert. Denn POLYTEC ist davon überzeugt, dass nachhaltiges Wirtschaften unter Berücksichtigung aller Aspekte von ESG auch für ihren wirtschaftlichen Erfolg essenziell ist. Mehr zur Nachhaltigkeitsstrategie der POLYTEC GROUP lesen Sie ab Seite 30.



SÄULE 1

MARKTPPOSITION IN DER KUNSTSTOFF- INDUSTRIE STÄRKEN

- **Übergreifendes Geschäftsverständnis**
ONE POLYTEC
- **Laufende Prozessoptimierung**
POLYTEC PERFORMANCE &
EXCELLENCE SYSTEM
- **Good Place to Work**

Ausgehend von einer soliden wirtschaftlichen Positionierung setzt POLYTEC auf enge und langfristige Zusammenarbeit mit ihren Kunden. Die Basis dafür bilden kompromisslose Qualität und Liefertreue. Parallel dazu stärkt die Gruppe laufend ihre Wettbewerbsfähigkeit durch ein übergreifendes Geschäftsverständnis im Sinne von ONE POLYTEC, die laufende Optimierung aller wesentlichen Prozesse im Rahmen des POLYTEC PERFORMANCE & EXCELLENCE SYSTEM sowie die Steigerung ihrer Attraktivität als Arbeitgeber. Neben organischem Wachstum prüft POLYTEC stets auch potenzielle Akquisitionsmöglichkeiten.





SÄULE 2

NEUE TECHNOLOGIEN UND ANWENDUNGEN ENTWICKELN

- **Permanente Innovation als Erfolgsfaktor**
Komplexitätsreduktion und Funktionsintegration
- **Nachhaltigkeit**
Richtungsweisender Faktor in allen Unternehmensaktivitäten
- **Breite Technologiekompetenz mit höchster Fertigungseffizienz**

In ihrer Innovationskraft sieht POLYTEC einen zentralen Erfolgsfaktor. Bewusst fördert sie in ihrer Unternehmenskultur daher Offenheit und Neugierde. Die breite Technologiekompetenz der POLYTEC GROUP garantiert ihren Kunden zudem optimale Produktlösungen. Laufend ist das Unternehmen bestrebt, System- und Modulumfang zu erhöhen und dabei Komplexitätsreduktion und Funktionsintegration zu erzielen. Gleichzeitig werden alle Unternehmensaktivitäten auf Nachhaltigkeit ausgerichtet. Mit ihrer Initiative „Go Neutral 2035“ legt POLYTEC einen strategischen Schwerpunkt auf die Etablierung einer vollständig CO₂-neutralen Produktion bis 2035. Darüber hinaus setzt das Unternehmen auf laufende Effektivitätssteigerung durch die Weiterentwicklung von Fertigungstechnologien.



SÄULE 3

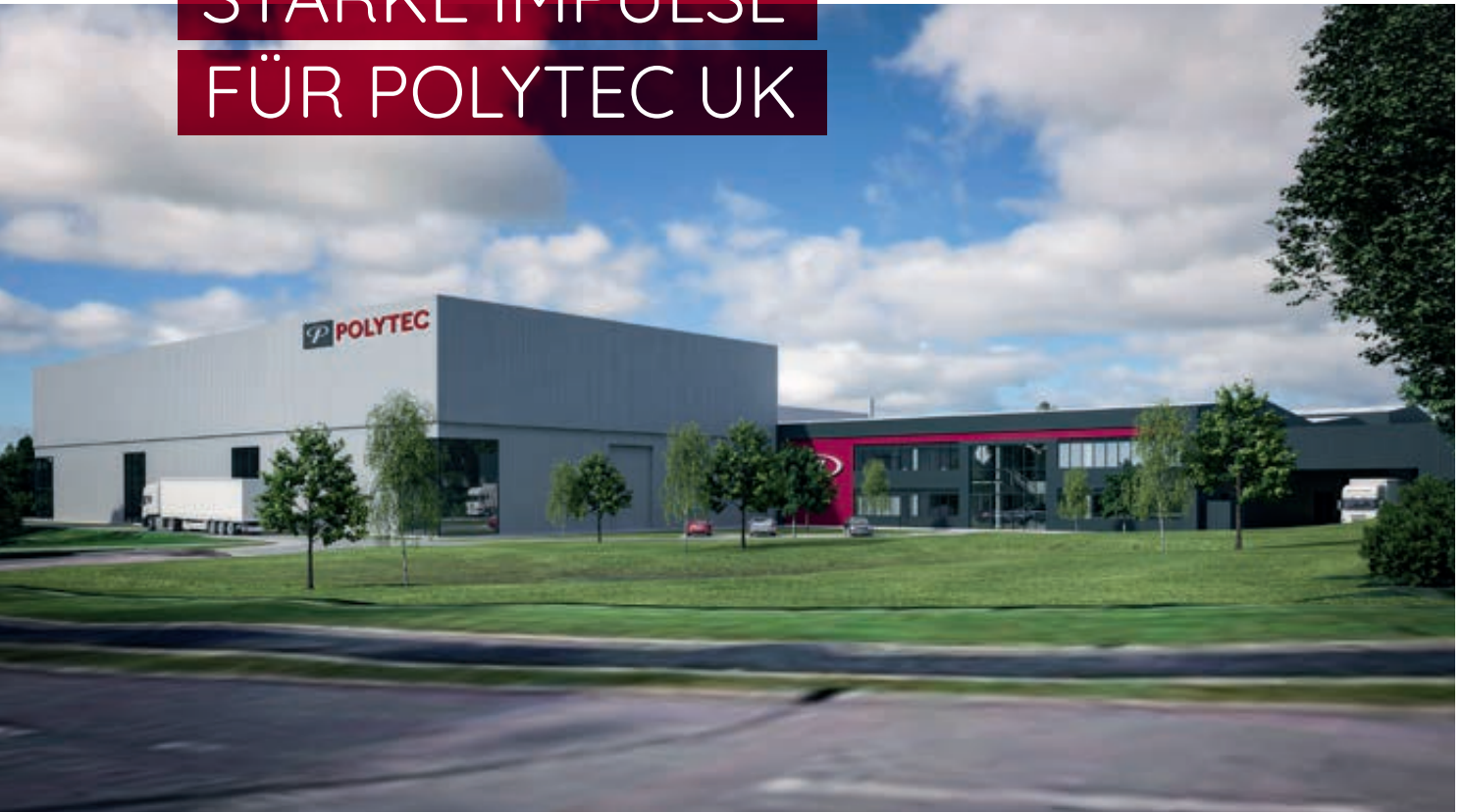
AUF KUNDENNUTZEN FOKUSSIEREN

- **Höchste Kundenzufriedenheit**
Unter Berücksichtigung ökonomischer und ökologischer Rahmenbedingungen
- **Kompetenzbündelung für optimale Produktlösungen**
POLYTEC SOLUTION FORCE
- **Kundenfokus Europa**
Mit selektivem internationalem Wachstum

Mit dem Ziel höchster Kundenzufriedenheit bündelt die POLYTEC SOLUTION FORCE die Kompetenzen der gesamten POLYTEC GROUP. Auf diese Weise kann das Unternehmen seinen Kunden stets die aus ökonomischer und ökologischer Sicht besten Produktlösungen anbieten. Diese Verzahnung aller Unternehmensbereiche soll zu einem optimalen Kundenerlebnis führen. Der Fokus liegt dabei auf Kunden in Europa, die POLYTEC bei Bedarf auch bei ihrem Wachstum in strategisch interessante Wachstumsregionen begleitet.

WACHSTUM IN GROSSBRITANNIEN

STARKE IMPULSE FÜR POLYTEC UK



Für die Bearbeitung neuer Aufträge errichtet POLYTEC in Telford eine neue Werkshalle mit 2.600 Quadratmetern Fläche.

Innerhalb der nächsten vier Jahre sollen sich der Umsatz und die Anzahl der Mitarbeiter:innen von POLYTEC in Großbritannien mehr als verdoppeln. Die Basis dafür legen Neuaufträge von zwei britischen Herstellern von Premium-PKW, darunter für Modelle einer neuen Elektrofahrzeugplattform.

Anfang 2023 lancierte POLYTEC UK ein bemerkenswertes Investitionsprogramm. Am bislang ausschließlich als Lackierwerk genutzten Standort Telford wird bis Mitte 2025 eine neue Werkshalle für die Fertigung von Spritzgussteilen errichtet und die Wertschöpfungstiefe damit deutlich erhöht. Im nahe gelegenen Bridgnorth eröffnete POLYTEC bereits Mitte 2023 ein neues Assemblier- und Sequenzierzentrum.

Starke Positionierung im Premium-Segment

Im gut gefüllten Orderbuch der britischen POLYTEC-Niederlassung befinden sich nach den jüngsten Auftragsengängen nunmehr auch komplexe Bumper-Systeme sowie verschiedene Exterieurbauteile. Letztere sind für diverse neue Elektroplattformen bestimmt, die ab 2025 produziert werden sollen. Dies zeigt einmal mehr, dass

POLYTEC mit ihren Leichtbaulösungen längst auch im Markt für E-Mobility erfolgreich mitmischt. Ein Teil des Auftrags wurde bereits im Herbst 2023 gestartet.

„KONZERNWEITE ZUSAMMENARBEIT UND VERNETZUNG SIND FÜR DAS GELINGEN DIESES AMBITIONIERTEN ERWEITERUNGSPROJEKTS ESSENZIELL.“

PETER BERNSCHER,
STELLVERTRETENDER
VORSTANDSVORSITZENDER/CCO

In einer neuen Werkshalle in Bridgnorth installierte POLYTEC UK Mitte 2023 ein Assemblier- und Sequenzierzentrum.



Erweiterung der Kapazitäten

Für die Erfüllung der Neuaufträge müssen die Fertigungsflächen von POLYTEC UK maßgeblich erweitert werden. Konkret wird bis Mitte 2025 in Telford eine neue Produktionshalle samt Ausstattung mit Maschinen und Anlagen errichtet. In einer neu angemieteten Halle in der rund 20 Autominuten entfernt gelegenen Stadt Bridgnorth ging unterdessen bereits ein Assemblier- und Sequenzierzentrum in Betrieb. Hier werden aktuell Teile für einen der beiden Auftraggeber endgefertigt, die vom POLYTEC-Werk in Telford angeliefert werden. Für die Sequenzierung weiterer Teile des Auftrags sucht POLYTEC nach zusätzlichen Hallenflächen.

Konzernweites Teamwork

Bei der Planung und Umsetzung dieses umfangreichen und komplexen Ausbauprojekts greift POLYTEC UK auf Expertenwissen aus dem gesamten Konzern zurück. Die enge Vernetzung innerhalb der POLYTEC GROUP erleichtert den Wissens- und Erfahrungsaustausch massiv und wird damit für das Projekt zu einem entscheidenden Erfolgsfaktor. ■



Bei POLYTEC Telford wird in Zukunft nicht mehr ausschließlich lackiert. Ab Ende 2025 werden von hier im Verbund mit den neuen Assemblier- und Sequenzieraktivitäten anspruchsvolle Exterieurbauteile für zwei britische Premium-Hersteller gefertigt.

NACHHALTIGKEIT BEI POLYTEC


AKTIVES NACHHALTIGKEITS- MANAGEMENT. ECHTE VERANTWORTUNG.



GoNeutral
2035

Unter dem Titel „Go Neutral 2035“ verfolgt die POLYTEC GROUP einen stringenten und messbaren Dekarbonisierungspfad. Er ist ein wesentlicher Bestandteil der Unternehmensstrategie, die neben ökologischen Nachhaltigkeitszielen auch soziale und Governance-Aspekte umfasst.





Die von POLYTEC verarbeiteten Kunststoffe werden aus fossilen Rohstoffen gewonnen, und ihre Verarbeitung erfordert einen erheblichen Einsatz von Ressourcen und Energie. Ein sorgsamer Umgang damit wird bei POLYTEC allein schon aus Kostengründen seit vielen Jahren gelebt. Darüber hinaus besteht im Unternehmen ein tief verwurzeltes Bewusstsein über die Verantwortung, die POLYTEC für den Erhalt einer lebenswerten Welt für nachfolgende Generationen trägt. Ausdruck findet diese Grundhaltung in energieeffizienten Fertigungstechnologien und -prozessen, Anlagen, Gebäuden und technischen Einrichtungen des Konzerns.

Von einer anderen Seite betrachtet, birgt Kunststoff aber auch großes Potenzial in Sachen Nachhaltigkeit. Denn verantwortungsvoll produziert und eingesetzt verfügt er über deutliche Vorteile gegenüber anderen Materialien. Er ist vielseitig anwendbar, leicht, langlebig und wiederverwertbar. In Fahrzeugen sorgen Bauteile von POLYTEC beispielsweise für weniger Fahrzeuggewicht und damit für einen geringeren Energieverbrauch im Betrieb. Und in Sachen Recycling zeigt POLYTEC zum Beispiel an ihrem Standort in Ebensee vor, wie das Material ausgemusterter Logistikboxen effizient wiederverwertet werden kann.

Keine Zukunft ohne Nachhaltigkeit

Aspekte der Nachhaltigkeit sind längst auch zentrale Verkaufsargumente in der Marktbearbeitung. Auftragsvergaben werden immer häufiger mit Nachhaltigkeitskriterien und -daten verknüpft. Nicht zuletzt deshalb ist vorausschauendes, umweltbewusstes und umsichtiges Handeln entlang der gesamten Wertschöpfungskette für POLYTEC ein elementarer Teil ihres Selbstverständnisses als zukunftsorientiertes Unternehmen. Mit ihrem Code of Conduct gibt POLYTEC auch ihren Lieferanten jene hohen Maßstäbe für Menschen- und Umweltrechte sowie die Sicherung eines fairen Wettbewerbs vor, die sie an sich selbst anlegt.

Integrierte Nachhaltigkeitsstrategie

Seit 2022 ist die Nachhaltigkeitsstrategie der POLYTEC GROUP zentraler Bestandteil der übergeordneten Unternehmensstrategie sowie aller Prozesse und Systeme im Unternehmen. Ihre acht Strategiefelder adressieren die wichtigsten Handlungsfelder von POLYTEC in Fragen der Nachhaltigkeit auf allen Ebenen von ESG (Environmental, Social und Governance). Für alle acht Strategiefelder definierte die POLYTEC GROUP zudem Kennzahlen sowie Zielwerte. Für die Umsetzung von

→ Weiter auf Seite 35

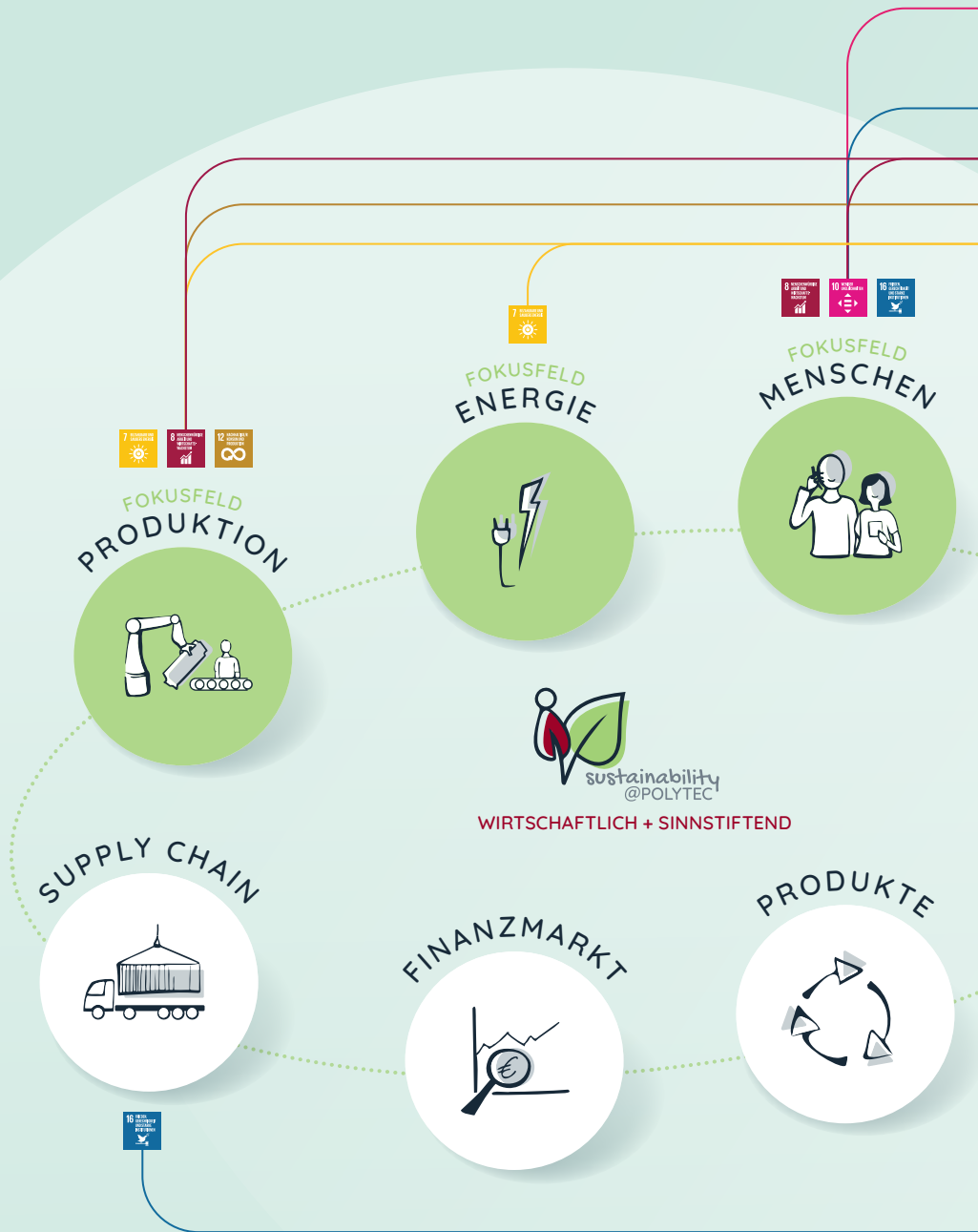


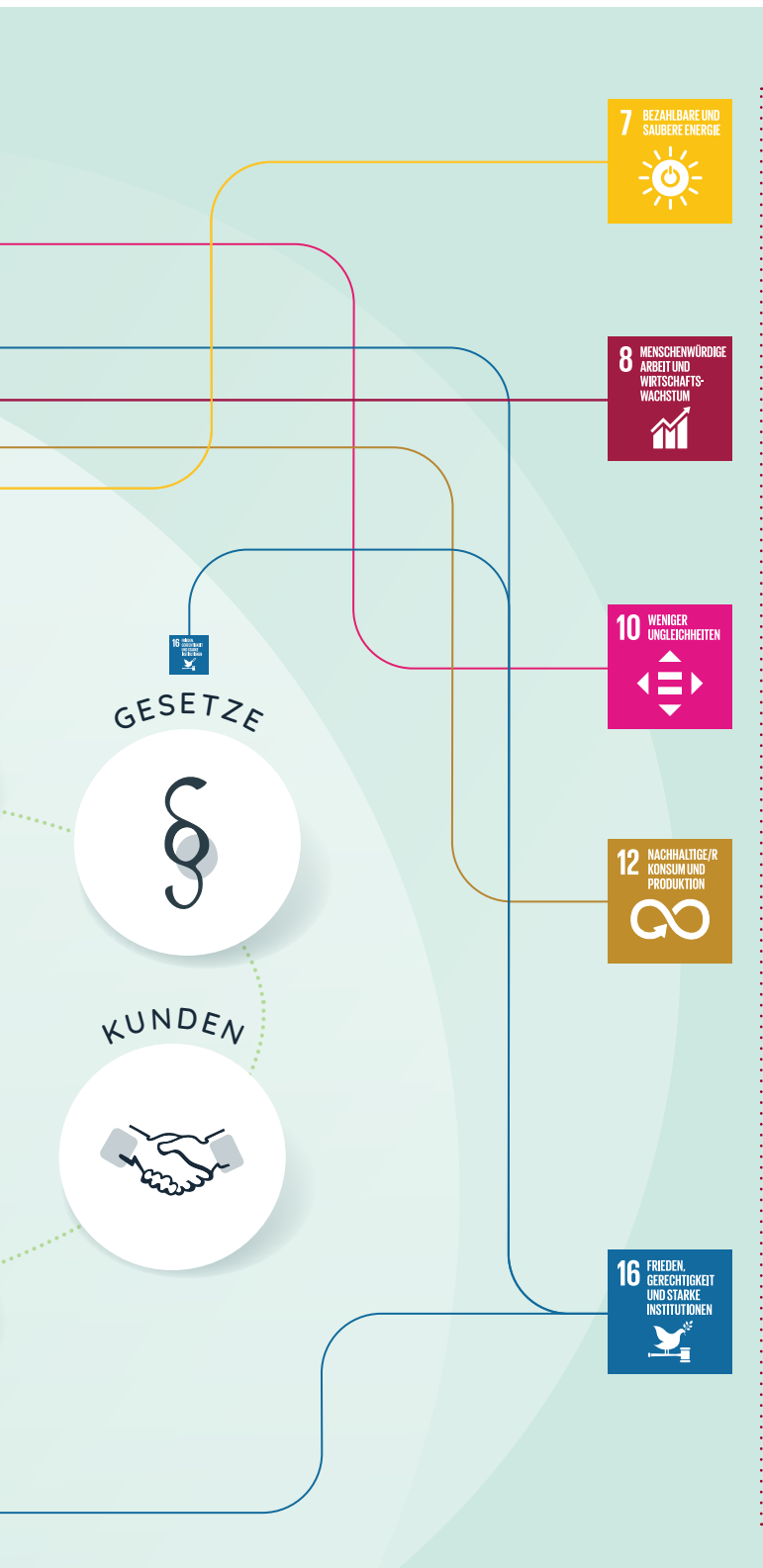

NACHHALTIGKEIT IM ENGINEERING

Nachhaltigkeit gewinnt auch im Bereich Engineering zunehmend an Bedeutung. Immer mehr Kunden fordern etwa den Einsatz von Recyclingmaterialien in der Produktion. Aufgrund dieser geänderten Nachfrage integrierte POLYTEC Nachhaltigkeitsaspekte in ihre Entwicklungsarbeit. Auf Basis von CO₂-Footprint-Analysen und Checklisten werden Nachhaltigkeitskriterien aktiv in der Produktentwicklung berücksichtigt. Darüber hinaus implementierte POLYTEC eine Richtlinie für Life-Cycle Assessment und fördert auf diese Weise Transparenz und Vergleichbarkeit. Anhand von klar definierten KPIs werden die Fortschritte bei der Entwicklung von Produkten mit verringertem CO₂-Fußabdruck, erhöhtem Anteil recyclingfähiger Rohstoffe sowie hoher Service- und Wartungsfreundlichkeit gemessen und überprüft.

STRATEGIEFELDER UND SDGs

Im Geschäftsjahr 2023 verknüpfte die POLYTEC GROUP fünf ihrer Nachhaltigkeits-Strategiefelder mit den entsprechenden Sustainable Development Goals der Vereinten Nationen (SDGs). Die SDGs definieren Ziele, die nicht zuletzt vor dem Hintergrund drohender Risiken durch den Klimawandel auf Basis verantwortungsvollen Wirtschaftens eine lebenswerte Umwelt für zukünftige Generationen sicherstellen sollen. In ihren Beiträgen zum Erreichen der SDGs konzentriert sich POLYTEC bewusst auf jene Strategiefelder, in denen Maßnahmen getroffen werden können, die über die Einhaltung gesetzlicher Regelungen hinausgehen.





7 BEZAHLBARE UND SAUBERE ENERGIE

BEZAHLBARE UND SAUBERE ENERGIE

In breit angelegten Initiativen baut POLYTEC die Eigenproduktion von Strom aus Photovoltaik an mehreren ihrer Standorte massiv aus und steigert laufend die Energieeffizienz in der Produktion. POLYTEC trägt mit diesen Maßnahmen aktiv dazu bei, den Anteil von Energie aus erneuerbaren Quellen am globalen Energiemix und ihren Beitrag zur weltweiten Energieeffizienz zu steigern.

8 MENSCHENWÜRDIGE ARBEIT UND WIRTSCHAFTSWACHSTUM

MENSCHENWÜRDIGE ARBEIT UND WIRTSCHAFTSWACHSTUM

Mit zahlreichen Personalmaßnahmen schafft POLYTEC attraktive Arbeitsplätze für alle ihre Mitarbeiter:innen. Ein konzernweit gültiger Verhaltenskodex gibt jene Maßstäbe vor, die zu einem positiven Arbeitsumfeld beitragen sollen. Ihre Grundsätze zur Schaffung menschenwürdiger Arbeitsplätze in der Lieferkette definiert POLYTEC in einem Code of Conduct für Lieferanten.

10 WENIGER UNGLEICHHEITEN

WENIGER UNGLEICHHEITEN

Ein eigener Verhaltenskodex stellt bei POLYTEC sicher, dass alle Mitarbeiter:innen des Unternehmens unabhängig von Alter, Geschlecht, Behinderung, Ethnizität, Herkunft, Religion oder wirtschaftlichem oder sonstigem Status gleich behandelt werden und die gleichen Chancen im Unternehmen erhalten. Dies gilt insbesondere auch für den Einstellungsprozess.

12 NACHHALTIGE/R KONSUM UND PRODUKTION

NACHHALTIGER KONSUM, NACHHALTIGE PRODUKTION

In der Produktion verfolgt POLYTEC das Ziel, ihren Materialaus-schuss zu reduzieren und vermehrt Rezyklate einzusetzen. In eigenen Recyclingprojekten werden Materialien wieder dem Produktionskreislauf zugeführt. Dies soll einem Wandel hin zu nachhaltigen Konsum- und Produktionsmustern fördern.

16 FRIEDEN, GERECHTIGKEIT UND STARKE INSTITUTIONEN

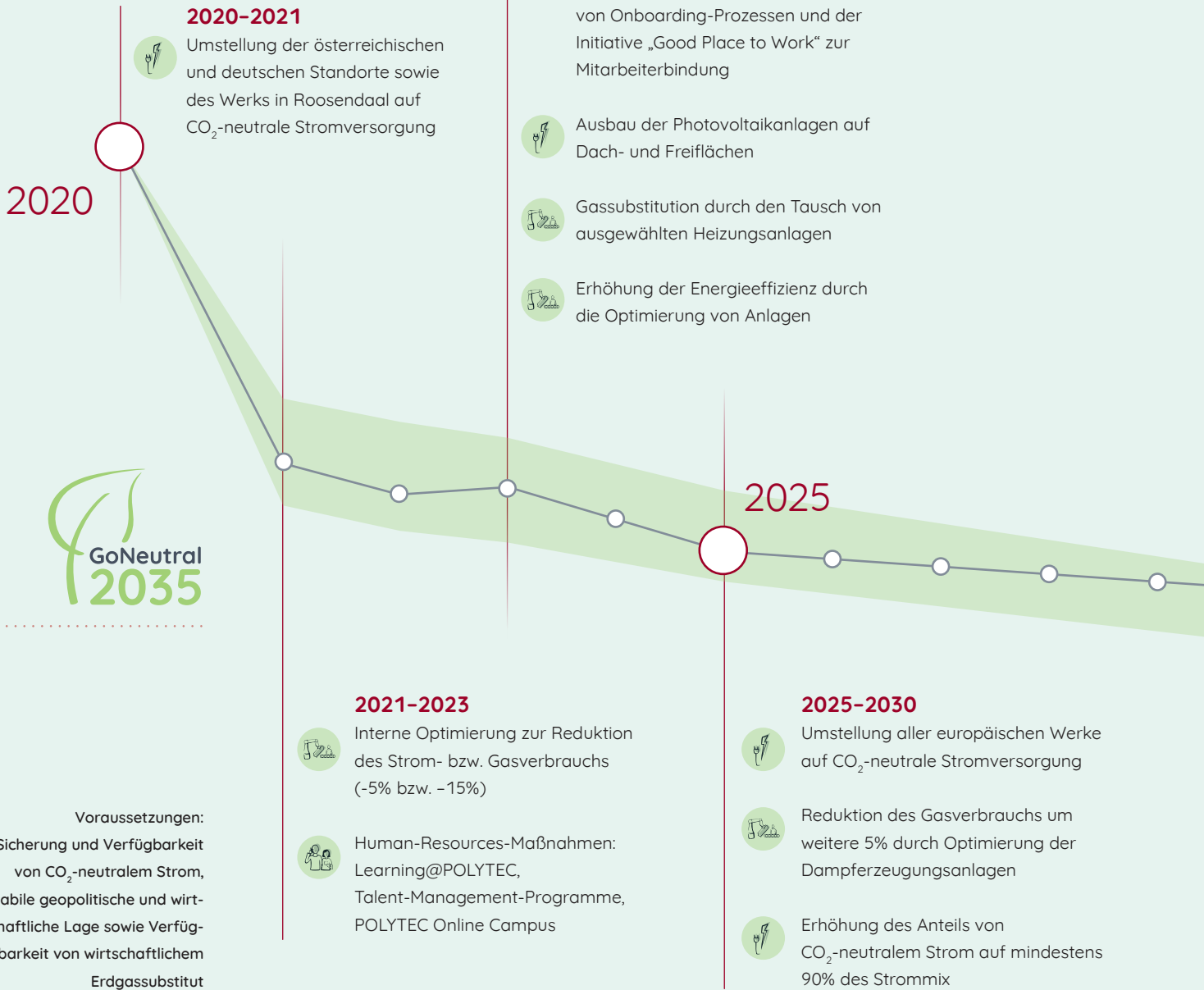
FRIEDEN, GERECHTIGKEIT UND STARKE INSTITUTIONEN

Der Verhaltenskodex für Mitarbeiter:innen umfasst klare und ausnahmslos verbindliche Richtlinien zur Vermeidung von Korruption. Verstöße gegen den Kodex bzw. Verdachtsfälle können über eine eigene Whistleblower-Plattform – auch von Externen – anonym gemeldet werden.

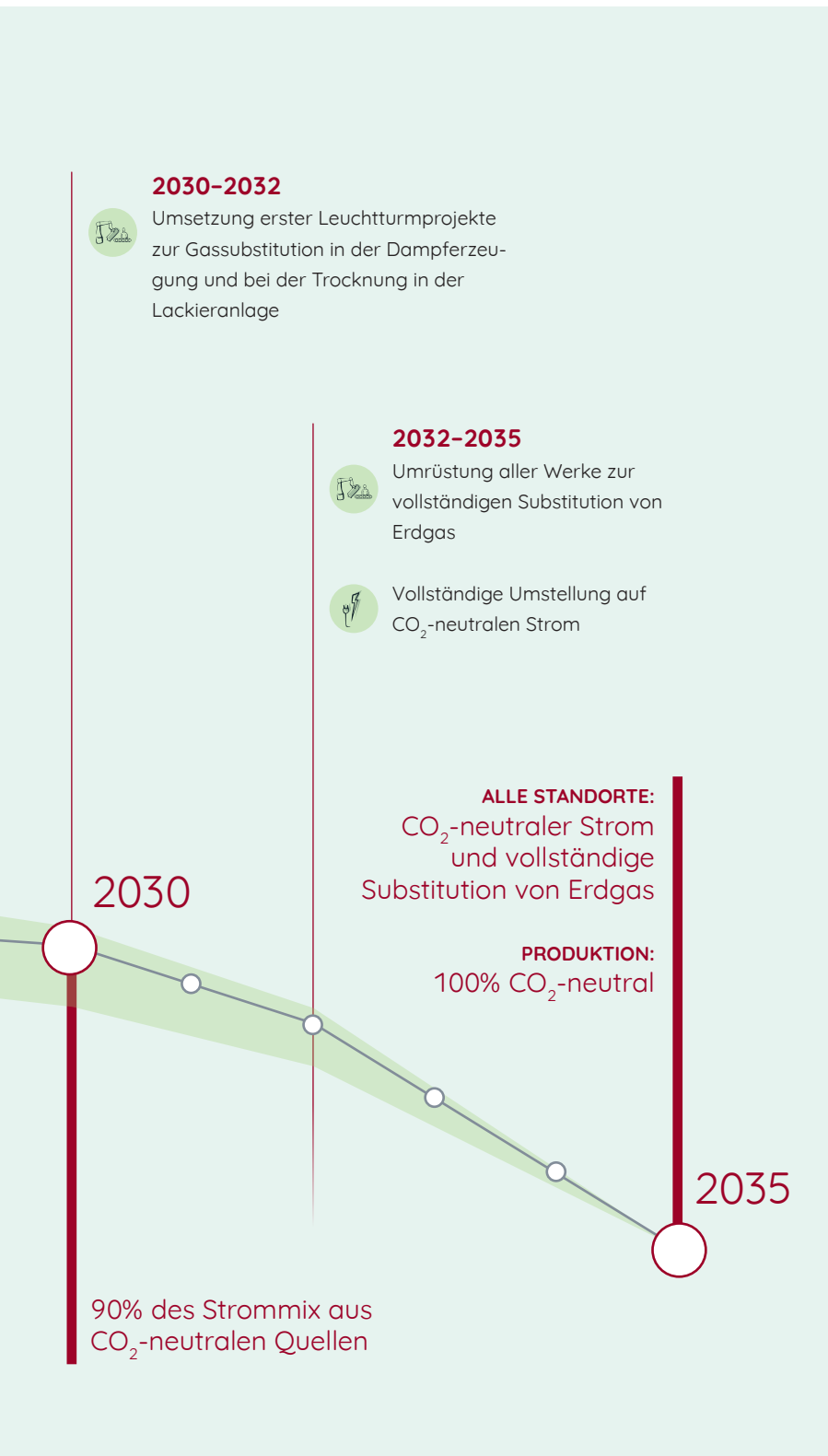
Aktuell arbeitet POLYTEC am Ausbau ihrer Nachhaltigkeitsberichterstattung. Unter anderem werden die Datenerhebung automatisiert und das interne Reporting digitalisiert.

GO NEUTRAL 2035

DER DEKARBONISIERUNGSPFAD VON POLYTEC



Aufgrund von Änderungen in den Berechnungsmethoden kam es zu Anpassungen bei den Vorjahreszahlen.



→ Maßnahmen und das Reporting über erreichte Ziele und KPIs (Key Performance Indicators) ist der Fachbereich Corporate Sustainability verantwortlich. Bewusst wurde Nachhaltigkeit auch in die Engineering-Aktivitäten der POLYTEC GROUP eingebunden, sodass die Nachhaltigkeitsziele des Unternehmens schon bei Entwicklungsprojekten maßgeblich berücksichtigt werden.

CO₂-Neutralität als zentrales Ziel

Als eines der wichtigsten übergeordneten Ziele definierte POLYTEC die CO₂-Neutralität ihrer Produktion bis 2035 und konzentriert sich dabei auf die drei Fokusfelder Menschen, Energie und Produktion. In den Fokusfeldern Energie und Produktion identifizierte der Konzern die größten Hebel auf dem Weg zur CO₂-Neutralität, während das Fokusfeld Menschen insofern →

„ENTSCHLOSSEN SETZEN WIR KONKRETE MASSNAHMEN UM, UM BIS 2035 EINE CO₂-NEUTRALE PRODUKTION ZU ERREICHEN. UNSER FOKUS LIEGT AUF AKTIVER NACHHALTIGKEIT UND ECHTER VERANTWORTUNG, NICHT AUF GREENWASHING.“

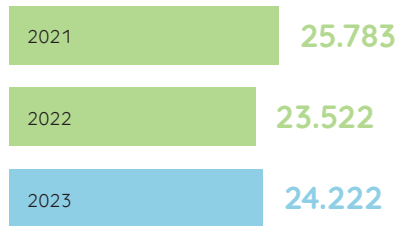
MARKUS HUEMER, CEO/COO



→ besonders wichtig ist, als zur Umsetzung der notwendigen Maßnahmen Fachkräfte mit dem richtigen Mindset, Know-how und Engagement unverzichtbar sind. Entlang eines Dekarbonisierungspfad sollen in den kommenden Jahren bis zum Erreichen der CO₂-Neutralität der Produktion konkrete Milestones passiert werden. Eine Grundvoraussetzung dafür besteht jedoch in intakten Lieferketten und geopolitischer Stabilität. Ob und inwieweit sich derartige externe Faktoren auf die Verwirklichung der ambitionierten Ziele der POLYTEC GROUP auswirken werden, kann aktuell nicht beurteilt werden.

Im Geschäftsjahr 2023 erhöhte sich der CO₂-Ausstoß des Konzerns geringfügig. Zurückzuführen ist dies einerseits auf die verbesserte Auftragslage. Vor allem aber trug der Wechsel im Energiemix der britischen Werke zur Erhöhung der Emissionen bei. Durch wirkungsvolle Maßnahmen zur Einsparung von Energie konnte der Anstieg jedoch deutlich abgefedert werden.

CO₂-AUSSTOSS (in t)

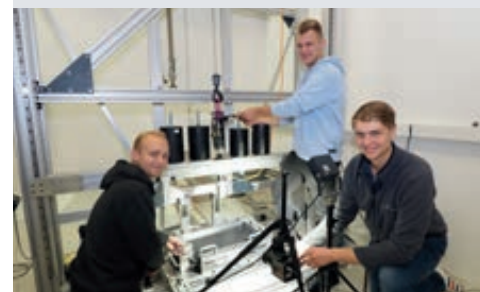


Fokusfeld Menschen

Im Fokusfeld Menschen laufen bereits seit mehreren Jahren Initiativen, die vor dem Hintergrund des derzeitigen Fachkräftemangels stetig an Bedeutung gewinnen. Ziel ist es, POLYTEC als Arbeitgeber noch attraktiver zu positionieren. Mitarbeiterbindung, Mitarbeiterentwicklung sowie das Gewinnen neuer Mitarbeiter:innen bilden die Maßnahmenschwerpunkte. Mittel- und langfristig möchte POLYTEC die Bindung ihres Teams an das Unternehmen stärken, die Gesundheit der Belegschaft fördern und die Fluktuationsrate verringern. Verwirklicht werden sollen diese Ziele durch eine Reihe von Maßnahmen in den Bereichen Aus- und Weiterbildung, On- und Offboarding, Mitarbeiterzufriedenheit und vieles mehr. Bewusst fördert POLYTEC darüber hinaus Eigeninitiative und Engagement ihrer Mitarbeiter:innen.

Fokusfeld Energie

Im Fokusfeld Energie sind die Ziele von POLYTEC eher langfristig, da der Umstieg auf Energie aus erneuerbaren Quellen aktuell noch nicht überall möglich ist. In Österreich, Deutschland, den Niederlanden und Belgien wurde die Produktion bereits auf CO₂-neutralen Strom umgestellt. In manchen Werken, wie etwa jenem in Südafrika, →



VERLÄSSLICHE ARBEITSPLÄTZE MIT ZUKUNFTSPERSPEKTIVE

Im Rahmen von Workshops, Analysen und offenen Diskussionsrunden überarbeitete die POLYTEC GROUP in der zweiten Jahreshälfte 2023 ihre HR-Strukturen. Das übergeordnete Ziel dieses umfassenden Prozesses war es, POLYTEC im Arbeitsmarkt als verlässlichen, zukunftsorientierten und interessanten Arbeitgeber zu positionieren.

Dafür wurde eine Reihe inhaltlicher und organisatorischer Anpassungen vorgenommen. Mittlerweile hat POLYTEC auch bereits zahlreiche konkrete Maßnahmen auf den Weg gebracht, die auch bei der bestehenden Belegschaft zu mehr Zufriedenheit und höherer Effizienz beitragen sollen.

Handlungsbedarf sieht POLYTEC dabei vor allem in drei strategischen Schwerpunkten:

- **Retention & Recruiting**
- **Learning & Development**
- **HR-Tools & Reporting**

Neben dieser inhaltlichen Schwerpunktsetzung passte POLYTEC ihr Personalmanagement auch strukturell an, indem sie die weltweiten Standorte des Konzerns zu den HR-Clustern Germany & China, Netherlands & South Africa, UK sowie Austria & Eastern Europe zusammenfasste.

In Summe erwartet sich POLYTEC durch diese Maßnahmen mehr organisatorische Effizienz sowie eine Erhöhung des Servicelevels ihrer Personalabteilung. Letztendlich sollen dadurch vor allem die Erwartungen von Mitarbeiter:innen und Führungskräften besser erfüllt werden.



FOKUSFELD
ENERGIE



VORRANG FÜR GRÜNE ENERGIE

Neben der Eigenerzeugung steht bei POLYTEC auch die Beschaffung von Strom aus erneuerbaren Quellen im Fokus. Aktuell befasst sich das Unternehmen mit der Suche nach Energieerzeugern, die POLYTEC auf Basis von Power Purchase Agreements langfristig mit grünem Strom versorgen sollen. Bereits heute liegt der Grünstromanteil im Unternehmen bei knapp 80 Prozent.



NEUE PHOTOVOLTAIK- ANLAGE IN LOHNE

In der ersten Jahreshälfte 2024 geht bei POLYTEC Lohne eine neue Photovoltaikanlage ans Netz. Die 2.438 Module auf dem Dach der Produktionshalle am niedersächsischen Standort sind auf eine Spitzenleistung von knapp 1.000 Kilowatt ausgelegt. Insgesamt geht POLYTEC von einer Jahresleistung von 850 bis 900 Megawattstunden aus. Die Investition in die Module samt acht Wechselrichtern belief sich auf rund EUR 1 Mio. Sie ist nicht nur eine Maßnahme auf dem Weg zu vollständiger CO₂-Neutralität der POLYTEC GROUP bis 2035, sondern steigert durch die zu erwartenden Einsparungen langfristig auch die wirtschaftliche Performance des Standorts.



AUSBAU DER GRÜNEN ENERGIEERZEUGUNG IN HÖRSCHING

Bereits seit Ende 2021 wird am POLYTEC-Standort Hörsching elektrische Energie aus Sonnenkraft gewonnen. 2023 wurde die Maximalleistung der Anlage von bisher rund 500 auf 1.100 Kilowatt peak mehr als verdoppelt. Dies entspricht einer Emissionseinsparung von bis zu 510 Tonnen CO₂-Äquivalent jährlich. Anfang 2024 ging die neue Anlage auf der Dachfläche der Logistikhalle in Betrieb. Insgesamt deckt die gesamte Anlage seither einen Anteil von rund 20 Prozent des Strombedarfs am Standort.



→ ist dies mangels entsprechender Angebote derzeit noch nicht möglich. Dennoch soll der Anteil grüner Energie am Energiemix der POLYTEC GROUP weiter erhöht werden. Die Ziele dafür sind konkret: Bis 2030 will POLYTEC in Europa und bis 2035 weltweit vollständig auf CO₂-neutrale Energieversorgung umgestellt haben. Dazu beitragen soll auch die Eigenproduktion von Strom – etwa mithilfe von Photovoltaik.

Fokusfeld Produktion

Auch die Ziele des Fokusfelds Produktion hat POLYTEC langfristig angelegt. Das Feld konzentriert sich auf die Themen Energie, Betriebsstoffe und Wertstoffe, bei denen POLYTEC vor allem einen effizienteren Einsatz anstrebt. Zusätzlich stehen Maßnahmen zur Reduktion des Energieverbrauchs bzw. zur Substitution von Erdgas sowie der Umstieg auf ökologisch besser verträgliche Betriebsstoffe auf der Agenda. Aus technologischen und wirtschaftlichen Gründen ist dies derzeit zwar noch nicht alles realisierbar. Mit einer Zunahme des Angebots an alternativen Materialien und Energie aus erneuerbaren Quellen sollte die Dynamik jedoch auch hier in den kommenden Jahren zulegen.

Die Konzentration auf diese drei Fokusfelder bedeutet nicht, dass die anderen Strategiefelder für POLYTEC weniger relevant wären. Jedoch ist das Unternehmen davon überzeugt, dass die Themen Menschen, Energie und Produktion in ihrem Handlungsspektrum das größte Potenzial für kurz- und mittelfristige Veränderungen im Interesse von Umwelt, Gesellschaft und Unternehmen bieten. ■

FOKUSFELD
PRODUKTION



NEUE STICKSTOFF-ANLAGE IN LOHNE

An ihrem Produktionsstandort Lohne installierte POLYTEC 2023 eine neue Stickstoffanlage. Dieses Gas wird beim Schmelzen und Pressen von Kunststoff verwendet. Mit der neuen, hoch effizienten Anlage wird der Energieverbrauch in Lohne um rund 770.000 Kilowattstunden pro Jahr reduziert. Neben dieser deutlichen Steigerung der Energieeffizienz erhöht die Maßnahme auch die Stickstoffqualität, was sich positiv auf das Schmelzbild und damit auf die Produktqualität auswirkt. Die Investition von rund EUR 140.000 lohnt sich auch wirtschaftlich: Innerhalb von nur neun Monaten konnten die Kosten amortisiert werden.

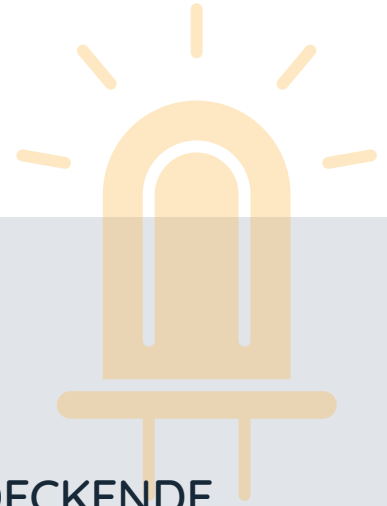


KLIMAFREUNDLICHE WÄRME

Die konsequente Nutzung von Abwärme gehört zu den wichtigsten Maßnahmen der POLYTEC GROUP auf dem Weg zu einer klimaneutralen Produktion. Zuletzt wurden an den deutschen Standorten Weierbach, Gochsheim und Wolmirstedt neue Kompressoren installiert, die mit einem Wärmerückgewinnungssystem ausgestattet sind.

Bereits seit einigen Jahren wird am Standort Wolmirstedt die Abwärme aus der Maschinenkühlung effizient für die Raumheizung genutzt. Eine elektrische Zuheizung wird in seltenen Fällen aktiviert, wenn nicht genug Abwärme aus den Spritzgussmaschinen zur Verfügung steht.

Aktuell prüft POLYTEC den Einsatz von Wärmepumpen zur Nutzung von Abwärme auf geringeren Temperaturniveaus, wie sie etwa bei der Kühlung von Spritzgussmaschinen sowie anderen Werkzeugen und Prozessen erreicht werden. In Zukunft könnte im Unternehmen darüber hinaus auch vermehrt Biomasse für die Wärmeerzeugung zum Einsatz kommen.



REDUKTION DES ERDGASBEDARFS DURCH OPTIMIERTE PROZESSE

Erdgas wird bei POLYTEC nicht nur für die Raumheizung genutzt. Auch in der Fertigung wird dieser fossile Rohstoff zur Bereitstellung von Prozesswärme eingesetzt, etwa bei der Verarbeitung von Sheet Moulding Compound oder bei der Lackierung. 2023 gelang es POLYTEC einmal mehr, ihren Gasverbrauch deutlich zu reduzieren. Basis dafür war eine Reihe von Maßnahmen, darunter die Vermeidung von Wärmeverlusten an den Verbrauchern, die Optimierung im Betrieb von Wärmeerzeugern, geringere Vorlauftemperaturen sowie Temperatur- und Druckabsenkungen in produktionsfreien Zeiten.

STETIGER RÜCKGANG DES GASVERBRAUCHS

■ Gasverbrauch (Mio. kWh)
○ Gasverbrauch in Relation zum eingesetzten Material (kWh/kg)



FLÄCHENDECKENDE LED-BELEUCHTUNG

Die meisten Standorte der POLYTEC GROUP sind heute mit LED-Leuchten ausgestattet. 2023 wurden weitere Hallen, Büros und Außenbeleuchtungen mit dieser energieeffizienten Technologie aufgerüstet. Zwar macht der Bereich Beleuchtung in der industriellen Fertigung nur einen vergleichsweise kleinen Anteil am gesamten Energieaufwand aus, jedoch können allein mit den 2023 umgesetzten Projekten jährlich rund 440 Megawattstunden Strom eingespart werden. Dies entspricht dem Energieverbrauch von rund 100 Haushalten.

AKTIV AUF VIELEN EBENEN

Neben den großen Leuchtturmprojekten arbeitet POLYTEC laufend auch an kleineren Maßnahmen zur Steigerung der Energieeffizienz in der Produktion. Dazu zählen die Installation energiesparender Kompressoren für die Druckluftherstellung, die Optimierung von Granulatrocknern, die Beseitigung von Lecks an Leitungen oder deren Isolierung. In Summe verspricht sich POLYTEC auch von diesen punktuellen Initiativen einen erheblichen Beitrag für mehr Effizienz beim Einsatz der kostbaren Ressource Energie.



AKTIE & CORPORATE GOVERNANCE

AKTIE & INVESTOR RELATIONS

KURSENTWICKLUNG DER POLYTEC-AKTIE

Am 29. Dezember, dem letzten Börsenhandelstag des Geschäftsjahres 2023, schloss die POLYTEC-Aktie (ISIN: AT0000A00XX9) mit einem Kurs von EUR 3,505 und lag damit um EUR 1,095 bzw. 23,8% unter dem Wert zum Vor-

jahresultimo (EUR 4,600). Im Jahresmittel betrug der Aktienschlusskurs EUR 4,46 (Vorjahr: EUR 6,03), die Marktkapitalisierung zum Jahresultimo lag bei EUR 78,3 Mio. (Vorjahr: EUR 102,7 Mio.).



In den ersten beiden Wochen des Jahres 2023 verzeichnete die POLYTEC-Aktie eine erfreuliche Aufwärtsbewegung und erreichte am 18. Jänner einen Wert von EUR 5,28. Es sollte sich herausstellen, dass dies ihr höchster Schlusskurs im gesamten Börsejahr 2023 bleiben sollte. Nach einer parallel zur Entwicklung des ATX-Total-Return-Index verlaufenden volatilen Phase und einem Zwischenhoch von EUR 5,08 am 24. Mai bewegte sich der Kurs der Aktie kontinuierlich abwärts. Am 8. Dezember verzeichnete sie mit einem Schlusskurs von EUR 3,40 ihr Jahrestief. Letztlich schloss sie das Börsejahr 2023 mit einem Kurs von EUR 3,51.

Der durchschnittliche tägliche Stückumsatz reduzierte sich im Vergleich zum Jahr 2022. Im Schnitt wurden an den 254 Handelstagen der Wiener Börse 37.484 Aktien pro Tag gehandelt (Vorjahr: 54.065, jeweils Doppelzählung). Der umsatzstärkste Tag war der 6. Dezember 2023, als 306.222 POLYTEC-Aktien (Doppelzählung) an der Wiener Börse den Besitzer wechselten.

Der ATX-TR der Wiener Börse stieg 2023 um 15,4% von 6.597,09 auf 7.615,92 Punkte. Der STOXX® Europe 600 Automobile & Parts (SXAP) schloss mit 627,85 Punkten (Vorjahr: 527,23) und damit um 19,1% über dem Niveau von Ende 2022.

| POLYTEC-Aktie (AT0000A00XX9) | Einheit | 2023 | Veränderung | 2022 | 2021 | 2020 |
|---|------------|--------|-------------|--------|--------|--------|
| Schlusskurs zum Jahresultimo | EUR | 3,51 | -23,8% | 4,60 | 6,87 | 7,51 |
| Höchster Schlusskurs während des Jahres (am 18. Jänner 2023) | EUR | 5,28 | -36,4% | 8,30 | 12,56 | 8,93 |
| Durchschnittlicher Schlusskurs während des Jahres | EUR | 4,46 | -26,1% | 6,03 | 9,43 | 5,92 |
| Tiefster Schlusskurs während des Jahres (am 8. Dezember 2023) | EUR | 3,40 | -20,9% | 4,30 | 6,65 | 3,21 |
| Marktkapitalisierung zum Jahresultimo | EUR Mio. | 78,3 | -23,8% | 102,7 | 153,4 | 167,7 |
| Geldumsatz Wiener Börse (Doppelzählung) | EUR Mio. | 41,0 | -53,5% | 88,1 | 197,1 | 100,3 |
| Stückumsatz Wiener Börse (Doppelzählung) | Stück Mio. | 9,5 | -31,0% | 13,8 | 21,9 | 17,4 |
| Stückumsatz (Tagesdurchschnitt, Doppelzählung) | Stück | 37.484 | -30,7% | 54.065 | 86.439 | 68.925 |

Quelle: Wiener Börse AG

INVESTORENKONTAKTE

Mitte Juli 2023 fasste der Aufsichtsrat der POLYTEC Holding AG Beschlüsse über Veränderungen im Vorstand der Gesellschaft. Dabei wurde Markus Mühlböck zum Finanzvorstand bestellt und übernahm von Vorstandsvorsitzendem Markus Huemer die Ressortzuständigkeiten Finanzen sowie Investor Relations. Markus Mühlböck ist seit 2016 in der POLYTEC GROUP tätig. Zuletzt trug er als Senior Vice President Finance unter Markus Huemer bereits die Verantwortung für den Finanzbereich.

Zusätzlich zur Betreuung von Ansprechpersonen bei Banken und im Debt Capital Market übernahm Markus Mühlböck mit seiner Bestellung auch die Kommunikation mit institutionellen Investoren und Analyst:innen. Gemeinsam mit Investor-Relations-Manager Paul Rettenbacher werden die Aktionär:innen POLYTEC Holding AG laufend mit kapitalmarktrelevanten Informationen versorgt. Während des zweiten Halbjahres 2023 hielt das Unternehmen in unterschiedlichen europäischen Destinationen Roadshows (z. B. in Zürich, Mailand, Dornbirn und Innsbruck), Lunch-Meetings sowie andere Investorenveranstaltungen ab. Außerdem nahm es an mehreren bedeutenden Investorenkonferenzen wie etwa in München, Frankfurt, Züri und Wien teil, um über die jeweils aktuellen Geschäftszahlen und die Entwicklung der Gesellschaft zu berichten. In unzähligen Video- und Audio-konferenzen pflegte POLYTEC-IR darüber hinaus regelmäßigen und intensiven Dialog mit institutionellen Investoren, Analyst:innen, Privatanleger:innen sowie anderen interessierten Kapitalmarktteilnehmer:innen und Finanzmedien.

CFO Markus Mühlböck (links) mit Investor-Relations-Manager Paul Rettenbacher

PRÄSENZHAUPTVERSAMMLUNG - WIE FRÜHER

Nach den durch die Covid-Pandemie eingeschränkten Hauptversammlungen der Jahre 2020 bis 2022 konnte die Veranstaltung im Geschäftsjahr 2023 wieder in vollumfänglicher Art und Weise abgehalten werden. An der 23. Ordentlichen Hauptversammlung der POLYTEC Holding AG, die am 9. Juni 2023 am Sitz des Unternehmens in Hörsching/Oberösterreich stattfand, nahmen 67 Aktionär:innen bzw. Aktionärsvertreter:innen teil, die in Summe 36,3% des stimmberechtigten Grundkapitals vertraten. Die Abstimmungsergebnisse und weitere Hauptversammlungsdokumente sind auf der Website des Unternehmens www.polytec-group.com im Bereich Investor Relations, Hauptversammlung abrufbar.

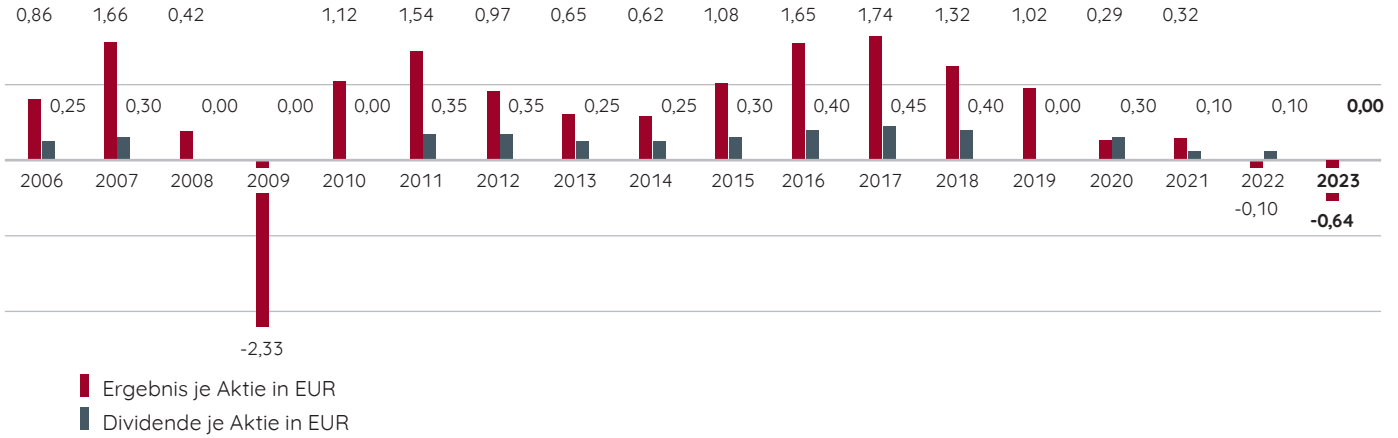


DIVIDENDENPOLITIK

Die Dividendenpolitik der POLYTEC GROUP orientiert sich an der Profitabilität, den strategischen Wachstumsaussichten und den Kapitalerfordernissen der Gesellschaft. Im Geschäftsjahr 2023 belief sich der Bilanzgewinn der POLYTEC

Holding AG auf EUR 186,8 Mio. (Vorjahr: EUR 172,3 Mio.). Vorstand und Aufsichtsrat schlagen der für 21. Juni 2024 einzu-berufenden 24. Ordentlichen Hauptversammlung vor, für das Geschäftsjahr 2023 keine Dividende auszuschütten und den Gewinnvortrag zur Gänze auf neue Rechnung vorzutragen.

CHRONOLOGIE VON ERGEBNIS UND DIVIDENDE JE AKTIE SEIT BÖRSEANGANG



| POLYTEC-Aktie (AT0000A00XX9) | Einheit | 2023 | Veränderung | 2022 | 2021 | 2020 |
|--|---------|-------|-------------|-------|-------|--------|
| Ergebnis je Aktie | EUR | -0,64 | n. a. | -0,10 | 0,32 | 0,29 |
| Dividendenvorschlag je Aktie | EUR | 0,00 | n. a. | 0,10 | 0,10 | 0,30 |
| Ausschüttungsquote | % | 0,00 | n. a. | n. a. | 31,30 | 103,40 |
| Dividendenrendite auf Basis Jahresdurchschnittsschlusskurs | % | 0,00 | n. a. | 1,70 | 1,10 | 5,10 |



CFO Markus Mühlböck referiert vor Investor:innen beim Eigenkapitalforum der Deutschen Börse in Frankfurt, November 2023

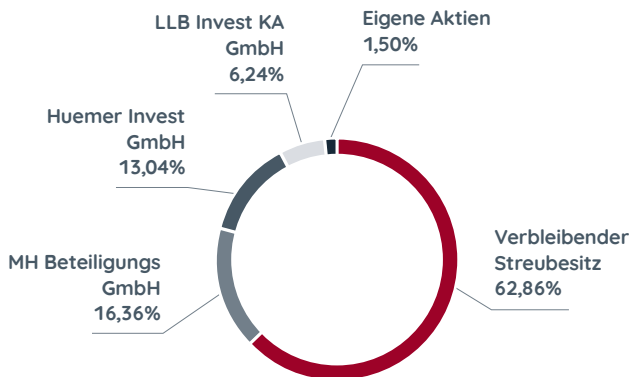
AKTIONÄRSSTRUKTUR

Das Grundkapital der POLYTEC Holding AG betrug zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 unverändert EUR 22,3 Mio. und war in 22.329.585 Stückaktien zum Nennwert von je EUR 1,00 unterteilt. Weitere Aktiengattungen bestanden nicht. Sämtliche Aktien waren zum Handel im Segment prime market der Wiener Börse zugelassen.

Der POLYTEC Holding AG wurde von Aktionär:innen eine Stimmrechtsmitteilung gemäß § 130 BörseG 2018 gemeldet. Darüber hinaus wurde sie dreimal über Eigengeschäfte von Führungskräften gemäß Artikel 19 MAR, die das Geschäftsjahr 2023 betrafen, informiert. Eine detaillierte Darstellung dazu sowie weiterer Angaben zu Kapital-, Anteils-, Stimm- und Kontrollrechten (z. B. „Eigene Aktien“ und „Genehmigtes Kapital“) findet sich in den Ausführungen unter Punkt 7. des Konzernlageberichts.

Zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 hielten zwei Aktionäre eine Beteiligung von mehr als 10,0% des Grundkapitals der POLYTEC Holding AG: mit 16,36% die MH Beteiligungs GmbH und mit 13,04% die Huemer Invest GmbH. Darüber hinaus waren dem Vorstand zum Bilanzstichtag keine Aktionär:innen bekannt, die eine Beteiligung am Grundkapital von mehr als 10,0% hielten. Keine Inhaber:innen von Aktien verfügten über besondere Kontrollrechte. Die POLYTEC Holding AG hielt am Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 unverändert 334.041 eigene Aktien bzw. rund 1,5% am Grundkapital. Der verbleibende Streubesitz betrug 62,86% am Grundkapital.

Zum 31. Dezember 2023 stellte sich die Aktionärsstruktur der POLYTEC Holding AG auf Basis der ausgegebenen 22.329.585 Aktien wie folgt dar:



Die aktuelle Zusammensetzung der Aktionärsstruktur ist auf der Website des Unternehmens www.polytec-group.com im Bereich Investor Relations, Aktie abrufbar.

Präsentation von CEO/COO Markus Huemer im Rahmen eines Lunch-Meetings in Wien, Dezember 2023

RESEARCH COVERAGE

Die Betreuung der POLYTEC GROUP durch nationale und internationale Investmentbanken ist ein wichtiger Baustein in der umfassenden Investor-Relations-Tätigkeit des Unternehmens und hat hohe Bedeutung für die Wahrnehmung der POLYTEC-Aktie durch Investor:innen.

Folgende Institute publizierten im Geschäftsjahr 2023 regelmäßig Berichte über die POLYTEC GROUP. Zum Redaktionsschluss dieses Berichts Mitte April 2024 lauteten die Empfehlungen und Kursziele wie in der Tabelle dargestellt:

| Institut | Empfehlung | Kursziel zuletzt |
|---|------------|------------------|
| BAADER Helvea Equity Research, München (Peter Rothenaicher) | Buy | EUR 7,00 |
| ERSTE Group Research, Wien (Michael Marschallinger) | Hold | EUR 4,70 |
| M.M.Warburg Research, Hamburg (Marc-René Tonn) | Hold | EUR 4,50 |
| Raiffeisen Research, Wien (Markus Remis) | Buy | EUR 5,00 |
| Durchschnittliches Kursziel | | EUR 5,30 |

Die aktuellen Empfehlungen und Kursziele sind auf der Website des Unternehmens www.polytec-group.com im Bereich Investor Relations, Aktie, Kursinformationen, Analysen abrufbar.



CORPORATE GOVERNANCE

1. BEKENNTNIS ZUM ÖSTERREICHISCHEN CORPORATE GOVERNANCE KODEX

Wesentliche Elemente einer gelebten Corporate-Governance-Kultur sind hohe Transparenz für alle Stakeholder:innen sowie eine langfristige und nachhaltige Steigerung des Unternehmenswerts. Zu deren Umsetzung sind eine effiziente Zusammenarbeit der Organe, die Wahrung der Aktionärsinteressen sowie eine offene Unternehmenskommunikation notwendig.

Die POLYTEC Holding AG bekennt sich seit ihrem Börsengang zur Einhaltung des Österreichischen Corporate Governance Kodex in seiner jeweils letztgültigen Fassung. Die Angaben und Erklärungen in diesem Corporate-Governance-Bericht gemäß § 243c und § 267b UGB basieren auf dieser Fassung. Der komplette Wortlaut des Österreichischen Corporate Governance Kodex ist auf der Website des Österreichischen Arbeitskreises für Corporate Governance www.corporate-governance.at abrufbar.

Die POLYTEC Holding AG erfüllte im Geschäftsjahr 2023 sämtliche verbindlichen L-Regeln („Legal Requirement“) sowie alle C-Regeln („Comply or Explain“) des Österreichischen Corporate Governance Kodex mit Ausnahme der C-Regeln 53, 54, 62 und 83. Entsprechend den in Anhang 1 des Kodex angeführten Leitlinien für die Einordnung der Unabhängigkeit des Aufsichtsrats haben sich mittlerweile vier Mitglieder des Aufsichtsrats, davon drei aufgrund der Dauer ihrer Zugehörigkeit zum Aufsichtsrat, für nicht unabhängig erklärt. Insofern ist die Mehrheit der von der Hauptversammlung gewählten Mitglieder des Aufsichtsrats entgegen der C-Regel 53 nicht unabhängig. Aufgrund der vorstehenden Verschiebung sind seit dem Geschäftsjahr 2022 die Kriterien der C-Regel 54 nicht mehr erfüllt, da nurmehr Reinhard Schwendtbauer als unabhängiges Mitglied bestellt ist. Sohn gehören nicht mehr zwei unabhängige Mitglieder dem Aufsichtsrat an, die zusätzlich nicht mit mehr als 10% an der Gesellschaft beteiligt sind. Daneben soll die Gesellschaft gemäß der C-Regel 62 die Einhaltung der C-Regeln des Kodex regelmäßig, mindestens jedoch alle drei Jahre, durch eine externe Institution evaluieren

lassen, was bislang nicht erfolgte. Gemäß der C-Regel 83 soll die Abschlussprüferin auf Grundlage der vorgelegten Dokumente die Funktionsfähigkeit des Risikomanagements beurteilen und dem Vorstand dazu berichten. Die Gesellschaft begründet die Nichtumsetzung dieser beiden Regeln mit den damit verbundenen hohen Kosten, ist jedoch überzeugt, dass durch die intern durchgeführten Prüfungen und Maßnahmen die Einhaltung der C-Regeln und die erforderliche Transparenz sichergestellt sind. Der Corporate-Governance-Bericht des Geschäftsjahres 2023 ist auf der im Firmenbuch eingetragenen Website der POLYTEC Holding AG www.polytec-group.com öffentlich zugänglich.

2. ORGANE DER POLYTEC HOLDING AG

VORSTAND

ORGANISATION UND ARBEITSWEISE DES VORSTANDS

Der Vorstand der POLYTEC Holding AG besteht gemäß ihrer Satzung aus einer, zwei, drei, vier oder fünf Personen. Die Bestellung der Vorstandsmitglieder erfolgt durch den Aufsichtsrat. Der Vorstand führt die Geschäfte der Gesellschaft nach Maßgabe der Gesetze, der Satzung und der vom Aufsichtsrat zu beschließenden Geschäftsordnung. In der Geschäftsordnung sind unter anderem die Zusammenarbeit untereinander, die Geschäftsverteilung im Vorstand sowie die zustimmungspflichtigen Geschäfte geregelt. Die Kompetenzverteilung des Vorstands ist bei den Funktionsbeschreibungen angegeben.

Die Mitglieder des Vorstands stehen in ständigem und engem Informationsaustausch, um den Unternehmensfortschritt zu beurteilen und die notwendigen Entscheidungen zeitnah zu treffen. Der Vorstand der POLYTEC Holding AG hält in der Regel alle zwei Wochen Vorstandssitzungen über die aktuelle Entwicklung der POLYTEC GROUP ab. Der Vorstand informiert den Aufsichtsrat regelmäßig, mindestens vierteljährlich, umfassend und zeitnah über den Gang

der Geschäfte einschließlich der Risikolage und des Risikomanagements sowie die Lage des Unternehmens unter Berücksichtigung der künftigen Entwicklung des Konzerns. Bei wichtigen Anlässen wird dem Vorsitzenden des Aufsichtsrats unverzüglich berichtet bzw. steht dieser regelmäßig in Kontakt mit dem Vorstandsvorsitzenden und werden laufend die Strategie, die Geschäftsentwicklung und das Risikomanagement der Gesellschaft erörtert. Der Vorstand bezieht bei der Entwicklung und Umsetzung der Unternehmensstrategie Aspekte der Nachhaltigkeit und damit verbundene Chancen und Risiken in Bezug auf Umwelt, soziale Belange und Corporate Governance mit ein.

Alle im Geschäftsjahr 2022 amtierenden Mitglieder des Vorstands wurden in der 23. Ordentlichen Hauptversammlung am 9. Juni 2023 mit der erforderlichen Mehrheit entlastet.

VERÄNDERUNGEN IM VORSTAND DER POLYTEC HOLDING AG

Der Aufsichtsrat der POLYTEC Holding AG hat in seiner außerordentlichen Sitzung vom 17. Juli 2023 Beschlüsse zu Veränderungen im Vorstand gefasst. Heiko Gabbert, bislang COO, wurde mit Wirkung zum 17. Juli 2023 aus dem Vorstand abberufen. Er trat 2005 in das Unternehmen ein

und wurde 2018 zum Mitglied des Vorstands bestellt. Er hat in zahlreichen Funktionen wesentlich zum Erfolg der POLYTEC GROUP beigetragen und das Unternehmen mitgestaltet. Markus Mühlböck wurde zum Finanzvorstand bestellt. Er ist seit 2016 im Unternehmen und hatte zuletzt bereits die operative Verantwortung für den Finanzbereich als Senior Vice President Finance unter dem Vorstandsvorsitzendem Markus Huemer inne. Mit Übergabe der Finanzagenden an Markus Mühlböck hat Markus Huemer, bislang CEO/CFO, den Aufgabenbereich Operations und Nachhaltigkeit übernommen. Vor Übernahme des Vorstandsvorsitzes verantwortete er bereits zwischen 2014 und 2018 die COO-Agenden. Weiters wurde Peter Bernscher, CCO, am 17. Juli 2023 zum stellvertretenden Vorstandsvorsitzenden bestellt.

Die Ressortzuständigkeiten der Vorstandsmitglieder sind in der nachfolgenden Aufstellung dargestellt. Die Verträge aller Vorstandsmitglieder enden zum 31. Dezember 2026.

DIE MITGLIEDER DES VORSTANDS DER POLYTEC HOLDING AG

| | | |
|---|---|--|
| <p>Markus Huemer (CEO/COO)</p>  <ul style="list-style-type: none"> • Geburtsjahr: 1981 • Vorstandsvorsitzender • Erstbestellung: 1. Jänner 2014 • Ende der laufenden Funktionsperiode: 31. Dezember 2026 • Ressortzuständigkeit: Unternehmensstrategie, Beteiligungsmanagement, Recht, IT, Corporate Communications, Operations, Nachhaltigkeit, Projekt Management, Operational Excellence • Aufsichtsratsmandate: GlobeAir AG | <p>Peter Bernscher (CCO)</p>  <ul style="list-style-type: none"> • Geburtsjahr: 1968 • Stellvertretender Vorstandsvorsitzender • Erstbestellung: 1. August 2018 • Ende der laufenden Funktionsperiode: 31. Dezember 2026 • Ressortzuständigkeit: Sales, Engineering, Marketing, Einkauf, Personal • Aufsichtsratsmandate: keine | <p>Markus Mühlböck (CFO)</p>  <ul style="list-style-type: none"> • Geburtsjahr: 1986 • Mitglied des Vorstands • Erstbestellung: 17. Juli 2023 • Ende der laufenden Funktionsperiode: 31. Dezember 2026 • Ressortzuständigkeit: Finanzen, Controlling, Treasury, Rechnungswesen, Investor Relations • Aufsichtsratsmandate: keine |
|---|---|--|

AUFSICHTSRAT


ORGANISATION UND ARBEITSWEISE DES AUFSICHTSRATS

Der Aufsichtsrat berät den Vorstand bei dessen strategischen Planungen und Vorhaben. Er hat die Aufgabe, den Vorstand bei der Leitung des Unternehmens zu überwachen. Grundlage für das Handeln des Aufsichtsrats sind die Gesetze und Verordnungen wie insbesondere das Aktien- sowie Börsegesetz, wie sie für in Österreich börsennotierte Gesellschaften anzuwenden sind. Darüber hinaus hat sich der Aufsichtsrat den Regeln des Österreichischen Corporate Governance Kodex verpflichtet. Bei den unternehmensinternen Regelungen sind primär die Satzung und die Geschäftsordnung bedeutsam.

Der Aufsichtsrat besteht gemäß der Satzung der POLYTEC Holding AG aus mindestens drei und höchstens sechs von der Hauptversammlung gewählten Mitgliedern. Die Mitglieder des Aufsichtsrats haben ihre Tätigkeit einmal jährlich einer Selbstevaluierung zu unterziehen.

Alle im Geschäftsjahr 2022 amtierenden Mitglieder des Aufsichtsrats wurden in der 23. Ordentlichen Hauptversammlung am 9. Juni 2023 mit der erforderlichen Mehrheit entlastet.

DIE MITGLIEDER DES AUFSICHTSRATS DER POLYTEC HOLDING AG

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| <p>Friedrich Huemer</p> | <p>Fred Duswald</p> | <p>Manfred Trauth</p> | <p>Viktoria Kickingner</p> | <p>Reinhard Schwendtbauer</p> |
|  |  |  |  |  |
| <ul style="list-style-type: none"> • Geburtsjahr: 1957 • Vorsitzender des Aufsichtsrats • Jahr der Erstbestellung: 2021 • Ende der laufenden Funktionsperiode: Hauptversammlung zum Geschäftsjahr 2024 • Aufsichtsratsmandate: Keine • Nicht unabhängig | <ul style="list-style-type: none"> • Geburtsjahr: 1967 • Stellvertretender Vorsitzender des Aufsichtsrats • Jahr der Erstbestellung: 2006 • Ende der laufenden Funktionsperiode: Hauptversammlung zum Geschäftsjahr 2024 • Aufsichtsratsmandate: Keine • Nicht unabhängig | <ul style="list-style-type: none"> • Geburtsjahr: 1948 • Mitglied des Aufsichtsrats • Jahr der Erstbestellung: 2007 • Ende der laufenden Funktionsperiode: Hauptversammlung zum Geschäftsjahr 2024 • Aufsichtsratsmandate: Keine • Nicht unabhängig | <ul style="list-style-type: none"> • Geburtsjahr: 1952 • Mitglied des Aufsichtsrats • Jahr der Erstbestellung: 2006 • Ende der laufenden Funktionsperiode: Hauptversammlung zum Geschäftsjahr 2024 • Aufsichtsratsmandate: Keine • Nicht unabhängig | <ul style="list-style-type: none"> • Geburtsjahr: 1972 • Mitglied des Aufsichtsrats • Jahr der Erstbestellung: 2010 • Ende der laufenden Funktionsperiode: Hauptversammlung zum Geschäftsjahr 2024 • Aufsichtsratsmandate: Keine • Unabhängig |

UNABHÄNGIGKEIT DES AUFSICHTSRATS

Ein Aufsichtsratsmitglied ist als unabhängig anzusehen, wenn es in keiner geschäftlichen oder persönlichen Beziehung zur Gesellschaft oder deren Vorstand steht, die einen materiellen Interessenkonflikt begründet und daher geeignet ist, das Verhalten des Mitglieds zu beeinflussen. Die Mehrheit der von der Hauptversammlung gewählten Mitglieder des Aufsichtsrats hat gemäß C-Regel 53 unabhängig zu sein.

Der Aufsichtsrat orientiert sich bei der Beurteilung der Unabhängigkeit eines Aufsichtsratsmitglieds an folgenden Leitlinien, die jenen im Anhang des Österreichischen Corporate Governance Kodex in der Fassung von Jänner 2023 entsprechen:

- Das Aufsichtsratsmitglied soll in den vergangenen fünf Jahren nicht Mitglied des Vorstands oder leitender Angestellte:r der Gesellschaft oder eines Tochterunternehmens der Gesellschaft gewesen sein.
- Das Aufsichtsratsmitglied soll zu der Gesellschaft oder einem Tochterunternehmen der Gesellschaft kein Geschäftsverhältnis in einem für das Aufsichtsratsmitglied bedeutenden Umfang unterhalten oder im letzten Jahr unterhalten haben. Dies gilt auch für Geschäftsverhältnisse mit Unternehmen, an denen das Aufsichtsratsmitglied ein erhebliches wirtschaftliches Interesse hat, jedoch nicht für die Wahrnehmung von Organfunktionen im Konzern. Die Genehmigung einzelner Geschäfte durch den Aufsichtsrat gemäß L-Regel 48 führt nicht automatisch zur Qualifikation als nicht unabhängig.
- Das Aufsichtsratsmitglied soll in den letzten drei Jahren nicht Abschlussprüfer:in der Gesellschaft oder Beteiligte:r oder Angestellte:r der prüfenden Prüfungsgesellschaft gewesen sein.
- Das Aufsichtsratsmitglied soll nicht Vorstandsmitglied in einer anderen Gesellschaft sein, in der ein Vorstandsmitglied der Gesellschaft Aufsichtsratsmitglied ist.
- Das Aufsichtsratsmitglied soll nicht länger als 15 Jahre dem Aufsichtsrat angehören. Dies gilt nicht für Aufsichtsratsmitglieder, die Anteilseigner:innen mit einer unternehmerischen Beteiligung sind oder die Interessen einer solchen Anteilseigner:in vertreten.
- Das Aufsichtsratsmitglied soll kein enger Familienangehörige:r (direkte Nachkommen, Ehegatt:innen, Lebensgefährt:innen, Eltern, Onkeln, Tanten, Geschwister, Nichten, Neffen) eines Vorstandsmitglieds oder von Personen sein, die sich in einer in den vorstehenden Punkten beschriebenen Position befinden.

Die Mitglieder des Aufsichtsrats bekennen sich zu den Kriterien der Unabhängigkeit gemäß C-Regel 53. Für nicht unabhängig erklären sich der Vorsitzende des Aufsichtsrats aufgrund seiner Funktion als Vorstandsvorsitzender der POLYTEC Holding AG bis 31. Dezember 2018 sowie aufgrund seiner Verwandtschaftsbeziehung zum Vorstandsvorsitzenden der Gesellschaft und Fred Duswald, Manfred Trauth sowie Viktoria Kickinger aufgrund der Dauer ihrer Zugehörigkeit zum Aufsichtsrat. Aufgrund dessen sind im Geschäftsjahr 2023 die Kriterien der C-Regel 54 nicht erfüllt, da nurmehr Reinhard Schwendtbauer als unabhängiges Mitglied bestellt ist, das nicht Anteilseigner der Gesellschaft mit einer Beteiligung von mehr als 10% ist. Die Grundsätze der guten Unternehmensführung sind durch die hohe fachliche Kompetenz dieser Mitglieder nicht beeinträchtigt.

ZUSTIMMUNGSPFLICHTIGE GESCHÄFTE DES AUFSICHTSRATS

Im Geschäftsjahr 2023 wurden von Mitgliedern des Aufsichtsrats keine zustimmungspflichtigen Geschäfte gemäß L-Regel 48 abgeschlossen. Die Anmietung von Büroräumlichkeiten in Hörsching durch die Huemer Invest GmbH sowie die Verpachtung einer Photovoltaikanlage auf dem Dach des Werkes in Hörsching durch die HI Solar GmbH, beides dem Vorsitzenden des Aufsichtsrats nahestehende Unternehmen, wurden und werden zu marktüblichen Bedingungen in Anspruch genommen.

Die Gesellschaft hat im Geschäftsjahr 2023 im Übrigen kein wesentliches Geschäft mit nahestehenden Unternehmen oder Personen nach § 95a AktG abgeschlossen.

AUSSCHÜSSE DES AUFSICHTSRATS

Der Aufsichtsrat der POLYTEC Holding AG hat entsprechend dem Aktiengesetz einen Prüfungsausschuss eingerichtet, der die planmäßigen Aufsichts- und Kontrollfunktionen wahrnimmt. Der Vorsitzende des Prüfungsausschusses verfügt über entsprechende Kenntnisse und praktische Erfahrung im Finanz- und Rechnungswesen und in der Berichterstattung (Finanzexperte). Neben der Prüfung des Rechnungslegungsprozesses sowie des Prozesses der Abschluss- und Konzernabschlussprüfung, des Ergebnisverwendungsvorschlags sowie der Planungen der Abschlussprüfung wurde insbesondere die Wirksamkeit des internen Kontroll- und Risikomanagementsystems überwacht. Daneben wurde über strategische Schwerpunkte der Prüfungstätigkeit und die Arbeitsweise des Ausschusses angesichts neuer gesetzlicher Anforderungen beraten. Letztendlich oblag dem Ausschuss die Prüfung des Corporate-Governance-Berichts und der Berichterstattung in Bezug auf das österreichische Nachhaltigkeits- und Diversitätsverbesserungsgesetz.

Während des Geschäftsjahres 2023 trat der Prüfungsausschuss zweimal zusammen, wobei in diesen Sitzungen jeweils die (Konzern-)Abschlussprüferin anwesend war. Insgesamt wurden im Berichtszeitraum vier ordentliche und zwei außerordentliche Aufsichtsratssitzungen abgehalten.

Bei der Gesellschaft ist neben dem verpflichtenden Prüfungsausschuss ein Nominierungsausschuss eingerichtet, der auch die Aufgaben des Vergütungsausschusses wahrnimmt. Der Nominierungsausschuss ist insbesondere zuständig für die Aushandlung, den Inhalt, den Abschluss, die Umsetzung und allenfalls die Beendigung von Anstellungsverträgen mit Vorstandsmitgliedern und beachtet dabei die einschlägigen Regeln des Österreichischen Corporate Governance Kodex. Er erstellt jährlich den Entwurf des Vergütungsberichts für Vorstandsmitglieder und überprüft zumindest in jedem vierten Geschäftsjahr die Vergütungspolitik der Gesellschaft. Kein Aufsichtsratsmitglied war bei mehr als der Hälfte der Sitzungen abwesend. Die Mehrheit der Ausschussmitglieder erfüllt nicht die Kriterien für die Unabhängigkeit gemäß C-Regel 53.

Die Funktionszuständigkeiten der Aufsichtsratsmitglieder in den jeweiligen Ausschüssen sind in folgender Aufstellung dargestellt:

ZUSAMMENSETZUNG DER AUSSCHÜSSE

| Ausschuss | Vorsitzender | Mitglieder |
|-----------------------|------------------------|----------------------------------|
| Prüfungsausschuss | Reinhard Schwendtbauer | Viktoria Kickinger, Fred Duswald |
| Nominierungsausschuss | Friedrich Huemer | Viktoria Kickinger, Fred Duswald |

3. SONSTIGE ANGABEN

VERGÜTUNG VON AUFSICHTSRAT UND VORSTAND

Aufsichtsrat und Vorstand haben durch das Inkrafttreten des Aktienrechts-Änderungsgesetzes 2019 im Geschäftsjahr 2020 eine neue Vergütungspolitik aufgestellt, die in der 20. Ordentlichen Hauptversammlung am 7. August 2020 mit der notwendigen Mehrheit beschlossen wurde. Die Vergütungspolitik ist der Hauptversammlung gemäß § 78b Abs. 1 i. V. m. § 98a AktG zumindest in jedem vierten Geschäftsjahr zur Abstimmung vorzulegen. Die überarbeitete Vergütungspolitik wird daher in der 24. Ordentlichen Hauptversammlung am 21. Juni 2024 zur Abstimmung gelangen.

Die Berichterstattung über die Vergütung von Vorstand und Aufsichtsrat im Geschäftsjahr 2023 erfolgt im Rahmen des gemäß § 78c und § 98a AktG zu erstellenden Vergütungsberichts. Der Vergütungsbericht wird in der 24. Ordentlichen Hauptversammlung der POLYTEC Holding AG zur Beschlussfassung vorgelegt und im Anschluss auf der Website des Unternehmens www.polytec-group.com im Bereich Investor Relations abrufbar sein.

VERHALTENSKODEX UND COMPLIANCE

Rechtmäßiges und hohen ethischen Standards entsprechendes Verhalten ist für die POLYTEC GROUP selbstverständlich. Compliance bedeutet dabei mehr als die Umsetzung geltender Regeln und Richtlinien – Compliance ist eine Frage der Unternehmenskultur. Die Übernahme von Verantwortung und das Handeln nach ethischen Grundsätzen wurden daher unmissverständlich in die Unternehmenswerte bzw. das Leitbild der POLYTEC GROUP aufgenommen und im Verhaltenskodex festgehalten; dieser kann auf der Website des Unternehmens abgerufen werden.

Die POLYTEC Holding AG hat als börsennotierte Aktiengesellschaft weiters alle Bestimmungen zur Einhaltung der kapitalmarktrechtlichen Vorgaben zu erfüllen. Zur Vermeidung von Insidergeschäften werden Beschäftigte und sonstige für die POLYTEC Holding AG tätige Personen laufend über das Verbot des Missbrauchs von Insiderinformationen unterrichtet, interne Richtlinien für die Informationsweitergabe im Unternehmen erlassen, deren Einhaltung überwacht und geeignete organisatorische Maßnahmen zur Verhinderung einer missbräuchlichen Verwendung oder Weitergabe von Insiderinformationen getroffen. Die damit verbundenen Aufgaben stellen einen wesentlichen Teil der Compliance-Organisation des Unter-

nehmens dar. Die Mitglieder des Aufsichtsrats und des Vorstands wurden während des Berichtsjahres regelmäßig sowie umfassend über die Compliance-Tätigkeit informiert.

Zusätzlich zu den Inhalten der kapitalmarktrechtlichen Compliance werden in der POLYTEC GROUP auch regelmäßig Schulungen zu den Themen Datenschutz, Antikorrup­tion und Kartellrecht durchgeführt. Die Beschäftigten werden dabei einerseits für datenschutz-, wettbewerbs- und kartellrechtlich relevante Sachverhalte und andererseits für den richtigen Umgang mit Daten, Geschenken und Einladungen sensibilisiert. Ziel ist es, Beschäftigte und Gesellschaft vor Gesetzesverstößen zu schützen und praxisnahe Unterstützung bei der Anwendung der einschlägigen Vorschriften anzubieten. Im Berichtszeitraum wurden keine Compliance-Verstöße festgestellt.

DIVERSITÄT UND FRAUENFÖRDERUNG

Die POLYTEC GROUP ist mit rund 3.900 Mitarbeiter:innen auf vier Kontinenten präsent. Aufgrund dieser Internationalität sind Diversität, Respekt, Chancengleichheit und Integration von Menschen aus unterschiedlichen Kulturen integrale Bestandteile der Unternehmenskultur. Jegliche Benachteiligung von Menschen, etwa aufgrund von Herkunft, Geschlecht, Hautfarbe, Alter, Religion, sexueller Orientierung oder Behinderung, wird strikt abgelehnt. Die Mitarbeiter der POLYTEC Group werden regelmäßig auf diese Vorgaben im Rahmen des Code of Conducts geschult.

Bei der Besetzung vakanter Stellen stehen Leistungsorientierung, Kenntnisse und Fertigkeiten, Chancengleichheit und Gleichbehandlung im Mittelpunkt. Die Auswahl neuer Teammitglieder erfolgt primär im Hinblick auf die bestmögliche Qualifikation und Erfahrung, die die Kandidat:in in die POLYTEC GROUP einbringen kann.

Bei der Wahl von Aufsichtsratsmitgliedern hat die Hauptversammlung auf Anforderungen im Hinblick auf die fachliche und persönliche Qualifikation sowie die fachlich ausgewogene Zusammensetzung des Aufsichtsrats zu achten. Weiters müssen Aspekte der Diversität im Hinblick auf die Vertretung aller Geschlechter, die Altersstruktur und die Internationalität angemessen berücksichtigt werden. Neu gewählte Aufsichtsratsmitglieder haben sich angemessen über Aufbau und Aktivitäten des Unternehmens sowie über die Aufgaben und Verantwortlichkeiten von Aufsichtsräten zu informieren.

Seit mehr als 17 Jahren ist eine Frau Mitglied des Aufsichtsrats der POLYTEC Holding AG. Während des Geschäftsjahres 2023 war im Aufsichtsrat sohin eine von fünf Positionen durch eine Frau besetzt, dies entsprach einem Anteil von 20%. Die L-Regel 52 wird erfüllt, da der Aufsichtsrat der POLYTEC Holding AG aktuell nicht aus mindestens sechs Personen besteht.

Im Geschäftsjahr 2023 war im Vorstand der POLYTEC Holding AG keine Frau vertreten.

In der POLYTEC Holding AG lag der Frauenanteil am 31. Dezember 2023 bei 48,6% (Vorjahr: 50,0%). In den Gesellschaften der POLYTEC GROUP waren zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 12,2% (Vorjahr: 11,1%) weibliche Führungskräfte mit dauerhafter Personalverantwortung beschäftigt. Am 31. Dezember 2023 lag der Frauenanteil der in der POLYTEC GROUP beschäftigten Personen (exklusive Leihpersonal) bei 26,0% (Vorjahr: 24,6%).

ABSCHLUSSPRÜFER

Die KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, wurde vom Aufsichtsrat als Abschlussprüferin und Konzernabschlussprüferin der POLYTEC Holding AG für das Geschäftsjahr 2023 vorgeschlagen. Der

gestellte Antrag wurde von der 23. Ordentlichen Hauptversammlung am 9. Juni 2023 mit der erforderlichen Mehrheit angenommen. Die Aufwendungen für die Prüfungsleistungen beliefen sich im Jahr 2023 auf TEUR 308 (Vorjahr: TEUR 273). Die Untergliederung in die einzelnen Tätigkeitsbereiche ist im Anhang des Konzernabschlusses dargestellt.

VERÄNDERUNGEN NACH DEM ABSCHLUSSSTICHTAG

Im Rahmen der im abgelaufenen Geschäftsjahr erfolgten Refinanzierung wesentlicher Schuldscheindarlehen der POLYTEC Holding AG hat sich die Huemer Invest GmbH, ein mit dem Vorsitzenden des Aufsichtsrats Friedrich Huemer verbundenes Unternehmen, Anfang 2024 gegenüber der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich zu einem Erwerb des Anlagevermögens der POLYTEC Immobilien GmbH, im Wesentlichen bestehend aus dem Werk bzw. der Liegenschaft in Hörsching, zu einem Kaufpreis in Höhe von mindestens EUR 20 Mio. verpflichtet. Der Abschluss des Kauf- und Abtretungsvertrages zum Erwerb der Geschäftsanteile der POLYTEC Immobilien GmbH zu einem Enterprise Value von EUR 21 Mio. durch die Huemer Immobilien GmbH wird im April 2024 erfolgen. Zur Vorfinanzierung des Kaufpreises wurden im Jänner 2024 insgesamt EUR 20 Mio. an die POLYTEC GROUP ausgereicht.

Hörsching, am 5. April 2024

Der Vorstand der POLYTEC Holding AG

Dipl.-Ing. (FH) Markus Huemer, MBA
Vorstandsvorsitzender – CEO/COO

Peter Bernscher, MBA
Stellvertretender Vorstandsvorsitzender – CCO

Markus Mühlböck
Mitglied des Vorstands – CFO

BERICHT DES AUFSICHTSRATS

DER POLYTEC HOLDING AG FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023

Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre,

der Aufsichtsrat der POLYTEC Holding AG hat im Berichtsjahr die ihm nach Gesetz, Satzung und Geschäftsordnung obliegenden Aufgaben wahrgenommen, war in den grundlegenden Entscheidungen frühzeitig involviert und hat den Vorstand beratend begleitet. Der Vorstand der POLYTEC Holding AG hat den Aufsichtsrat und dessen Ausschüsse im abgelaufenen Geschäftsjahr regelmäßig im Rahmen der laufenden Berichterstattung an den Vorsitzenden des Aufsichtsrates sowie in allen Sitzungen anhand ausführlicher Berichte über die Geschäfts- und Finanzlage, den Gang der Geschäfte und die Lage der Gesellschaft einschließlich ihrer Konzernunternehmen unterrichtet. Einzelne Bereiche wurden vertiefend in den vom Aufsichtsrat eingerichteten Ausschüssen behandelt, die wieder dem Gesamtaufichtsrat über ihre Tätigkeiten berichtet hatten. Der Aufsichtsrat war damit stets in der Lage, die Geschäftsführung des Unternehmens fundiert zu überprüfen und den Vorstand bei grundsätzlichen Entscheidungen zu unterstützen. Der Aufsichtsrat hat die ihm nach Gesetz und Satzung obliegenden Aufgaben unter Beachtung des Österreichischen Corporate Governance Kodex in der aktuellen Fassung wahrgenommen.

Der Aufsichtsrat kam im Berichtsjahr zu insgesamt vier ordentliche und zwei außerordentlichen Sitzungen zusammen, an denen einzelne Mitglieder fallweise auch per Videokonferenz teilnahmen.

ERFÜLLUNG DER AUFGABEN

Neben den laufenden Themen aus der Überwachung des Vorstands und der Entwicklung des Unternehmens befasste sich der Aufsichtsrat im Geschäftsjahr 2023 schwerpunktmäßig mit den wirtschaftlichen Auswirkungen aus den anhaltenden Umwälzungen in der Automobilindustrie Richtung eMobilität. Auch die hohen Anforderungen aus technologisch anspruchsvollen Neuaufträgen mit spürbaren Auswirkungen auf die Vermögens- und Ertragslage einzelner Werke und die im Wesentlichen inflationsbedingten Kostensteigerungen standen im Fokus der Berichterstattung des Vorstands. Zentrale Sitzungsinhalte waren daneben Updates zur Nachhaltigkeitsstrategie und neue Sorgfaltspflichten in Bezug auf die Lieferketten der POLYTEC

Gruppe, die Refinanzierung wesentlicher Schuldscheindarlehen und der Mitte des Jahres erfolgte Wechsel im Vorstand der POLYTEC Holding AG.

ÖSTERREICHISCHER CORPORATE GOVERNANCE KODEX

Die gemäß des Österreichischen Corporate Governance Kodex (ÖCGK) eingerichteten Ausschüsse (Prüfungs- und Nominierungsausschuss) traten im Geschäftsjahr 2023 entsprechend den Erfordernissen zusammen. Gegenstand der Sitzungen waren im Wesentlichen die Erörterung der laufenden OePR-Prüfung und Beschlussfassungen zu wesentlichen Geschäftsvorfällen und Maßnahmen. Der Aufsichtsrat der POLYTEC Holding AG, bestehend aus insgesamt fünf Kapitalvertreter:innen, bekennt sich zur Einhaltung des ÖCGK. Vier der fünf Mitglieder des Aufsichtsrats sind nach den Definitionen des ÖCGK nicht unabhängig. Bis auf vier Abweichungen, die im konsolidierten Corporate Governance-Bericht dargestellt sind, werden alle C-Regeln des ÖCGK eingehalten.

VERGÜTUNGSPOLITIK UND -BERICHT

Aufsichtsrat und Vorstand haben durch das Inkrafttreten des Aktienrechts-Änderungsgesetzes 2019 im Geschäftsjahr 2020 eine neue Vergütungspolitik aufgestellt, die in der 20. Ordentlichen Hauptversammlung am 7. August 2020 mit der notwendigen Mehrheit beschlossen wurde. Die Vergütungspolitik ist der Hauptversammlung gemäß § 78b Abs. 1 i. V. m. § 98a AktG zumindest in jedem vierten Geschäftsjahr zur Abstimmung vorzulegen. Die überarbeitete Vergütungspolitik wird in der 24. Ordentlichen Hauptversammlung am 21. Juni 2024 zur Abstimmung vorgelegt.

JAHRESABSCHLUSS UND KONZERNABSCHLUSS

Die zum Abschlussprüfer für das Geschäftsjahr 2023 bestellte KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, hat den Jahresabschluss samt Lagebericht, den Konzernabschluss samt Konzernlagebericht der POLYTEC Holding AG inklusive des konsolidierten nichtfinanziellen Berichts und den konsolidierten Corporate-Governance-Bericht für das Geschäftsjahr 2023 geprüft. Der Abschlussprüfer hat dem Einzelabschluss und dem Konzernabschluss 2023 der POLYTEC Holding AG jeweils einen uneingeschränkten Bestätigungsvermerk erteilt. Auf Basis dieser Prüfung wurde neben der

Erläuterung der besonders wichtigen Prüfungssachverhalte unter anderem bestätigt, dass der Jahres- und der Konzernabschluss den gesetzlichen Vorschriften entsprechen und ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage zum 31. Dezember 2023 sowie der Ertragslage für das an diesem Stichtag endende Geschäftsjahr vermitteln. Entsprechend der Beurteilung des Abschlussprüfers wurde der Jahresabschluss in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften bzw. der Konzernabschluss in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards, wie sie in der EU anzuwenden sind (IFRS), und den zusätzlichen Anforderungen nach § 245a UGB erstellt.

Der Prüfungsausschuss des Aufsichtsrats hat sich in seiner Sitzung vom 11. April 2024 mit dem Jahresabschluss samt Lagebericht, dem Konzernabschluss samt Konzernlagebericht inklusive der nichtfinanziellen Erklärung und den Prüfberichten des Abschlussprüfers eingehend befasst und die Ergebnisse der Abschlussprüfung mit dem Abschlussprüfer erörtert. Aufgrund der eigenen Prüfung hat sich der Prüfungsausschuss den Prüfungsergebnissen des Abschlussprüfers angeschlossen. Der Prüfungsausschuss des Aufsichtsrats hat dem Aufsichtsrat gemäß § 92 AktG über das Ergebnis der Abschlussprüfung und die Auswirkungen auf die Finanzberichterstattung sowie über die Zusatzberichterstattung des Abschlussprüfers gemäß Art. 11 der Verordnung (EU) Nr. 537/2014 (Abschlussprüfungsverordnung) berichtet. Dieser hat den Jahresabschluss samt Lagebericht und den Konzernabschluss samt Konzernlagebericht inklusive des konsolidierten nichtfinanziellen Berichts zustimmend zur Kenntnis genommen und schließt sich dem Ergebnis der Abschluss- und Konzernabschlussprüfung an. Der Aufsichtsrat billigt den Jahresabschluss 2023, der damit gemäß § 96 Abs. 4 Aktiengesetz festgestellt ist.

Der Aufsichtsrat folgt der Empfehlung des Prüfungsausschusses und schlägt der Hauptversammlung vor, die KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, für das Geschäftsjahr 2024 zum Abschlussprüfer zu bestellen.

Der Aufsichtsrat schließt sich dem Vorschlag des Vorstands an, für das Geschäftsjahr 2023 keine Dividende auszuschütten.

Trotz der im Geschäftsjahr 2023 nicht erfreulichen Geschäftsentwicklung darf ich mich im Namen des Aufsichtsrats beim Vorstand sowie allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern der POLYTEC GROUP für ihre Leistungen und ihren unermüdlichen Einsatz bedanken. Den Aktionär:innen und Kund:innen der POLYTEC GROUP danke ich für das entgegengebrachte Vertrauen.

Hörsching, im April 2024

Friedrich Huemer
Vorsitzender des Aufsichtsrats

FINANCIALS 2023



KONZERNLAGEBERICHT

GESCHÄFTSVERLAUF UND WIRTSCHAFTLICHE LAGE

1. ENTWICKLUNG DER AUTOMOBILBRANCHE 2023

ZULASSUNGEN NEUER PKW IN DEN WESENTLICHEN INTERNATIONALEN MÄRKTEN

| in Stück | 2023 | Anteil | 2022 | Anteil | Veränderung | 2021 |
|-----------------------------------|-------------------|-------------|-------------------|-------------|--------------|-------------------|
| China | 25.798.000 | 47,7% | 23.240.500 | 48,1% | 11,0% | 21.122.900 |
| USA | 15.457.400 | 28,6% | 13.734.200 | 28,5% | 12,5% | 14.947.000 |
| Europa (EU, EFTA und UK) | 12.847.500 | 23,7% | 11.294.500 | 23,4% | 13,8% | 11.774.800 |
| Summe der drei Hauptmärkte | 54.102.900 | 100% | 48.269.200 | 100% | 12,1% | 47.844.700 |
| Weitere ausgewählte Länder | | | | | | |
| Indien | 4.101.700 | | 3.792.400 | | 8,2% | 3.082.400 |
| Japan | 3.992.700 | | 3.448.300 | | 15,8% | 3.675.700 |
| Brasilien | 2.180.200 | | 1.960.500 | | 11,2% | 1.977.100 |
| Mexiko | 1.360.100 | | 1.084.600 | | 25,4% | k.A. |

2023 verzeichneten die weltweiten Automobilmärkte wieder ein deutliches Wachstum. Insgesamt lagen die Neuzulassungen bei 86,4 Mio. PKW, was einem Plus von etwa 9% gegenüber 2022 entspricht. In den drei Hauptmärkten der Automobilindustrie, China, den USA und Europa (EU, EFTA und UK), stieg die Zahl der neu registrierten PKW gar um 12,1%.

Bei der Beurteilung dieser Daten ist jedoch zu berücksichtigen, dass im Vergleichsjahr 2022 weltweit verhältnismäßig wenige Fahrzeuge abgesetzt worden waren. Die deutlich höheren Verkaufszahlen – vor allem in Europa (EU, EFTA und UK) und den USA – sind daher weniger auf eine gestiegene Nachfrage als auf höhere Produktionszahlen nach den von Lieferengpässen geprägten Vorjahren zurückzuführen. In Summe blieb das Geschäftsumfeld für die Automobilbranche 2023 einmal mehr anspruchsvoll: Geopolitische Unsicherheiten sowie hohe Energie- und Verbraucherpreise führten insbesondere in Europa zu einer gedämpften gesamtwirtschaftlichen Nachfrage und verhaltenem Wirtschaftswachstum.

China bricht neue Rekorde

Mit 25,8 Mio. Neuzulassungen bzw. einem Plus von 11,0% meldete China 2023 einen neuen Zulassungsrekord: Niemals zuvor waren im Reich der Mitte innerhalb eines Jahres

mehr PKW verkauft worden. Damit widersetzte sich der chinesische PKW-Markt dem allgemeinen Trend einer abnehmenden gesamtwirtschaftlichen Dynamik. Im Dezember 2023 lag das Wachstum mit 2,8 Mio. verkauften PKW bei 24,0% und markierte damit einen weiteren Rekord: Noch nie waren in China in nur einem Monat so viele Neufahrzeuge registriert worden. Allerdings fanden die Zuwächse in China hauptsächlich im Volumensegment statt, in dem europäische Premium-Hersteller nur eine untergeordnete Rolle spielen. Anders stellt sich die Situation im Elektrosegment dar. Hier konnten deutsche Hersteller ihren Absatz in China 2023 um rund 49% steigern und wuchsen damit doppelt so stark wie der Gesamtmarkt.

Robustes Wachstum in den USA

Durchaus positiv entwickelte sich unterdessen auch der US-amerikanische Markt für Light Vehicles (PKW und Light Duty). Konkret stiegen die Verkaufszahlen im Jahresvergleich um 12,4%, insgesamt wurden knapp 15,5 Mio. Fahrzeuge abgesetzt. Damit lagen die Neuzulassungen aber noch immer um rund 9% unter dem Niveau des Vorkrisenjahres 2019.

ZULASSUNGEN NEUER PKW IN EUROPA (EU, EFTA UND UK)

| in Stück | 2023 | Anteil | 2022 | Anteil | Veränderung | 2021 |
|---------------------------------|-------------------|-------------|-------------------|-------------|--------------|-------------------|
| Deutschland | 2.844.600 | 22,1% | 2.651.400 | 23,5% | 7,3% | 2.622.100 |
| Vereinigtes Königreich | 1.903.100 | 14,8% | 1.614.100 | 14,3% | 17,9% | 1.647.200 |
| Frankreich | 1.774.700 | 13,8% | 1.529.000 | 13,5% | 16,1% | 1.659.000 |
| Italien | 1.565.300 | 12,2% | 1.316.900 | 11,7% | 18,9% | 1.458.000 |
| Spanien | 949.400 | 7,4% | 813.400 | 7,2% | 16,7% | 859.500 |
| Sonstige Länder in Europa | 3.810.400 | 29,7% | 3.369.700 | 29,8% | 13,1% | 3.529.000 |
| EUROPA (EU, EFTA und UK) | 12.847.500 | 100% | 11.294.500 | 100% | 13,8% | 11.774.800 |

Verhaltene Erholung in Europa

In Europa (EU, EFTA und UK) wurden im Jahr 2023 12,9 Mio. PKW neu zugelassen und damit um 13,8% mehr als im Vorjahr. Der Markt lag aber noch immer um rund 19% unter dem Vorkrisenniveau 2019, was auf eine im Vergleich zu anderen Absatzregionen deutlich langsamere Erholung des europäischen Automarkts nach der Coronapandemie hinweist. Konkret stellte sich die Veränderung der Neuzulassungen in den wichtigsten europäischen Ländern wie folgt dar: Italien +18,9%, Vereinigtes Königreich +17,9%, Spanien 16,7%, Frankreich +16,1% und Deutschland +7,3%.

Im Dezember 2023 wurden in Europa (EU, EFTA und UK) lediglich 1,0 Mio. Neufahrzeuge registriert, das sind um 3,8% weniger als im Vorjahresmonat. Maßgeblich für den Rückgang war der schwache deutsche Markt. Hier wurden vor allem im Elektrosegment deutlich weniger PKW abgesetzt als im Dezember 2022, in dem Sondereffekte durch die deutliche Reduktion bzw. den Wegfall des Umweltbonus für BEV bzw. PHEV per Jahreswechsel schlagend geworden waren. Als Resultat gingen die Neuzulassungen in Deutschland im Dezember um 23,0% zurück. Deutlich besser entwickelten sich die Dezemberabsätze in den vier weiteren großen europäischen Einzelmärkten Frankreich (+14,5%), Spanien (+10,6%), dem Vereinigten Königreich (+9,8%) und Italien (+5,9%).

Indien behauptet vierten Platz

Im Vergleich zu anderen wesentlichen Absatzmärkten verzeichnete Indien mit einem Plus von 8,2% ein etwas geringeres Wachstum. Dennoch konnte der Subkontinent seinen vierten Platz unter den weltweit größten Absatzmärkten einmal mehr behaupten. Insgesamt wurden 2023 4,1 Mio. PKW neu zugelassen.

Dynamische Entwicklung in Japan

Besonders dynamisch entwickelte sich unterdessen der japanische PKW-Markt. Im Jahresverlauf 2023 stiegen die Neuzulassungen hier um 15,8% auf rund 4,0 Mio.

Positiver Trend in Brasilien und Mexiko

In Brasilien stieg der Absatz von Light Vehicles im Jahresverlauf 2023 auf knapp 2,2 Mio. Das sind um 11,2% mehr als im Jahr 2022. Noch deutlicher verlief das Wachstum im mexikanischen Markt. Mit rund 1,4 Mio. verkauften Einheiten erreichten die Neuzulassungen einen Zuwachs von beachtlichen 25,4%.

Russland nicht mehr auf dem Radar

Infolge des russischen Angriffskriegs gegen die Ukraine und der Wirtschaftssanktionen gegen Russland sind zuverlässige Daten nicht mehr verfügbar. Es ist jedoch – wie schon während des Jahres 2022 – auch für 2023 von deutlich rückläufigen Neuzulassungen auszugehen.

ZULASSUNGEN NEUER PKW IN EUROPA (EU, EFTA UND UK) – NACH ANTRIEBSTECHNIK

| in Stück | 2023 | Anteil | 2022 | Anteil | Veränderung | 2021 |
|--|-------------------|-------------|-------------------|-------------|--------------|-------------------|
| Benzinbetriebene PKW | 4.586.300 | 35,7% | 4.142.300 | 36,7% | 10,7% | 4.738.800 |
| Dieseltriebene PKW | 1.533.800 | 11,9% | 1.638.000 | 14,5% | -6,4% | 2.074.100 |
| Hybrid-elektrisch betriebene PKW (HEV) | 3.397.400 | 26,5% | 2.647.900 | 23,4% | 28,3% | 2.433.000 |
| Batteriebetriebene PKW (BEV) | 2.019.400 | 15,7% | 1.574.600 | 13,9% | 28,2% | 1.217.900 |
| Plug-in-hybride PKW (PHEV) | 989.900 | 7,7% | 1.014.400 | 9,0% | -2,4% | 1.042.000 |
| PKW mit sonstigen Antriebstechniken | 320.700 | 2,5% | 277.300 | 2,5% | 15,7% | 269.800 |
| EUROPA (EU, EFTA und UK) | 12.847.500 | 100% | 11.294.500 | 100% | 13,8% | 11.775.600 |

Erneut starkes Wachstum bei E-Autos in Europa

Mit einem Anteil von 15,7% aller neu zugelassenen PKW wurden in Europa (EU, EFTA und UK) 2023 erstmals mehr batteriebetriebene Fahrzeuge (BEV) zugelassen als solche mit Dieselmotor (11,9%). Nach benzinbetriebenen (35,7%) und hybrid-elektrischen Autos (26,5%) belegten BEV den dritten Platz unter den Neuzulassungen in diesem Markt. Insgesamt wurden 2023 zum ersten Mal mehr neue PKW mit (teil-)elektrischen Antriebstechniken abgesetzt als Fahrzeuge mit konventionellen Verbrennungsantrieben. Dies ist nicht zuletzt auf einen signifikanten Rückgang der Neuzulassungen von Diesel-PKW um 6,4% zurückzuführen.

In Summe verdeutlicht die Entwicklung, dass sich der Trend zu mehr Elektromobilität in Europa (EU, EFTA und UK) fortsetzen dürfte, auch wenn im Dezember 2023 die Verkäufe neuer batterieelektrischer Autos zum ersten Mal seit dem Ausbruch der Coronapandemie in Europa im April 2020 zurückgingen. Konkret betrug das Minus 25,4% auf 205.980 Einheiten. Dieser Rückgang ist auf vergleichsweise hohe Absätze von BEV im Dezember 2022 sowie auf einen deutlichen Rückgang in Deutschland (-47,6%), dem größten Markt für diese Antriebsart, zurückzuführen. Dennoch überstieg das Gesamtvolumen von neu zugelassenen BEV im Gesamtjahr die Marke von 2 Millionen Einheiten, was einem Anstieg von 28,2% gegenüber 2022 entspricht.

Ähnlich dynamisch präsentierte sich 2023 das Wachstum bei hybrid-elektrischen Antriebssystemen. Konkret verzeichnete dieses Segment ein Plus von 28,3% auf 3,4 Mio. Einheiten. Die Neuzulassungen von Benzinern stiegen immerhin noch um 10,7% auf 4,6 Mio. Stück, während der Absatz von Dieselfahrzeugen (-6,4% auf 1,5 Mio. Einheiten) und Plug-in-Hybriden (-2,4% auf 1,0 Mio. Einheiten) deutliche Rückgänge verzeichnete. Ausschlaggebend dafür waren signifikant geringere Zulassungen in zwei europäischen Schlüsselmärkten: In Deutschland wurden im Vergleich zum Vorjahr um 51,5% weniger plug-in-hybride Fahrzeuge und in Frankreich um 28,2% weniger Dieselfahrzeuge abgesetzt.

China bleibt unangefochtene Nummer 1

Weltweit wurden 2023 rund 10 Mio. rein elektrisch betriebene PKW und leichte Nutzfahrzeuge abgesetzt. Gegenüber 2022 entspricht dies einem Wachstum von rund 29%. Mit einem Marktanteil von etwa 57% oder 5,1 Mio. Fahrzeugen belegte China einmal mehr den ersten Platz bei den Neuzulassungen in diesem Fahrzeugsegment, auch wenn das Wachstum im Reich der Mitte mit rund 21% hinter jenem von Europa (EU, EFTA und UK; +28%) und den USA (+50%) zurückblieb. Unterdessen erhöhte China zuletzt auch seine Produktionskapazitäten massiv. 2023 befanden sich unter den sechs weltweit größten Herstellern von E-Fahrzeugen mit BYD, SAIC, Geely und GAC vier chinesische OEMs.

ZULASSUNGEN NEUER NUTZFAHRZEUGE IN EUROPA (EU, EFTA UND UK)

| in Stück | 2023 | Anteil | 2022 | Anteil | Veränderung | 2021 |
|--|------------------|-------------|------------------|-------------|--------------|------------------|
| Leichte Nutzfahrzeuge <3,5 t | 1.872.500 | 81,5% | 1.620.300 | 81,7% | 15,6% | 1.982.000 |
| Mittelschwere Nutzfahrzeuge >3,5 t bis <16 t | 67.600 | 2,9% | 54.900 | 2,8% | 23,1% | 63.300 |
| Schwere Nutzfahrzeuge >16 t | 317.200 | 13,8% | 275.800 | 13,9% | 15,0% | 279.200 |
| Mittelschwere und schwere Busse >3,5 t | 39.900 | 1,8% | 32.600 | 1,6% | 22,4% | 35.800 |
| EUROPA (EU, EFTA und UK) | 2.297.200 | 100% | 1.983.600 | 100% | 15,8% | 2.360.300 |

Nutzfahrzeuge erreichen Niveau von 2021

Mit insgesamt 2,3 Mio. Einheiten wurden in Europa (EU, EFTA und UK) 2023 um 15,8% mehr neue Nutzfahrzeuge abgesetzt als 2022. Damit erreichten die Neuzulassungen nach dem deutlichen Rückgang im vorangegangenen Jahr nahezu wieder das Niveau von 2021. Vor allem der Absatz von Mittelschweren Nutzfahrzeugen und Bussen legte im Jahresvergleich mit +23,1% bzw. +22,4% deutlich zu, beide Kategorien bewegten sich jedoch auf niedrigem Niveau.

Leichte Nutzfahrzeuge: Elektromobilität startet

Eine signifikante Steigerung verzeichnete der europäische Markt bei den Neuzulassungen von leichten Nutzfahrzeugen mit +15,6% auf knapp 1,9 Mio. Einheiten. Der Anteil an Dieselfahrzeugen lag bei 1,6 Mio. Einheiten oder 83,5%, was gegenüber dem Vorjahr einer Verringerung um 2,7 Prozentpunkte entspricht. Gleichzeitig gewannen rein elektrisch betriebene leichte Nutzfahrzeuge an Zugkraft und trugen zu einer Verschiebung der Marktdynamik bei. Die Verkäufe stiegen im Jahr 2023 um 47,2% und steigerten dadurch auch den Marktanteil von 6,0 % im Jahr 2022 auf nunmehr 7,7%.

Plus von 16,3% bei mittleren und schweren Nutzfahrzeugen

Die Neuzulassungen von mittleren und schweren Nutzfahrzeugen stiegen in Europa (EU, EFTA und UK) 2023 um 16,3% auf insgesamt 411.652 Einheiten. Deutschland lag mit 94.820 verkauften Einheiten an der Spitze, ein deutlicher Anstieg von 24,4%. Auch andere wichtige europäische Märkte verzeichneten ein zweistelliges Wachstum, darunter Spanien mit +22,3%, Italien mit +11,4% und Frankreich mit +11,3%. Dominiert wurde der europäische Markt für mittlere und schwere Nutzfahrzeuge einmal mehr von Dieselfahrzeugen mit einem Anteil von 95,4% aller Neuzulassungen, wogegen der Anteil rein elektrisch betriebener Fahrzeuge dieser Klasse lediglich 1,9% ausmachte. 2022 war dieser noch bei 1,1% gelegen.

Starkes Wachstum bei Elektrobussen

Angetrieben durch den nach Covid-19 wiederbelebten Tourismus, stiegen die Verkaufszahlen bei Bussen deutlich. In den wesentlichen europäischen Tourismusdestinationen lag das Wachstum 2023 bei bemerkenswerten 22,3% und erreichte insgesamt 39.944 Einheiten. Besonders bemerkenswert entwickelten sich die Registrierungen von Elektrobussen. So wurden in Europa (EU, EFTA und UK) 2023 insgesamt 7.242 neue Busse mit rein elektrischem Antrieb registriert, um 47,4% mehr als im Jahr 2022. Sie erreichten damit einen Marktanteil von 18,1%. Trotz der zunehmenden Beliebtheit alternativ angetriebener Busse blieb der Dieselanteil in dieser Fahrzeugkategorie mit 63,4% hoch.

Quellen: Verband der Deutschen Automobilindustrie (VDA), European Automobile Manufacturers Association (ACEA), „Automobilwoche“, S&P Global, Raiffeisen Research

2. GESCHÄFTS- ENTWICKLUNG UND LAGE DES KONZERNS

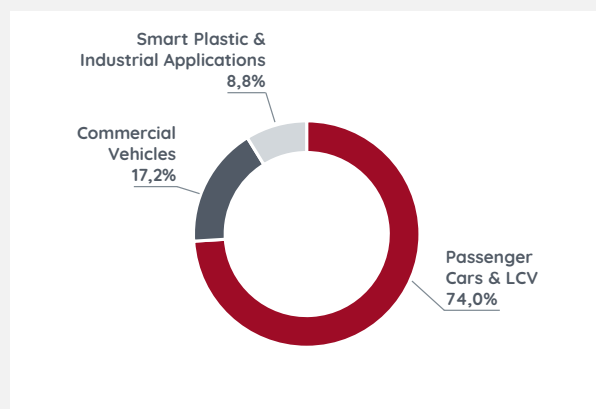
UMSATZ

Der Konzernumsatz der POLYTEC GROUP betrug im Geschäftsjahr 2023 EUR 636,0 Mio. und lag um 5,8% bzw. EUR 34,6 Mio. über dem Vorjahr (EUR 601,4 Mio.).

Zu Beginn des Geschäftsjahres 2023 ging das Management der POLYTEC GROUP in ihrem Ausblick für das Gesamtjahr noch von einem höheren Umsatzziel aus. Die Markterholung und zahlreiche Projektneuanläufe führten im ersten Halbjahr im Vergleich zur Vorjahresperiode auch zu deutlich höheren Umsatzzahlen. Im Gegensatz dazu waren im dritten Quartal kurzfristig Reduktionen in den Abrufmengen aufgetreten. Aufgrund der gebremsten Umsatzentwicklung wurde die ursprünglich geäußerte Umsatzerwartung zurückgenommen.

UMSATZ NACH MARKTBEREICHEN

| in EUR Mio. | 2023 | Anteil | 2022 | 2021 |
|--|--------------|-------------|--------------|--------------|
| Passenger Cars & Light Commercial Vehicles | 470,6 | 74,0% | 443,8 | 390,2 |
| Commercial Vehicles | 109,5 | 17,2% | 99,6 | 92,4 |
| Smart Plastic & Industrial Applications | 55,9 | 8,8% | 58,0 | 73,3 |
| POLYTEC GROUP | 636,0 | 100% | 601,4 | 555,9 |



Im Marktbereich Passenger Cars & Light Commercial Vehicles erhöhte sich der Umsatz im Geschäftsjahr 2023 um 6,0% bzw. EUR 26,8 Mio. auf EUR 470,6 Mio. (Vorjahr: EUR 443,8 Mio.). Der Anteil des für die POLYTEC GROUP umsatzstärksten Marktbereichs blieb mit 74,0% auf dem hohen Vorjahresniveau (73,8%).

Der Umsatz im Marktbereich Commercial Vehicles stieg im Vergleich zum Geschäftsjahr 2022 um 9,9% bzw. EUR 9,9 Mio. auf EUR 109,5 Mio.) und lag damit seit 2020 wieder im dreistelligen Bereich. Der Anteil des Marktbereichs Commercial Vehicles am Konzerngesamtumsatz stieg von 16,6% auf 17,2%.

Der Umsatz im Marktbereich Smart Plastic & Industrial Applications ging im Geschäftsjahr 2023 leicht um 3,6% bzw. EUR 2,1 Mio. von EUR 58,0 Mio. auf EUR 55,9 Mio. zurück. Die Abrufe eines wesentlichen Kunden waren – wie bereits im Vorjahr – auch während des Jahres 2023 unter den Erwartungen geblieben. Die Zuwächse bei anderen Kunden dieses Marktbereichs konnten den Rückgang nicht kompensieren. Der Anteil des Marktbereichs Smart Plastic & Industrial Applications am Konzernumsatz der POLYTEC GROUP ging im Jahresvergleich um 0,8 Prozentpunkte auf 8,8% (Vorjahr: 9,6%) zurück.

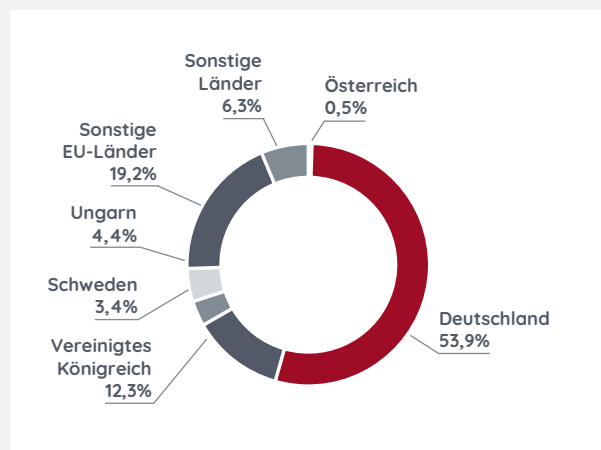
UMSATZ NACH KATEGORIEN

| in EUR Mio. | 2023 | Anteil | 2022 | 2021 |
|----------------------------------|--------------|-------------|--------------|--------------|
| Teile- und sonstiger Umsatz | 550,8 | 86,6% | 517,1 | 489,7 |
| Werkzeug- und Entwicklungsumsatz | 85,2 | 13,4% | 84,3 | 66,2 |
| POLYTEC GROUP | 636,0 | 100% | 601,4 | 555,9 |

Bei den Umsätzen im Serienbereich verzeichnete die POLYTEC GROUP im Vergleich zum Vorjahr einen Anstieg um 6,5% bzw. EUR 33,7 Mio. auf EUR 550,8 Mio. Die Werkzeug- und Entwicklungsumsätze lagen mit EUR 85,2 Mio., in Folge der erhöhten Auftragseingänge, auf dem hohen Niveau des Vorjahres.

UMSATZ NACH REGIONEN

| in EUR Mio. | 2023 | Anteil | 2022 | 2021 |
|---------------------------|--------------|---------------|--------------|--------------|
| Österreich | 3,1 | 0,5% | 4,2 | 36,7 |
| Deutschland | 343,0 | 53,9% | 350,8 | 319,4 |
| Vereinigtes Königreich | 78,3 | 12,3% | 68,0 | 45,7 |
| Schweden | 21,6 | 3,4% | 20,1 | 23,3 |
| Ungarn | 27,8 | 4,4% | 25,5 | 24,1 |
| Sonstige EU-Länder | 122,2 | 19,2% | 93,2 | 78,0 |
| Sonstige Länder | 39,9 | 6,3% | 39,6 | 28,7 |
| POLYTEC GROUP | 636,0 | 100,0% | 601,4 | 555,9 |



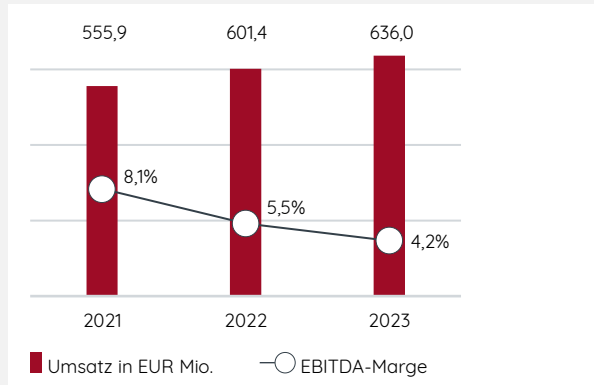
Die Gliederung der Umsätze nach Regionen wird auf Basis des Standorts der Kunden ermittelt. In Deutschland reduzierte sich der Umsatz gegenüber dem Vorjahr leicht um 2,2% bzw. EUR 7,8 Mio., war jedoch mit EUR 343,0 Mio. bzw. 53,9% das umsatzstärkste Land der POLYTEC GROUP. In den sonstigen EU-Ländern und im Vereinigten Königreich waren im Vergleich zum Vorjahr die deutlichsten Anstiege zu verzeichnen.

ERTRAGSENTWICKLUNG

KENNZAHLEN ZUR ERTRAGSLAGE

| | Einheit | 2023 | Veränderung | 2022 | 2021 |
|--|----------|-------|-------------|-------|-------|
| Umsatz | EUR Mio. | 636,0 | 5,8% | 601,4 | 555,9 |
| EBITDA | EUR Mio. | 26,6 | -19,8% | 33,2 | 44,8 |
| EBITDA-Marge (EBITDA/Umsatz) | % | 4,2% | -1,3%-Pkt. | 5,5% | 8,1% |
| EBIT | EUR Mio. | -6,7 | N/A | 0,7 | 12,3 |
| EBIT-Marge (EBIT/Umsatz) | % | -1,1% | -1,2%-Pkt. | 0,1% | 2,2% |
| Ergebnis nach Steuern | EUR Mio. | -14,1 | N/A | -2,2 | 7,0 |
| Durchschnittliches Capital Employed | EUR Mio. | 312,5 | -4,2% | 326,3 | 330,7 |
| ROCE vor Steuern (EBIT/Durchschnittliches Capital Employed) | % | -2,2% | -2,4%-Pkt. | 0,2% | 3,7% |
| Ergebnis je Aktie | EUR | -0,64 | N/A | -0,10 | 0,32 |
| Dividende je Aktie (Vorschlag an die Hauptversammlung) | EUR | 0,00 | -100,0% | 0,10 | 0,10 |

ENTWICKLUNG UMSATZ UND EBITDA-MARGE



MATERIALAUFWAND

Entsprechend des Verlaufs der Produktionsvolumen waren in der ersten Jahreshälfte deutlich höhere Materialaufwendungen zu verzeichnen als im zweiten Halbjahr. Der Materialaufwand der POLYTEC GROUP betrug im Geschäftsjahr 2023 insgesamt EUR 337,6 Mio. und lag damit auf dem hohen Niveau des Vorjahres (EUR 334,4 Mio.). Die Materialquote (Materialaufwand/Umsatzerlöse) lag bei 53,1% und war damit im Vergleich zum Vorjahr (55,6%) um 2,5 Prozentpunkte gesunken.

PERSONALAUFWAND

Der Personalaufwand der POLYTEC GROUP erhöhte sich im Geschäftsjahr 2023 in Folge des höheren Personalstands und der tarifvertraglichen Lohnerhöhungen deutlich um 15,0% bzw. EUR 28,5 Mio. von EUR 189,7 Mio. auf EUR 218,2 Mio. Die Personalquote (Personalaufwand/Umsatzerlöse) stieg trotz gestiegenem Umsatz um 2,8 Prozentpunkte auf 34,3% (Vorjahr: 31,5%).

EBITDA

Das EBITDA der POLYTEC GROUP belief sich im Geschäftsjahr 2023 auf EUR 26,6 Mio. (Vorjahr: EUR 33,2 Mio.). Die EBITDA-Marge reduzierte sich im Vergleich zum Vorjahr um 1,3 Prozentpunkte von 5,5% auf 4,2%.

Die erfolgreichen Auftragsakquisen der Vorjahre führten im Verlauf des Geschäftsjahres 2023 insbesondere in zwei Werken zu einer Aggregation bei Neuanläufen. Diese belasteten zusammen mit den Lieferverzögerungen bei dringend benötigten neuen Fertigungsanlagen die operative Effizienz. Die während des Sommers zur Verbesserung der operativen Effizienz eingeleiteten Maßnahmen zeigten punktuell ihre positive Wirkung, jedoch beeinträchtigten wesentliche Mehrkosten durch Zusatzschichten, erhöhten Personalstand und anderer Sonderaufwendungen die Ertragslage des Konzern während des gesamten Geschäftsjahres 2023.

ABSCHREIBUNGEN

Die Abschreibungen in Höhe von EUR 33,4 Mio. lagen leicht über dem Vorjahresniveau (EUR 32,5).

EBIT

Das EBIT der POLYTEC GROUP betrug im Geschäftsjahr 2023 EUR -6,7 Mio. (Vorjahr: EUR 0,7 Mio.) und lag somit seit dem „Lehman-Jahr“ 2009 erstmals im negativen Bereich. Die EBIT-Marge ging im Vergleich zum Vorjahr um 1,2 Prozentpunkte von 0,1% auf -1,1% zurück. Dass die Erreichung eines positiven operativen Ergebnisses für das gesamte Geschäftsjahr 2023 eine Herausforderung darstellt, darauf hatte das Management der POLYTEC GROUP in den unterjährigsten Quartalsberichten wiederholt hingewiesen.

FINANZ- UND KONZERNERGEBNIS

Das Finanzergebnis der POLYTEC GROUP betrug EUR -9,1 Mio. (Vorjahr: EUR -3,1 Mio.), der Anstieg war eine Folge des höheren Zinsniveaus. Das Ergebnis nach Steuern belief sich auf EUR -14,1 Mio. (Vorjahr: EUR -2,2 Mio.). Das Ergebnis je Aktie betrug EUR -0,64 (Vorjahr: EUR -0,10). Vorstand und Aufsichtsrat der POLYTEC Holding AG werden der Hauptversammlung vorschlagen, für das Geschäftsjahr 2023 keine Dividende auszuschütten.

VERMÖGENS- UND FINANZLAGE

INVESTITIONEN

| in EUR Mio. | 2023 | Veränderung | 2022 | 2021 |
|-------------------------------------|------|-------------|------|------|
| Investitionen in das Anlagevermögen | 22,4 | -6,8% | 24,0 | 36,0 |

Die Investitionen in das Anlagevermögen reduzierten sich im Jahr 2023 im Vergleich zum Vorjahr um 6,8% bzw. EUR 1,6 Mio. auf EUR 22,4 Mio. und lagen damit sehr deutlich unter dem Niveau der Abschreibungen.

KENNZAHLEN ZUR VERMÖGENS- UND FINANZLAGE

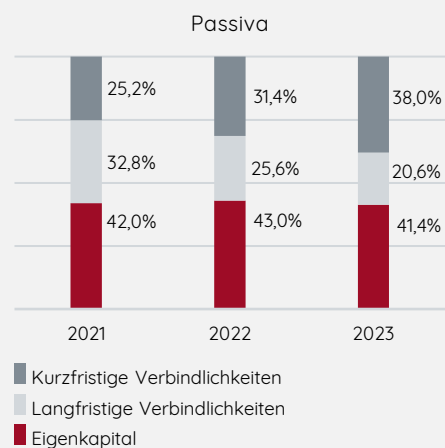
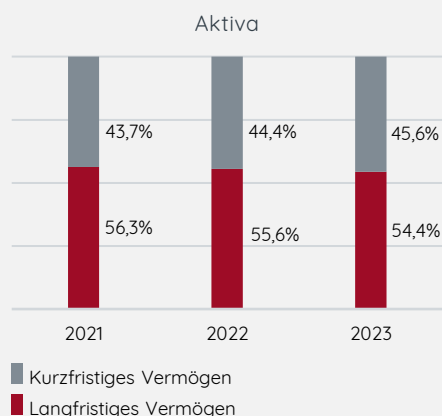
| in EUR Mio. | 31.12. 2023 | Veränderung | 31.12. 2022 | 31.12. 2021 |
|---|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Eigenkapital | 220,5 | -7,0% | 237,1 | 238,9 |
| Eigenkapitalquote (Eigenkapital/Bilanzsumme) in % | 41,4% | -1,6%-Pkt. | 43,0% | 42,0% |
| Bilanzsumme | 533,0 | -3,3% | 551,2 | 568,5 |
| Nettoumlaufvermögen (Net Working Capital) ¹⁾ | 64,0 | 19,3% | 53,6 | 65,4 |
| Nettoumlaufvermögen/Umsatz in % | 10,1% | 1,2%-Pkt. | 8,9% | 11,8% |

¹⁾ Nettoumlaufvermögen = kurzfristige nichtfinanzielle Vermögenswerte minus kurzfristige nichtfinanzielle Verbindlichkeiten

Die Bilanzsumme des Konzerns betrug zum 31. Dezember 2023 EUR 533,0 Mio. und reduzierte sich im Vergleich zum Vorjahresbilanzstichtag um EUR 18,2 Mio. bzw. 3,3%. Die Eigenkapitalquote betrug zum Bilanzstichtag 2023 41,4% und lag damit um 1,6 Prozentpunkte unter jener des Vorjahres. Sie weist seit vielen Jahren ein solides Niveau auf.

Das Net Working Capital erhöhte sich im Vergleich zum Bilanzstichtag 2022 um EUR 10,4 Mio. bzw. 19,3% auf EUR 64,0 Mio. Dies ist vorwiegend auf die Erhöhung der Vertragsvermögenswerte aus Kundenverträgen und der Vorräte zurückzuführen.

BILANZSTRUKTUR DER POLYTEC GROUP



| | Einheit | 31.12.2023 | Veränderung | 31.12.2022 | 31.12.2021 |
|--|----------|------------|-------------|------------|------------|
| Nettofinanzverbindlichkeiten (+)/-vermögen (-) | EUR Mio. | 79,5 | 33,1% | 59,8 | 79,6 |
| Nettofinanzverbindlichkeiten (+)/-vermögen (-)/EBITDA | Jahre | 2,98 | 65,6% | 1,80 | 1,78 |
| Gearing (Nettofinanzverbindlichkeiten (+)/-vermögen (-)/ Eigenkapital) | - | 0,36 | 44,0% | 0,25 | 0,33 |

Die Nettofinanzverbindlichkeiten erhöhten sich gegenüber dem Bilanzstichtag 31. Dezember 2022 um 33,1% bzw. EUR 19,8 Mio. auf EUR 79,5 Mio. Während die Finanzverbindlichkeiten auf dem Vorjahresniveau blieben, reduzierten sich die kurz- sowie langfristigen Vertragsvermögenswerte wesentlich, worauf der Anstieg der Nettofinanzverbindlichkeiten zurückzuführen ist.

Die Kennzahl der fiktiven Schuldentilgungsdauer verlängerte sich von 1,80 auf 2,98 Jahre. Die Gearing-Ratio (Verschuldungsgrad) stieg im Vergleich zum Jahresende 2022 von 0,25 auf 0,36.

CASH-FLOW

| in EUR Mio. | 2023 | 2022 | 2021 |
|--|-------|-------|-------|
| Cash-Flow aus dem operativen Bereich | 33,4 | 33,7 | 25,4 |
| Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit | -21,1 | -21,4 | -25,0 |
| Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit | -17,7 | -26,8 | -21,0 |
| Veränderung der Zahlungsmittel | -5,3 | -14,6 | -20,5 |
| Endbestand der Zahlungsmittel | 49,6 | 55,1 | 69,7 |

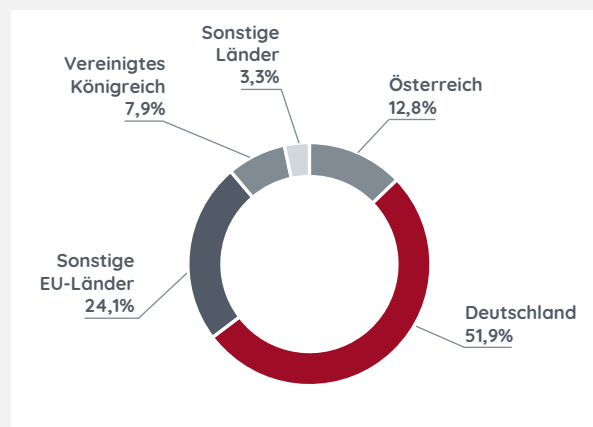
Im Geschäftsjahr 2023 reduzierte sich der Cash-Flow aus dem operativen Bereich nur unwesentlich von EUR 33,7 Mio. auf EUR 33,4 Mio. Der Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit lag bei EUR -17,7 Mio. (Vorjahr: EUR -26,8 Mio.). Der Rückgang ist im Wesentlichen auf den im Vorjahresvergleich niedrigeren Saldo aus Darlehensaufnahme und Rückzahlung zurückzuführen und betrug EUR -8,7 Mio. (Vorjahr: EUR -14,9 Mio.).

Die POLYTEC GROUP verfügte zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 über Zahlungsmittel in Höhe von EUR 49,6 Mio. Durch proaktives Cash-Flow-Management konnten die Zahlungsströme zu jeder Zeit flexibel an die internen und externen Anforderungen angepasst und entsprechend optimiert werden.

BESCHÄFTIGTE

Die durchschnittliche Anzahl der Beschäftigten (inklusive Leihpersonal, in Vollzeitäquivalenten – FTE) der POLYTEC GROUP und ihre geografische Verteilung in den letzten drei Jahren stellen sich wie folgt dar:

| in FTE | 2023 | Anteil | 2022 | 2021 |
|--------------------------------|--------------|-------------|--------------|--------------|
| Österreich | 496 | 12,8% | 463 | 479 |
| Deutschland | 2.015 | 51,9% | 1.825 | 1.763 |
| Sonstige EU-Länder | 938 | 24,1% | 846 | 925 |
| Vereinigtes Königreich | 306 | 7,9% | 277 | 314 |
| Sonstige Länder | 129 | 3,3% | 125 | 104 |
| POLYTEC GROUP | 3.884 | 100% | 3.536 | 3.585 |
| Umsatz je Arbeitskraft in TEUR | 163,7 | | 170,1 | 155,1 |



Der durchschnittliche Personalstand des Konzerns (inklusive Leihpersonal) wurde aufgrund einer hohen Zahl an Neuprojektanläufen im Jahresvergleich um 348 Personen (FTE – Vollzeitäquivalente) bzw. 9,8% von 3.536 auf 3.884 erhöht. Der durchschnittliche Anteil an Leiharbeitskräften betrug 15,3% (Vorjahr: 10,8%). Der Umsatz je Arbeitskraft (inklusive Leihpersonal) lag mit TEUR 163,7 unter dem Vorjahresniveau (Vorjahr: TEUR 170,1).

Zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 waren in der POLYTEC GROUP 3.835 Personen (inklusive Leihpersonal) beschäftigt. Der Stand an Beschäftigten lag damit um 9,3% bzw. 325 über dem Vorjahresniveau (3.510 Beschäftigte).

3. BERICHT ÜBER DIE VORAUSSICHTLICHE ENTWICKLUNG UND DIE RISIKEN DES KONZERNS

AUSBLICK AUF DIE ENTWICKLUNG IN DER AUTOMOBILBRANCHE

Auch wenn die infolge des Kriegs in der Ukraine massiv gestiegene Inflation in den vergangenen Monaten deutlich zurückging, dürfte die hohe Teuerung auch 2024 ein bestimmendes Thema bleiben und sich negativ auf die Entwicklung der Weltwirtschaft auswirken. Viele Konsumenten bleiben in ihrem Konsumverhalten zurückhaltend. Dies wirkt sich insbesondere auch auf die Automobilindustrie aus. Schon 2023 war die Nachfrage nach Neuwagen im Vergleich zu den Jahren vor der Coronapandemie gering. Der 2023 gestiegene Absatz war vielmehr den Verwerfungen der vorangegangenen Jahre in den Lieferketten geschuldet.

Die Gründe hinter der ausbleibenden Nachfrage finden sich vor allem in der schleppenden Konjunktorentwicklung. Allem voran in Europa dürfte das Wirtschaftswachstum auch in den kommenden Jahren nur langsam anziehen. Auf Produktionsseite entstanden durch wiederholte terroristische Angriffe auf Frachtschiffe im Roten Meer neuerlich Lieferschwierigkeiten. Rund 20% des Welthandels verlaufen auf dieser Schifffahrtsroute durch den Suezkanal. Automobilhersteller wie Tesla, Volvo oder Suzuki mussten ihre Produktion in Europa aufgrund ausbleibender Lieferungen Anfang 2024 temporär einstellen. Die weitere Entwicklung in diesem Konflikt ist zum Zeitpunkt der Berichtserstellung ungewiss.

Nach Einschätzung von S&P Global dürfte die weltweite Nachfrage nach PKW 2024 rund 88,6 Mio. Einheiten betragen. Dies entspricht einem Plus von rund 3% gegenüber 2023. Bis 2027 sollte sich das Wachstum in ähnlichem Rahmen bewegen bzw. leicht an Dynamik verlieren. Etwas besser sehen die Aussichten für China (+4,4%) aus, während die Studienautoren für die USA lediglich ein Plus von 2,2% und für Europa einen Zuwachs von 2,3% prognostiziert.

Vor besonderen Herausforderungen dürfte unterdessen das Elektrosegment stehen. Hier gehen Expert:innen von einem spürbaren Rückgang des Wachstums aus. Einer der Gründe dafür sind die hohen Anschaffungskosten bei E-PKW. Einige Hersteller, darunter Tesla, Volkswagen und

BYD, senkten daher im Winter 2023 und Frühjahr 2024 ihre Listenpreise und kündigten zusätzlich Rabatte und Incentives an. Manche Brancheninsider sehen darin eine durchaus gefährliche Entwicklung, die zu einer negativen Preisspirale führen könnte.

Ein weiterer bestimmender Faktor für die nachlassende Dynamik im Elektrosegment ist das Auslaufen der staatlichen Prämie für Elektroautos in Deutschland per Anfang 2024. Insgesamt nahm die deutsche Bundesregierung ein Fördervolumen von EUR 270 Mio. aus dem Markt, was sich naturgemäß negativ auf die Kauflaune deutscher Flottenmanager und Konsumenten auswirken dürfte. Das Ziel Deutschlands, bis 2030 15 Mio. vollelektrische Autos auf die Straße zu bringen, dürfte damit kaum erreichbar sein. Analyst:innen gehen hier von maximal 10 Mio. Fahrzeugen aus.

Vor diesem Hintergrund sehen sich viele Branchenunternehmen unter Druck. Ein großer deutscher Automobilkonzern kündigte Ende 2023 ein massives Sparprogramm im Volumen von rund EUR 1 Mrd. allein für 2024 an. Neben Personalkosten sollen hier auch massiv Kosten in der Produktion sowie beim Material gespart werden.

Angespannt zeigt sich unterdessen auch die Lage unter den Zulieferunternehmen, von denen namhafte Firmen bereits einen massiven Abbau von Stellen ankündigten. Die Gründe dafür sind vor allem in Versäumnissen rund um die rechtzeitige Transformation in Richtung E-Mobility, aber auch im steigenden Preisdruck zu finden.

Quellen: Verband der Deutschen Automobilindustrie (VDA), „Automobilwoche“, S&P Global

AUSBLICK AUF DIE ERGEBNIS-ENTWICKLUNG DES KONZERNS

Das Management der POLYTEC Holding AG geht für das Geschäftsjahr 2024 aus heutiger Sicht von einem geplanten Umsatz in der Größenordnung von EUR 660 Mio. bis EUR 710 Mio. aus und strebt eine EBIT-Marge von rund 2% bis 3% an.

Die steigende Umsatzentwicklung wird durch das Hochfahren von neuen Projekten gestärkt, die eine Folge der hohen Auftragseingänge der Vorjahre sind.

Die POLYTEC GROUP rechnet im Geschäftsjahr 2024 für Europa mit PKW-Produktionszahlen in etwa auf dem Vorjahresniveau. Während bei der Produktion von schweren Nutzfahrzeugen mit leicht rückläufigen Mengen gerechnet wird, werden im Marktbereich Smart Plastic & Industrial Applications steigende Abrufzahlen erwarten.

Das Erreichen dieses Ausblicks unterliegt jedoch Unsicherheiten. Die Automobilindustrie ist weiterhin durch ein volatiles Marktumfeld, eine unsichere Nachfrageentwicklung und die generelle Transformation Richtung Elektro-Mobilität geprägt.

Die Ertragslage der POLYTEC GROUP im Geschäftsjahr 2024 wird durch das hohe Niveau der Lohn- und Sachkosten belastet, welches in der Prognose bereits berücksichtigt ist. Im Vorjahr eingeleitete Maßnahmen zur operativen Effizienzsteigerung, insbesondere für zwei Werke, zeigen bereits Verbesserungen. Deren volle ergebniswirksame Umsetzung kann jedoch noch Zeit in Anspruch nehmen. Insgesamt ist nach dem zweiten Halbjahr 2023 (EBIT: -7,0 Mio.) im ersten Quartal 2024 eine Verbesserung der Ertragslage zu erwarten.

Mittelfristig sieht sich die POLYTEC GROUP strategisch sehr gut aufgestellt, um den Wandel im Automobilsektor für sich in steigenden wirtschaftlichen Erfolg umwandeln zu können. Das hohe Volumen von in den letzten Geschäftsjahren erhaltenen Neuaufträgen zeigt, dass die POLYTEC GROUP mit ihrem Produktportfolio, insbesondere im Bereich der Elektro-Mobilität, aber auch außerhalb des Automobilsektors, über eine sehr gute Marktpositionierung verfügt und für die Zukunft zuversichtlich ist.

4. RISIKOBERICHT- ERSTATTUNG UND FINANZINSTRUMENTE

Die POLYTEC GROUP ist im Rahmen ihrer Geschäftstätigkeit einer Vielzahl von Risiken ausgesetzt, die untrennbar mit dem unternehmerischen Handeln verbunden sind. Risikomanagement ist für POLYTEC ein integraler Bestandteil ihrer Strategie und aller Geschäftsprozesse.

Die Umwälzungen in der Automobilindustrie Richtung Elektro-Mobilität sind voll im Gange. Der Preiskampf und die Marktverdrängung sind verstärkt wahrnehmbar und stellen insbesondere Europäische Unternehmen mittel- und langfristig vor deutliche Herausforderungen.

Die Verfügbarkeit von Materialien hat sich zwar verbessert, Produktionsbeeinträchtigungen und unregelmäßige Kundenabrufe können jedoch – im Zusammenhang mit unsicheren geopolitischen Rahmenbedingungen – jederzeit wieder eintreten.

Auch wenn sich die Inflationsraten wieder rückläufig entwickeln, stellt das noch hochgehaltene Zinsniveau für Unternehmen und Privatpersonen eine massive finanzielle Belastung dar. Ein niedriges oder sogar noch sinkendes Konsumverhalten stellt eine große Unsicherheit für etliche Branchen dar – auch für die Automobilindustrie.

Der Klimawandel und andere Umweltbelastungen stellen eine zunehmende globale Gefährdung in den unterschiedlichsten Bereichen dar. Unternehmen stehen demnach insbesondere vor der Herausforderung ihre Energie- und Ressourceneffizienz zu verbessern. Die Forcierung dieser Ziele gewinnt auch in der Automobilzulieferbranche kontinuierlich an Bedeutung.

Unklar ist außerdem, wie die Versorgung mit fossilen Brennstoffen zur Energieerzeugung in Europa – insbesondere durch den Rückgang der Lieferungen aus Russland – mittel- und langfristig sichergestellt werden kann bzw. wie zeitnahe alternative Energiequellen zu wirtschaftlichen Bedingungen zur Verfügung stehen werden.

Die Risiken im Zusammenhang mit dem Krieg in der Ukraine sowie den aktuellen Unruhen im Nahen Osten und deren etwaigen geopolitischen Folgen sind mittelfristig schwer abschätzbar.

Aktuell kann nicht umfassend abgeschätzt werden, wie stark der Einfluss der genannten Risiken und Ungewissheiten künftig auf die Umsatz- und Ertragsentwicklung der POLYTEC GROUP sein wird und ob etwaige weitere Risiken und Unsicherheiten die Umsatz- und Ertragsentwicklung beeinträchtigen werden. Das Management verfolgt die Entwicklungen jedenfalls mit großer Aufmerksamkeit und hat zahlreiche Maßnahmen eingeleitet, um die finanziellen Auswirkungen auf die POLYTEC GROUP so gering wie möglich zu halten.

Bezüglich der detaillierten Risikoberichterstattung wird zur Vermeidung von textlichen Redundanzen auf die Ausführungen unter Punkt G. 2. des Konzernanhangs verwiesen.

5. BERICHT ÜBER FORSCHUNG UND ENTWICKLUNG

Die POLYTEC GROUP wendete im Geschäftsjahr 2023 rund TEUR 620 für Forschungs- und Entwicklungstätigkeiten auf (Vorjahr: TEUR 553).

Die Entwicklung neuer Produkte und Anwendungen primär für die Automotive-Industrie zählt zu den Kernkompetenzen der POLYTEC GROUP. Sie ist als strategische Säule tief im Unternehmen verwurzelt und hat in den vergangenen Jahrzehnten maßgeblich zum Erfolg des Konzerns beigetragen. Bei den umfangreichen und arbeitsintensiven Neu- und Weiterentwicklungen richtet sich der Fokus stets auf die Anforderungen der langjährigen Kunden des Unternehmens.

Die POLYTEC GROUP strebt danach, ihre Kunden frühzeitig und proaktiv mit innovativen Anwendungen und Technologiekombinationen sowie kompletten Produkt- und Fertigungskonzepten zu überzeugen und damit auch die Wettbewerbsfähigkeit der Gruppe zu stärken. Dabei denkt das Unternehmen nicht in Technologien, sondern in Lösungen, und überzeugt bereits im Engineering mit einer beeindruckenden Wertschöpfungstiefe – von der Materialherstellung über die Konzeptentwicklung bis hin zur Simulation. Die Ingenieur:innen von POLYTEC entwickeln und projektieren im Konzern auf Basis umfassender Erfahrung und fundierten Fachwissens innovative Lösungen in unterschiedlichsten Bereichen der Kunststofftechnologie.

Die große Vielfalt an Materialien und Verfahren von Spritzguss- über verschiedenste Faserverbund- bis hin zu Polyurethan-Anwendungen, kombiniert mit zeitgemäßem Produktions-Know-how, ermöglicht es der POLYTEC GROUP, maßgeschneiderte Lösungen für ihre Kunden in einem adäquaten Preis-Leistungs-Verhältnis und in bester Qualität zu realisieren. Neben der Integration von immer mehr Funktionen in Kunststoffteile und der laufenden Erweiterung der Möglichkeiten zur Materialsubstitution von metallischen Werkstoffen zählt die Entwicklung neuer Materialien und Verfahren, mit denen Kunststoffteile noch leichter und stabiler gemacht werden können, zu den Kerntätigkeiten der POLYTEC GROUP.

Die Erfahrung, die POLYTEC aus der Produktion von hochkomplexen Bauteilen und Systemen für Fahrzeuge gewinnt, lässt sich auch für den Bereich Smart Plastic & Industrial Applications nutzen. Dabei geht es nicht nur um Entwicklungs-, Material- und Produktions-Know-how, sondern auch um Logistik, Produktkomplexität und Operational Excellence. Das macht die Leistungen von POLYTEC vor allem für jene Kunden interessant, die Produktlösungen mit hohen Oberflächenanforderungen bzw. mit einem hohen Anspruch an Technologie, mehrstufige Prozesse in der Fertigung und komplexe logistische Lösungen suchen. Die POLYTEC GROUP verfügt dafür sowohl über die erforderliche Kompetenz wie auch über die nötigen Ressourcen.

Das Thema Elektro-Mobilität bietet klare Chancen für die POLYTEC GROUP. Die Entwicklungsingenieur:innen des Konzerns haben sich in den vergangenen Jahren insbesondere mit der Frage auseinandergesetzt, welche Bauteile eines Elektrofahrzeugs aus Leichtbaumaterialien gefertigt werden können. Denn angesichts der schweren Batterien für den Antrieb sollten strombetriebene Fahrzeuge überall sonst möglichst wenig Gewicht aufweisen.

Bauteile aus Kunststoff – etwa Fahrzeugunterböden, Batterieboxen oder Akustiklösungen – erfüllen diese Anforderung in vielen Fällen perfekt. Umgekehrt birgt der Trend in Richtung Elektromobilität für POLYTEC auch neue Herausforderungen: Bauteile für Elektrofahrzeuge erfordern teils gänzlich andere Lösungen als jene für Fahrzeuge mit konventionellem Antrieb. Bei Elektrofahrzeugen liegt der Fokus nun nicht mehr auf der Dämmung der Motorgeräusche, sondern auf der Minimierung der Fahrt- und Abrollgeräusche. Konzepte müssen damit neu durchdacht und entwickelt werden.

6. WESENTLICHE MERKMALE DES INTERNEN KONTROLL- UND RISIKOMANAGEMENTSYSTEMS IM HINBLICK AUF DEN RECHNUNGSLEGUNGS-PROZESS

Die Einrichtung eines angemessenen internen Kontroll- und Risikomanagementsystems im Hinblick auf den Rechnungslegungsprozess bzw. die Finanzberichterstattung liegt in der Verantwortung des Vorstands. Durch entsprechende organisatorische Maßnahmen und Kontrollen wird sichergestellt, dass die gesetzliche Vorgabe, nach der die Erfassung in den Büchern und die sonstigen Aufzeichnungen vollständig, richtig, zeitgerecht und geordnet zu erfolgen haben, erfüllt wird.

Der gesamte Prozess von der Beschaffung bis zur Zahlung unterliegt strengen Regeln und konzernweit gültigen Richtlinien, die jegliche damit im Zusammenhang stehende Risiken wie dolose Handlungen oder z. B. „CEO Fraud“-Szenarien vermeiden sollen. Zu diesen Maßnahmen und Regeln zählen u.a. Funktionstrennungen, Unterschriftenordnungen, ausschließlich kollektive und auf wenige Personen beschränkte Zeichnungsermächtigungen für Zahlungen sowie systemunterstützte Prüfungen durch die verwendeten Systemanwendungen.

Das führende Management-Steuerungsinstrument ist das gruppenweit implementierte Planungs- und Berichtssystem. Darin sind insbesondere eine Mittelfristplanung mit dreijährigem Planungshorizont, eine jährliche Budgetplanung und Monatsberichte enthalten. Die von POLYTEC GROUP Financial Services erstellte monatliche Finanzberichterstattung bildet die aktuelle Entwicklung aller Konzerngesellschaften zeitnah ab. Der Inhalt dieser Berichte ist gruppenweit vereinheitlicht und umfasst neben Gewinn- und Verlustrechnung sowie Bilanz die daraus abgeleiteten wesentlichen Kennzahlen sowie eine Abweichungsanalyse.

Durch das standardisierte gruppenweite Finanzberichtsweisen sowie eine interne Ad-hoc-Berichterstattung über unternehmensrelevante Ereignisse wird der Vorstand laufend über alle wichtigen Sachverhalte und Risiken informiert. Der Aufsichtsrat wird in zumindest einer Aufsichtsratssitzung pro Quartal über den laufenden Geschäftsgang, die operative Planung und die mittelfristige Strategie des Konzerns unterrichtet und in besonderen Fällen auch unmittelbar informiert. In den zweimal im Jahr stattfindenden Prüfungsausschusssitzungen wird u. a. auch die Wirksamkeit des internen Kontroll- sowie des Risikomanagementsystems behandelt.

7. ANGABEN ZU KAPITAL-, ANTEILS-, STIMM- UND KONTROLLRECHTEN UND DAMIT VERBUNDENEN VERPFLICHTUNGEN GEMÄSS § 243A UGB

Das Grundkapital der POLYTEC Holding AG betrug zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 unverändert EUR 22,3 Mio. und war in 22.329.585 Stückaktien zum Nennwert von je EUR 1,00 unterteilt. Weitere Aktiegattungen bestanden nicht. Sämtliche Aktien waren zum Handel im Segment prime market der Wiener Börse zugelassen.

Zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 hielten zwei Aktionäre eine Beteiligung von mehr als 10,0% des Grundkapitals der POLYTEC Holding AG: mit 16,36% die MH Beteiligungs GmbH und mit 13,04% die Huemer Invest GmbH. Darüber hinaus waren dem Vorstand zum Bilanzstichtag keine Aktionär:innen bekannt, die eine Beteiligung am Grundkapital von mehr als 10,0% hielten. Keine Inhaber:innen von Aktien verfügten über besondere Kontrollrechte.

STIMMRECHTSMITTEILUNGEN – AKTIONÄRSSTRUKTUR

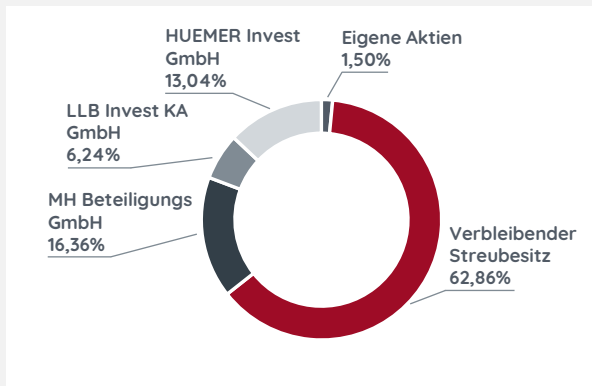
Der POLYTEC Holding AG wurden von Aktionär:innen eine Stimmrechtsmitteilung gemäß § 130 BörseG 2018 gemeldet, die das Geschäftsjahr 2023 betraf. In der folgenden Tabelle

sind die Stimmrechte der meldepflichtigen juristischen Person nach den Transaktionen dargestellt:

| Meldepflichtige Person | Sitz/Staat | Datum | Grund | Stimmrechte absolut | Stimmrechte relativ |
|---|-----------------|------------|--------|---------------------|---------------------|
| LLB Invest Kapitalanlagegesellschaft m.b.H. | Wien/Österreich | 23.08.2023 | Erwerb | 1.392.578 | 6,24% |

Änderungen von bedeutenden Beteiligungen, die der POLYTEC Holding AG nach dem Bilanzstichtag 2023 oder nach Redaktionsschluss dieses Berichts bekanntgegeben wurden, sind auf der Website des Unternehmens www.polytec-group.com im Bereich Investor Relations, News, Beteiligungsmeldungen abrufbar.

Zum 31. Dezember 2023 stellte sich die Aktionärsstruktur der POLYTEC Holding AG auf Basis der ausgegebenen 22.329.585 Aktien wie folgt dar:



Die aktuelle Zusammensetzung der Aktionärsstruktur ist auf der Website des Unternehmens www.polytec-group.com im Bereich Investor Relations, Aktie abrufbar.

EIGENGESCHÄFTE VON FÜHRUNGSKRÄFTEN

Während des Geschäftsjahres 2023 wurde die POLYTEC Holding AG dreimal über Eigengeschäfte von Führungskräften gemäß Artikel 19 MAR informiert und hat zu diesem Ereignis die vorgeschriebene Meldung fristgerecht veröffentlicht. Die Transaktionen sind in der folgenden Tabelle dargestellt:

| Meldepflichtige Person | Position | Datum | Geschäft | Volumen in Stück | Preis je Aktie in EUR |
|------------------------|---|------------|----------|------------------|-----------------------|
| MH Beteiligungs GmbH | Markus Huemer, Vorstandsvorsitzender | 10.08.2023 | Erwerb | 80.000 | 4,370 |
| Markus Mühlböck | Mitglied des Vorstands | 10.08.2023 | Erwerb | 2.829 | 4,370 |
| Peter Bernscher | Stellvertretender Vorstandsvorsitzender | 11.08.2023 | Erwerb | 8.120 | 4,355 |

Darüber hinaus wurden während des Geschäftsjahres 2023 seitens Personen, die Führungsaufgaben innerhalb der POLYTEC Holding AG wahrnehmen sowie in enger Beziehung zu diesen stehende Personen (natürliche und juristische), keine Meldungen über Eigengeschäfte übermittelt.

Eine Übersicht der Eigengeschäfte von Führungskräften, inklusive jener, die nach dem Bilanzstichtag 2023 oder nach dem Redaktionsschluss dieses Berichts getätigt wurden, ist auf der Website der Wiener Börse www.wienerbourse.at im Bereich Marktdaten, Statistiken, Managers' Transactions abrufbar.

EIGENE AKTIEN

Während des Geschäftsjahres 2023 hat die Gesellschaft keine eigenen Aktien erworben oder verkauft. Die POLYTEC Holding AG hielt somit am Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 unverändert 334.041 Stück eigene Aktien bzw. rund 1,5% am Grundkapital. Der Kurswert am Bilanzstichtag betrug rund EUR 1,2 Mio. (Vorjahr: EUR 1,5 Mio.). Der Anschaffungswert dieser Aktien lag bei EUR 1,9 Mio. Die Ermächtigung des Vorstands zum Erwerb eigener Aktien der Gesellschaft, basierend auf dem Beschluss im Rahmen der 23. Ordentlichen Hauptversammlung vom 9. Juni 2023, ist bis zum 8. Dezember 2025 gültig.

GENEHMIGTES KAPITAL

Mit Beschluss der 22. Ordentlichen Hauptversammlung vom 1. Juli 2022 wurde ein genehmigtes Kapital (§169 AktG) beschlossen. Der Vorstand ist berechtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats längstens drei Jahre ab Eintragung in das Firmenbuch, sohin bis zum 10. August 2025, das Grundkapital um bis zu Nominale EUR 6.698.875,00 durch Ausgabe neuer Aktien zu einem Mindestausgabebetrag von je EUR 1,00 zu erhöhen. Die Ausgabe der neuen Aktien kann auch unter Ausschluss des Bezugsrechts der Aktionär:innen erfolgen, wenn das Grundkapital gegen Sacheinlage von Unternehmen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften erhöhen wird.

SONSTIGE ANGABEN

Es existiert keine Entschädigungsvereinbarung zwischen der Gesellschaft und Mitgliedern des Vorstands für den Fall eines Kontrollwechsels. Ebenso gibt es keine Entschädigungsvereinbarungen für die Aufsichtsratsmitglieder und Beschäftigte. Weitere bedeutende Vereinbarungen, auf die ein Kontrollwechsel oder ein öffentliches Übernahmeangebot eine Auswirkung hätten, bestehen nicht. Es bestehen keine Satzungsbestimmungen, die über die gesetzlichen Bestimmungen zur Ernennung von Vorstand oder Aufsichtsrat sowie zur Änderung der Satzung hinausgehende Regelungen enthalten. Die im Firmenbuch eingetragene Website der POLYTEC Holding AG lautet www.polytec-group.com

8. NICHTFINANZIELLE ERKLÄRUNG GEMÄSS § 267A UGB

Nichtfinanzielle Erklärung gemäß § 267a UGB und Berichterstattung in Bezug auf das österreichische Nachhaltigkeits- und Diversitätsverbesserungsgesetz (NaDiVeG). Im Rahmen der nichtfinanziellen Erklärung weist POLYTEC gemäß der EU-Taxonomie-Verordnung sowie den ergänzenden delegierten Rechtsakten für das Geschäftsjahr 2023 den Anteil der taxonomiefähigen und taxonomiekonformen gruppenweiten Umsätze, Investitionen (CapEx) und Betriebsausgaben (OpEx) aus. Weiters werden Ausführungen zu den Minimum Social Safeguards und Do-No-Significant-Harm-Kriterien dargelegt.

GESCHÄFTSMODELL

Die 1986 gegründete POLYTEC GROUP ist ein führender Entwickler und Hersteller von hochwertigen Kunststoffteilen und mit rund 3.900 Beschäftigten auf vier Kontinenten präsent. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Österreich bietet seinen Kunden seit mittlerweile 37 Jahren Erfahrung und Know-how als Komplettanbieter im Bereich Spritzguss, als Spezialist für faserverstärkte Kunststoffe und als Hersteller von Originalzubehörteilen aus Kunststoff.

POLYTEC zählt renommierte Weltmarken der Automobil- und Nutzfahrzeugindustrie zu ihren Kunden, beliefert zunehmend aber auch Märkte außerhalb dieses Sektors. Wichtigste Erfolgskriterien sind in beiden Fällen innovative Technologien, ressourcenschonende Verarbeitungsmethoden, perfekte Qualität und absolute Liefertreue kombiniert mit wettbewerbsfähigen Preisen. Sowohl im Bereich Automotive als auch im Bereich Non-Automotive bietet POLYTEC in allen Segmenten eine sehr hohe Wertschöpfungstiefe. Diese umfasst Design und Projektentwicklung ebenso wie die Herstellung von Werkzeugen und Halbzeugen für Faserverbundwerkstoffe, Bauteilsimulation und -prüfung sowie zahlreiche kunststoffverarbeitenden Technologien. Darüber hinaus überzeugt POLYTEC in nachgelagerten Prozessen wie Lackierung und Montage sowie Just-in-Time- oder Just-in-Sequence-Lieferung mit exzellenter Performance.

WESENTLICHKEIT

Stakeholder:innen der POLYTEC GROUP sind Personen oder Gruppen, die ein berechtigtes Interesse an der Entwicklung des Unternehmens haben. Das rechtzeitige Erkennen ihrer Interessen und Erwartungen führt zu wichtigen Erkenntnissen über Chancen und Risiken. Diese Erkenntnisse spielen im Handeln des Managements der POLYTEC GROUP eine bedeutende Rolle.

POLYTEC hat folgende externe und interne Stakeholder:innen identifiziert, die für die Aktivitäten des Unternehmens relevant sind:

KUNDEN

- OEMs
- Tier-1-Lieferanten
- Kunden Industrial Applications

MITARBEITER:INNEN

- Vorstandsmitglieder, Geschäftsführer:innen und Führungskräfte
- Arbeiter:innen und Angestellte (inkl. Leasingpersonal)
- Arbeitnehmervertreter:innen
- Teilnehmer:innen am Bewerbermarkt

LIEFERANTEN

- Lieferanten für Rohstoffe, Materialien, Energie etc.
- Subunternehmer, Zulieferer zur Leistungserbringung (z. B. Werkzeuge)
- Anlagen- und Maschinenbauer
- Dienstleister:innen und Berater:innen (Wartung, IT, Recht, Fortbildungseinrichtungen)

ÖFFENTLICHER SEKTOR

- Gesetzgeber auf den Ebenen Europäische Union, Republik Österreich, Bundesländer, Gemeinden
- Ämter und Behörden (insbesondere für Kartell und Wettbewerb, Gewerbe, Arbeitsinspektorate, Finanz- und Steuerbehörden, Finanzmarktaufsicht)

KAPITALMARKT

- Investoren:innen – Gründerfamilie Huemer
- Investoren:innen – institutionelle und private
- Debt Capital Markets
- Börsen, Banken und Versicherungen, Wirtschaftsprüfer, Kreditschutzverbände
- Analyst:innen, Proxy Advisors, Ratingagenturen
- Finanzmarktmedien

SONSTIGE STAKEHOLDER:INNEN

- Mitglieder des Aufsichtsrats
- Medien (Fachmedien, Social Media)
- NGOs (Umwelt, Soziales), Verbraucherschutz
- Politik, Branchenverbände, Gewerkschaften, andere Interessenvertreter:innen
- Mitbewerber und andere Marktteilnehmer
- Universitäten, Forschungseinrichtungen, Schulen
- Anrainer:innen

IDENTIFIZIERTE WESENTLICHE THEMEN

Abgeleitet von der Unternehmensstrategie der POLYTEC GROUP (Relevanz aus Unternehmenssicht) und unter Berücksichtigung der aus der laufenden Kommunikation identifizierten Interessen und Erwartungen der internen und externen Stakeholder:innen wurde eine Liste der relevanten Themen erarbeitet. Diese Liste wurde um jene Themen ergänzt, die durch eine Benchmark-Analyse von ausgewählten Mitbewerbern, Kunden und Lieferanten identifiziert wurden, sodass folgende relevante Themen definiert und nach Wesentlichkeit priorisiert wurden:

- Langfristiger wirtschaftlicher Erfolg und Wertsteigerung
- Kundennutzen und Kundenzufriedenheit
- Steigerung der Kosteneffizienz und Generierung von Wertschöpfung
- Herstellung von hochwertigen, innovativen Produkten aus Kunststoff

- Kontinuierliche Dividendenpolitik
- Compliance
- Arbeitssicherheit und Gesundheitsschutz
- Mitarbeiter:innen-Entwicklung
- Optimierung und Digitalisierung der Unternehmensprozesse
- Maßnahmen zum Klima- und Umweltschutz (u. a. Minimierung von Emissionen)
- Effiziente Energienutzung
- Ressourcenschonung durch effizienten Rohstoff- und Materialeinsatz
- Abfallvermeidung und -reduktion

Zu diesen Themen finden sich Ausführungen in diesem Abschnitt und in anderen Teilen des Lageberichts.

RISIKOBERICHTERSTATTUNG

Die POLYTEC GROUP ist im Rahmen ihrer Geschäftstätigkeit einer Vielzahl von Risiken ausgesetzt, die untrennbar mit dem unternehmerischen Handeln verbunden sind. Risikomanagement ist für die POLYTEC GROUP ein integraler Bestandteil der Strategie und aller Geschäftsprozesse. Auch die für einen Automobilzulieferer notwendigen umfangreichen Zertifizierungen (z. B. IATF16949:2016 und ISO14001:2015) geben hier bereits entsprechende Regelungen vor, deren Einhaltung auch durch externe Audits überwacht wird. Der Organisation der POLYTEC GROUP entsprechend werden Risiken dezentral und marktnah vor allem im Rahmen der laufenden Geschäftsprozesse gemanagt und überwacht. Die Steuerung der finanziellen Risiken erfolgt jedoch im Wesentlichen durch die Konzernzentrale.

Bezüglich der detaillierten Risikoberichterstattung wird zur Vermeidung von textlichen Redundanzen auf die Ausführungen unter Punkt G. 2. des Konzernanhangs verwiesen.

DAS LEITBILD DER POLYTEC GROUP

Das Leitbild der POLYTEC GROUP umfasst die Abschnitte „Corporate Aim“, „Mission“ sowie „Identität“. Während die ersten beiden Teile allgemeiner und branchenoffener formuliert wurden und damit die langfristige Ausrichtung von POLYTEC klarer abbilden, wurde der Abschnitt „Identität“ weiter gefasst. Er beinhaltet neben den bewährten Unternehmenswerten von POLYTEC nun auch das Selbstverständnis der Gruppe zu Themen wie Nachhaltigkeit, Mitarbeiter:innen, Zusammenarbeit, Kundenorientierung und Effizienz. Damit finden auch die Grundsätze und die Philosophie von POLYTEC SOLUTION FORCE, ONE POLYTEC und POLYTEC PERFORMANCE & EXCELLENCE SYSTEM – den zentralen Exzellenzinitiativen der vergangenen Jahre – Eingang in dieses grundlegende Dokument.

POLYTEC – DAS LEITBILD

CORPORATE AIM

WE TRANSFORM VISIONS INTO PLASTIC SOLUTIONS

Wir formen Visionen zu Kunststofflösungen.

MISSION

Wir schaffen mit durchdachten Kunststofflösungen nachhaltigen Nutzen für Menschen und schonen dabei wertvolle Ressourcen.

IDENTITÄT

POLYTEC ist der Spezialist für innovative und komplexe Kunststofflösungen.

1. Wir denken nachhaltig und setzen einen langfristigen Fokus.

Wir nehmen unsere gesellschaftliche und ökologische Verantwortung aktiv wahr und leisten einen positiven Beitrag. Wir sind ein börsennotiertes Unternehmen mit dem Gründer als starken Kernaktionär. Wir handeln zukunftsorientiert und zielgerichtet.

2. Wir geben unseren Mitarbeiter:innen die Möglichkeit sich zu verwirklichen.

Mit Leidenschaft gestalten wir mit. So schafft unsere Tätigkeit bei POLYTEC Mehrwert – indem sie inhaltlich und menschlich Sinn stiftet.

3. Im Sinne der POLYTEC SOLUTION FORCE bündeln wir unsere Fähigkeiten, um die optimale Lösung für unsere Kunden zu finden.

Jede einzelne Mitarbeiterin, jeder einzelner Mitarbeiter ist dabei wichtig.

4. Wir arbeiten als ONE POLYTEC zusammen.

Wir denken im Sinne eines gemeinsamen, standortübergreifenden Unternehmens.

5. Bei unserer täglichen Arbeit lassen wir uns von den Prinzipien des POLYTEC PERFORMANCE & EXCELLENCE SYSTEMS leiten.

Wir agieren beherzt, professionell und pragmatisch.

DIE STRATEGIE DER POLYTEC GROUP

Säule 1: Marktposition in der Kunststoffindustrie stärken

- Übergreifendes Geschäftsverständnis
- Permanente Prozessoptimierung
- Good Place to Work

Ausgehend von einer soliden wirtschaftlichen Positionierung setzt POLYTEC auf enge und langfristige Zusammenarbeit mit ihren Kunden auf Basis von kompromissloser Qualität und Liefertreue. Parallel dazu stärkt die Gruppe ihre Wettbewerbsfähigkeit durch ein übergreifendes Geschäftsverständnis im Sinn von ONE POLYTEC, die laufende Optimierung aller wesentlichen Prozesse im Rahmen des POLYTEC PERFORMANCE & EXCELLENCE SYSTEMS und die Steigerung ihrer Attraktivität als Arbeitgeber. Neben organischem Wachstum prüft sie laufend auch potenzielle Akquisitionsmöglichkeiten.

Säule 2: Neue Technologien und Anwendungen entwickeln

- Permanente Innovation
- Nachhaltigkeit
- Breite Technologiekompetenz mit höchster Fertigungseffizienz

Permanente Innovation sieht POLYTEC als zentralen Erfolgsfaktor und definiert deshalb Offenheit und Neugierde explizit als Unternehmenswerte. Dank ihrer breiten Technologiekompetenz garantiert die Gruppe ihren Kunden optimale Produktlösungen. Laufend ist das Unternehmen dabei bestrebt, die System und Modulumfang zu forcieren. Komplexitätsreduktion und Funktionsintegration sind bei alldem ebenso wesentlich wie eine nachhaltige Ausrichtung in allen Unternehmensaktivitäten. Ebenso setzt das Unternehmen auf laufende Effektivitätssteigerung durch die Weiterentwicklung der Fertigungstechnologien.

Säule 3: Auf Kundennutzen fokussieren

- Höchste Kundenzufriedenheit
- Kompetenzbündelung für optimale Produktlösungen
- Kundenfokus Europa

Mit dem Ziel höchster Kundenzufriedenheit im Blick, bündelt POLYTEC im Rahmen der POLYTEC SOLUTION FORCE die Kompetenzen der gesamten Gruppe, um stets die aus ökonomischer und ökologischer Sicht besten Produktlösungen anbieten zu können. Diese Verzahnung aller Unternehmensbereiche soll ein optimales Kundenerlebnis ermöglichen. Der Fokus liegt dabei auf Kunden in Europa, die POLYTEC bei

Bedarf jedoch auch bei ihrem Wachstum in strategisch interessante Wachstumsregionen begleitet.

CODE OF CONDUCT, MENSCHENRECHTE, COMPLIANCE, FAIRER WETTBEWERB

Bezüglich Code of Conduct, Achtung der Menschenrechte und Compliance sowie Korruption und fairer Wettbewerb verweisen wir auf die neu formulierten Ausführungen im Abschnitt Offenlegung gemäß EU-Taxonomie-Verordnung in diesem Berichtsteil.

NACHHALTIGKEIT GEWINNT AN BEDEUTUNG UND WIRD INTENSIVIERT

Neben den geopolitischen Unsicherheiten in der Ukraine und im Nahen Osten war im Jahr 2023 der Klimawandel eines der wesentlichsten gesellschaftspolitischen und medial am breitesten diskutierten Themen. Und auch in der Kommunikation mit Investoren und Banken gewannen die Themenfelder „Environment – Social – Governance“ (ESG) weiter an Bedeutung. Fondsgesellschaften, Versicherungsunternehmen und Bankinstitute orientieren sich bei ihren Geschäftstätigkeiten heute zunehmend an Nachhaltigkeitskriterien und beschäftigen eigene ESG-Analyst:innen, die mit einschlägigen Fragen direkt an Unternehmen herantreten. Oder sie kaufen die Expertise von externe Analyst:innen und Ratingagenturen zu. So intensivierten sich 2023 bei POLYTEC Anfragen seitens institutioneller Investoren, von welchen ESG-Ratingagenturen die Aktie des Unternehmen geocvert wird und wie sich deren aktuelle Bewertungen darstellen.

Parallel dazu mehrten sich die Kontaktaufnahmen durch eben solche Agenturen, die zur zeitnahen Beantwortung umfangreicher Fragebögen oder zur Dateneingabe auf aufwendig gestalteten Online-Plattformen einladen. Auch wenn das Befüllen dieser Analyseportale arbeitsintensiv ist, stellen die daraus generierten Auswertungen und Ratings für börsennotierte Aktiengesellschaften einen immer wichtiger werdenden Aspekt für ihre ESG-Wahrnehmung auf dem Finanzmarkt dar.

POLYTEC ist sich bewusst, dass sie im Auftrag von Fondsgesellschaften regelmäßig oder auch nur im Bedarfsfall von ESG-Ratingagenturen analysiert wird. Jedoch erfährt das Unternehmen die Ergebnisse dieser Analysen nicht immer, da diese nicht immer veröffentlicht werden. Da von den Ratingagenturen in der Regel die Zustimmung zur Bekanntgabe deren Identität und Veröffentlichung der

Bewertungsergebnisse nur gegen Bezahlung von Gebühren und aufwendigen Freigabemodi erteilt wird, können hier zum Redaktionsschluss dieses Berichts Ende März 2024 lediglich anonymisierte Angaben gemacht werden:

- Unabhängiger französischer Nachhaltigkeits-Analyst: ESG-Bewertung verbessert: 2020: 40 - 2021: 59 (je höher desto besser)
- Global bekannter Anbieter von ESG-Lösungen: ESG-Bewertung verbessert: 2021: 32 - 2022: 31 - 2023: 35 (je höher desto besser)
- Weltweit tätiges ESG-Analyse-Unternehmen: ESG-Bewertung erhöht von 28 auf 31 (je höher desto besser)
- Bedeutender Sustainability-Analyst: ESG-Risikostatus "Low risk", verbessert von 15.7 auf 13.8 (je niedriger desto besser)

KLIMARISIKEN

Unternehmen stehen aufgrund der zunehmenden globalen Gefährdung durch den Klimawandel und andere Umweltbelastungen vor der Herausforderung, sowohl ihre Energie- und Ressourceneffizienz zu verbessern als auch ihren Energieverbrauch zu begrenzen. Die Forcierung dieser Ziele gewinnt auch in der Automobilzulieferbranche kontinuierlich an Bedeutung.

Die Europäische Kommission begegnet dieser Herausforderung mit dem „European Green Deal“. Dieser umfasst eine Reihe von Maßnahmen in den Bereichen Finanzmarktregulierung, Energieversorgung, Verkehr, Handel, Industrie sowie Land- und Forstwirtschaft. So soll das Ziel, die CO₂-Emissionen der Europäischen Union drastisch zu reduzieren, erreicht werden.

Der „European Green Deal“ hat zur Folge, dass die Nachfrage nach Verbrennungsmotoren sinkt. Abhängig vom Kunden wird mittelfristig von einem deutlichen Umsatzrückgang bei Produkten für Verbrennungsmotoren ausgegangen. Gleichzeitig wird eine Verschiebung hin zur Elektro-Mobilität erwartet. Die POLYTEC GROUP konnte die schwindende Nachfrage nach Verbrennungsmotoren durch neue Produkte substituieren. Die Chancen aus den Marktveränderungen konnten bereits jetzt genutzt werden, Neuaufträge wurden abgeschlossen und konkrete Entwicklungsprojekte gestartet. Die POLYTEC GROUP sieht sich für die Zukunft daher gut aufgestellt.

Unternehmen stehen vor der schweren Aufgabe, sowohl ihre Energie- und Ressourceneffizienz zu verbessern als auch ihren Energieverbrauch zu begrenzen. Die POLYTEC GROUP hat 2021 erstmals eine grüne Finanzierung zur Finanzierung eines hochmodernen Maschinenparks und einer Kunststoff-Recyclinganlage am Standort Ebensee, Österreich abgeschlossen. Dieses Projekt zeigt, dass sich ökologische und ökonomische Anforderungen ideal verbinden lassen.

Mehrkosten, die zum einen aus Investitionen in klimafreundliche Technologien, und zum anderen aus Energiepreissteigerungen entstehen, stellen ein wirtschaftliches Risiko der POLYTEC GROUP dar. Diesen Risiken entgegnet die POLYTEC GROUP wie unter Punkt b. Beschaffungsmarktrisiko, beschrieben.

Im Rahmen der Taxonomie-Verordnung wurden für sechs Umweltziele spezifische Do-No-Significant-Harm-Kriterien festgelegt. Jenes für das Umweltziel „Anpassung an den Klimawandel“ stellt die Durchführung einer Klimarisiko- und Vulnerabilitätsanalyse dar. Potenzielle Risiken in diesem Zusammenhang sind Teil der Wesentlichkeitsanalyse in Vorbereitung auf die Berichterstattung gemäß CSRD im Jahr 2024. Im Geschäftsjahr 2023 hat die POLYTEC GROUP potenzielle Risiken analysiert, die aus den Bereichen Ressourcenknappheit und Klimawandel resultieren.

UMWELTSCHUTZ

Als Zulieferunternehmen der Automobilindustrie bringt die POLYTEC GROUP wesentliche Lösungen zur Optimierung neuer Fahrzeuggenerationen mit ein. POLYTEC hat sich in den mehr als drei Jahrzehnten ihres Bestehens durch Innovationskraft und Flexibilität einen ausgezeichneten Ruf im Automotive-Bereich erarbeitet. Durch umfassende Forschungs- und Entwicklungstätigkeit leistet POLYTEC einen wichtigen Beitrag zur kontinuierlichen Verbesserung der Produkte ihrer Kunden, was sich letztlich auch positiv auf die Umwelt auswirkt. So wird beispielsweise durch Materialsubstitution das Gesamtgewicht von Fahrzeugen reduziert, bei manchen Bauteilen sind gegenüber Stahl Gewichtersparnisse von bis zu 60% möglich. Das reduzierte Gewicht führt zu spürbar weniger Kraftstoffverbrauch und transitiv zu einem reduzierten CO₂-Ausstoß.

Die systematische Analyse der ökologischen Auswirkungen ist fester Bestandteil des Produktentwicklungsprozesses bei POLYTEC und wird durch die Techniker:innen des Konzerns in enger Abstimmung mit den Kunden durchgeführt. Die laufenden Optimierungserfolge in den Themenbereichen Gewichtsreduktion, Werkstoffsubstitution, Materialeinsparung, Lärm- und Geräuschreduktion etc. bilden – in Verbindung mit höchster Qualität und absoluter Liefertreue – die zentralen Stärken der POLYTEC GROUP und werden von ihren Kunden hoch geschätzt.

POLYTEC optimiert nicht nur die Produkte und Dienstleistungen für ihre Kunden laufend weiter. Auf Basis eines abgestimmten Umwelt-, Qualitäts- und Lean-Management-Systems analysiert und verbessert der Konzern auch regelmäßig seine internen Produktionsprozesse, um den eigenen Material- und Energieverbrauch zu verringern. Die Verarbeitung von Kunststoffen erfordert einen hohen Aufwand an Ressourcen. Der schonende Umgang mit diesen Produktionsmitteln ist daher sowohl eine ökologische als auch eine ökonomische Notwendigkeit. Innerbetrieblich werden dazu die einzelnen Fertigungsschritte ständig optimiert, sodass Energie eingespart und der Rohstoffverbrauch reduziert werden. Prozesswasser und diverse Reinigungslösungen werden nahezu ausschließlich im geschlossenen Kreislauf verwendet. Bei der Verarbeitung von Lacken erfüllt POLYTEC hohe Standards hinsichtlich Innen- sowie Abluft. Diese Maßnahmen dienen dem Schutz der Mitarbeiter:innen und der Umwelt gleichermaßen.

Der Großteil der von POLYTEC entwickelten Teile, hochwertigen Module und multifunktionellen Kunststoffsysteme wird nach zertifizierten Entwicklungs- und Produktionsprozessen hergestellt. Sämtliche Standorte der POLYTEC GROUP sind

mittlerweile nach der Qualitätsmanagement-Norm IATF 16949 sowie der Umweltmanagementnorm ISO 14001 zertifiziert. Die überwiegende Anzahl der Produktionsstandorte von POLYTEC ist weiters nach der international anerkannten Energiemanagementnorm ISO 50001 zertifiziert und muss darüber hinaus zahlreichen kundenspezifischen Standards entsprechen – Belege für das nachhaltige Engagement und die Erfolge, auf die POLYTEC im Bereich Umweltschutz verweisen kann.

Im Rahmen der Digitalisierungsoffensive der POLYTEC GROUP wurde am Standort in Hörsching eine Software zur besseren Steuerung von kundenspezifischen Anforderungen hinsichtlich IATF 16949 implementiert und erfolgreich getestet. Die Software soll nun weiter ausgerollt und allen Standorten der POLYTEC GROUP zur Verfügung gestellt werden. Mit ihr können kundenspezifische Anforderungen systematisch den betreffenden Prozessen sowie verantwortlichen Personen zugeordnet werden. Die Aktualität der Daten wird durch regelmäßige Abfragen in den Kundenportalen sowie durch die damit verbundene Prüfung auf geänderte Kundenanforderungen gewährleistet.

„GO NEUTRAL 2035“ - NACHHALTIGKEITSSTRATEGIE KONKRETISIERT

Als Unternehmen, dessen Grundmaterial aus Kunststoffen besteht, hat bei POLYTEC neben dem Energiekonsum auch der Einsatz anderer Ressourcen einen erheblichen Einfluss auf die Umwelt. Vor diesem Hintergrund setzt POLYTEC authentischen Maßnahmen zur Schonung von Rohstoffen und Energie, und leistet damit ihren Beitrag zu Klima- und Umweltschutz.

Die POLYTEC GROUP hat im Geschäftsjahr 2023 ihre Nachhaltigkeitsstrategie weiter konkretisiert. Unter dem Titel „Go Neutral 2035“ stellt das Unternehmen seine Produktion in den kommenden elf Jahren vollständig auf CO₂-Neutralität um.

Die Nachhaltigkeitsstrategie der POLYTEC GROUP umfasst acht Strategiefelder, die unter der Leitung der Fachabteilung für Nachhaltigkeit in Analysen und Workshops von den Konzernaktivitäten abgeleitet wurden und die wichtigsten Handlungsfelder von POLYTEC in Fragen der Nachhaltigkeit auf allen Ebenen von ESG adressieren.

In allen acht Strategiefeldern definierte die POLYTEC GROUP entsprechende Kennzahlen sowie Zielwerte für einen Zeitraum bis 2035. Zur Erreichung dieser Ziele wurde die Nachhaltigkeitsstrategie in die bestehenden Prozesse und Systeme von POLYTEC integriert und ein neuer Fachbereich für Nachhaltigkeit geschaffen, der direkt an den

Vorstand berichtet. Darüber hinaus wurde Nachhaltigkeit auch in die Engineering-Aktivitäten der POLYTEC GROUP eingebunden, sodass die Nachhaltigkeitsziele des Unternehmens auch schon bei jedem Entwicklungsprojekt maßgeblich berücksichtigt werden.

Um ihr übergeordnetes Ziel – nämlich eine CO₂-neutrale Produktion bis 2035 – erreichen zu können, konzentriert sich POLYTEC in den nächsten Jahren auf drei der acht Strategiefelder: Mensch, Energie und Produktion. In den Fokusfeldern Energie und Produktion identifizierte der Konzern die größten Hebel auf dem Weg zu CO₂-Neutralität, während das Fokusfeld Mensch insofern besonders wichtig ist, als zur Umsetzung der notwendigen Maßnahmen Fachkräfte mit dem richtigen Mindset, Know-how und Engagement unerlässlich sind. In weiterer Folge entwickelte POLYTEC für diese drei Fokusfelder eine Roadmap, auf der bis zum Erreichen vollständiger CO₂-Neutralität im Jahr 2035 konkrete Milestones passiert werden sollen.

STRATEGISCHE ZIELE

Umwelt- und Klimaschutz bilden einen essenziellen und immer wichtiger werdenden Bestandteil der Geschäftsprozesse von POLYTEC. Die sich aus den Umweltzielen ergebenden vielfältigen Maßnahmen sollen in den kommenden Jahren im Rahmen des Umwelt- und Energiemanagements der POLYTEC GROUP kontinuierlich umgesetzt werden. Die im Zuge dieses Prozesses erarbeiteten Schwerpunkte der Umweltstrategie von POLYTEC sind:

1. Ressourcen schonen: Mit diesem strategischen Ziel möchte POLYTEC dem gesamtheitlichen Ansatz verstärkt Rechnung tragen, dass der Konzern entlang des gesamten Produktionsprozesses sowohl auf einen schonenden Einsatz sämtlicher Rohstoffe als auch auf verstärktes Recycling achtet, um die zur Verfügung stehenden Ressourcen schonend einzusetzen und optimal zu nutzen. Dies umfasst auch den Verbrauch natürlicher Ressourcen wie Wasser sowie Ressourceneinsparungen, die POLYTEC durch die Leichtbauweise oder Funktionsintegration ihrer Bauteile erzielt. Den Verbrauch von Rohstoffen verringert das Unternehmen darüber hinaus durch die vermehrte Verwendung von Regranulaten, den Einsatz moderner Dosieranlagen, verbesserte Ausschussquoten sowie durch die veränderte chemische Zusammensetzung der Materialien.

Weiters werden prozessbedingt anfallende Angussteile nach Möglichkeit direkt an der Maschine eingemahlen und wieder dem Prozess zugeführt. Einige Standorte verfügen über zentrale Anlagen, in denen Ausschussteile aus der Produktion recycelt und die gewonnenen Materialien wiederverwendet werden. Das reduziert nicht nur den

Rohstoffverbrauch, sondern verkürzt auch Transportwege und damit CO₂-Emissionen.

Trotz des sparsamen Umgangs mit Rohstoffen kann die Entstehung von Abfall nicht vollständig vermieden werden. Umso wichtiger ist es, dass unvermeidbarer Abfall bestmöglich getrennt und damit – wo immer möglich – sinnvollem Recycling zugeführt wird. POLYTEC unterstützt ihre Mitarbeiter:innen bei der sachgerechten Abfalltrennung durch ein einheitliches Farbleitsystem. Damit wird nicht nur Restabfall reduziert, auch die Kosten für dessen Entsorgung fallen geringer aus.

2. Energieeffizienz steigern: Ein besonderer Ressourcen- und damit Kostenblock liegt bei POLYTEC im Bereich Energie. Maximale Energieeffizienz ist daher nicht nur aus ökologischen, sondern auch aus wirtschaftlichen Erwägungen sinnvoll. In den vergangenen Jahren konnten in unterschiedlichen Projekten wesentliche standortübergreifende Energieverbraucher optimiert und dadurch erhebliche Einsparungen erzielt werden. Um ihre Energieeffizienz weiter zu steigern, investiert POLYTEC laufend in die Modernisierung ihrer Werke. Zu den Maßnahmen zählen unter anderem die thermische Optimierung von Leitungen, Maschinen und Gebäuden, die Anschaffung von modernen und leistungsstarken Brennwertgeräten, die flächendeckende Umstellung auf LED-Beleuchtung, die Implementierung von Energiemanagementsystemen, die Hauptverbraucher und Einsparpotenziale identifizieren, und vieles mehr. Einen wesentlichen Anteil an dem in den vergangenen Jahren immer weiter reduzierten Energieverbrauch der POLYTEC GROUP haben auch interne Energiekreisläufe. So sind an mehreren Standorten hocheffiziente Wärmerückgewinnungssysteme im Einsatz, mit deren Hilfe Abwärme aus Prozessanlagen für andere Bereiche, beispielsweise zur Gebäudeheizung, genutzt wird.

3. Umweltemissionen reduzieren: Um dem Nachhaltigkeitsgedanken noch stärker als bisher Rechnung zu tragen, formulierte POLYTEC die Reduktion von Umweltemissionen bereits vor Jahren als strategisches Ziel. Im Rahmen der Produktionsprozesse nimmt Umweltschutz seit langem eine zentrale Rolle ein, mit dem Ziel, schädliche Emissionen kontinuierlich zu verringern. Dazu wurde 2020 erstmals der CO₂-Ausstoß (Scope 1 und Scope 2) der POLYTEC GROUP auf breiter Basis erfasst und ausgewertet. Von dieser Auswertung werden anschließend Maßnahmen zur Reduktion von Emissionen abgeleitet und deren Resultate gemessen. Daneben baut das Unternehmen unter diesem Aspekt auch seine bereits bestehenden Programme zur Abfallvermeidung sowie zur Reduktion von umwelt- und gesundheitsgefährdenden Stoffen weiter aus.

Die zu diesen Schwerpunkten in den vergangenen Jahren gestarteten unterschiedlichen Pilotversuche in einzelnen Werken der POLYTEC GROUP wurden und werden nach erfolgreicher Erprobung sukzessive auch an weiteren Standorten der Gruppe implementiert.

POLYTEC ist sich ihrer Verantwortung als Industrieunternehmen bewusst und setzt durch die genannten Maßnahmen kontinuierlich und konsequent weitere Schritte, um ihre Produktionsprozesse nachhaltiger und ressourcenschonender zu gestalten.

ENERGIE- UND UMWELTZIELE

Die konzernweiten Ziele im Bereich Energie und Umwelt verfolgen diese werksübergreifenden Ziele:

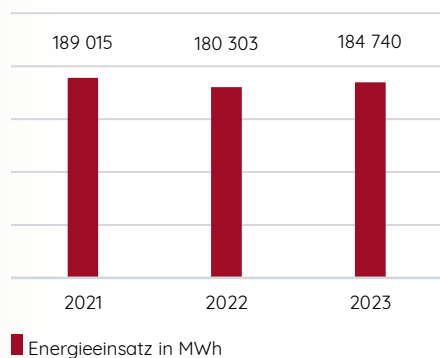
| Zieldefinition | Operatives Ziel bis Zieljahr | Kennzahl | Basis |
|---|---|----------|---|
| Strategisches Ziel: Ressourcen schonen | | | |
| Rohstoffverbrauch senken | Reduzierung des Kennzahlwertes um 3%-Punkte bis 2026 (Ausgangsbasis 2021) | % | Gesamtmenge der Abfälle am Standort / insgesamt eingesetztes Material |
| Stoffliches Recycling forcieren | Erhöhung der Quote der stofflichen Verwertung um 8%-Punkte bis 2026 (Ausgangsbasis 2021) | % | Abfallmenge für stoffliche Verwertung (exklusive thermischer Verwertung) / Gesamtmenge der Abfälle |
| Strategisches Ziel: Energieeffizienz steigern | | | |
| Energieverbrauch senken | Umsetzung von Gas-Einsparprojekten im Umfang von 14.700 MWh bis 2025 (Ausgangsbasis 2021: -20%) | kWh/a | Einsparungen pro Jahr mittels Optimierungen (Betrachtungszeitraum ein Jahr) |
| | Reduzierung von extern zugekauftem Strom um 8.700 MWh bis 2025 (Ausgangsbasis 2021: -8%) | kWh/a | Einsparungen pro Jahr mittels Optimierungen und eigener Stromproduktion (Betrachtungszeitraum ein Jahr) |
| | Reduzierung der Strom-Grundlast in produktionsfreien Zeiten um 20%-Punkte bis 2025 | kW | Optimierte Leistung produktionsfreier Zeiten/ Leistung produktionsfreier Zeiten vor Optimierung |
| Energie-Monitoring | Vollständiger Umsetzungsgrad laut Roadmap bis 2025 | % | Mit Monitoring ausgestattete Werke / Anzahl aller Werke |
| Strategisches Ziel: Umweltmissionen minimieren | | | |
| CO ₂ -Ausstoß senken | CO ₂ -neutrale Produktion bis 2035 | t | CO ₂ -Ausstoß Scope 1 und 2 absolut |
| LCA-Life Cycle Assessment (Lebenszyklusanalyse) | 50% aller Projekte bis 2026 | % | LCA-Projekte/alle Projekte |

Kennzahlen

Die in Folge angeführten Kennzahlen umfassen die Werke aller vollkonsolidierten Unternehmen der POLYTEC GROUP.

Energieeinsatz

| in MWh | 2023 | Anteil | 2022 | 2021 |
|----------------------|----------------|-------------|----------------|----------------|
| Strom | 110.553 | 59,9% | 105.406 | 109.565 |
| Erdgas | 68.742 | 37,2% | 69.645 | 73.796 |
| Heizöl | 449 | 0,2% | 845 | 397 |
| Heizwärme | 1.156 | 0,6% | 883 | 1.991 |
| Sonstiges | 3.840 | 2,1% | 3.524 | 3.266 |
| POLYTEC GROUP | 184.740 | 100% | 180.303 | 189.015 |

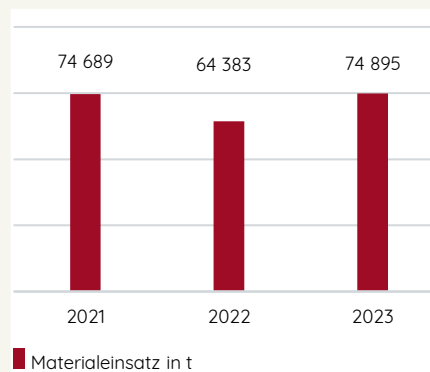


Im Rahmen der Vorbereitungen auf die gänzlich neue Berichterstattung bezüglich der ESG-Daten ab dem Geschäftsjahr 2024, wurden die Definitionen und Zuordnungen des Energieeinsatzes angepasst. Dabei wurden Angleichungen der Vorjahreszahlen durchführt.

Der gruppenweite Energieeinsatz erhöhte sich im Geschäftsjahr 2023 um rund 2,5% bzw. 4.437 MWh auf 184.740 MWh (Vorjahr angepasst: 180.303 MWh). Bezogen auf den im Vergleich zum Vorjahr um 5,8% gestiegenen Gesamtumsatz, nahm die Quote um rund 0,9 Prozentpunkte von 30,0% auf 29,1% ab.

Materialeinsatz

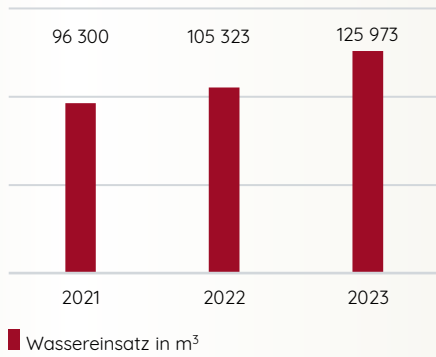
| in Tonnen | 2023 | Anteil | 2022 | 2021 |
|-----------------------------------|---------------|-------------|---------------|---------------|
| PP – Polypropylen | 24.985 | 33,4% | 22.957 | 33.775 |
| PA – Polyamide | 7.932 | 10,6% | 6.758 | 7.101 |
| ABS – Acrylnitril-Butadien-Styrol | 334 | 0,4% | 294 | 458 |
| PUR – Polyurethan | 2.583 | 3,4% | 2.285 | 2.576 |
| Glasfasern | 8.161 | 10,9% | 6.763 | 6.303 |
| Harze | 4.388 | 5,9% | 3.680 | 3.794 |
| Lacke | 955 | 1,3% | 902 | 440 |
| SMC – Sheet-Moulding-Compounds | 17.580 | 23,5% | 15.888 | 15.284 |
| Sonstiges | 7.978 | 10,6% | 4.856 | 4.958 |
| POLYTEC GROUP | 74.895 | 100% | 64.383 | 74.689 |



Der gruppenweite Materialeinsatz nahm im Geschäftsjahr 2023 im Vergleich zum Vorjahr um rund 16,3% bzw. 10.512 t von 64.383 t auf 74.895 t zu. Bezogen auf den Umsatz stieg die Quote von 10,7% auf 11,8%.

Wassereinsatz

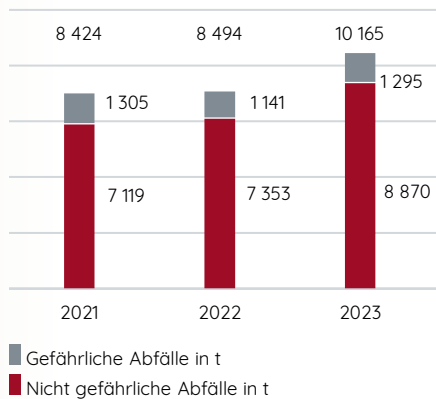
| in m³ | 2023 | Anteil | 2022 | 2021 |
|---|----------------|-------------|----------------|---------------|
| Abwasser (nicht gefährlich, kommunale Entsorgung) | 85.283 | 67,7% | 73.420 | 77.453 |
| Verdunstetes Wasser | 33.814 | 26,8% | 19.511 | 18.746 |
| Abwasser (als gefährlicher Abfall entsorgt) | 6.876 | 5,5% | 12.392 | 101 |
| POLYTEC GROUP | 125.973 | 100% | 105.323 | 96.300 |



67,7% des im Geschäftsjahr 2023 genutzten Wassers mit einem Gesamtvolumen von 125.973 m³ (Vorjahr: 105.323 m³) wurden als ungefährlich eingestuft und an die seit langem etablierte kommunale Abwasseraufbereitung abgegeben. Rund 26,8% der gesamten Wassermenge verdunsteten während der Produktionsprozesse. Bezogen auf den Umsatz betrug die Quote des gesamten Wassereinsatzes 19,8% (Vorjahr: 17,5%).

Abfallmengen

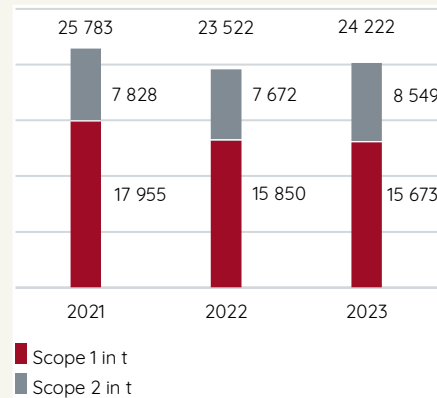
| in Tonnen | 2023 | Anteil | 2022 | 2021 |
|---------------------------|---------------|-------------|--------------|--------------|
| Nicht gefährliche Abfälle | 8.870 | 87,3% | 7.353 | 7.119 |
| Gefährliche Abfälle | 1.295 | 12,7% | 1.141 | 1.305 |
| POLYTEC GROUP | 10.165 | 100% | 8.494 | 8.424 |



Die Summe aller Abfälle der POLYTEC GROUP stiegen im Geschäftsjahr 2023 von 8.494 t auf 10.165 t deutlich an. Bezogen auf den Umsatz stieg die Quote um 0,2 Prozentpunkte von 1,4% auf 1,6% an. Auch die Menge der gefährlichen Abfälle erhöhte sich von 1.141 t auf 1.295 t.

CO₂-Ausstoß

| in Tonnen | 2023 | Anteil | 2022 | 2021 |
|----------------------|---------------|-------------|---------------|---------------|
| Scope 1 | 15.673 | 64,7% | 15.850 | 17.955 |
| Scope 2 | 8.549 | 35,3% | 7.672 | 7.828 |
| POLYTEC GROUP | 24.222 | 100% | 23.522 | 25.783 |



Die POLYTEC GROUP schlüsselt den CO₂-Ausstoß ab dem Geschäftsjahr 2023 erstmals in Scope 1 und Scope 2 auf und hat auch die Werte des Vorjahres und jene des Jahres 2021 zum Vergleich angeführt.

Im Jahr 2023 betragen die Treibhausgasemissionen in CO₂-Äquivalenten insgesamt 24.222 t (Vorjahr angepasst: 23.522 t). Der leichte Anstieg um 3,0% bzw. 700 t ergab sich vor allem durch die gestiegene Auftragslage sowie eine Änderung im Energiemix der britischen Werke. Zudem kam es durch Änderungen der Berechnungsmethoden zu Anpassungen bei den Vorjahreszahlen.

Im Rahmen der Dekarbonisierungsroadmap „Go Neutral 2035“ wird die CO₂-Bilanz der POLYTEC GROUP in den kommenden Jahren schrittweise verbessert.

BESCHÄFTIGTE

Neben einem fordernden Marktumfeld wird auch der Wettbewerb um die besten Mitarbeiter:innen immer härter. Mit vielseitigen Angeboten für persönliche Weiterentwicklung und einem attraktiven Arbeitsumfeld sichert sich POLYTEC eine solide Position in einem heiß umkämpften Arbeitsmarkt.

POLYTEC ist divers und offen

Aufgrund der Internationalität der POLYTEC GROUP sind Diversität, Respekt, Chancengleichheit und Integration von Mitarbeiter:innen aus unterschiedlichen Kulturen integrale Bestandteile der Unternehmenskultur. Jegliche Benachteiligung von Menschen, etwa aufgrund von Herkunft, Geschlecht, Hautfarbe, Alter, Religion, sexueller Orientierung oder Behinderung, wird strikt abgelehnt. Bei der Besetzung vakanter Stellen stehen Leistungsorientierung, Kenntnisse und Fertigkeiten, Chancengleichheit und Gleichbehandlung im Mittelpunkt. Die Auswahl neuer Teammitglieder erfolgt im Hinblick auf die bestmögliche Qualifikation und Erfahrung, die die Kandidatin bzw. der Kandidat in die POLYTEC GROUP einbringen kann.

Fachkräftemangel reduzieren, Kompetenzen steigern, interne Schulungsprogramme forcieren

Um die bestehenden Mitarbeiter:innen zu binden und neues, qualifiziertes Personal für sich zu gewinnen, genügt es aber nicht, sich auf die Vergangenheit zu berufen. Daher definierte die POLYTEC GROUP bereits 2021 für ihre Personalentwicklung einen Fahrplan mit sehr konkreten Zielsetzungen bis 2030: Fluktuation und Fachkräftemangel sollen reduziert, Mitarbeiterkompetenz, Mitarbeiterbindung und Produktivität gesteigert werden. Ein wesentliches Element auf diesem Pfad ist der Ausbau des Bildungsangebots innerhalb des Konzerns. Dafür zeichnet die POLYTEC Academy mit ihren vielfältigen Schulungsprogrammen verantwortlich.

MEHR als richtig bei POLYTEC

Für die Umsetzung dieses Fahrplans ist ein unverwechselbares, sympathisches und zugleich selbstbewusstes Auftreten im Arbeitsmarkt wesentlich. Mit ihrem neuen Employer-Branding-Konzept stellt die POLYTEC GROUP ihre Mitarbeiter:innen in den Vordergrund und zugleich vor. Als Mitarbeiter:innen-Testimonials erhöhen sie die Sichtbarkeit der Stärken für interessierte Kandidatinnen und Kandidaten. Für die interne Kommunikation hat der Konzern das Design des beliebten und informativen Mitarbeitermagazins POLYTEC Insights verbessert.

POLYTEC Academy

Unter dem Titel POLYTEC Academy hat sich in den vergangenen Jahren ein schlagkräftiges Schulungsprogramm etabliert, das Aus- und Weiterbildungen für alle Unternehmensebenen der POLYTEC GROUP umfasst. Die drei zentralen Vorhaben des Programms sind Qualifikation und Kompetenzen stärken, dem Fachkräftemangel entgegenwirken und Mitarbeiter:innen langfristig an das Unternehmen binden. Um diese Aufgaben erfolgreich umsetzen zu können, entwickelt die POLYTEC GROUP in engem Zusammenspiel mit den Führungskräften, Human Resources und dem Vorstand zielgerichtete und bedarfsorientierte Schulungsangebote. Auch externe Bildungseinrichtungen wie die Linzer LIMAK Austrian Business School werden zur Konzeption und Durchführung ausgewählter Schulungsprogramme herangezogen.

Die meisten Weiterbildungen der POLYTEC Academy finden im Unternehmen selbst statt. Sie umfassen ganzheitliche Inhalte zu unterschiedlichen Themen – von Führung über Fach-Know-how bis hin zu Talent Management. Im Geschäftsjahr 2023 wurden im Rahmen der POLYTEC Academy zahlreiche Schulungsprogramme für Dutzende Mitarbeiter:innen aus unterschiedlichen Bereichen und Ebenen des Konzerns organisiert. Die umfassenden Lehrinhalte werden auch über die firmeninternen digitalen Plattformen vermittelt. Hier entfaltete sich die enorme Stärke, die von der Digitalisierungsinitiative der POLYTEC GROUP ausgeht.

POLYTEC Leadership Academy

Die seit 2015 bestehende POLYTEC Leadership Academy ist ein Programm, das sich einerseits mit der Vermittlung von Leadership Skills befasst, auf der anderen Seite aber auch gezielt Networking der Führungskräfte innerhalb der POLYTEC GROUP ermöglichen soll. Das stärkt den Zusammenhalt und fördert die Bereitschaft zu einem offenen Erfahrungsaustausch, der auch über das Schulungsprogramm hinaus reicht. Ganz im Sinn von ONE POLYTEC stärkt die Leadership Academy auf diese Weise die gruppenweite Zusammenarbeit und bildet damit auch die Basis den Erfolg der POLYTEC SOLUTION FORCE. Mit ihrem vielfältigen Aus- und Weiterbildungsangebot macht sich die POLYTEC GROUP nicht nur für ihren Markt zukunftsfit. Es ist auch ein starker Ausdruck für die Wertschätzung, die der Konzern seiner wichtigsten Ressource entgegenbringt: seinen Mitarbeiter:innen.

BESCHÄFTIGTEN-KENNZAHLEN

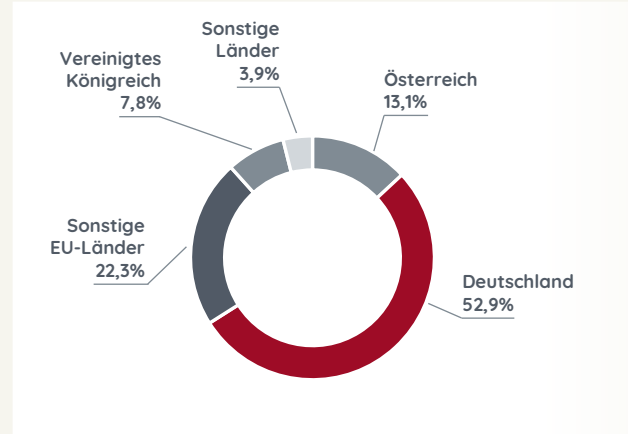
| Beschäftigte ohne Leihpersonal | Einheit | 2023 | 2022 | 2021 |
|--|------------|--------------|--------------|--------------|
| Geografische Gliederung (zum 31.12.) | | | | |
| Österreich | FTE | 440 | 425 | 434 |
| Deutschland | FTE | 1.777 | 1.699 | 1.610 |
| Sonstige EU-Länder | FTE | 749 | 708 | 740 |
| Vereinigtes Königreich | FTE | 262 | 245 | 244 |
| Sonstige Länder | FTE | 131 | 114 | 116 |
| POLYTEC GROUP | FTE | 3.359 | 3.191 | 3.144 |
| Geschlecht (zum 31.12.) | | | | |
| Männer | % | 74,0 | 75,4 | 75,6 |
| Frauen | % | 26,0 | 24,6 | 24,4 |
| Alter (zum 31.12.) | | | | |
| <30 Jahre | % | 17,5 | 14,8 | 15,2 |
| 30 bis 50 Jahre | % | 46,8 | 47,8 | 48,2 |
| >50 Jahre | % | 35,7 | 37,4 | 36,6 |
| Fluktuationsrate (Jahresdurchschnitt) | % | 18,7 | 16,8 | 14,3 |
| Arbeitssicherheit (Jahreswerte) | | | | |
| Meldepflichtige Arbeitsunfälle | Anzahl | 93 | 94 | 77 |
| Unfallbedingte durchschnittliche Ausfalltage | Tage | 8,5 | 19,5 | 19,8 |
| Arbeitsunfälle mit Todesfolge | Anzahl | 0 | 0 | 0 |

Die in der Tabelle dargestellten Kennzahlen beziehen sich auf Beschäftigte exklusive Leihpersonal. Wird das Leihpersonal (476 FTE, Vorjahr: 319 FTE; Leihpersonalquote: 12,4%, Vorjahr: 9,1%) hinzugezählt, waren zum Bilanzstichtag 2023 insgesamt 3.835 Personen in der POLYTEC GROUP beschäftigt. Der Stand an Beschäftigten wurde im Vergleich zum Vorjahresstichtag (3.510 FTE) um 325 Beschäftigte bzw. 9,3% erhöht.

Am 31. Dezember 2023 lag der Frauenanteil aller in der POLYTEC GROUP Beschäftigten (exklusive Leihpersonal) bei 26,0% und erhöhte sich um 1,4 Prozentpunkte im Vergleich zum Vorjahr (24,6%). In der POLYTEC Holding AG lag der Frauenanteil am Bilanzstichtag bei 48,6%

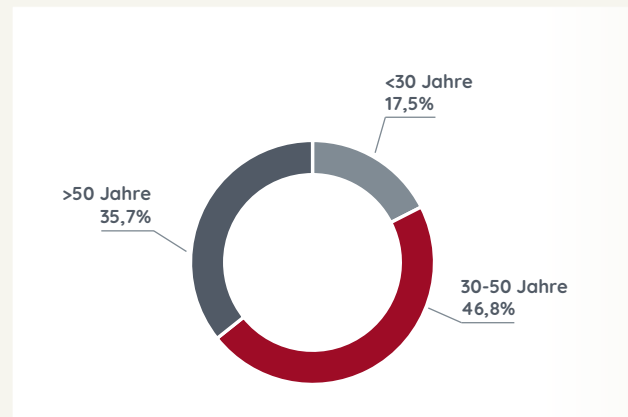
(Vorjahr: 50,0%). In den Gesellschaften der POLYTEC GROUP waren am 31. Dezember 2023 12,2% (Vorjahr: 11,1%) weibliche Führungskräfte mit dauerhafter Personalverantwortung beschäftigt.

GEOGRAPHISCHE GLIEDERUNG PER 31. DEZEMBER 2023



Die gruppenweite Fluktuationsrate errechnet sich wie folgt: Austritte (Arbeitnehmer- und Arbeitgeberkündigungen, einvernehmliche Regelungen sowie Ablauf befristeter Arbeitsverträge) dividiert durch den durchschnittlichen Personalstand der POLYTEC GROUP. Im Durchschnitt des Jahres 2023 lag die Fluktuationsrate in der POLYTEC GROUP bei rund 18,7% und somit um 1,9 Prozentpunkte über dem Vorjahresdurchschnittswert.

GLIEDERUNG NACH ALTER PER 31. DEZEMBER 2023



Bezüglich der Altersstruktur ist knapp die Hälfte aller Mitarbeiter:innen der Gruppe der 30- bis 50-Jährigen zuzuordnen.

Die Anzahl der meldepflichtigen Arbeitsunfälle in der POLYTEC GROUP im Jahr 2023 betrug 93 und lag somit auf dem Vorjahresniveau (94 Arbeitsunfälle), wobei sich die

durchschnittliche Ausfallzeit von 19,5 Tage auf 8,5 Tage mehr als halbierte. Die Schwere der Unfälle hat somit deutlich abgenommen.

Um Arbeitsunfällen vorzubeugen, richtet POLYTEC ihren Fokus auf erhöhte Bewusstseinsbildung zu den Themen Health, Safety & Environment (HSE) und auf Vorgaben hinsichtlich persönlicher Schutzausrüstung (PSA). So werden den Mitarbeiter:innen über die Infoscreens des POLYTEC Information TV regelmäßig Beiträge zu Sicherheitsthemen präsentiert und Schulungsmaßnahmen gesetzt.

Zahlreiche technische Optimierungen wie etwa verbesserte Abluftabsauganlagen zum Schutz der Atemwege, bessere Arbeitsplatzbeleuchtung zur Schonung der Augen und vieles mehr haben die allgemeine Arbeitsplatzsicherheit im gesamten Konzern verbessert.

OFFENLEGUNG GEMÄSS EU-TAXONOMIE-VERORDNUNG

Um die von der Europäischen Union definierten Klimaschutz- und Energieziele für 2050 erreichen und somit die Vorhaben des European Green Deal verwirklichen zu können, ist es unter anderem von großer Bedeutung, Finanzströme in nachhaltige Projekte und Investitionen zu lenken. Der Begriff Nachhaltigkeit war jedoch bis vor Kurzem noch kaum gesetzlich reguliert und somit mit einer gewissen Unsicherheit belastet. Es existierte weitestgehend keine konkrete Definition, ab wann eine Tätigkeit als nachhaltig anzusehen ist. Aus diesem Grund trat im Juni 2020 die EU-Taxonomie-Verordnung in Kraft. Sie soll Klarheit schaffen und zugleich Unternehmen dazu bewegen, ihr wirtschaftliches Handeln umwelt- und klimaschonender zu gestalten.

Das Herzstück der Taxonomie Verordnung bilden hierbei sechs Umweltziele:

- Klimaschutz
- Anpassung an den Klimawandel
- Nachhaltige Nutzung und Schutz von Wasser- und Meeresressourcen
- Übergang zu einer Kreislaufwirtschaft
- Vermeidung und Verminderung der Umweltverschmutzung
- Schutz und Wiederherstellung der Biodiversität und der Ökosysteme

Bereits im vergangenen Jahr berichteten all jene Unternehmen, die der Pflicht zur nicht finanziellen Berichterstattung unterliegen, ihren Anteil an taxonomiefähigen sowie

taxonomiekonformen Wirtschaftstätigkeiten. Konkret wurden hierbei jeweils die taxonomiefähigen und -konformen Umsätze, Investitions- sowie Betriebsausgaben ausgewiesen. POLYTEC veröffentlichte aus diesem Grund im vergangenen Jahr, gemäß Artikel 8 der Taxonomie-Verordnung, erstmals auch den taxonomiekonformen Anteil der drei Leistungsindikatoren Umsatz, CapEx und OpEx. Die jeweils taxonomiefähigen Umsätze, Investitions- sowie Betriebsausgaben publizierte POLYTEC zum ersten Mal bereits 2022, im Implementierungsjahr der Taxonomie-VO.

Der Schritt in die Konformität ist an die Einhaltung konkreter Parameter gebunden. So ist eine Wirtschaftstätigkeit nur dann taxonomiekonform und somit ökologisch nachhaltig, wenn sie einen wesentlichen Beitrag zu einem der insgesamt sechs Umweltziele der EU beiträgt. Zudem darf eben diese Wirtschaftstätigkeit keines der anderen Ziele erheblich beeinträchtigen und muss unter Einhaltung eines vordefinierten Mindestschutzes ausgeübt werden.

Im Rahmen der Definition der Wirtschaftstätigkeiten fokussiert sich POLYTEC auf das Umweltziel Klimaschutz und somit gemäß Artikel 9 Ziff. a der Verordnung (EU) 2020/852 auf das erste Ziel der Verordnung, wodurch ebenso Doppelzählungen vermieden werden konnten. Die hierfür festgelegten technischen Bewertungskriterien geben unter anderem vor, unter welchen Bedingungen eine Wirtschaftstätigkeit einen wesentlichen Beitrag zum Klimaschutz leistet und ebenso keine erhebliche Beeinträchtigung eines der anderen fünf Umweltziele verursacht.

MINIMUM SOCIAL SAFEGUARDS

In Artikel 18 der EU-Taxonomie-Verordnung wird die Einhaltung eines sogenannten Mindestschutzes gefordert. Dieser Mindestschutz stellt sicher, dass wesentliche Regelwerke, wie etwa die OECD-Leitsätze für multinationale Unternehmen oder die Leitprinzipien der Vereinten Nationen für Wirtschaft und Menschenrechte, eingehalten werden. Konkret wurden im Rahmen der Minimum Social Safeguards die vier Kernthemen Achtung der Menschenrechte, Bekämpfung von Korruption und Bestechung, Besteuerung und fairer Wettbewerb formuliert.

Die POLYTEC GROUP startete im Jahr 2015 mit ONE POLYTEC eine strategische Initiative, mit der die gruppenweite Zusammenarbeit gefördert und die Komplexität des Konzerns weiter nutz- und steuerbar gemacht werden sollte. Die technisch-operative Basis dafür schaffte eine breit angelegte Digitalisierungsoffensive mit Schwerpunkt Technologiekompetenz und Marktbearbeitung.

Nahezu alle Prozesse des Unternehmens wurden zunächst vereinfacht, standardisiert und anschließend mithilfe digitaler Lösungen zentral steuerbar gemacht. Daneben umfasste die Initiative neben der Digitalisierung der technologie- und finanzrelevanten Agenden nicht nur die Digitalisierung und automatisierte Steuerung sämtlicher arbeitnehmerbezogenen Themen wie Arbeitssicherheit, Zeiterfassung und allgemeiner Schutz der Arbeitnehmer:innenrechte, sondern auch die Einführung von Lernmanagementsystemen zur Optimierung und Nachverfolgung der Themen Training und Weiterbildung. Um den Risiken Bestechung und Korruption entgegenzuwirken und einen freien und fairen Wettbewerb zu unseren Kunden und Mitbewerbern zu gewährleisten, wurden Risiken identifiziert, die wesentlichen finanzrelevanten Prozesse digitalisiert und im Sinne eines geschlossenen internen Kontrollsystems standardisiert. Ergänzend wird die Sensibilität der Mitarbeiter zur Einhaltung der wettbewerbsrechtlichen Vorgaben durch die Veröffentlichung entsprechender Richtlinien geschärft und nachverfolgt. Zur Einhaltung dieser menschenrechtlichen Sorgfaltspflichten und Durchsetzung vorstehender Ziele hat POLYTEC nachfolgend erläuterte Maßnahmen und Prozesse umgesetzt.

EINHALTUNG VON MENSCHENRECHTEN

Die laufend durchgeführten gruppenweiten Risikoanalysen zeigen keine relevanten branchen-, unternehmens- oder produktspezifische Risiken, die negative Auswirkungen auf die Einhaltung der Mindeststandards evident erscheinen lassen. Durch die implementierten Systeme können Verstöße in den Bereichen Arbeitszeit und Arbeitssicherheit sowie Training und Schulung laufend nachverfolgt und anlassbezogene Abhilfe geschaffen werden. An Standorten im nichteuropäischen Ausland wie insbesondere in China und Südafrika werden die jeweils lokal geltenden gesetzlichen Bestimmungen durch geschultes, qualifiziertes Personal nachverfolgt. Anfang 2024 wurde unter Mitwirkung der Aufsichtsorgane eine Risikomanagementrichtlinie in Kraft gesetzt, die auch die Verankerung der Sorgfaltspflichten zur Einhaltung der Mindeststandards in die Unternehmens- und nachhaltige Risikostrategie der Gruppe weiter vorantreiben wird.

Zur Erfüllung der notwendigen Sorgfaltspflichten und Vermeidung negativer Auswirkungen hat die POLYTEC GROUP in Zusammenarbeit mit ihren Aufsichtsorganen im Jahr 2017 einen umfassenden Code of Conduct als verpflichtendes internes Regelwerk und Grundlage der Geschäftstätigkeit der Gruppe installiert, diesen laufend fortentwickelt und zuletzt Anfang 2024 in überarbeiteter Fassung veröffentlicht. Darin enthalten sind unter anderem

Regelungen zum Schutz der Mitarbeiter:innen zu den Themen Gleichbehandlung und Nichtdiskriminierung, Schutz der Mitarbeiter:innen zu Menschen- und Arbeitnehmerrechten, Gesundheit und Sicherheit sowie Gleichbehandlung und Nichtdiskriminierung. Der auch auf der Homepage der POLYTEC GROUP veröffentlichte Code of Conduct definiert das Leitbild der POLYTEC GROUP und ist Grundlage der Unternehmenskultur. Er ist im gruppenweiten Informationsmanagementsystem zentral hinterlegt und wird im Rahmen des Onboarding-Prozesses allen Mitarbeiter:innen über das Lernmanagementsystem verpflichtend zugeordnet.

Zur sorgfältigen Auswahl der Lieferanten wurden ein Code of Conduct für Lieferanten und entsprechende Prozesse zur Lieferantenauswahl und -bewertung im Rahmen von Audits und Lieferantenselbstauskünften implementiert. Neue Lieferanten haben sich vor Vertragsklarheit bzw. Beauftragung zur Einhaltung des Lieferanten Code of Conduct und der im Detail aufgeführten sozialen Mindeststandards in Übereinstimmung mit international anerkannten Abkommen zu verpflichten. Auch der POLYTEC Code of Conduct schreibt den Lieferanten die Einhaltung der POLYTEC-Sicherheitsstandards sowie die nachhaltige und soziale Rohstoffbeschaffung vor. Als Grundvoraussetzung erwartet die POLYTEC GROUP von ihren Lieferanten Kenntnis und vollumfängliche Einhaltung der geltenden einschlägigen Gesetze und Verordnungen. Im Rahmen des ab dem 1. Jänner 2024 für die deutschen Standorte der POLYTEC GROUP in Kraft getretenen deutschen Lieferkettensorgfaltspflichtengesetzes wird derzeit ein durchgängiger digitaler Prozess unter Zuhilfenahme eines externen Tools zur gruppenweiten Zertifizierung sämtlicher Lieferanten umgesetzt. Es ist davon auszugehen, dass die ökologisch und sozial nachhaltige Beschaffungsstrategie dadurch weiter geschärft und optimiert werden wird.

Seit 2017 war es den Mitarbeiter:innen über eine im Code of Conduct hinterlegte E-Mail-Adresse und/oder mittels einer Meldung an die Konzern-Rechtsabteilung jederzeit möglich, bei jedweden Missständen, Beschwerden und Verletzungen sowie bei einem bloßen Verdacht eines Verstoßes Meldungen abzugeben und Abhilfe einzufordern. Im Jahr 2020 wurde auf Basis der EU-Hinweisgeberrichtlinie ein internes Whistleblowing Portal installiert, das aufgrund einer technischen Modifikation ab dem 1. Jänner 2024 auch externen Stakeholdern und Interessensgruppen entsprechende Meldungen über die Homepage der POLYTEC GROUP ermöglicht.

Im Geschäftsjahr 2020 wurde das Schulungsmanagement der POLYTEC GROUP digitalisiert und das POLYTEC Lernmanagementsystem (LMS) eingeführt. Den Mitarbeiter:innen können dadurch entsprechende Richtlinien und Schulungen im Rahmen des Onboarding-Prozesses in einem geschlossenen System zugeordnet und deren Kenntnisnahme überwacht, dokumentiert und nachverfolgt werden. Daneben erfolgt die regelmäßige Schulung der Mitarbeiter:innen z.B. zu den Themen Arbeitssicherheit, Cyberkriminalität etc. im LMS. Die Zertifizierung erfolgt dabei regelmäßig durch die Absolvierung entsprechender Prüfungsfragen. Es erfolgt laufend die gruppenweite Einbindung weiterer Schulungsinhalte und Zertifizierungen. In Ergänzung werden regelmäßige Schulungen zu arbeitsplatzbezogenen und sicherheitsrelevanten Unterweisungen oder auch besondere Zertifizierungen dokumentiert und nachverfolgt.

Seit 2020 wurde das LMS durch ein weiteres HR-SAP-Tool – das ESS/MSS-Programm – sukzessive in Deutschland, Österreich und den Niederlanden eingeführt; weitere sollen folgen. Hierdurch ist eine zentrale, revisionssichere Verwaltung der Zeitbuchungen und Abwesenheitszeiten der POLYTEC-Mitarbeiter:innen und dadurch konsequente Einhaltung und Nachverfolgung der geltenden Arbeitszeitgesetze sichergestellt.

KORRUPTION UND FAIRER WETTBEWERB

Um die Gefahr von Bestechung und Korruption dem Grunde nach weitestgehend zu minimieren, wurde das interne Kontrollsystem durch Sicherstellung des Vier-Augen-Prinzips seit 2015 durch die gruppenweite Digitalisierungsoffensive systemseitig weiter vorangetrieben. Die POLYTEC GROUP verfügt mittlerweile über automatisierte Systeme zur Genehmigung von Bedarfsanfragen und zu wertabhängigen systemseitigen Freigabeberechtigungen von Zahlungsanweisungen. Auch das Zustandekommen von Entwicklungsprojekten und Vertriebsverträgen unterliegt durch Installation des POLYTEC-Entwicklungsprozesses (PEP) sowie der Vertriebsrichtlinien zur Angebotsfreigabe und Vertragsprüfung einem standardisierten Freigabeprozess, sodass weitestmögliche Transparenz beim Zustandekommen von Projekten und Verträgen und ein fairer Wettbewerb sichergestellt ist. Bargeschäfte sind nicht möglich und sämtliche Zahlungsfreigaben erfolgen durch die Berechtigten, denen Rechte gemäß der Freigabestrategie zugeordnet wurden.

Im Hinblick auf die seit Februar 2022 im Konzern veröffentlichte Antikorruptionsrichtlinie obliegt die Prüfung und Überwachung lokaler Anfragen sowie die Berichtspflicht an

den Vorstand dem eigens dafür eingerichteten Group Compliance Committee. Periodische Risikobewertungen sowie Antikorruptionsschulungen für Mitarbeiter:innen dienen der Korruptionsprävention und der Überwachung von Compliance-Themen. Verstärktes Engagement des Vorstands fördert in diesem Rahmen die Überwachung von Ereignissen, die ein gewisses Korruptions- und Bestechungsrisiko bergen.

Aufgrund des Verbots des Missbrauchs von Insiderinformationen sowie der Marktmanipulation dient die POLYTEC-Compliance-Richtlinie der Sicherstellung dieser Grundsätze und der Abwendung von Schäden und Strafen gegenüber der POLYTEC GROUP und ihren Mitarbeitern. Es werden Insiderlisten geführt und potenzielle Insider im LMS durch Absolvierung entsprechender Compliance-Schulungen laufend trainiert; deren zeitgerechte Erledigung wird digital dokumentiert und Schulungen regelmäßig zur Wiedererledigung nachverfolgt.

BESTEUERUNG

Im Rahmen des Themenbereiches der Besteuerung handelt die POLYTEC GROUP stets gemäß den lokal geltenden steuerlichen Anforderungen unter Einhaltung intern implementierter Sicherungsmaßnahmen (IKS) sowie unter Berücksichtigung der interkonzernweit geltenden Compliance-Richtlinie. Die buchhalterische Erfassung von Geschäftsfällen, die Erstellung von Steuererklärungen, der Zahlungsverkehr und weitere steuerrelevante Prozesse werden anhand eines Prozessablaufes unter Einhaltung des 4-Augen-Prinzips abgewickelt. Die Wirksamkeit der Prozesse und des internen Kontrollsystems wird einer jährlichen Prüfung unterzogen. Bei der Erstellung von Steuererklärungen werden stets Belegs- und Liefernachweisstichproben ausgewählt und die korrekte Verbuchung beziehungsweise Meldung in den Steuererklärungen überprüft.

Weiters werden die, im Zuge der Erklärung zu übermittelnden Daten mit gegebenenfalls einzureichenden statistischen Meldungen verplausibilisiert. Die Einhaltung der Fristigkeiten (Monatsberichterstellung, Fälligkeiten UVA's, Intrastat-Meldungen, ZMen, etc.) wird anhand einer internen Dokumentation (Festlegung Zuständigkeiten inkl. Vertreterregelung) sowie eines Fristenkalenders sichergestellt. Sonderthemen und besondere steuerliche Anfragen, werden von den lokalen Buchhaltungsabteilungen mit dem Corporate-Accounting Team und – sofern notwendig – auch mit externen steuerlichen Beratern beurteilt. Der vertrauliche Umgang insbesondere mit Daten, Schriftstücken und Informationen sowie die besondere Achtsamkeit dafür wird mit der regelmäßigen Schulung der „Compliance-Richtlinie“ sichergestellt.

DO-NO-SIGNIFICANT-HARM-KRITERIEN

Für die Bewertung einer Wirtschaftstätigkeit als taxonomiekonform und somit ökologisch nachhaltig muss diese unter anderem einen wesentlichen Beitrag zu einem der sechs Umweltziele leisten, ohne eine erhebliche Beeinträchtigung der anderen Ziele zu verursachen. Hierfür wurden im Rahmen der Taxonomie-Verordnung für jedes Umweltziel spezifische Do-No-Significant-Harm-Kriterien, in weiterer Folge mit DNSH abgekürzt, festgelegt.

Für die Erfüllung des DNSH-Kriteriums für das Ziel Anpassung an den Klimawandel wurde seitens der Taxonomie-Verordnung eine Klimarisiko- und Vulnerabilitätsanalyse gefordert. Konkret sollen hierdurch die physischen Klimarisiken während der voraussichtlichen Lebensdauer einer Wirtschaftstätigkeit festgestellt werden. POLYTEC hat hierfür Unterstützung durch ein Tool eines externen Anbieters eingeholt und entsprechende Anpassungslösungen identifiziert. Konkret hat sich für die bewerteten Standorte das Risiko des extremen Temperaturanstiegs ergeben. Um die Effekte dieser Hitzewellen auf die Mitarbeiter:innen abzufedern, wurden entsprechende Anpassungslösungen im Rahmen der potenziellen Anschaffung von Anlagen definiert.

Im Rahmen der Notwendigkeit einer Umweltverträglichkeitsprüfung als DNSH-Kriterium hat POLYTEC eine interne Analyse durchgeführt und entsprechende, bereits bestehende umwelt-, bau- und wasserrechtliche Dokumente ermitteln können.

SPEZIFIKATION DER WICHTIGSTEN LEISTUNGSINDIKATOREN**UMSATZ (WIRTSCHAFTSAKTIVITÄTEN)**

Zur Feststellung der taxonomiefähigen Wirtschaftstätigkeiten hat POLYTEC auch dieses Jahr im ersten Schritt eine strukturierte Analyse der umsatzbasierten Wirtschaftstätigkeiten durchgeführt. Hierzu wurden entsprechende Umsatzdaten im Rahmen einer Umsatzauflistung eingeholt und konkreten Produktgruppen zugeordnet.

Für die Zuordnung der Wirtschaftstätigkeiten im Rahmen der Taxonomiefähigkeit zieht POLYTEC in Hinblick auf die umsatzbezogene Kennzahl unter anderem Produktgruppen in Zusammenhang mit der Herstellung entsprechender Bauteile für Batterien heran. Bei diesen Produkten handelt es sich beispielsweise um Batteriegehäuse, Batterieabdeckungen oder -halterungen.

Aufgrund der Publikation neuer Sektoren durch die EU-Kommission im vergangenen Jahr können entsprechende Batteriebauteile, sofern sie für Fahrzeuge im Rahmen der E-Mobilität gefertigt werden, der Kategorie *3.18 Herstellung von Automobil- und Mobilitätskomponenten* zugeordnet werden. Darüber hinaus ordnet POLYTEC dieses Jahr sämtliche Bauteile für elektrisch betriebene Fahrzeuge diesem Sektor zu. Im Rahmen der technischen Bewertungskriterien tragen diese Bauteile einen wesentlichen Beitrag zum Klimaschutz dar, indem sie für die Bereitstellung der Umweltleistung von emissionsfreien Fahrzeugen für die Personenbeförderungen im Orts-, Nah- und Straßenverkehr von wesentlicher Bedeutung sind. Sie können somit vollständig dem taxonomiekonformen Anteil zugeordnet werden. Jene Batteriebauteile, die nicht für elektrisch betriebene Vorrichtungen zur Personenbeförderung konzipiert sind, verbleiben weiterhin in dem Sektor *3.4 Herstellung von Batterien*. Allerdings ergibt sich durch die Aufteilung dieser Produkte auf zwei verschiedene Sektoren nur mehr ein taxonomiefähiger Anteil der Kategorie 3.4. Um Doppelzählungen hierbei zu vermeiden, wurde eine ganz klare Unterteilung gemäß Antriebsart der Fahrzeuge, für welche die entsprechenden Bauteile gefertigt wurden, durchgeführt.

POLYTEC konnte im Rahmen der Produktion von spezifischen Solarwannen sowie Bauteilen für die zukunftsweisenden Organic-Flow-Batteriesysteme als weitere Kategorie den Sektor *3.1 Herstellung von Technologien für erneuerbare Energie* für sich identifizieren. Die hierfür herangezogenen Produktgruppen entsprechen den rechtlichen Rahmenbedingungen der Taxonomie-Verordnung, wodurch sie als taxonomiefähig ausgewiesen werden können.

Als weitere Kategorie aus der Vielzahl an taxonomiefähigen Wirtschaftssektoren hat POLYTEC den Sektor *3.6 Herstellung anderer CO₂-armer Technologien* für sich definiert. Diese Technologien zielen auf eine erhebliche Einsparung der Treibhausgasemissionen ab und können je nach Verfügbarkeit einer Lebenszyklusanalyse und somit Voraussetzung für die Einhaltung der technischen Bewertungskriterien sowohl als taxonomiefähig sowie taxonomiekonform ausgewiesen werden. Im Falle der hierfür berücksichtigten Produkte erfolgt dies zum einen durch ihre Leichtbauweise und Produktionsverfahren, wie etwa bei Produkten aus Spritzguss. Im Vergleich zu gleichwertigen Erzeugnissen aus etwa metallhaltigen Materialien oder ähnlichem, haben diese Produkte weniger Gewicht und somit in weiterer Folge einen Einfluss auf die Emissionen der Fahrzeuge, in denen sie verbaut werden. Zu diesen Produkten zählen beispielsweise Zylinderkopfabdeckungen aus Kunststoff.

Ebenso wurden im Rahmen dieser Kategorie Produkte berücksichtigt, welche Einfluss auf die Aerodynamik der Fahrzeuge als Endprodukte haben. Durch die besonders windschlüpfrige Form etwa spezifischer Unterbodenbauteile oder Dachspoiler, kann der Luftwiderstand reduziert werden, wodurch in weiterer Folge der Emissionsausstoß reduziert werden kann.

POLYTEC konnte darüber hinaus im Rahmen der Kategorie 3.6 auch Produkte abseits des Automotivsektors identifizieren. Konkret handelt es sich hierbei um klappbare Mehrwegbehälter für den Lebensmitteltransport. Diese Transportboxen tragen das prestigeträchtige Siegel Cradle to Cradle Certified® (Version 3.1) und können vollständig recycelt und somit im Kreislauf geführt werden. Basierend auf den Vorgaben der Taxonomie-Verordnung leisten diese Mehrwegboxen einen wesentlichen Beitrag zum Klimaschutz. Ebenso können die entsprechenden technischen Bewertungskriterien erfüllt werden, wodurch diese ebenso als taxonomiefähig und -konform ausgewiesen werden können.

Bei der Analyse ihrer Wirtschaftstätigkeiten konnte POLYTEC im Rahmen der Produktion des Materials Sheet Moulding Compounds, kurz SMC, im Werk in Gochsheim zudem auch die Kategorie *3.17 Herstellung von Kunststoffen in Primärformen* für sich definieren. POLYTEC produziert dieses Material zum einen in Reinform, verarbeitet es aber auch zu Produkten wie etwa der zuvor erwähnten Solarwanne weiter. Da das produzierte SMC nicht den technischen Bewertungskriterien der Taxonomie-Verordnung entspricht, fließt es ausschließlich in den taxonomiefähigen Umsatzanteil ein.

Die leichte Abweichung der Kennzahl im Vergleich zum vergangenen Jahr besteht aufgrund des auftragsbedingt variablen Produktportfolios. POLYTEC produziert eine Vielzahl verschiedener Produkte, welche naturgemäß Abrufschwankungen unterliegen. Aus diesem Grund wurden die entsprechenden Wirtschaftstätigkeiten und somit auch Produktgruppen neu analysiert und erneut bewertet.

Die Basis des Umsatzes ist der Nettoumsatz resultierend aus Waren oder Dienstleistungen gemäß IAS 1.82(a). Die Gesamtumsatzerlöse des Geschäftsjahres 2023 von TEUR 635.987 bilden den Nenner der Umsatz-Kennzahl und können der Gewinn- und Verlustrechnung des Konzerns entnommen werden (siehe E. 1. Umsatzerlöse und Segmentberichterstattung). Zur Berechnung der entsprechenden Prozentsätze wurde der Anteil der Umsatzerlöse durch Produkte in Zusammenhang mit taxonomiefähigen Wirtschaftstätigkeiten (=Zähler) in Relation gestellt zu dem Gesamtumsatz der POLYTEC aus dem Jahr 2023 (=Nenner). Eine ähnliche Vorgehensweise wählte POLYTEC auch für die Ermittlung des taxonomiekonformen Umsatzanteils. Der jeweilige Anteil an taxonomiefähigem sowie taxonomiekonformen Umsatz wurde basierend auf den Bestimmungen der International Financial Reporting Standards (IFRS) berechnet. Die herangezogenen Zahlen zum Gesamtumsatz der POLYTEC im Jahr 2023 entsprechen den Positionen im Jahresabschluss. Basierend darauf haben sich für den umsatzbezogenen Leistungsindikator folgende Daten ergeben.

| Geschäftsjahr 2023 | | | | Kriterien für einen wesentlichen Beitrag | | | | | | DNSH-Kriterien („Keine erhebliche Beeinträchtigung“) | | | | | | | | | |
|--|----------|-----------------------|----------------------------------|--|--|----------------------------|---|---|---|--|--|--------------------|---------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---------------------------|---|--|-----------------------------------|
| Wirtschaftstätigkeiten (1) | Code (2) | Umsatz (3) in TEUR | Umsatzanteil, Jahr 2023 (4) % | Klimaschutz (5) J;N; N/EL | Anpassung an den Klimawandel (6) J;N; N/EL | Wasser (7) J;N; N/EL | Kreislaufwirtschaft (8) J;N; N/EL | Umweltverschmutzung (9) J;N; N/EL | Biologische Vielfalt (10) J;N; N/EL | Klimaschutz (11) J/N | Anpassung an den Klimawandel (12) J/N | Wasser (13) J/N | Umweltverschmutzung (14) J/N | Kreislaufwirtschaft (15) J/N | Biologische Vielfalt (16) J/N | Mindestschutz (17) J/N | Anteil taxonomiekonformer (A.1.) oder taxonomefähiger (A.2.) Umsatz, Jahr 2022 (18) | Kategorie ermöglichende Tätigkeit (19) | Kategorie Übergangstätigkeit (20) |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | % | E | T |
| A. TAXONOMIEFÄHIGE TÄTIGKEITEN | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| A.1 Ökologisch nachhaltige Tätigkeiten (taxonomiekonform) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Herstellung von Technologien für erneuerbare Energie | CCM 3.1 | 1.878 | 0,3 | J | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | J | J | J | J | J | J | J | 0,0 | E | / |
| Herstellung von Batterien | CCM 3.4 | 0 | 0,0 | J | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | J | J | J | J | J | J | J | 2,7 | E | / |
| Herstellung anderer CO ₂ -armer Technologien | CCM 3.6 | 37.536 | 5,9 | J | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | J | J | J | J | J | J | J | 6,3 | E | / |
| Herstellung von Automobil- und Mobilitätskomponenten | CCM 3.18 | 33.372 | 5,2 | J | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | J | J | J | J | J | J | J | / | E | / |
| Umsatz ökologisch nachhaltiger Tätigkeiten (taxonomiekonform) (A.1) | | 72.785 | 11,4 | | | | | | | | | | | | | | 9,0 | | |
| Davon ermöglichende Tätigkeiten | | 72.785 | 100 | | | | | | | | | | | | | | 100 | E | |
| Davon Übergangstätigkeiten | | / | / | | | | | | | | | | | | | | 0,0 | | / |
| A.2 Taxonomiefähige, aber nicht ökologisch nachhaltige Tätigkeiten (nicht taxonomiekonforme Tätigkeiten) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Herstellung von Technologien für erneuerbare Energie | CCM 3.1 | 0 | 0,0 | EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | | | | | | | | 0,5 | | |
| Herstellung von Batterien | CCM 3.4 | 8.516 | 1,3 | EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | | | | | | | | 0,5 | | |
| Herstellung anderer CO ₂ -armer Technologien | CCM 3.6 | 95.443 | 15,0 | EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | | | | | | | | 18,1 | | |
| Herstellung von Kunststoffen in Primärformen | CCM 3.17 | 6.180 | 1,0 | EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | | | | | | | | 0,7 | | |
| Umsatz taxonomiefähiger, aber nicht ökologisch nachhaltiger Tätigkeiten (nicht taxonomiekonforme Tätigkeiten) (A.2) | | 110.139 | 17,3 | | | | | | | | | | | | | | 19,8 | | |
| A. Umsatz taxonomiefähiger (A.1 + A.2) | | 182.924 | 28,8 | | | | | | | | | | | | | | 28,8 | | |
| B. NICHT TAXONOMIEFÄHIGE TÄTIGKEITEN | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Umsatz nicht taxonomiefähiger Tätigkeiten | | 453.063 | 71,2 | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Gesamt | | 635.987 | 100 | | | | | | | | | | | | | | | | |

| Umsatzanteil/Gesamtumsatz in % | | |
|--------------------------------|------------------------|------|
| Taxonomiekonform je Ziel | Taxonomiefähig je Ziel | |
| CCM | 11,4 | 17,3 |
| CCA | 0 | 0 |
| TWR | 0 | 0 |
| CE | 0 | 0 |
| PPC | 0 | 0 |
| BIO | 0 | 0 |

Fußnoten und Erklärungen zu den Tabellen:

- (a) Der Code stellt die Abkürzung des jeweiligen Ziels dar, zu dem die Wirtschaftstätigkeit einen wesentlichen Beitrag leisten kann, sowie die Nummer des Abschnitts der Tätigkeit im entsprechenden Anhand, der das Ziel abdeckt, d.h.
- Klimaschutz: CCM
 - Anpassung an den Klimawandel: CCA
 - Wasser- und Meeresressourcen: WTR
 - Kreislaufwirtschaft: CE
 - Vermeidung und Verminderung der Umweltverschmutzung: PPC
 - Biologische Vielfalt und Ökosysteme: BIO Die Tätigkeit „Aufforstung“ würde zum Beispiel den folgenden Code haben: CCM 1.1.

Bei Maßnahmen, die einen wesentlichen Beitrag zu mehr als einem Ziel leisten können, sind die Codes für alle Ziele anzugeben. Wenn beispielsweise der Betreiber meldet, dass die Tätigkeit „Neubau“ einen wesentlichen Beitrag zum Klimaschutz und zur Kreislaufwirtschaft leistet, wäre der Code: CCM 7.1./CE 3.1.

In den Abschnitten A.1 und A.2 dieses Meldebogens sollten dieselben Codes verwendet werden.

- (b) J – Ja, taxonomiefähige und mit dem relevanten Umweltziel taxonomiekonforme Tätigkeit
N – Nein, taxonomiefähige, aber mit dem relevanten Umweltziel nicht taxonomiekonforme Tätigkeit
N/EL – „not eligible“, für das jeweilige Umweltziel nicht taxonomiefähige Tätigkeit
- (c) Trägt eine Wirtschaftstätigkeit wesentlich zu mehreren Umweltzielen bei, so geben Nicht-Finanzunternehmen in Fettdruck das relevanteste Umweltziel für die Berechnung der KPI von Finanzunternehmen an, wobei Doppelzählungen zu vermeiden sind. Wenn die Verwendung der Erlöse aus der Finanzierung nicht bekannt ist, berechnen die Finanzunternehmen in ihren jeweiligen KPI die Finanzierung von Wirtschaftstätigkeiten, die zu mehreren Umweltzielen beitragen, nach dem relevantesten Umweltziel, das von Nicht-Finanzunternehmen in diesem Meldebogen in Fettdruck angegeben ist. Ein Umweltziel kann in einer Zeile nur einmal in Fettdruck angegeben werden, um eine Doppelzählung von Wirtschaftsaktivitäten in den KPI von Finanzunternehmen zu vermeiden. Dies gilt nicht für die Berechnung der Taxonomiekonformität von Wirtschaftstätigkeiten für Finanzprodukte im Sinne des Artikels 2 Nummer 12 der Verordnung (EU) 2019/2988. Nicht-Finanzunternehmen melden auch den Umfang der Taxonomiefähigkeit und -konformität nach Umweltziel, wozu auch die Konformität mit jedem der Umweltziele für Tätigkeiten gehört, die wesentlich zu mehreren Zielen beitragen, unter Verwendung des nachstehenden Musters:
- (d) Ein und dieselbe Tätigkeit kann nur mit einem oder mehreren Umweltzielen konform sein, für die sie taxonomiefähig ist.
- (e) Dieselbe Tätigkeit kann taxonomiefähig und nicht mit den relevanten Umweltzielen konform sein.
- (f) EL – Für das jeweilige Ziel taxonomiefähige Tätigkeit.
N/EL – Für das jeweilige Ziel nicht taxonomiefähige Tätigkeit.
- (g) Tätigkeiten sind nur dann in Abschnitt A.2 dieses Meldebogens anzugeben, wenn sie nicht mit einem Umweltziel konform sind, für das sie taxonomiefähig sind. Tätigkeiten, die mit mindestens einem Umweltziel konform sind, sind in Abschnitt A.1 dieses Meldebogens anzugeben
- (h) Für die Meldung einer Tätigkeit in Abschnitt A.1 müssen alle DNSH-Kriterien und Mindestschutzanforderungen erfüllt sein. Für die unter A.2 aufgeführten Tätigkeiten können die Spalten 5 bis 17 von den Nicht-Finanzunternehmen auf freiwilliger Basis ausgefüllt werden. Nicht-Finanzunternehmen können den wesentlichen Beitrag und die DNSH-Kriterien, die sie erfüllen oder nicht erfüllen, in Abschnitt A.2 mit folgenden Codes angeben: a) für den wesentlichen Beitrag: J/N und N/EL anstelle von EL und N/EL sowie b) für DNSH: J/N.

INVESTITIONEN (CapEx)

Für die Bewertung des investitionsbezogenen Leistungsindikators hat POLYTEC eine Analyse ihrer Investitionsaufwände des vergangenen Jahres durchgeführt. Hierzu wurden die entsprechenden CapEx-Zahlen aus den einzelnen Standorten eingeholt und auf Regionsebene zusammengeführt. Im Rahmen der Datenerfassung für die CapEx-Kennzahl wäre ebenso das Potenzial gegeben gewesen dem Fehler der Doppelzählung bestimmter monetärere Aufwendungen zu unterliegen. Um dies zu vermeiden, wurden die entsprechenden Datensätze exakt ausgewertet und je nach Relevanz in die Berechnung der CapEx-Kennzahl einbezogen.

Im ersten Schritt ermittelte POLYTEC für die entsprechende Berechnung jene Investitionen, welche in Zusammenhang mit den im Rahmen des umsatzbezogenen Leistungsindikators identifizierten, Wirtschaftstätigkeiten stehen. Hierzu zählen dieses Jahr taxonomiefähige Ausgaben, die für Projekte zur Produktion etwa von Ölabscheidern oder Bauteilen für Hybridautos getätigt wurden. Bei der Durchsicht

der Investitionsausgaben haben sich konkrete Zugehörigkeiten anteilig zu diesen Kategorien ergeben. Taxonomiekonforme Investitionsausgaben entstehen zudem aus den Aufwendungen in Zusammenhang mit Bauteilen für E-Autos sowie den klappbaren Transportboxen und Bauteilen für erneuerbare Energiesystemen. So wurden etwa im vergangenen Jahr vereinzelt Investitionen in die unter anderem für die Produktion der Boxen essenzielle Recyclinganlage in Ebensee, Österreich getätigt. POLYTEC produziert an bestimmten Anlagen mehrere Produkte, wodurch die konkrete Zuordnung der Investitionsaufwendungen im Rahmen neuer Anlagen zu bestimmten Sektoren noch nicht explizit möglich ist.

Ausgaben im Rahmen von Energieeinsparungsmaßnahmen wie etwa der Umrüstung der Beleuchtung auf LED-Leuchtmittel, konnten unter der Kategorie *7.3 Installation, Wartung und Reparatur von energieeffizienten Geräten* eingeordnet werden. Diese Investitionsaufwendungen tragen somit wesentlich zum Klimaschutz bei und haben keine

erheblich beeinträchtigenden Auswirkungen auf die anderen Umweltziele der Taxonomie-Verordnung. Aus diesem Grund können diese Aufwände als taxonomiekonform gewertet werden und zählen somit in den entsprechenden Prozentsatz ein.

Durch die Investitionen in Wallboxen an mehreren POLYTEC-Standorten konnte ebenso der Wirtschaftssektor *7.4. Installation, Wartung und Reparatur von Ladestationen für Elektrofahrzeuge in Gebäuden* für die Zuordnung der Wirtschaftstätigkeiten herangezogen werden. Diese Investition stellt gemäß der Taxonomie-Verordnung ebenso einen wesentlichen Beitrag zum Klimaschutz dar. Gleichzeitig werden die anderen Umweltziele dadurch nicht erheblich beeinträchtigt, wodurch die POLYTEC diese Investition in den taxonomiekonformen Anteil der CapEx-Kennzahl miteinbezieht.

Darüber hinaus hat POLYTEC weitere Investitionen im Rahmen von Energieeinsparungsmaßnahmen getätigt wie etwa die Implementierung von Energiemonitoring in einigen Werken. Die Investitionen in Energiemonitoringsysteme fließen in den Wirtschaftssektor *7.5 Installation, Wartung und Reparatur von Geräten für die Messung, Regelung und Steuerung der Gesamtenergieeffizienz von Gebäuden* ein. Konkret handelt es sich hierbei um die Installation intelligenter Zähler für Strom, wodurch ein wesentlicher Beitrag zum Klimaschutz geleistet werden kann. Da darüber hinaus auch keine erhebliche Beeinträchtigung der anderen Ziele entsteht und deckungsgleich mit den Analysen im Rahmen des umsatzbezogenen Leistungsindikators, der vorgesehene Mindestschutz besteht, können diese Investitionen als taxonomiekonform angesehen werden.

Für die Berechnung des taxonomiefähigen Anteils der CapEx-Kennzahl wurden, unter Berücksichtigung der Vorgaben aus der Taxonomie-Verordnung, Investitionsausgaben, in Verbindung mit taxonomiefähigen Wirtschaftsaktivitäten (=Zähler), in Relation gestellt zu den gesamten Investitionsausgaben der POLYTEC GROUP des

Jahres 2023 (=Nenner). In Anlehnung daran wurden für den taxonomiekonformen CapEx-Anteil ebenso Investitionsausgaben in Zusammenhang mit taxonomiekonformen Wirtschaftstätigkeiten (=Zähler) im Verhältnis zu den Gesamtinvestitionen aus dem Jahr 2023 (=Nenner) bewertet. Hier wurden zudem jene Investitionen für Energiemonitoring und -einsparungsprojekte und Ladestationen für Elektrofahrzeuge in den Zähler mit aufgenommen.

Der jeweilige Anteil an taxonomiefähigen sowie taxonomiekonformen CapEx wurde basierend auf den Bestimmungen der International Financial Reporting Standards (IFRS) berechnet. Für die gesamten CapEx in Höhe von TEUR 26.448, die als Nenner für die Berechnung definiert wurden, hat POLYTEC die gesamten Zugänge der immateriellen Vermögenswerte in Höhe von TEUR 423 exklusive der Zugänge bei den geleisteten Anzahlungen in Höhe von TEUR 266 und zuzüglich der Umgliederungen bei den geleisteten Anzahlungen in Höhe von TEUR 2.859 herangezogen (siehe E. 8. Immaterielle Vermögenswerte und Firmenwerte). In Bezug auf die berücksichtigten Sachanlagen wurden die gesamten Zugänge in Höhe von TEUR 27.858 exklusive der Zugänge bei den geleisteten Anzahlungen und Anlagen in Bau in Höhe von TEUR 9.533 und zuzüglich der Umgliederungen bei den geleisteten Anzahlungen und Anlagen in Bau in Höhe von TEUR 5.107 herangezogen (siehe E. 9. Sachanlagen).

Abweichungen in den Zahlen für den CapEx-bezogenen Leistungsindikator entstehen unter anderem aufgrund der variierenden Investitionen im Rahmen einzelner Projekte. Zudem hat POLYTEC weitere Investitionen in die Erneuerung von Anlagen für das Jahr 2023 getätigt. Diese Anlagen sind naturgemäß energieeffizienter und ressourcenschonender, entsprechen allerdings nicht der Regulatorik der Taxonomie-Verordnung und können deshalb nicht im Rahmen dieser Aufzählung berücksichtigt werden.

| Geschäftsjahr 2023 | | | | Kriterien für einen wesentlichen Beitrag | | | | | | DNSH-Kriterien („Keine erhebliche Beeinträchtigung“) | | | | | | | | | | |
|---|----------|---------------|-----------------------------|--|----------------------------------|--------------|-------------------------|-------------------------|---------------------------|--|-----------------------------------|-------------|--------------------------|--------------------------|---------------------------|--------------------|--|--|-----------------------------------|---|
| Wirtschaftstätigkeiten (1) | Code (2) | Umsatz (3) | Umsatzanteil, Jahr 2023 (4) | Klimaschutz (5) | Anpassung an den Klimawandel (6) | Wasser (7) | Kreislaufwirtschaft (8) | Umweltverschmutzung (9) | Biologische Vielfalt (10) | Klimaschutz (11) | Anpassung an den Klimawandel (12) | Wasser (13) | Umweltverschmutzung (14) | Kreislaufwirtschaft (15) | Biologische Vielfalt (16) | Mindestschutz (17) | Anteil taxonomiekonformer (A.1.) oder taxonomiefähiger (A.2.) Umsatz, Jahr 2022 (18) ¹⁾ | Kategorie ermöglichende Tätigkeit (19) | Kategorie Übergangstätigkeit (20) | |
| | | in TEUR | % | J;N; N/EL | J;N; N/EL | J;N; N/EL | J;N; N/EL | J;N; N/EL | J;N; N/EL | J/N | J/N | J/N | J/N | J/N | J/N | J/N | % | E | T | |
| A. TAXONOMIEFÄHIGE TÄTIGKEITEN | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| A.1 Ökologisch nachhaltige Tätigkeiten (taxonomiekonform) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Herstellung von Technologien für erneuerbare Energie | CCM 3.1 | 73 | 0,3 | J | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | J | J | J | J | J | J | J | 0,0 | E | / | |
| Herstellung von Batterien | CCM 3.4 | 0 | 0,0 | J | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | J | J | J | J | J | J | J | 2,0 | E | / | |
| Herstellung von anderen CO ₂ -armen Technologien | CCM 3.6 | 129 | 0,5 | J | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | J | J | J | J | J | J | J | 1,2 | E | / | |
| Herstellung von Automobil- und Mobilitätskomponenten | CCM 3.18 | 415 | 1,6 | J | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | J | J | J | J | J | J | J | 0,0 | E | / | |
| Installation, Wartung und Reparatur von energieeffizienten Geräten | CCM 7.3 | 948 | 3,6 | J | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | J | J | J | J | J | J | J | 0,2 | E | / | |
| Installation, Wartung und Reparatur von Ladestationen für Elektrofahrzeuge in Gebäuden | CCM 7.4 | 159 | 0,6 | J | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | J | J | J | J | J | J | J | 0,0 | E | / | |
| Installation, Wartung und Reparatur von Geräten für die Messung, Regelung und Steuerung der Gesamtenergieeffizienz von Gebäuden | CCM 7.5 | 93 | 0,4 | J | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | J | J | J | J | J | J | J | 0,2 | E | / | |
| CapEx ökologisch nachhaltiger Tätigkeiten (taxonomiekonform) (A.1) | | 1.817 | 6,9 | | | | | | | | | | | | | | 3,6 | | | |
| Davon ermöglichende Tätigkeiten | | 1.817 | 100 | | | | | | | | | | | | | | 100 | E | | |
| Davon Übergangstätigkeiten | | 0 | 0,0 | | | | | | | | | | | | | | 0,0 | | | / |
| A.2 Taxonomiefähige, aber nicht ökologisch nachhaltige Tätigkeiten (nicht taxonomiekonforme Tätigkeiten) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Herstellung von Technologien für erneuerbare Energie | CCM 3.1 | 32 | 0,1 | EL | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | | | | | | | | 0,0 | | | |
| Herstellung von Batterien | CCM 3.4 | 0 | 0,0 | EL | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | | | | | | | | 1,2 | | | |
| Herstellung anderer CO ₂ -armer Technologien | CCM 3.6 | 1.204 | 4,6 | EL | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | | | | | | | | 12,3 | | | |
| Personenbeförderung im Orts- und Nahverkehr, Personenkraftverkehr | CCM 6.3 | 989 | 3,7 | EL | N | N/ EL | N/ EL | N/ EL | N/ EL | | | | | | | | 0,0 | | | |
| CapEx taxonomiefähiger, aber nicht ökologisch nachhaltiger Tätigkeiten (nicht taxonomiekonforme Tätigkeiten) (A.2) | | 2.225 | 8,4 | | | | | | | | | | | | | | 13,5 | | | |
| A. CapEx taxonomiefähiger (A.1 + A.2) | | 4.041 | 15,3 | | | | | | | | | | | | | | 17,1 | | | |
| B. NICHT TAXONOMIEFÄHIGE TÄTIGKEITEN | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| CapEx nicht taxonomiefähiger Tätigkeiten | | 22.407 | 84,7 | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Gesamt | | 26.448 | 100 | | | | | | | | | | | | | | | | | |

1) Spalte (18): Es kam zu einer Anpassung im Nenner.

| CapEx-Anteil/Gesamt-CapEx in % | | | | |
|--------------------------------|--------------------------|--|------------------------|--|
| | Taxonomiekonform je Ziel | | Taxonomiefähig je Ziel | |
| CCM | 6,9 | | 8,4 | |
| CCA | 0 | | 0 | |
| TWR | 0 | | 0 | |
| CE | 0 | | 0 | |
| PPC | 0 | | 0 | |
| BIO | 0 | | 0 | |

BETRIEBSAUSGABEN (OpEx)

Im Rahmen der Taxonomie-Verordnung sind Unternehmen verpflichtet neben dem Anteil an taxonomiefähigen und taxonomiekonformen Umsätzen und Investitionen auch ihre entsprechenden Betriebsausgaben zu veröffentlichen.

Aus diesem Grund hat POLYTEC, ähnlich der Vorgehensweise bei der Ermittlung der anderen beiden Leistungsindikatoren, die gesamten Betriebsausgaben des vergangenen Jahres betrachtet. Konkret wurden hier die im Rahmen der Taxonomie-Verordnung vordefinierten Ausgaben in Zusammenhang mit Reparatur- und Wartungskosten, Forschungs- und Entwicklungskosten sowie Leasing herangezogen.

POLYTEC kategorisiert noch weitere Betriebsausgaben unter dem Begriff OpEx, die nicht in Korrelation mit den Vorgaben der Verordnung stehen. Die relevanten Betriebsausgaben wurden deshalb exakt ausgewertet, um die Berechnung hier gemäß der Taxonomie-Verordnung korrekt durchzuführen. Hierzu wurden von den im Jahresabschluss unter Punkt E. 5. Sonstige Betriebliche Aufwendungen angeführten OpEx-Kosten ausschließlich die Instandhaltungskosten sowie Andere Miet- und Leasingaufwendungen herangezogen. Diese Zahl wurde zudem noch, unter Heranziehung der Personalkosten aus dem Bereich Engineering, um die Forschungs- und Entwicklungskosten ergänzt, wodurch sich eine Gesamtzahl der OpEx-Kosten ergibt, wie sie in der Tabelle in weiterer Folge angeführt ist.

In einem ersten Schritt wurde bei der Berechnung dieses Leistungsindikators ebenso Augenmerk auf die Produktgruppen, welche für die Berechnung des umsatzbezogenen KPI identifiziert wurden, gelegt. Hierdurch ergibt sich eine anteilige Zuordnung der taxonomiefähigen und taxonomiekonformen Instandhaltungskosten gemäß Punkt E. 5. Sonstige Betriebliche Aufwendungen, sowie Forschungs- und Entwicklungskosten zu den Wirtschaftssektoren *3.1 Herstellung von Technologien für erneuerbare Energien*, *3.4 Herstellung von Batterien*, *3.6 Herstellung anderer CO₂-armer Technologien*, sowie *3.17 Herstellung von Kunststoffen in Primärformen* und *3.18 Herstellung von Automobil- und Mobilitätskomponenten*.

Für die Erhebung der taxonomiefähigen Leasingkosten, wurde neben der anteiligen Zuordnung des Punktes „Andere Miet- und Leasingaufwendungen“ der Fokus auf die Kosten für geleaste Hybrid- und Elektroautos der Mitarbeiter:innen gelegt. Diese Betriebsausgaben konnten dem Wirtschaftssektor *6.3 Personenbeförderung im Orts- und Nahverkehr*, *Personenkraftverkehr* zugeordnet werden. Aufgrund der Tatsache, dass Hybridfahrzeuge keine vollständige Reduktion der Treibhausgasemissionen bewirken und somit gemäß den technischen Bewertungskriterien keinen wesentlichen Beitrag zum Klimaschutz leisten, wurden die Leasingkosten in diesem Zusammenhang ausschließlich in die Taxonomiefähigkeit miteinbezogen.

Die Forschungs- und Entwicklungskosten wurden basierend auf den Personalkosten in Bezug auf die entsprechenden Abteilungen ermittelt. Hierfür wurden konkret Stundensätze festgehalten und darüber hinaus auch anteilig taxonomiefähige, sowie taxonomiekonforme Kosten in Anlehnung an die definierten Produktgruppen identifiziert und somit den Kategorien 3.1, 3.4, 3.6, 3.17 und 3.18 zugeordnet. Für die Berechnung der taxonomiefähigen OpEx-Kosten wurden somit der Anteil der Betriebsausgaben, die in Zusammenhang mit taxonomiefähigen Wirtschaftstätigkeiten stehen, konkret der taxonomiefähige Anteil an Ausgaben in Bezug auf Forschung und Entwicklung, Leasing sowie Wartung und Reparatur (=Zähler) in Verhältnis gestellt zu den gesamten Betriebsaufwendungen (=Nenner) gemäß Taxonomie-Verordnung. Da POLYTEC im Rahmen des Sektors 3.18 Herstellung von Automobil- und Mobilitätskomponenten keinen taxonomiefähigen Umsatz identifizieren konnte, wurde dementsprechend auch kein verbundener OpEx-Anteil im Zähler der Berechnung der taxonomiefähigen Betriebsausgaben angeführt.

Einen ähnlichen Zugang wählte POLYTEC auch für die Erhebung der taxonomiekonformen OpEx-Kosten. Hierbei wurden jedoch anstatt der OpEx-Kosten in Zusammenhang mit dem Sektor 3.18 die Leasingkosten sowie Betriebskosten in Zusammenhang mit der Wirtschaftstätigkeit *3.17 Herstellung von Plastik in Primärform* aus dem Zähler ausgenommen, da diese ausschließlich in den taxonomiefähigen Teil der OpEx-Kosten fallen.

Entsprechende Zahlen zu den gesamten OpEx-Kosten der POLYTEC im Jahr 2023 (=Nenner) entsprechen den Positionen im Jahresabschluss, allerdings konnten hier nicht die gesamten gemäß IFRS berechneten OpEx-Kosten herangezogen werden, da die Taxonomie-Verordnung eine leicht abweichende Definition von OpEx vorgibt.

Entsprechende Zahlen sind in der folgenden Tabelle angeführt.

| Geschäftsjahr 2023 | | | | Kriterien für einen wesentlichen Beitrag | | | | | | DNSH-Kriterien („Keine erhebliche Beeinträchtigung“) | | | | | | | | | |
|--|----------|-----------------------|----------------------------------|--|--|----------------------------|---|---|---|--|--|--------------------|---------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---------------------------|---|---|--|
| Wirtschaftstätigkeiten (1) | Code (2) | Umsatz (3) in TEUR | Umsatzanteil, Jahr 2023 (4) % | Klimaschutz (5) J,N; N/EL | Anpassung an den Klimawandel (6) J,N; N/EL | Wasser (7) J,N; N/EL | Kreislaufwirtschaft (8) J,N; N/EL | Umweltverschmutzung (9) J,N; N/EL | Biologische Vielfalt (10) J,N; N/EL | Klimaschutz (11) J/N | Anpassung an den Klimawandel (12) J/N | Wasser (13) J/N | Umweltverschmutzung (14) J/N | Kreislaufwirtschaft (15) J/N | Biologische Vielfalt (16) J/N | Mindestschutz (17) J/N | Anteil taxonomiekonformer (A.1.) oder taxonomiefähiger (A.2.) Umsatz, Jahr 2022 (18) % | Kategorie ermöglichende Tätigkeit (19) E | Kategorie Übergangstätigkeit (20) T |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| A.1 Ökologisch nachhaltige Tätigkeiten (taxonomiekonform) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Herstellung von Technologien für erneuerbare Energie | CCM 3.1 | 101 | 0,4 | J | N | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | J | J | J | J | J | J | J | 0,0 | E | / |
| Herstellung von Batterien | CCM 3.4 | 0 | 0,0 | J | N | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | J | J | J | J | J | J | J | 2,1 | E | / |
| Herstellung anderer CO ₂ -armer Technologien | CCM 3.6 | 1.452 | 5,9 | J | N | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | J | J | J | J | J | J | J | 4,9 | E | / |
| Herstellung von Automobil- und Mobilitätskomponenten | CCM 3.18 | 1.280 | 5,2 | J | N | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | J | J | J | J | J | J | J | 0,0 | E | / |
| OpEx ökologisch nachhaltiger Tätigkeiten (taxonomiekonform) (A.1) | | 2.834 | 11,5 | | | | | | | | | | | | | 7,0 | | | |
| Davon ermöglichende Tätigkeiten | | 2.834 | 100 | | | | | | | | | | | | | 100 | E | | |
| Davon Übergangstätigkeiten | | 0 | 0,0 | | | | | | | | | | | | | 0,0 | | / | |
| A.2 Taxonomiefähige, aber nicht ökologisch nachhaltige Tätigkeiten (nicht taxonomiekonforme Tätigkeiten) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Herstellung von Technologien für erneuerbare Energie | CCM 3.1 | 0 | 0,0 | EL | N | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | | | | | | | | 0,5 | | |
| Herstellung von Batterien | CCM 3.4 | 330 | 1,3 | EL | N | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | | | | | | | | 0,6 | | |
| Herstellung anderer CO ₂ -armer Technologien | CCM 3.6 | 3.670 | 14,8 | EL | N | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | | | | | | | | 19,1 | | |
| Herstellung von Kunststoffen in Primärform | CCM 3.17 | 239 | 1,0 | EL | N | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | | | | | | | | 0,7 | | |
| Personenbeförderung im Orts und Nahverkehr, Personenkraftverkehr | CCM 6.3 | 118 | 0,5 | EL | N | N/EL | N/EL | N/EL | N/EL | | | | | | | | 0,1 | | |
| OpEx taxonomiefähiger, aber nicht ökologisch nachhaltiger Tätigkeiten (nicht taxonomiekonforme Tätigkeiten) (A.2) | | 4.357 | 17,6 | | | | | | | | | | | | | 21,0 | | | |
| A. OpEx taxonomiefähiger (A.1 + A.2) | | 7.191 | 29,1 | | | | | | | | | | | | | 28,0 | | | |
| B. NICHT TAXONOMIEFÄHIGE TÄTIGKEITEN | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| OpEx nicht taxonomiefähiger Tätigkeiten | | 17.544 | 70,9 | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Gesamt | | 24.735 | 100 | | | | | | | | | | | | | | | | |

| OpEx-Anteil/Gesamt-OpEx in % | | |
|------------------------------|--------------------------|------------------------|
| | Taxonomiekonform je Ziel | Taxonomiefähig je Ziel |
| CCM | 11,5 | 17,6 |
| CCA | 0 | 0 |
| TWR | 0 | 0 |
| CE | 0 | 0 |
| PPC | 0 | 0 |
| BIO | 0 | 0 |

TÄTIGKEITEN IN DEN BEREICHEN KERNENERGIE UND FOSSILES GAS

Darüber hinaus fordert die Taxonomie-Verordnung die Publikation eines weiteren Meldebogens gemäß Artikel 8 Absätze 6 und 7 hinsichtlich Tätigkeiten in den Bereichen Kernenergie und fossiles Gas.

Da POLYTEC keine Wirtschaftsaktivitäten in diesem Bereich ausübt, kann folgender Meldebogen durchgehend mit „Nein“ beantwortet werden. In weiterer Folge entfällt aus diesem Grund die Notwendigkeit zur Berichterstattung der damit in Zusammenhang stehenden weiterführenden Meldebögen.

| Tätigkeiten im Bereich Kernenergie | | |
|--|--|------|
| 1. | Das Unternehmen ist im Bereich Erforschung, Entwicklung, Demonstration und Einsatz innovativer Stromerzeugungsanlagen, die bei minimalem Abfall aus dem Brennstoffkreislauf Energie aus Nuklearprozessen erzeugen, tätig, finanziert solche Tätigkeiten oder hält Risikopositionen im Zusammenhang mit diesen Tätigkeiten. | Nein |
| 2. | Das Unternehmen ist im Bau und sicheren Betrieb neuer kerntechnischer Anlagen zur Erzeugung von Strom oder Prozesswärme – auch für die Fernwärmeversorgung oder industrielle Prozesse wie die Wasserstoff-erzeugung – sowie bei deren sicherheitstechnischer Verbesserung mithilfe der besten verfügbaren Technologien tätig, finanziert solche Tätigkeiten oder hält Risikopositionen im Zusammenhang mit diesen Tätigkeiten. | Nein |
| 3. | Das Unternehmen ist im sicheren Betrieb bestehender kerntechnischer Anlagen zur Erzeugung von Strom oder Prozesswärme – auch für die Fernwärmeversorgung oder industrielle Prozesse wie die Wasserstoff-erzeugung – sowie bei deren sicherheitstechnischer Verbesserung tätig, finanziert solche Tätigkeiten oder hält Risikopositionen im Zusammenhang mit diesen Tätigkeiten. | Nein |
| Tätigkeiten im Bereich fossiles Gas | | |
| 4. | Das Unternehmen ist im Bau oder Betrieb von Anlagen zur Erzeugung von Strom aus fossilen gasförmigen Brennstoffen tätig, finanziert solche Tätigkeiten oder hält Risikopositionen im Zusammenhang mit diesen Tätigkeiten. | Nein |
| 5. | Das Unternehmen ist im Bau, in der Modernisierung und im Betrieb von Anlagen für die Kraft-Wärme/Kälte-Kopplung mit fossilen gasförmigen Brennstoffen tätig, finanziert solche Tätigkeiten oder hält Risikopositionen im Zusammenhang mit diesen Tätigkeiten. | Nein |
| 6. | Das Unternehmen ist im Bau, in der Modernisierung und im Betrieb von Anlagen für die Wärmegewinnung, die Wärme/Kälte aus fossilen gasförmigen Brennstoffen erzeugen, tätig, finanziert solche Tätigkeiten oder hält Risikopositionen im Zusammenhang mit diesen Tätigkeiten. | Nein |

Hörsching, am 5. April 2024

Der Vorstand der POLYTEC Holding AG

Dipl.-Ing. (FH) Markus Huemer, MBA
Vorstandsvorsitzender – CEO/COO

Peter Bernscher, MBA
Stellvertretender Vorstandsvorsitzender – CCO

Markus Mühlböck
Mitglied des Vorstands – CFO

KONZERNABSCHLUSS

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

| in TEUR | Konzernanhang | 2023 | 2022 |
|---|---------------|----------------|---------------|
| Umsatzerlöse | E. 1 | 635.987 | 601.385 |
| Sonstige betriebliche Erträge | E. 2 | 5.238 | 7.780 |
| Bestandsveränderung | | 494 | -825 |
| Andere aktivierte Eigenleistungen | | 148 | 183 |
| Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Herstellungsleistungen | E. 3 | -337.607 | -334.353 |
| Personalaufwand | E. 4 | -218.150 | -189.698 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | E. 5 | -59.471 | -51.269 |
| Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (EBITDA) | | 26.639 | 33.204 |
| Abschreibungen | E. 8/E. 9 | -33.358 | -32.500 |
| Ergebnis vor Zinsen und Steuern = operatives Ergebnis (EBIT) | | -6.719 | 704 |
| Zinsergebnis | | -9.124 | -2.893 |
| Sonstige Finanzerträge | | 54 | 16 |
| Sonstige Finanzierungsaufwendungen | | 0 | -227 |
| Finanzergebnis | E. 6 | -9.070 | -3.104 |
| Ergebnis vor Steuern | | -15.789 | -2.400 |
| Steuererträge/-aufwendungen | E. 7 | 1.730 | 156 |
| Ergebnis nach Steuern | | -14.059 | -2.244 |
| davon Ergebnis der nicht beherrschenden Anteile | | 9 | 59 |
| davon Ergebnis der Muttergesellschaft | | -14.068 | -2.303 |
| unverwässertes Ergebnis je Aktie in EUR | E. 20 | -0,64 | -0,10 |

KONZERN-GESAMTERGEBNISRECHNUNG FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023

1.1.-31.12.2023

| in TEUR | Konzernanhang | Konzern | Nicht beherrschende Anteile | Summe |
|--|---------------|----------------|-----------------------------|----------------|
| Ergebnis nach Steuern | | -14.068 | 9 | -14.059 |
| Posten, die nicht in zukünftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert (recycelt) werden | | | | |
| Neubewertung der Nettoschuld aus leistungsorientierten Verpflichtungen | | 1.345 | 0 | 1.345 |
| darauf entfallende latente Steuern | | -383 | 0 | -383 |
| | E. 19 | 962 | 0 | 962 |
| Posten, die in zukünftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert (recycelt) werden | | | | |
| Währungsumrechnung und Hochinflationsanpassung | | -1.258 | 0 | -1.258 |
| | | -1.258 | 0 | -1.258 |
| Sonstiges Ergebnis nach Steuern | | -296 | 0 | -296 |
| Gesamtergebnis | | -14.364 | 9 | -14.355 |

1.1.-31.12.2022

| in TEUR | Konzernanhang | Konzern | Nicht beherrschende Anteile | Summe |
|--|---------------|---------------|-----------------------------|---------------|
| Ergebnis nach Steuern | | -2.303 | 59 | -2.244 |
| Posten, die nicht in zukünftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert (recycelt) werden | | | | |
| Neubewertung der Nettoschuld aus leistungsorientierten Verpflichtungen | | 6.270 | 0 | 6.270 |
| darauf entfallende latente Steuern | | -1.747 | 0 | -1.747 |
| | E. 19 | 4.523 | 0 | 4.523 |
| Posten, die in zukünftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert (recycelt) werden | | | | |
| Währungsumrechnung und Hochinflationsanpassung | | 1.131 | 0 | 1.131 |
| | | 1.131 | 0 | 1.131 |
| Sonstiges Ergebnis nach Steuern | | 5.654 | 0 | 5.654 |
| Gesamtergebnis | | 3.351 | 59 | 3.410 |

KONZERNBILANZ ZUM 31. DEZEMBER 2023

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

AKTIVA

| in TEUR | Konzernanhang | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|---------------|----------------|----------------|
| A. Langfristiges Vermögen | | | |
| I. Immaterielle Vermögenswerte | E. 8 | 6.253 | 7.343 |
| II. Firmenwerte | E. 8 | 0 | 0 |
| III. Sachanlagen | E. 9 | 242.204 | 251.591 |
| IV. Sonstige langfristige Vermögenswerte | E. 10 | 1.129 | 1.088 |
| V. Vertragsvermögenswerte aus Verträgen mit Kunden | E. 14 | 31.574 | 40.390 |
| VI. Latente Steueransprüche | E. 11 | 8.725 | 6.119 |
| | | 289.884 | 306.530 |
| B. Kurzfristiges Vermögen | | | |
| I. Vorräte | E. 12 | 41.303 | 37.553 |
| II. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | E. 13 | 52.165 | 60.109 |
| III. Vertragsvermögenswerte aus Verträgen mit Kunden | E. 14 | 70.506 | 64.099 |
| IV. Sonstige kurzfristige Forderungen | E. 15 | 25.895 | 25.531 |
| V. Steuererstattungsansprüche | | 3.662 | 2.230 |
| VI. Zahlungsmittel | E. 16 | 49.610 | 55.136 |
| | | 243.141 | 244.657 |
| | | 533.025 | 551.187 |

PASSIVA

| in TEUR | Konzernanhang | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|---|---------------|----------------|----------------|
| A. Eigenkapital | | | |
| I. Grundkapital | | 22.330 | 22.330 |
| II. Kapitalrücklagen | | 37.563 | 37.563 |
| III. Eigene Anteile | | -1.855 | -1.855 |
| IV. Gewinnrücklagen | | 167.433 | 183.700 |
| V. Andere Rücklagen | | -8.554 | -8.258 |
| | | 216.917 | 233.480 |
| VI. Nicht beherrschende Anteile | | 3.595 | 3.611 |
| | E. 19 | 220.512 | 237.092 |
| B. Langfristige Verbindlichkeiten | | | |
| I. Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten | E. 21 | 88.626 | 119.316 |
| II. Latente Steuerverpflichtungen | E. 11 | 1.172 | 819 |
| III. Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern | E. 22 | 20.058 | 21.096 |
| | | 109.856 | 141.231 |
| C. Kurzfristige Verbindlichkeiten | | | |
| I. Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten | E. 23 | 83.638 | 56.200 |
| II. Steuerschulden | E. 24 | 622 | 1.553 |
| III. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen | | 27 | 56 |
| IV. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | E. 25 | 63.734 | 60.960 |
| V. Vertragsverbindlichkeiten aus Verträgen mit Kunden | E. 14 | 1.982 | 6.064 |
| VI. Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten | E. 26 | 44.576 | 34.516 |
| VII. Kurzfristige Rückstellungen | E. 27 | 8.078 | 13.515 |
| | | 202.657 | 172.864 |
| | | 533.025 | 551.187 |

KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

| in TEUR | Konzernanhang | 2023 | 2022 |
|--|---------------|----------------|----------------|
| Ergebnis vor Steuern | | -15.789 | -2.400 |
| + Abschreibungen auf das Anlagevermögen | | 33.358 | 32.500 |
| - (+) Zinsergebnis | E. 6 | 9.124 | 2.893 |
| + (-) Sonstige unbare Aufwendungen und Erträge | F. | 442 | 733 |
| + (-) Erhöhung (Senkung) von langfristigen Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern | | -761 | -2.058 |
| - (+) Gewinne (Verluste) aus dem Abgang vom Anlagevermögen | E. 2 | -253 | -161 |
| - (+) Gewinne (Verluste) aus dem Verkauf aus zur Veräußerung gehaltenem Vermögen | E. 17 | 0 | -42 |
| - (+) Erhöhung (Senkung) von Vorräten | | -3.936 | 4.892 |
| - (+) Erhöhung (Senkung) von Liefer- und sonstigen Forderungen sowie Vertragsvermögenswerten | | 10.653 | -13.903 |
| + (-) Erhöhung (Senkung) von Liefer- und sonstigen Verbindlichkeiten sowie Vertragsverbindlichkeiten | | 8.768 | 12.661 |
| + (-) Erhöhung (Senkung) von Rückstellungen | | -5.394 | -1.335 |
| = Konzern-Cash-Flow aus der laufenden Tätigkeit | | 36.211 | 33.780 |
| - Steuerzahlungen | | -2.823 | -115 |
| = Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich | | 33.389 | 33.665 |
| - Investitionen in das Anlagevermögen | F. | -22.395 | -24.027 |
| + Einzahlungen aus zur Veräußerung gehaltenem Vermögen | | 0 | 700 |
| + Einzahlungen aus dem Verkauf von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen | | 1.116 | 1.728 |
| + Erhaltene Zinsen | | 250 | 154 |
| - (+) Erhöhung (Senkung) von verzinslichen und sonstigen langfristigen Forderungen | | -41 | 0 |
| = Konzern-Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit | | -21.070 | -21.445 |
| + Aufnahme von Darlehensfinanzierungen ¹⁾ | | 0 | 15.913 |
| - Rückzahlungen von Darlehensfinanzierungen ¹⁾ | | -7.052 | -6.441 |
| - Rückzahlungen aus Schuldscheindarlehen | | -34.346 | -21.051 |
| + Aufnahme Beteiligungsfinanzierungen | | 35.226 | 0 |
| - Rückzahlungen von Immobilienkrediten ¹⁾ | | -2.520 | -3.360 |
| - Abflüsse aus Leasingvereinbarungen ²⁾ | | -8.868 | -6.725 |
| + (-) Veränderung kurzfristige Finanzverbindlichkeiten | | 10.141 | 343 |
| - Bezahlte Zinsen | | -8.025 | -3.041 |
| - Ausschüttungen an Dritte | | -2.225 | -2.419 |
| = Konzern-Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit | F. | -17.669 | -26.780 |
| + (-) Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich | | 33.389 | 33.665 |
| + (-) Konzern-Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit | | -21.070 | -21.445 |
| + (-) Konzern-Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit | | -17.669 | -26.780 |
| = Veränderung der Zahlungsmittel | | -5.349 | -14.560 |
| + (-) Einfluss von Wechselkursänderungen | | -176 | -18 |
| + Anfangsbestand der Zahlungsmittel | | 55.136 | 69.714 |
| = Endbestand der Zahlungsmittel | | 49.610 | 55.136 |

¹⁾ Darlehensfinanzierungen und Immobilienkredite entsprechen der Position „Bankverbindlichkeiten“ und „andere verzinsliche Verbindlichkeiten“ unter den verzinslichen Verbindlichkeiten.

²⁾ Zu „Abflüsse aus Leasingvereinbarungen“ siehe Position „Leasingverbindlichkeiten“ unter den verzinslichen Verbindlichkeiten.

ENTWICKLUNG DES KONZERN-EIGENKAPITALS FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023

| in TEUR | Konzernanhang | Grundkapital | Kapitalrücklagen | Eigene Anteile |
|---------------------------------|---------------|---------------|------------------|----------------|
| Stand 1.1.2023 | | 22.330 | 37.563 | -1.855 |
| Ergebnis nach Steuern | | 0 | 0 | 0 |
| Sonstiges Ergebnis nach Steuern | | 0 | 0 | 0 |
| Gesamtergebnis | | 0 | 0 | 0 |
| Ausschüttung | | 0 | 0 | 0 |
| Stand 31.12.2023 | E. 19 | 22.330 | 37.563 | -1.855 |

| in TEUR | Konzernanhang | Grundkapital | Kapitalrücklagen | Eigene Anteile |
|---------------------------------|---------------|---------------|------------------|----------------|
| Stand 1.1.2022 | | 22.330 | 37.563 | -1.855 |
| Ergebnis nach Steuern | | 0 | 0 | 0 |
| Sonstiges Ergebnis nach Steuern | | 0 | 0 | 0 |
| Gesamtergebnis | | 0 | 0 | 0 |
| Ausschüttung | | 0 | 0 | 0 |
| Erstanwendung IAS 29 | B. 3 | 0 | 0 | 0 |
| Stand 31.12.2022 | E. 19 | 22.330 | 37.563 | -1.855 |

| Andere Rücklagen | | | | | | |
|------------------|---|---|---|-----------------------------------|--|----------------|
| Gewinnrücklagen | Versicherungs- mathematische Gewinne/Verluste | Rücklage aus Währungs- umrechnung und Hochinflations- anpassung | Anteile der Aktionäre der POLYTEC Holding AG | Nicht beherrschende Anteile | | Summe |
| 183.700 | -1.442 | -6.819 | 233.479 | 3.611 | | 237.092 |
| -14.068 | 0 | 0 | -14.068 | 9 | | -14.059 |
| 0 | 962 | -1.258 | -296 | 0 | | -296 |
| -14.068 | 962 | -1.258 | -14.364 | 9 | | -14.355 |
| -2.200 | 0 | 0 | -2.200 | -26 | | -2.225 |
| 167.433 | -480 | -8.077 | 216.916 | 3.595 | | 220.512 |

| Andere Rücklagen | | | | | | |
|------------------|---|---|---|-----------------------------------|--|----------------|
| Gewinnrücklagen | Versicherungs- mathematische Gewinne/Verluste | Rücklage aus Währungs- umrechnung und Hochinflations- anpassung | Anteile der Aktionäre der POLYTEC Holding AG | Nicht beherrschende Anteile | | Summe |
| 188.203 | -5.965 | -5.191 | 235.087 | 3.771 | | 238.859 |
| -2.303 | 0 | 0 | -2.303 | 59 | | -2.244 |
| 0 | 4.523 | 1.131 | 5.654 | 0 | | 5.654 |
| -2.303 | 4.523 | 1.131 | 3.351 | 59 | | 3.410 |
| -2.200 | 0 | 0 | -2.200 | -219 | | -2.419 |
| 0 | 0 | -2.759 | -2.759 | 0 | | -2.759 |
| 183.700 | -1.442 | -6.819 | 233.479 | 3.611 | | 237.092 |

KONZERNANHANG

FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023 DER POLYTEC HOLDING AG, HÖRSCHING

A. ALLGEMEINE ANGABEN

Die POLYTEC GROUP ist ein international tätiger Konzern mit Schwerpunkt in der kunststoffverarbeitenden Automobilindustrie mit Sitz in Österreich. Die Gruppe ist in der Automobilindustrie als Zulieferer von Komponenten und Modulen – vorwiegend für den Bereich Motorraum und Exterieur im Großvolumensegment – sowie als Lieferant von Originalzubehör und Teilen für das Klein- und Mittelvolumensegment tätig. Die Adresse der POLYTEC Holding AG lautet Polytec-Straße 1, 4063 Hörsching, Österreich.

Der Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2023 der POLYTEC Holding AG (in weiterer Folge als „Konzern“ oder „POLYTEC GROUP“ bezeichnet) wurde in Übereinstimmung mit den Richtlinien der International Financial Reporting Standards (IFRS) und deren Interpretationen, wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt. Dabei wurden auch die zusätzlichen Anforderungen des § 245a Abs 1 UGB erfüllt.

Der Vorstand hat den Konzernabschluss am 5. April 2024 zur Weitergabe an den Aufsichtsrat freigegeben. Der Aufsichtsrat hat die Aufgabe, den Konzernabschluss zu prüfen und mitzuteilen, dass er den Konzernabschluss zum 31. Dezember 2023 billigt. Der Aufsichtsrat hat die Möglichkeit, eine Änderung des Konzernabschlusses zu veranlassen.

Die POLYTEC Holding AG hat ihren Sitz in Hörsching, Österreich, und ist in das Firmenbuch beim Landes- als Handelsgericht Linz unter der Nummer FN 197646 g eingetragen. Der Legal Entity Identifier (LEI) lautet 529900OVSOB-JNXZACW81.

Der Konzernabschluss ist in tausend Euro (TEUR) aufgestellt. Bei Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wird nach dem Gesamtkostenverfahren erstellt.

Der vorliegende Konzernabschluss ersetzt gemäß § 245a UGB den ansonsten aufzustellenden Konzernabschluss gemäß § 244 ff UGB. Die POLYTEC Composites Germany GmbH & Co KG, die POLYTEC Compounds GmbH & Co. KG und die Polytec Plastics Germany GmbH & Co KG nehmen die Befreiung gemäß § 264b HGB in Anspruch.

GOING CONCERN

Im Rahmen der Aufstellung des Konzernabschlusses muss das Management die Fähigkeit der POLYTEC GROUP hinsichtlich Bilanzierung unter der Prämisse der Unternehmensfortführung beurteilen. Wenn wesentliche Unsicherheiten in Bezug auf Ereignisse oder Bedingungen vorliegen, die signifikante Zweifel an der Fähigkeit der Unternehmensfortführung aufwerfen, dann wären diese Unsicherheiten zu erläutern. Nach Einschätzungen des Managements bestehen keine Unsicherheiten in Bezug auf die Unternehmensfortführung für die POLYTEC GROUP. Die Konzern-Kapitalflussrechnung aus dem operativen Bereich in Höhe von EUR 33,4 Mio. (siehe dazu Konzern-Kapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr 2023) sowie interne positive Cash-Planungen begründen die stabile Liquiditätssituation den Konzerns. Weiters weist der Konzern Zahlungsmitteln in Höhe von EUR 49,6 Mio. und ein Eigenkapital in Höhe von EUR 220,5 Mio., was einer Eigenkapitalquote von 41,4% entspricht.

1. NEUE UND GEÄNDERTE STANDARDS AB DEM GESCHÄFTSJAHR 2023

Die folgenden **neuen bzw. geänderten Standards** und Interpretationen waren im Geschäftsjahr 2023 erstmalig anzuwenden:

| Standard | Interpretationen | Anwendungspflicht lt. IASB für Geschäftsjahre ab | Übernahme durch die EU zum 31.12.2023 |
|---|--|--|---|
| IFRS 17 | Versicherungsverträge (inklusive Änderungen an IFRS 17) | 1. Jänner 2023 | Ja |
| Änderungen an IAS 8 | Definition von rechnungslegungsbezogenen Schätzungen | 1. Jänner 2023 | Ja |
| Änderungen an IAS 1 und am IFRS- Leitliniendokument 2 | Angabe von Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden | 1. Jänner 2023 | Ja |
| Änderungen an IAS 12 | Latente Steuern, die sich auf Vermögenswerte und Schulden beziehen, die aus einer einzigen Transaktion entstehen | 1. Jänner 2023 | Ja |
| Änderungen an IFRS 17 | Versicherungsverträge: Erstmalige Anwendung von IFRS 17 und IFRS 9 – Vergleichsinformationen | 1. Jänner 2023 | Ja |
| Änderungen an IAS 12 | Internationale Steuerreform – Pillar Two Model Rules | 1. Jänner 2023 | Nein |

Es ergeben sich keine wesentlichen Auswirkungen auf den Konzernabschluss der POLYTEC GROUP.

2. NEUE UND GEÄNDERTE STANDARDS AB DEM GESCHÄFTSJAHR 2024

Das International Accounting Standards Board (IASB) arbeitet an zahlreichen Projekten, die sich erst auf Geschäftsjahre beginnend mit 1. Jänner 2024 auswirken werden. Die

nachfolgenden, vom IASB bereits veröffentlichten aber in der EU zum Teil noch nicht verpflichtend anzuwendenden neuen, überarbeiteten bzw. ergänzten Standards und Interpretationen des IFRIC sind auch von der POLYTEC GROUP nicht vorzeitig angewendet worden und sind somit für den vorliegenden Konzernabschluss nicht relevant:

| Standard | Interpretationen | Anwendungspflicht lt. IASB für Geschäftsjahre ab | Übernahme durch die EU zum 31.12.2023 |
|-----------------------------------|--|--|---|
| Änderungen an IAS 1 | Klassifizierung von Schulden als kurz- oder langfristig (einschließlich Verschiebung des Zeitpunkts des Inkrafttretens) | 1. Jänner 2024 | Ausstehend |
| Änderungen an IAS 1 | Klassifizierung von Schulden mit Nebenbedingungen als kurz oder langfristig | 1. Jänner 2024 | Ausstehend |
| Änderungen an IFRS 16 | Leasingverbindlichkeit in einer Sale-and-Leaseback-Transaktion | 1. Jänner 2024 | Ausstehend |
| Änderungen an IAS 7 und IFRS 7 | Angabevorschriften zu Supplier Finance Arrangements | 1. Jänner 2024 | Ausstehend |
| Änderungen an IAS 21 | Mangel an Umtauschbarkeit | 1. Jänner 2025 | Ausstehend |
| Änderung an IAS 28 and IFRS 10 | Veräußerung oder Einbringung von Vermögenswerten zwischen einem Investor und einem assoziierten Unternehmen oder Joint Venture | Optional ¹⁾ | Nein |

¹⁾ Der Anwendungsbeginn durch das IASB wurde auf unbestimmte Zeit verschoben.

Im Hinblick auf die künftige Anwendung der weiteren, noch nicht in Kraft getretenen und von der POLYTEC GROUP noch nicht angewendeten Standards bzw. Interpretationen

werden keine wesentlichen materiellen Änderungen von bilanzierten Vermögenswerten, Schulden oder sonstigen Angaben im Konzernabschluss erwartet.

B. KONSOLIDIERUNGSGRUNDSÄTZE

1. KONSOLIDIERUNGSKREIS

Die Festlegung des Konsolidierungskreises erfolgt nach den Grundsätzen des IFRS 10 (Consolidated Financial Statements) bzw. IAS 28 (Investments in Associates). Muttergesellschaft ist die POLYTEC Holding AG, Hörsching. In den Konzernabschluss werden der Abschluss der POLYTEC Holding AG und die Abschlüsse der von der POLYTEC Holding AG beherrschten oder maßgeblich beeinflussten Unternehmen zum 31. Dezember jeden Jahres durch Voll- bzw. Equity-Konsolidierung einbezogen.

Der Konsolidierungskreis der POLYTEC GROUP umfasst 39 (Vorjahr: 41) vollkonsolidierte, davon 31 (Vorjahr: 32) ausländische Unternehmen.

Beherrschung liegt vor, wenn das Unternehmen die Entscheidungsgewalt über die maßgebliche Tätigkeit besitzt, variable Rückflüsse aus dem Tochterunternehmen generiert sowie diese Rückflüsse durch seine Entscheidungsgewalt beeinflussen kann.

Dementsprechend sind zusätzlich zur Muttergesellschaft sieben (Vorjahr: acht) inländische und 31 (Vorjahr: 32) ausländische Tochterunternehmen einbezogen, die unter der Beherrschung der POLYTEC Holding AG stehen. Die sechs (Vorjahr: fünf) nicht einbezogenen Unternehmen sind auch in Summe unwesentlich. Der Abschlussstichtag für alle in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen ist der 31. Dezember 2023.

Eine Übersicht über die konsolidierten Unternehmen findet sich in Abschnitt G. 6.

Die Jahresabschlüsse von Tochterunternehmen werden grundsätzlich ab dem Erwerbszeitpunkt bis zum Veräußerungszeitpunkt in den Konzernabschluss einbezogen. Die erstmalige Einbeziehung eines Tochterunternehmens erfolgt zu dem Zeitpunkt, an dem die Beherrschung über das Vermögen und die Geschäfte dieser Gesellschaft tatsächlich an das jeweilige Mutterunternehmen übertragen wird. Gesellschaften die gegründet oder geschlossen werden, werden bei Wesentlichkeit für den Konzernabschluss einbezogen oder bei Unwesentlichkeit nicht mehr in den Konsolidierungskreis einbezogen.

Der Konsolidierungskreis veränderte sich im Geschäftsjahr wie folgt:

| | |
|--------------------------------|-----------|
| Stand 31.12.2022 | 41 |
| Abgang wegen Umgründung | -1 |
| Abgang wegen Schließung | -1 |
| Zugang aufgrund Neugründung | 0 |
| Stand 31.12.2023 | 39 |
| davon ausländische Unternehmen | 31 |

Wie im Vorjahr wurden auch in 2023 keine Beteiligungen nach der Equity-Methode in den Konzernabschluss einbezogen.

UNTERNEHMENSTRANSAKTIONEN UND NEUGRÜNDUNGEN

Im Geschäftsjahr 2023 wurde die PH Immobilien GmbH, Hörsching, als 100%ige Tochter der POLYTEC Holding AG neu gegründet. Aufgrund von untergeordneter Bedeutung wird die PH Immobilien GmbH nicht in den Konzernabschluss per 31. Dezember 2023 einbezogen.

Zum 30. September 2023 kam es zur Verschmelzung der PT Immobilien GmbH, als übertragende Gesellschaft, auf die POLYTEC Immobilien GmbH, als übernehmende Gesellschaft.

Zudem wurde die POLYTEC FOHA Corp., Markham, im Geschäftsjahr 2023 aufgrund von Schließung entkonsolidiert. Die sich daraus ergebenden Effekte sind unwesentlich.

Unternehmenstransaktionen und Neugründungen fanden im Geschäftsjahr 2022 nicht statt.

2. KONSOLIDIERUNGSMETHODEN

VOLLKONSOLIDIERUNG

Für Erwerbe wurde IFRS 3 (Business Combinations) angewendet. Die Kapitalkonsolidierung erfolgt demnach auf Basis der Neubewertungsmethode (Ansatz aller Vermögenswerte und Schulden zum Fair Value auch bei nicht beherrschenden Anteilen und vollständige Aufdeckung der stillen Reserven unabhängig von der Höhe der nicht beherrschenden Anteile). Dem Beteiligungsbuchwert wird das anteilige, neu bewertete Eigenkapital der Tochtergesellschaft gegenübergestellt (Purchase Accounting).

Verbleibt darüber hinaus ein Unterschiedsbetrag, wird er als Firmenwert aktiviert. Sämtliche Firmenwerte werden einem jährlichen Impairmenttest unterzogen. Ein Erwerb unter dem Marktwert erfordert vor Erfassung eines Ge-

winns eine Beurteilung, ob alle Vermögenswerte und Schulden richtig identifiziert wurden. Der verbleibende Gewinn (Badwill) wird im sonstigen betrieblichen Ertrag erfasst.

Nicht beherrschende Anteile sind im Konzernabschluss entsprechend den Bestimmungen des IFRS 10 als Teil des Konzerneigenkapitals ausgewiesen. Die nicht beherrschenden Anteile werden im Rahmen der Erstkonsolidierung auf Basis des anteiligen Eigenkapitals ermittelt.

Alle Forderungen und Verbindlichkeiten sowie Aufwendungen und Erträge aus der Verrechnung zwischen Unternehmen des Konsolidierungskreises werden unter Berücksichtigung des Grundsatzes der Wesentlichkeit eliminiert. Zwischenergebnisse aus konzerninternen Lieferungen werden ebenfalls ausgeschieden, soweit sie nicht von untergeordneter Bedeutung sind.

3. WÄHRUNGSUMRECHNUNG

GESCHÄFTSTRANSAKTIONEN IN AUSLÄNDISCHER WÄHRUNG

In den einzelnen Gesellschaften der Gruppe wurden Vorgänge in ausländischen Währungen zum Kurs der Transaktion bewertet. Daraus resultierende Währungsdifferenzen werden in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

UMRECHNUNG VON EINZELABSCHLÜSSEN IN AUSLÄNDISCHER WÄHRUNG

Die funktionale Währung der außerhalb des Euro-Raums gelegenen Tochtergesellschaften ist die jeweilige Landeswährung. Vermögenswerte und Schulden ausländischer Tochtergesellschaften wurden mit dem Referenzkurs der EZB am Bilanzstichtag umgerechnet. Daraus resultierende Währungsdifferenzen werden in der Konzern-Gesamtergebnisrechnung erfasst. Posten der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wurden zu Durchschnittskursen des Geschäftsjahres umgerechnet.

In den Konzernabschluss der POLYTEC Holding AG werden auch zwei in der Türkei ansässige Gesellschaften mit einbezogen. Seit dem 1. April 2022 ist die Türkei als Hochinflationsland einzustufen, wonach die Bestimmungen des IAS 29 anzuwenden sind. Etwaige sich aus der Hochinflation ergebende Effekte werden sowohl in der Eigenmittelüberleitung, als auch der Gesamtergebnisrechnung sowie dem Anlagenspiegel dargestellt.

Bei der POLYTEC COMPOSITES South Africa (Pty) Ltd. wurde als funktionale Währung der EUR festgelegt, da sich der Prozentsatz der Euro-Transaktionen stetig erhöht und die Erlös- und Kostenorientierung in EUR erfolgt.

Währungsdifferenzen bei monetären Posten, die wirtschaftlich zu einem Bestandteil an einem ausländischen Unternehmen gehören, z. B. langfristige Forderungen und Ausleihungen, werden erfolgsneutral mit dem Gesamtergebnis verrechnet und werden im Posten „Währungsumrechnung“ erfasst.

Folgende Wechselkurse wurden verwendet:

| | Durchschnittlicher Wechselkurs | | Wechselkurs am Bilanzstichtag | |
|-----|--------------------------------|----------|-------------------------------|------------|
| | 2023 | 2022 | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
| CNY | 7,6805 | 7,0721 | 7,8509 | 7,3584 |
| CZK | 23,9808 | 24,5098 | 24,7240 | 24,0964 |
| GBP | 0,8687 | 0,8545 | 0,8691 | 0,8869 |
| HUF | 384,6154 | 400,0000 | 382,8000 | 400,0000 |
| TRY | 25,3807 | 17,3310 | 32,6531 | 19,9601 |
| USD | 1,0826 | 1,0479 | 1,1050 | 1,0666 |
| ZAR | 20,0401 | 17,1821 | 20,3477 | 18,0832 |

C. FAIR-VALUE-BEWERTUNG

Die POLYTEC GROUP bewertet Finanzinstrumente entweder zu fortgeführten Anschaffungskosten oder mit dem beizulegenden Zeitwert. Der beizulegende Zeitwert wird dabei durch jenen Preis definiert, der in einem geordneten Geschäftsvorfall zwischen Marktteilnehmern am Bewertungsstichtag für den Verkauf eines Vermögenswerts eingenommen bzw. für die Übertragung einer Schuld bezahlt werden würde. Bei der Bemessung des beizulegenden Zeitwerts wird davon ausgegangen, dass der Geschäftsvorfall, in dessen Rahmen der Verkauf des Vermögenswerts oder die Übertragung der Schuld erfolgt, entweder auf dem Hauptmarkt für den Vermögenswert oder die Schuld stattfindet oder auf dem vorteilhaftesten Markt, falls kein Hauptmarkt vorhanden ist. Die POLYTEC GROUP bemisst den beizulegenden Zeitwert anhand der Annahmen, die Marktteilnehmer bei der Preisbildung zugrunde legen würden. Hierbei wird davon ausgegangen, dass die Marktteilnehmer in ihrem besten wirtschaftlichen Interesse handeln.

Bei der Bemessung des beizulegenden Zeitwerts eines nichtfinanziellen Vermögenswerts wird die Fähigkeit des Marktteilnehmers berücksichtigt, durch die höchste und beste Verwendung wirtschaftlichen Nutzen zu erzeugen.

Es werden bei der Ermittlung des beizulegenden Zeitwerts Bewertungstechniken angewendet, die unter den jeweiligen Umständen sachgerecht sind und für die ausreichend Daten zur Bemessung des beizulegenden Zeitwerts zur Verfügung stehen, wobei wenn möglich beobachtbare Inputfaktoren verwendet werden.

Nach der Bedeutung der in die Bewertung einbezogenen Einflussfaktoren werden drei Stufen von Fair Values unterschieden, die verdeutlichen, inwiefern beobachtbare Marktdaten bei der Bewertung des beizulegenden Zeitwerts verfügbar sind.

Die Stufen der Fair-Value-Hierarchie und ihre Anwendung auf Vermögenswerte und Verbindlichkeiten können wie folgt beschrieben werden:

Stufe 1:

Notierte Marktpreise für identische Vermögenswerte oder Verbindlichkeiten an aktiven Märkten.

Stufe 2:

Andere Informationen als notierte Marktpreise, die direkt (z. B. Preise) oder indirekt (z. B. abgeleitet aus Preisen) beobachtbar sind.

Stufe 3:

Informationen für Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, die nicht auf beobachtbaren Marktdaten basieren.

D. BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGSGRUNDSÄTZE

Durch konzernweit geltende Richtlinien wird dem Grundsatz der einheitlichen Bilanzierung und Bewertung Rechnung getragen. Bei der Bewertung wurde von der Fortführung des Konzerns ausgegangen.

1. IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE

Erworbene immaterielle Vermögenswerte werden zu Anschaffungskosten bewertet und nach der linearen Methode planmäßig abgeschrieben. Die Abschreibungssätze liegen zwischen 10,0% und 50,0%.

Forschungsaufwendungen werden im Jahr ihres Entstehens als Aufwand ausgewiesen. Entwicklungskosten stellen im Regelfall ebenfalls Periodenaufwand dar. Sie sind dann zu aktivieren, wenn bestimmte Bedingungen nachweisbar und kumulativ erfüllt sind. So muss es unter anderem nachweisbar sein, dass die Entwicklungstätigkeit mit hinreichender Wahrscheinlichkeit zu künftigen Finanzmittelzuflüssen führt, die über die normalen Kosten hinaus auch die entsprechenden Entwicklungskosten abdecken.

2. SACHANLAGEN

Die Bewertung des Sachanlagevermögens erfolgt zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten, vermindert um planmäßige Abschreibungen. Die planmäßigen Abschreibungen werden nach der linearen Methode ermittelt. Eine Abwertung erfolgt entweder auf den erzielbaren Marktpreis (Fair Value) oder falls dieser höher ist, den Nutzungswert.

Beim abnutzbaren Sachanlagevermögen kommen bei den planmäßigen Abschreibungen folgende Sätze zur Anwendung:

| | |
|---|--------------|
| Gebäude und Einbauten in fremde Gebäude | 2,5 – 20,0% |
| Technische Anlagen und Maschinen | 6,7 – 50,0% |
| Betriebs- und Geschäftsausstattung | 10,0 – 50,0% |

Fremdkapitalkosten, die direkt dem Erwerb, dem Bau oder der Herstellung eines qualifizierten Vermögenswerts zugeordnet werden können, werden grundsätzlich als Teil der Anschaffungskosten- oder Herstellungskosten aktiviert.

Alle sonstigen Fremdkapitalkosten werden in der Periode, in der sie anfallen, erfolgswirksam erfasst.

Es bestehen Verpflichtungen aus Leasing-, Miet- und Pachtverträgen, die als Nutzungsrechte in den Sachanlagen der Konzern-Bilanz ausgewiesen werden. Im Geschäftsjahr 2023 wurden im Wesentlichen Nutzungsrechte für Büro-, Produktions- und Lagergebäude, Produktionsmaschinen, Dienstfahrzeuge sowie Stapler erfasst.

3. VORRÄTE

Die Vorräte werden mit den Anschaffungs- oder Herstellungskosten bzw. zum niedrigeren Nettoveräußerungswert am Bilanzstichtag bewertet. Die Ermittlung der Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten erfolgt für gleichartige Vermögenswerte nach dem gewogenen Durchschnittspreisverfahren bzw. nach ähnlichen Verfahren. In die Herstellungskosten werden nur die direkt zurechenbaren Kosten und anteilige Gemeinkosten einbezogen. Das Risiko aus obsoleten Vorratsbeständen wird in Form von angemessenen Abschlägen auf die Buchwerte berücksichtigt.

4. FORDERUNGEN AUS LIEFERUNGEN UND LEISTUNGEN

Die Aktivierung der Forderungen erfolgt zum Transaktionspreis.

Neben einer standardisierten Forderungsbewertung auf Grundlage einer Vergangenheitsanalyse und der Einschätzung zukünftiger Entwicklungen unter Berücksichtigung von Überfälligkeit, Länderrisiko und bestehenden Kreditversicherungen wird bei einer Einzelwertberichtigung die Wahrscheinlichkeit des Zahlungseingangs bewertet. Dabei wird insbesondere auf die Erfahrung mit den Kunden, auf deren Bonität, auf etwaige Sicherheiten Rücksicht genommen. Erläuterungen zu den Wertberichtigungen sowie zur Korrektur infolge von Preisdifferenzen sind in Punkt E. 13 angeführt.

5. VERTRAGSVERMÖGENSWERTE/-VERBINDLICHKEITEN AUS VERTRÄGEN MIT KUNDEN

Die Umsatz- und Ergebnisrealisierung eines Vertrags mit Kunden zur Erstellung von Werkzeug- und Entwicklungstätigkeiten erfolgt nach Maßgabe des Leistungsfortschritts (zeitraumbezogene Umsatzrealisierung), sofern keine alternative Nutzungsmöglichkeit und ein Recht auf Vergütung inklusiver angemessener Marge bestehen. Der Leistungsfortschritt am Abschlussstichtag ermittelt sich aus dem Verhältnis der bis zum Bilanzstichtag angefallenen

Kosten zu den geschätzten gesamten Kosten des jeweiligen Kundenvertrags. Veränderungen in der vertraglichen Arbeit, den Ansprüchen und den Leistungsprämien sind in dem Ausmaß enthalten, in dem ihre Höhe verlässlich bestimmt werden kann und die rechtliche Durchsetzbarkeit gegeben ist. Die Vertragsvermögenswerte werden in die Forderungen umgegliedert, wenn die Rechte vorbehaltlos werden. Dies geschieht in der Regel, wenn der Konzern eine Rechnung an den Kunden ausstellt.

Wenn das Ergebnis von Verträgen mit Kunden nicht verlässlich bestimmt werden kann, sind die Umsatzerlöse nur in Höhe der angefallenen Kosten zu erfassen, die wahrscheinlich einbringlich sind. Die Kosten des jeweiligen Kundenvertrags werden in der Periode, in der sie entstehen, als Aufwand erfasst. Ist es wahrscheinlich, dass die gesamten Kosten die gesamten Erlöse übersteigen werden, wird der erwartete Verlust sofort als Aufwand (Rückstellung für drohende Verluste) erfasst.

Wenn die bis zum Stichtag angefallenen Vertragskosten zuzüglich ausgewiesener Gewinne und abzüglich ausgewiesener Verluste die Teilabrechnungen übersteigen, ist der Überschuss als Vertragsvermögenswert zu zeigen. Das Unternehmen rechnet mit der Erfassung des Erlöses aus den Vertragsvermögenswerten in einem Zeitraum von 2-5 Jahren. Bei Verträgen, in denen die Teilabrechnungen die angefallenen Kosten zuzüglich ausgewiesener Gewinne und abzüglich ausgewiesener Verluste übersteigen, ist der Überschuss als Vertragsverbindlichkeit auszuweisen. Erhaltene Beträge vor Erbringung der Fertigungsleistung sind in der Konzernbilanz als „Vertragsverbindlichkeiten aus Verträgen mit Kunden“ erfasst. Abgerechnete Beträge für bereits erbrachte Leistungen, die noch nicht vom Kunden bezahlt wurden, sind in der Konzernbilanz im Posten „Forderungen aus Lieferungen und Leistungen“ enthalten und werden in der Regel innerhalb kurzer Frist getilgt.

Bei Serienteilen, die keine alternative Nutzungsmöglichkeit ermöglichen, werden ebenfalls die Kriterien für eine zeitraumbezogene Umsatzrealisierung erfüllt, wenn bereits eine Bestellung vorliegt.

In den Vertragsvermögenswerten aus Verträgen mit Kunden sind Amortisationsforderungen aus bereits vom Kunden abgenommenen Werkzeug- und Entwicklungsprojekten sowie Eintrittsgelder ausgewiesen. Diese Vertragsvermögenswerte enthalten üblicherweise eine Zinskomponente.

Amortisationsforderungen aus bereits vom Kunden abgenommenen Werkzeug- und Entwicklungsprojekten, bei denen Kundenvereinbarungen zur Verrechnung der Ansprüche über einen Aufschlag auf den Teilepreis vorliegen, werden aktiviert und bei Verrechnung der Serienteile bezahlt.

Eintrittsgelder zur Auftragserrlangung werden aktiviert und über die Laufzeit des erlangten Kundenvertrags rätierlich aufgelöst.

Zudem werden Kosten für Entwicklungsleistungen und Werkzeuge ausgewiesen, bei denen kein durchsetzbarer vertraglicher Anspruch auf die Vergütung besteht, die jedoch einem laufenden oder zukünftigen Serienauftrag direkt zugeordnet werden können. Diese Vertragskosten werden im Sinn des IFRS 15 (Kosten der Vertragserfüllung) aktiviert und über die Laufzeit des Projekts aufwandswirksam verteilt. In diesem Fall werden die auf den Teilepreis aufgeschlagenen Entgelte für Entwicklungsleistungen bzw. Werkzeugerstellung erst bei Lieferung der Serienprodukte als Umsatzerlöse erfasst. Wertminderungen werden vorgenommen, sofern die aktivierten Vertragskosten die erwartete Gegenleistung des Kunden übersteigen.

6. SONSTIGE FORDERUNGEN

Unter den sonstigen Forderungen werden – sofern vorhanden – auch jene derivativen finanziellen Vermögenswerte ausgewiesen, die einen positiven Marktwert aufweisen und als „Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert“ klassifiziert sind.

Langfristige Forderungen werden auf Grundlage eines marktkonformen Zinssatzes mit dem Barwert angesetzt.

7. ZUR VERÄUSSERUNG GEHALTENES VERMÖGEN

Zur Veräußerung gehaltenes Vermögen wird mit dem Buchwert oder dem niedrigeren erwarteten Veräußerungserlös abzüglich Veräußerungskosten bewertet. Der erwartete Veräußerungserlös wird durch die Marktbeobachtung von vergleichbaren Objekten, bzw. durch erste Preisindikationen von Interessenten ermittelt.

8. ZAHLUNGSMITTEL

Zahlungs- und sonstige kurzfristige Finanzmittel setzen sich aus dem Kassenbestand, Schecks und Guthaben bei Kreditinstituten zusammen.

9. WERTMINDERUNG

Immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen werden einer Prüfung auf Werthaltigkeit (Impairment Test) unterzogen, sofern ein Anhaltspunkt für eine Wertminderung vorliegt. Immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter

Nutzungsdauer und noch nicht abnutzbare immaterielle Vermögenswerte werden unabhängig vom Vorliegen eines Anhaltspunktes jährlich einer Prüfung auf Werthaltigkeit unterzogen.

Zur Prüfung der Werthaltigkeit werden die Vermögenswerte zu zahlungsmittelgenerierenden Einheiten (cash generating units, CGU's) zusammengefasst. Diese stellen die kleinste identifizierbare Gruppe von Vermögenswerten dar, die Mittelzuflüsse weitestgehend unabhängig von den Mittelzuflüssen anderer Vermögenswerten oder anderer Gruppen von Vermögenswerten erzeugen. Bei der POLYTEC GROUP handelt es sich bei der zahlungsmittelgenerierenden Einheit um die Ebene des Gesamtkonzerns, womit nur eine 1 CGU vorliegt. Das ist mit der Ausrichtung des Konzerns auf die Fertigung komplexer Kunststoffmodule mit Schwerpunkt Automobilindustrie begründet. Eine zentrale Steuerung des Konzerns ist dabei unbedingt erforderlich und erfolgt über die Holding und den Vorstand.

Eine Wertminderung wird erfasst, wenn der erzielbare Betrag des Vermögenswerts bzw. der zahlungsmittelgenerierenden Einheit unter dem Buchwert liegt. Der erzielbare Betrag ist der höhere Betrag aus beizulegendem Zeitwert abzüglich Veräußerungskosten und dem Nutzungswert.

Der Nutzungswert entspricht dem Barwert der geschätzten künftigen Cash-Flows. Die zur Ermittlung des Nutzungswerts herangezogenen Cash-Flows werden aus aktuellen, vom Vorstand und vom Aufsichtsrat bewilligten, Planungen abgeleitet. Der Ermittlung der künftigen Cash-Flows wird ein Planungshorizont von drei Jahren zugrunde gelegt. Für den Zeitraum nach diesem Planungshorizont wird basierend auf den Annahmen des dritten Jahres mit einer ewigen Rente gerechnet. Als Zinssatz wird für die Ermittlung der Barwerte ein marktüblicher sowie an die spezifischen Risiken des Vermögenswerts bzw. der zahlungsmittelgenerierenden Einheit angepasster Zinssatz vor Steuern herangezogen. Dieser entspricht den durchschnittlichen Kapitalkosten (Weighted Average Cost of Capital).

Der Wertminderungsaufwand wird in der Höhe erfasst, in der der Buchwert des einzelnen Vermögenswerts bzw. der zahlungsmittelgenerierenden Einheit den erzielbaren Betrag übersteigt. Wertminderungen reduzieren anteilig die Buchwerte der Vermögenswerte der zahlungsmittelgenerierenden Einheit.

Entfallen die Gründe für die Wertminderung, werden bei immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen entsprechende Zuschreibungen bis zu den fortgeführten Anschaffungskosten vorgenommen.

10. VERPFLICHTUNGEN GEGENÜBER ARBEITNEHMERN

ABFERTIGUNGSVERPFLICHTUNGEN

Aufgrund gesetzlicher Verpflichtungen erhalten Mitarbeiter österreichischer Konzerngesellschaften, welche vor dem 1. Jänner 2003 eingetreten sind, im Kündigungsfall bzw. zum Pensionsantrittszeitpunkt eine einmalige Abfertigung. Diese ist von der Anzahl der Dienstjahre und von dem bei Abfertigungsanfall maßgeblichen Bezug abhängig. Die Bilanzierung dieser Verpflichtung erfolgt gemäß IAS 19. Für alle nach dem 31. Dezember 2002 begründeten Arbeitsverhältnisse werden Beiträge an eine betriebliche Mitarbeitervorsorgekasse geleistet und als Aufwand erfasst.

Die Rückstellungen für Abfertigungen werden zum Bilanzstichtag nach der Projected-Unit-Credit-Methode unter Anwendung eines Rechnungszinssatzes von 4,10% (Vorjahr: 3,80%) und unter Berücksichtigung künftiger Bezugserhöhungen von 3,00% (Vorjahr: 3,00%) ermittelt. Es wird ein dienstzeitabhängiger Fluktuationsabschlag vorgenommen. Das angenommene Pensionsantrittsalter beträgt bei Frauen und Männern unter Berücksichtigung von Übergangsregelungen unverändert zum Vorjahr einheitlich 62 Jahre. Die Verteilung des Dienstzeitaufwands erfolgt über die gesamte Dienstzeit vom Eintritt ins Unternehmen bis zum Erreichen des erwarteten Pensionsantrittsalters.

Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste werden gemäß IAS 19 im Jahr des Entstehens im sonstigen Ergebnis erfasst. Laufender und nachzuverrechnender Dienstzeitaufwand werden in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung im Personalaufwand ausgewiesen, der mit Abfertigungsrückstellungen in Zusammenhang stehende Zinsaufwand im Finanzergebnis.

PENSIONSVERPFLICHTUNGEN

Für bestimmte Mitarbeiter von deutschen Konzerngesellschaften bestehen Pensionsverpflichtungen. Die Bilanzierung dieser Verpflichtung erfolgt gemäß IAS 19. Dabei wird der Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung (Defined Benefit Obligation – DBO) ermittelt. Die Pensionsrückstellung wird nach der Projected-Unit-Credit-Methode ermittelt, wobei je nach Verteilung der Verpflichtungen auf Anwartschaften und flüssigen Pensionen sowie aufgrund der spezifischen Regelungen der einzelnen Versorgungswerke ein Rechnungszinssatz von 3,82% (Vorjahr: 3,34%) und ein Steigerungsbetrag von 2,00% (Vorjahr: 2,00%) zur Anwendung kommt. Für die versicherungsmathematischen Berechnungen werden die Richttafeln 2018G – Dr. Klaus Heubeck herangezogen.

Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste werden gemäß IAS 19 im Jahr des Entstehens im sonstigen Ergebnis erfasst. Laufender und nachzuverrechnender

Dienstzeitaufwand werden in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung im Personalaufwand ausgewiesen, der mit Pensionsrückstellungen in Zusammenhang stehende Zinsaufwand im Finanzergebnis.

In einer niederländischen Gesellschaft werden die Anwartschaften von aktiven Versorgungsanwärtern in der Form eines beitragsorientierten Pensionsplans abgewickelt. Pensionsansprüche ehemaliger Arbeitnehmer und Leistungsempfänger ergeben sich als Prozentsatz des Jahresgehalts eines jeden Dienstjahres. Diese Leistungen werden über eine Versicherung abgewickelt und die laufende Indexierung erfolgt durch die Vorgabe des Pensionsfonds der Branche.

Zwei deutsche Gesellschaften der POLYTEC GROUP haben ihre leistungsorientierten Pensionszusagen an einen Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit (Pensionskasse) ausgelagert. Die Pensionskasse unterliegt der Aufsicht der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin). Zu den Pensionskassenleistungen zählen Alters-, Erwerbsminderungs- und Hinterbliebenenrenten. In der Pensionskasse sind aktive und ausgeschiedene Mitarbeiter der POLYTEC GROUP versichert. Die POLYTEC GROUP kündigte per 30. Juni 2016 jegliche zukünftigen Beitragszahlungen und übernimmt zukünftige Pensionsvorsorgen in die Innenfinanzierung (Future Services).

SONSTIGE LANGFRISTIGE VERPFLICHTUNGEN GEGENÜBER MITARBEITERN

Aufgrund kollektivvertraglicher Vereinbarungen oder Betriebsvereinbarungen sind Jubiläumsgelder nach Maßgabe der Erreichung bestimmter Dienstjahre an Mitarbeiter zu leisten. Für diese Verpflichtung wurde unter Anwendung eines Rechnungszinssatzes von 4,10% (Vorjahr: 3,90%) und unter Berücksichtigung künftiger Bezugserhöhungen von 2,00% für Deutschland (Vorjahr: 2,00%) sowie von 2,60% für Österreich (Vorjahr: 2,60%) eine Vorsorge in Form einer Rückstellung gebildet. Es wird ein dienstzeitabhängiger Fluktuationsabschlag vorgenommen.

11. STEUERN

Steuerforderungen werden mit Steuerverbindlichkeiten saldiert dargestellt, wenn diese gegenüber derselben Abgabenbehörde bestehen und eine Aufrechnungsmöglichkeit vorhanden ist.

Der Steueraufwand (die Steuergutschrift) umfasst die tatsächlichen Steuern und die latenten Steuern.

Dem Konzern sind keine wesentlichen Steuerrisiken bekannt. Einzelnen Steuerrisiken wird im Rahmen der Ermittlung der Steuerrückstellung bzw. beim Ansatz von latenten Steuern mit einer vorsichtigen Wahrscheinlichkeitsabwägung begegnet. Bei aktuell offenen Steuerprüfungen werden beanstandete, aber nicht final festgestellte Sachverhalte im Rahmen einer Gesamteinschätzung der konzernweiten Gesamtsteuerbelastung in der Ertragsteuer-rückstellung berücksichtigt. Generell wird kein Abschlag für das Entdeckungsrisiko angesetzt.

Die tatsächlichen Steuern für die einzelnen Gesellschaften errechnen sich aus dem steuerpflichtigen Einkommen der Gesellschaft und dem im jeweiligen Land anzuwendenden Steuersatz.

Latente Steuern werden insbesondere für zeitlich abweichende Wertansätze in der IFRS- und der Steuerbilanz der Einzelgesellschaften sowie für Konsolidierungsvorgänge eingestellt. Ihre Ermittlung erfolgt in Übereinstimmung mit IAS 12 nach der Balance-Sheet-Liability-Methode. Weiters wird der wahrscheinlich realisierbare Steuervorteil aus bestehenden Verlustvorträgen in die Ermittlung einbezogen. Aktive latente Steuern auf Verlustvorträge wurden insoweit gebildet, als mit einem Verbrauch innerhalb von drei Jahren gerechnet werden kann. Der Berechnung der Steuerlatenz liegt der landesübliche Einkommensteuersatz zugrunde.

12. VERBINDLICHKEITEN

Die Bewertung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen erfolgt bei Entstehen der Verbindlichkeiten in Höhe des beizulegenden Zeitwerts der erhaltenen Lieferungen und Leistungen. In der Folge werden diese Verbindlichkeiten zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet. Andere Verbindlichkeiten, insbesondere aufgenommene verzinsliche Verbindlichkeiten, werden mit ihrem Rückzahlungsbetrag angesetzt, sofern kein wesentlicher Unterschied zum beizulegenden Zeitwert besteht. Die Folgebewertung erfolgt mittels der Effektivzinsmethode zu fortgeführten Anschaffungskosten.

13. RÜCKSTELLUNGEN

Rückstellungen werden gebildet, wenn rechtliche oder faktische Verpflichtungen gegenüber Dritten bestehen, die auf zurückliegenden Geschäftsvorfällen oder Ereignissen beruhen und wahrscheinlich zu Vermögensabflüssen führen, die zuverlässig ermittelbar sind. Sie werden unter Berücksichtigung aller daraus erkennbaren Risiken zum voraussichtlichen Erfüllungsbetrag angesetzt. Dabei wird von dem Erfüllungsbetrag mit der höchsten Eintrittswahrscheinlich-

keit ausgegangen. Langfristige Rückstellungen werden abgezinst, wenn der Abzinsungseffekt wesentlich ist und die Abzinsungsperiode verlässlich geschätzt werden kann.

Rückstellungen für drohende Verluste und Wagnisse bestehen aus Rückstellungen für Drohverluste gemäß IAS 37 und aus Rückstellungen für unvorteilhafte Verträge gemäß IFRS 3.

Bei der Bewertung von Rückstellungen aus unvorteilhaften Verträgen im Rahmen von IFRS 3 werden die in Zusammenhang mit dem Erwerb abgeschlossenen Verträge auf belastende, rechtliche und faktische Verpflichtungen hin analysiert. Einer bestehenden Belastung bzw. Unvorteilhaftigkeit wird mit einer Rückstellungsbildung Rechnung getragen.

Eine Rückstellung für Restrukturierungsmaßnahmen wird erfasst, sobald der Konzern einen detaillierten und formalen Restrukturierungsplan genehmigt hat und die Restrukturierungsmaßnahmen entweder begonnen haben oder öffentlich angekündigt wurden. Künftige betriebliche Verluste werden nicht berücksichtigt.

14. FINANZINSTRUMENTE

Finanzielle Vermögenswerte und Schulden werden in der Bilanz angesetzt, sofern die Gruppe bei einem Finanzinstrument Vertragspartei wird.

Finanzielle Vermögenswerte werden ausgebucht, wenn die vertraglichen Rechte aus den Vermögenswerten auslaufen oder die Vermögenswerte mit allen wesentlichen Chancen und Risiken übertragen werden bzw. die Verfügungsmacht übergeht. Finanzielle Verbindlichkeiten werden ausgebucht, wenn die vertraglichen Verpflichtungen beglichen, aufgehoben oder ausgelaufen sind. Marktübliche Käufe und Verkäufe von Finanzinstrumenten werden grundsätzlich zum Erfüllungstag bilanziert.

Finanzielle Vermögenswerte werden klassifiziert in:

- a. Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte
- b. Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Vermögenswerte

Die finanziellen Vermögenswerte werden zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet, wenn der Vermögenswert im Rahmen des Geschäftsmodells dazu gehalten wird, um vertragliche Cash-Flows zu vereinnahmen und die Vertragsbedingungen zu festgelegten Zeitpunkten zu Cash-Flows, die ausschließlich Tilgungs- und Zinszahlungen auf den ausstehenden Kapitalbetrag darstellen, führen. Werden die beiden Voraussetzungen nicht erfüllt, so erfolgt die Bewertung erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert

(FVPL). Eine Bewertung zum FVPL erfolgte für Derivate lediglich im Vorjahr.

Finanzielle Verbindlichkeiten werden klassifiziert in:

- a. Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Verbindlichkeiten
- b. Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten

Die finanziellen Verbindlichkeiten werden zu fortgeführten Anschaffungskosten mittels der Effektivzinsmethode bewertet. Einzige Ausnahme von der Bewertung zu fortgeführten Anschaffungskosten stellen lediglich Derivate, welche im Konzernabschluss erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert (FVPL) bewertet werden, dar.

Sonstige mögliche Kategorien gemäß IFRS 9 werden nicht angewendet. Hedge Accounting wird ebenfalls nicht angewendet. Finanzderivate werden nur zur Absicherung von Grundgeschäften abgeschlossen. Finanzderivate, die nicht dem Hedge-Accounting gemäß IFRS 9 entsprechen, werden als erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte bzw. Verbindlichkeiten klassifiziert und in der Bilanz mit ihrem beizulegenden Zeitwert angesetzt. Dieser entspricht, sofern vorhanden, dem Marktwert oder wird anhand marktüblicher Bewertungsmethoden auf Basis der am Bewertungsstichtag vorliegenden Marktdaten ermittelt. Der beizulegende Zeitwert spiegelt den geschätzten Betrag wider, den die POLYTEC GROUP zahlen oder erhalten müsste, wenn diese Transaktion am Bilanzstichtag geschlossen werden würde. Wertveränderungen werden sofort erfolgswirksam in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung ausgewiesen.

15. ERTRAGS- UND AUFWANDSREALISIERUNG

Die Umsatzerlöse enthalten alle Erträge, die aus der typischen Geschäftstätigkeit der POLYTEC GROUP resultieren. Die Realisierung erfolgt zeitraumbezogen, eine zeitpunktbezogene Umsatzrealisierung kommt nicht zur Anwendung.

Zuschüsse aus öffentlichen Mitteln in Zusammenhang mit Investitionen führen zu einer Kürzung der Anschaffungs- und Herstellungskosten. Zuschüsse aus öffentlichen Mitteln für angefallene Aufwendungen werden in der Darstellung danach unterschieden, ob durch den Zuschuss mehrere Aufwandsposten entlastet werden oder nicht. So werden Zuschüsse für Forschungs- und Entwicklungstätigkeiten, welche für mehrere Aufwandsposten geleistet werden, als sonstiger betrieblicher Ertrag erfasst, während Zuschüsse in Zusammenhang mit nur einem Aufwandsposten, wie die Kurzarbeitsbeihilfe, direkt als Kürzung dieses Aufwandspostens ausgewiesen werden. Zuschüsse aus öffentlichen

Mitteln werden nur erfasst, wenn eine angemessene Sicherheit dafür besteht, dass die damit verbundenen Bedingungen erfüllt werden.

Betriebliche Aufwendungen werden mit Inanspruchnahme der Leistungen bzw. zum Zeitpunkt ihrer Verursachung ergebniswirksam.

16. FINANZERGEBNIS

Das Zinsergebnis (Aufwendungen) umfasst die Zinsen für die aufgenommenen Fremdfinanzierungen, die anfallenden Zinsen und zinsähnlichen Aufwendungen in Zusammenhang mit Leasing sowie die Zinskomponente der Veränderung der Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern.

Das Zinsergebnis (Erträge) beinhaltet die aus der Veranlagung von Finanzmitteln und der Investition in Finanzvermögen realisierten Zinsen, Dividenden und ähnlichen Erträge. Zinsenerträge werden zeitproportional unter Berücksichtigung der Effektivverzinsung des Aktivums realisiert. Dividendenerträge werden mit der Entstehung des Rechtsanspruchs ausgewiesen.

Gewinne und Verluste aus der Veräußerung von Finanzvermögen, Wertminderungen aus Finanzinstrumenten, mit der Finanzierung zusammenhängende Währungskursgewinne und -verluste sowie Ergebnisse von Sicherungsgeschäften werden im sonstigen Finanzergebnis ausgewiesen.

17. KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG

Für die Darstellung der Konzern-Kapitalflussrechnung wurde bei dem Konzern-Cash-Flow aus der Betriebstätigkeit die indirekte Methode gewählt. Der Finanzmittelfonds entspricht dem Kassenbestand und den Bankguthaben.

Zur Erzielung einer verursachungsgerechten Darstellung kommt es im Geschäftsjahr 2023 analog zum Vorjahr zu einer Reklassifizierung der erhaltenen Zinsen vom Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich in den Konzern-Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit bzw. der bezahlten Zinsen vom Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich in den Konzern-Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit.

18. SCHÄTZUNGSUNSIKERHEITEN UND ERMESSENSBEURTEILUNGEN

Die Erstellung eines Konzernabschlusses erfordert, dass vom Management Ermessensbeurteilungen bei der Anwendung von Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

sowie Annahmen über die zukünftige Entwicklung getroffen werden, die den Ansatz und den Wert der bilanzierten Vermögenswerte und Schulden, die Angabe von sonstigen Verpflichtungen am Bilanzstichtag und den Ausweis von Erträgen und Aufwendungen während der Berichtsperiode beeinflussen. Die sich in der Zukunft tatsächlich ergebenden Beträge können von den Schätzungen abweichen.

Bei der Beurteilung der Werthaltigkeit von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen werden vom Management Schätzungen und zukunftsbezogene Annahmen über die in den Planungsperioden erwarteten Einzahlungsüberschüsse und Kapitalkostensätze der POLYTEC GROUP bzw. der zahlungsmittelgenerierenden Einheit getroffen. Die vorgenommenen Schätzungen werden nach bestem Wissen unter der Annahme der Unternehmensfortführung getroffen, bauen auf Erfahrungswerten auf und berücksichtigen die verbleibende Unsicherheit in angemessener Weise. Zu den Risikoabschlägen in der Mittelfristplanung wird auf Punkt G. 2 „Risikoberichterstattung“ (Klimarisiken) verwiesen. Geänderte Annahmen oder veränderte Umstände könnten allerdings Korrekturen notwendig machen.

Die Umsatz- und Ergebnisrealisierung eines Vertrags mit Kunden zur Erstellung von Werkzeugen und Entwicklungstätigkeiten erfolgt nach Maßgabe des Leistungsfortschritts (zeitraumbezogene Umsatzrealisierung). Diese Realisierung basiert auf Einschätzungen, die unter Einbeziehung aller Informationen zum Bilanzstichtag getroffen werden. Die Realisierung von Amortisationsforderungen und Eintrittsgeldern basiert ebenso auf einer Einschätzung, die unter Einbeziehung aller Informationen am Bilanzstichtag getroffen wurde. Änderungen nach dem Bilanzstichtag sind möglich. Diese Änderungen können zu Anpassungen von Vermögenswerten führen und das Ergebnis von Folgeperioden wesentlich beeinflussen.

Bei der Beurteilung der Realisierbarkeit der aktiven latenten Steuern überprüft das Management, ob es wahrscheinlich ist, dass alle latenten Steuern realisiert werden. Die endgültige Realisierbarkeit von latenten Steuern ist davon abhängig, ob in jenen Perioden steuerpflichtiges Einkommen erzielt wird, in denen die temporären Differenzen abzugsfähig werden. Wenn die Gesellschaft nicht ausreichend steuerpflichtiges Einkommen erzielt, dann könnten aktive latente Steuern aus Verlustvorträgen und temporären Differenzen nicht verwertet werden und müssten wertberichtigt werden. Die Annahmen bezüglich zukünftiger Einzahlungsüberschüsse sowie hinsichtlich des zukünftigen steuerpflichtigen Ergebnisses beruhen auf den mittelfristigen Planungen der Gruppe. Erweisen sich diese als unrichtig, kann dies in Folgejahren Auswirkungen auf die genannten Vermögenswerte nach sich ziehen. Eine Sensitivitätsanalyse hat ergeben, dass ein im Vergleich zur vorliegenden Mittelfristplanung um 10% geringeres

steuerpflichtiges Einkommen wie im Vorjahr keine zusätzliche Wertberichtigung der aktiven latenten Steuern aus Verlustvorträgen und auf temporäre Differenzen zur Folge hätte.

Bei der Schätzung von Nutzungsdauern wird entweder auf Erfahrungswerten aus dem Betrieb vergleichbarer Anlagen oder auf einen kürzeren erwarteten Produktlebenszyklus abgestellt. Bei der Ermittlung der Nutzungsrechte ist darüber hinaus noch die Einschätzung hinsichtlich der Laufzeiten und allfälliger Kündigungs- und Verlängerungsoptionen sowie die Ableitung des Zinssatzes von Relevanz.

Die von Aktuaren vorgenommene versicherungsmathematische Bewertung der Abfertigungs-, Pensions- und Jubiläumsverpflichtungen beruht auf einer Methode, bei der Parameter wie der erwartete Abzinsungsfaktor sowie erwartete Gehalts- und Pensionssteigerungen angewendet werden. Neben dem Zinsrisiko und dem Gehalts- und Pensionssteigerungsrisiko besteht auch ein Langlebigerisiko. Wenn sich die relevanten Parameter wesentlich anders entwickeln als erwartet, kann dies wesentliche Auswirkungen auf die Rückstellungen und in der Folge auf die Netto-Pensions- bzw. Abfertigungsaufwendungen der Gruppe haben. Um den Einfluss der Veränderung des bei der Ermittlung der Abfertigungs- und Pensionsverpflichtungen verwendeten Zinssatzes darstellen zu können, wurde eine Sensitivitätsanalyse gerechnet, die unter E. 22 „Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern“ näher erläutert wird.

Aufgrund drohender Nachschussverpflichtungen aus der von der POLYTEC GROUP mit der Pensionskasse abgeschlossenen Beteiligungsvereinbarung war in den sonstigen Rückstellungen im Konzernabschluss der POLYTEC GROUP im Vorjahr eine Vorsorge in Höhe von TEUR 3.601 enthalten. Mit Aufhebungs- und Erledigungsvereinbarung vom 24. Oktober 2023 und Nachtrag vom 31. Oktober 2023 zum Gründungsstockvertrag vom 19. Juli 2023 wurde die vorstehende Beteiligungsvereinbarung und die darin geregelte Nachschussverpflichtung der POLYTEC GROUP mit Wirkung vom gleichen Tag gegen Auflage eines weiteren Gründungsstocks aufgehoben, weshalb eine Auflösung der Rückstellung erfolgen konnte. POLYTEC hat sich zur Sicherstellung der langfristigen Risikotragfähigkeit der Pensionskasse und zur Vermeidung der Absenkung des Rechnungszinses mit den Trägerunternehmen und vier weiteren Beteiligungsunternehmen in dem Nachtrag als Garant verpflichtet, der Pensionskasse ein Gründungsstockdarlehen zur Auflage eines weiteren Gründungsstocks zu einem Höchstbetrag von insgesamt TEUR 42.928 zur Verfügung zu stellen. Die vorrangige Haftung der Träger- und Beteiligungsunternehmen aus dem Gründungsstockdarlehen beläuft sich auf insgesamt TEUR 41.464, die nachrangige Haftung auf TEUR 1.464; der Haftungsanteil von POLYTEC beträgt jeweils TEUR 956. Die Garanten haften mit den vorrangigen und nachrangigen Haftungsanteilen jeweils

gleichrangig nebeneinander, zur vorrangigen Haftung jedoch anteilig nachrangig. Ohne Inanspruchnahme des Gründungsstockdarlehens ist ein Zins nicht geschuldet. Die Pensionskasse ist zur Höhe des gezeichneten Gründungsstockdarlehens berechtigt, soweit ansonsten ein Fehlbetrag entstehen würde oder die aufsichtsrechtlichen Solvabilitätsanforderungen der Pensionskasse nicht erfüllt würden. Bislang ist eine Inanspruchnahme nicht erfolgt.

E. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG, ZUR KONZERN-GESAMT-ERGEBNISRECHNUNG UND ZUR KONZERNBILANZ

1. UMSATZERLÖSE UND SEGMENTBERICHTERSTATTUNG

Eine umfassende Analyse der Berichts- und Führungsstruktur führt zu dem Ergebnis, dass die POLYTEC GROUP einen Ein-Segment-Konzern darstellt. Die Segmentberichterstattung für ein einziges berichtspflichtiges Segment beschränkt sich für das Geschäftsjahr 2023 und 2022 somit auf die segmentübergreifenden Angaben gemäß IFRS 8.31 ff.

Der Konzern ist als Automobilzulieferer naturgemäß von nur wenigen großen Kunden abhängig.

Die Verteilung der Umsätze nach Kunden stellt sich wie folgt dar:

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|-------------------|----------------|----------------|
| VW | 244.011 | 213.020 |
| Mercedes Benz | 178.932 | 180.007 |
| Jaguar Land Rover | 61.544 | 46.293 |
| Other Automotive | 95.603 | 104.088 |
| Non-Automotive | 55.896 | 57.978 |
| Gesamt | 635.987 | 601.385 |

In den Jahren 2023 und 2022 wurde mit jeweils zwei Kundengruppen ein Anteil am Konzernumsatz von über 50% erzielt. Aufgrund der breiten Modell- und Markenaufstellung der Großkunden, die in der Regel sowohl im PKW- als auch im Nutzfahrzeugbereich tätig sind, bezieht sich die Kunden-Lieferanten-Beziehung in beiden Fällen auf alle Geschäftsfelder, wenn auch in unterschiedlichem Ausmaß.

Die Verteilung des Umsatzes nach Marktbereichen stellt sich wie folgt dar:

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|--|----------------|----------------|
| Passenger Cars & Light Commercial Vehicles | 470.552 | 443.812 |
| Commercial Vehicles | 109.538 | 99.595 |
| Industrial Applications | 55.896 | 57.978 |
| Gesamt | 635.987 | 601.385 |

Die auf Konzernebene zu machenden Angaben zu den geografischen Bereichen (werden im Bereich der Umsatzerlöse auf Basis des Standorts der Kunden ermittelt) stellen sich zu den Bilanzstichtagen wie folgt dar:

| in TEUR | Außenumsätze | | Immaterielle Vermögenswerte, Firmenwerte und Sachanlagen | |
|-----------------|----------------|----------------|--|----------------|
| | 2023 | 2022 | 2023 | 2022 |
| Österreich | 3.102 | 4.199 | 67.164 | 70.703 |
| Deutschland | 343.029 | 350.787 | 92.232 | 96.409 |
| Großbritannien | 78.343 | 68.050 | 26.949 | 25.162 |
| Schweden | 21.592 | 20.132 | 0 | 0 |
| Ungarn | 27.832 | 25.457 | 5.013 | 4.880 |
| Sonstige EU | 122.172 | 93.158 | 34.092 | 35.453 |
| Sonstige Länder | 39.916 | 39.603 | 23.006 | 26.327 |
| Gesamt | 635.987 | 601.385 | 248.457 | 258.934 |

Die Verteilung der zeitraumbezogenen Umsätze nach Kategorien stellt sich wie folgt dar:

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|----------------------------------|----------------|----------------|
| Teileumsatz und sonstiger Umsatz | 550.782 | 517.070 |
| Werkzeug- und Entwicklungsumsatz | 85.205 | 84.315 |
| Gesamt | 635.987 | 601.385 |

2. SONSTIGE BETRIEBLICHE ERTRÄGE

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|---|--------------|--------------|
| Erträge aus dem Abgang vom und der Zuschreibung zum Anlagevermögen mit Ausnahme der Finanzanlagen | 129 | 208 |
| Kostenerstattungen | 685 | 346 |
| Zuschüsse und Förderungen | 2.219 | 2.606 |
| Mieterträge | 14 | 37 |
| Patenterträge | 452 | 318 |
| Erträge aus Stromeinspeisung | 33 | 208 |
| Versicherungsentschädigungen und Schadensersatzleistungen | 467 | 195 |
| Übrige Erträge | 1.239 | 3.862 |
| Gesamt | 5.238 | 7.780 |

Im abgelaufenen Geschäftsjahr wurden Zuschüsse aus öffentlichen Mitteln in Höhe von TEUR 2.221 (Vorjahr: TEUR 4.267) erfolgswirksam erfasst. Dabei handelt es sich im Wesentlichen um Zuschüsse für Energiekosten in Höhe von TEUR 660 (Vorjahr: TEUR 394), um Prämien für die Umweltförderung in Höhe von TEUR 554 (Vorjahr: TEUR 0), um Zuschüsse für Investitionen in Höhe von TEUR 531 (Vorjahr: TEUR 1.114) sowie um Fixkostenzuschüsse in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 600), welche unter den sonstigen betrieblichen Erträgen ausgewiesen werden. Zudem wurden in 2023 in unwesentlicher Höhe Kurzarbeitsbeihilfen (Vorjahr: TEUR 1.661) erhalten. Diese werden von den Löhnen und Gehältern absaldiert. Die im Vorjahr erhaltenen Kurzarbeitsbeihilfen wurden in Österreich, Deutschland, der Slowakei sowie den Niederlanden bezogen.

3. AUFWENDUNGEN FÜR MATERIAL UND SONSTIGE BEZOGENE HERSTELLUNGSLEISTUNGEN

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|--------------------------------------|----------------|----------------|
| Materialaufwand | 275.266 | 256.558 |
| Aufwendungen für bezogene Leistungen | 62.341 | 77.795 |
| Gesamt | 337.607 | 334.353 |

4. PERSONALAUFWAND

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|---|----------------|----------------|
| Löhne und Gehälter | 150.870 | 137.120 |
| Aufwendungen für Leasingpersonal | 31.910 | 19.219 |
| Gesetzlicher Sozialaufwand | 30.774 | 28.495 |
| Aufwendungen für Abfertigung und Altersversorgung | 2.043 | 4.554 |
| Sonstiger Personalaufwand | 2.553 | 310 |
| Gesamt | 218.150 | 189.698 |

Die Aufwendungen für Abfertigung und Altersversorgung beinhalten auch die Aufwendungen für beitragsorientierte Pläne. Diese Aufwendungen betragen für die österreichischen Konzernunternehmen TEUR 351 (Vorjahr: TEUR 310).

In Zusammenhang mit Zuwendungen der öffentlichen Hand verweisen wir auf die Erläuterungen zu den sonstigen betrieblichen Erträgen unter Punkt E. 2 „Sonstige betriebliche Erträge“.

Der Stand der Beschäftigten der POLYTEC GROUP (inklusive Leasingpersonal) stellt sich wie folgt dar:

| | 2023 | 2022 |
|------------------|-------|-------|
| Durchschnittlich | 3.884 | 3.536 |
| Zum 31.12. | 3.835 | 3.510 |

Der Stand der Beschäftigten der POLYTEC GROUP (exklusive Leasingpersonal) stellt sich wie folgt dar:

| | 2023 | 2022 |
|------------------|-------|-------|
| Durchschnittlich | 3.291 | 3.155 |
| Zum 31.12. | 3.359 | 3.191 |

Der durchschnittliche Stand der Beschäftigten (exklusive Leasingpersonal) in der POLYTEC Holding AG und in den österreichischen Tochterunternehmen der POLYTEC GROUP stellt sich wie folgt dar:

| | 2023 | 2022 |
|----------------|------------|------------|
| Arbeiter:innen | 248 | 242 |
| Angestellte | 194 | 186 |
| Gesamt | 442 | 428 |

5. SONSTIGE BETRIEBLICHE AUFWENDUNGEN

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|---|---------------|---------------|
| Instandhaltungsaufwand | 15.852 | 14.191 |
| Sonstige Betriebsaufwendungen | 7.639 | 6.500 |
| Sonstige Verwaltungskosten | 8.957 | 8.485 |
| Ausgangsfrachten | 8.194 | 6.943 |
| Sonstige Vertriebskosten | 2.342 | 2.182 |
| Aufwendungen aus variablen, kurzfristigen und geringwertigen Miet- und Leasingverträgen | 3.340 | 3.058 |
| IT- und Kommunikationsaufwand | 5.803 | 5.066 |
| Rechts- und Beratungsaufwand | 5.202 | 3.326 |
| Steuern und Gebühren, soweit sie nicht unter Einkommensteuern fallen | 1.237 | 1.150 |
| Risikovorsorgen und Schadensfälle | 179 | 77 |
| Verluste aus dem Abgang vom Anlagevermögen mit Ausnahme der Finanzanlagen | 196 | 25 |
| Aufwand Kursdifferenzen | 532 | 266 |
| Gesamt | 59.471 | 51.269 |

In den sonstigen betrieblichen Aufwendungen sind folgende Aufwendungen für Leistungen des Konzernabschlussprüfers enthalten:

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|-------------------------------------|------------|------------|
| Jahres- und Konzernabschlussprüfung | 250 | 228 |
| Andere Bestätigungsleistungen | 10 | 4 |
| Sonstige Leistungen | 48 | 41 |
| Gesamt | 308 | 273 |

6. FINANZERGEBNIS

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|--|---------------|---------------|
| Zins- und Wertpapiererträge | 250 | 154 |
| Zinskomponente Versorgungszusagen | -687 | -212 |
| Sonstiger Zinsaufwand | -8.376 | -2.651 |
| Zinsaufwand aus Leasingverbindlichkeiten | -310 | -185 |
| Sonstige Finanzerträge | 54 | 16 |
| Sonstige Finanzierungsaufwendungen | 0 | -227 |
| Gesamt | -9.070 | -3.104 |

Der Anstieg des Zinsaufwands ist neben teils variabel verzinsten Schuldscheindarlehen sowie Kredite auch auf den Anstieg der Zinsaufwendungen für die veräußerten Forderungen zurückzuführen.

Die Zinskomponente aus Versorgungszusagen ist nicht zahlungswirksam. Alle übrigen Zinsaufwendungen und -erträge sind Großteils zahlungswirksam.

Das Nettoergebnis nach Bewertungskategorien stellt sich wie folgt dar:

| 31.12.2023 | Operatives Ergebnis | | Finanzergebnis | | |
|---|---------------------|---------------------|----------------|---------------------------|----------------|
| | Wert-berichtigung | Währungs-umrechnung | Zinsen | Ergebnis aus FV-Bewertung | Netto-ergebnis |
| in TEUR | | | | | |
| Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Vermögenswerte | -842 | 0 | 250 | 0 | -593 |
| Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Verbindlichkeiten | 0 | -532 | -8.376 | 0 | -8.908 |

| 31.12.2022 | Operatives Ergebnis | | Finanzergebnis | | |
|---|---------------------|---------------------|----------------|---------------------------|----------------|
| | Wert-berichtigung | Währungs-umrechnung | Zinsen | Ergebnis aus FV-Bewertung | Netto-ergebnis |
| in TEUR | | | | | |
| Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Vermögenswerte | -1.093 | 0 | 154 | 0 | -938 |
| Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Verbindlichkeiten | 0 | -266 | -2.651 | 0 | -2.918 |

7. STEUERERTRÄGE/-AUFWENDUNGEN

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|------------------------------------|--------------|------------|
| Aufwendungen aus laufenden Steuern | -792 | -1.134 |
| davon aperiodisch | 50 | 345 |
| Erträge aus latenten Steuern | 2.522 | 1.290 |
| davon aperiodisch | 47 | 1.308 |
| Gesamt | 1.730 | 156 |
| davon aperiodisch | 97 | 1.653 |

Der Steuerertrag des Geschäftsjahres 2023 in Höhe von TEUR 1.730 ist um TEUR 2.059 niedriger als der rechnerische Steuerertrag in Höhe von TEUR 3.789, der sich unter Anwendung des Steuersatzes von 24% auf das Ergebnis vor Steuern von TEUR -15.789 ergeben würde.

Die Ursachen für den Unterschied zwischen rechnerischem und ausgewiesenem Steuerertrag/-aufwand im Konzern stellen sich folgendermaßen dar:

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|---|--------------|---------------|
| Ergebnis vor Steuern | -15.789 | -2.400 |
| davon 24% (Vorjahr: 25%) rechnerischer Steuerertrag | 3.789 | 600 |
| Beteiligungs- und Intercompany-Bewertungen | -96 | -449 |
| Steuerfreie Förderungen und Zuschüsse | 124 | 252 |
| Nicht aktivierte steuerliche Verluste abzgl. verwerteter nicht aktivierter Verlustvorräte | -2.228 | -2.125 |
| Permanente Differenzen und sonstige Veränderungen | -483 | -161 |
| Differenzen aus dem Unterschied des lokalen Steuersatzes zum Konzernsteuersatz | 528 | 386 |
| Steuerertrag/-aufwand der Periode | 1.634 | -1.497 |
| Aperiodischer laufender Steuerertrag | 50 | 345 |
| Aperiodischer latenter Steuerertrag | 47 | 1.308 |
| Ausgewiesener Steuerertrag | 1.730 | 156 |

Der aperiodische latente Steuerertrag in Höhe von TEUR 47 (Vorjahr: TEUR 1.308) resultiert im Wesentlichen aus steuerlichen Verlusten der Vergangenheit, die im Geschäftsjahr erstmals zum Ansatz kommen. Weiters wurde die im Jänner 2022 in Österreich beschlossene stufenweise Senkung des Körperschaftsteuersatzes in 2022 im aperiodischen latenten Steuerertrag berücksichtigt.

8. IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE UND FIRKENWERTE

Die Aufgliederung der in der Konzernbilanz zusammengefassten Anlagenposten und ihre Entwicklung stellen sich wie folgt dar:

| in TEUR | Rechte | Firmenwerte | Geleistete Anzahlungen | Summe |
|---|---------------|---------------|------------------------|---------------|
| Anschaffungskosten | | | | |
| Stand 1.1.2022 | 15.725 | 38.971 | 5.544 | 60.240 |
| Währungsdifferenzen und Hochinflationsanpassung | 196 | 0 | 0 | 196 |
| Zugänge | 164 | 0 | 223 | 387 |
| Abgänge | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Umgliederungen | 1.536 | 0 | -1.536 | 0 |
| Stand 31.12.2022 | 17.621 | 38.971 | 4.231 | 60.823 |
| Stand 1.1.2023 | 17.621 | 38.971 | 4.231 | 60.823 |
| Währungsdifferenzen und Hochinflationsanpassung | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Zugänge | 156 | 0 | 266 | 423 |
| Abgänge | -529 | 0 | 0 | -529 |
| Umgliederungen | 2.859 | 0 | -2.859 | 0 |
| Stand 31.12.2023 | 20.108 | 38.971 | 1.638 | 60.717 |
| Kumulierte Abschreibungen | | | | |
| Stand 1.1.2022 | 13.057 | 38.971 | 0 | 52.028 |
| Währungsdifferenzen und Hochinflationsanpassung | 194 | 0 | 0 | 194 |
| Planmäßige Abschreibungen | 1.258 | 0 | 0 | 1.258 |
| Abgänge | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Stand 31.12.2022 | 14.509 | 38.971 | 0 | 53.481 |
| Stand 1.1.2023 | 14.509 | 38.971 | 0 | 53.481 |
| Währungsdifferenzen und Hochinflationsanpassung | 2 | 0 | 0 | 2 |
| Planmäßige Abschreibungen | 1.513 | 0 | 0 | 1.513 |
| Abgänge | -529 | 0 | 0 | -529 |
| Stand 31.12.2023 | 15.493 | 38.971 | 0 | 54.464 |
| Buchwerte 31.12.2022 | 3.112 | 0 | 4.231 | 7.343 |
| Buchwerte 31.12.2023 | 4.614 | 0 | 1.638 | 6.253 |

Die von der Gruppe im Geschäftsjahr 2023 getätigten Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen betragen rund TEUR 620 (Vorjahr: TEUR 553¹⁾).

WERTMINDERUNGEN

Die immateriellen Vermögenswerte und Sachanlagen wurden im Geschäftsjahr 2023 einem Impairment-Test (Prüfung auf Werthaltigkeit) unterzogen. Bei den sonstigen immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen ergab sich, wie auch in den Vorjahren, kein Wertminderungsbedarf.

Folgende Annahmen wurden dem Impairmenttest zugrunde gelegt:

| | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|------------|------------|
| Zeitraum Cash-Flow-Planung | 3 Jahre | 3 Jahre |
| Langfristige Wachstumsrate ewige Rente | 0% | 0% |
| Abzinsungssatz (WACC) vor Steuern | 12,76% | 12,90% |

Der Vorstand hat festgestellt, dass eine Änderung von zwei wesentlichen Annahmen dazu führen könnte, dass der Buchwert den erzielbaren Betrag übersteigt. Der Betrag der Überdeckung für die CGU beträgt TEUR 172.434 (Vorjahr: TEUR 129.788). Die nachstehende Tabelle zeigt den Betrag, um den sich diese beiden Annahmen jeweils ändern müssten, damit der geschätzte erzielbare Betrag gleich dem Buchwert ist.

| | 2023 | 2022 |
|----------------------------|---------|---------|
| Abzinsungssatz | 6,37% | 4,85% |
| Zukünftige Free-Cash-Flows | -35,38% | -29,38% |

¹⁾ Im Vorjahr wurden auch vom Kunden beauftragte Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen angeführt. Zur besseren Vergleichbarkeit wurde die Vergleichsperiode der geänderten Kennzahlenberechnung angepasst.

9. SACHANLAGEN

Die Aufgliederung der in der Konzernbilanz zusammengefassten Anlagenposten und ihre Entwicklung stellen sich wie folgt dar:

| in TEUR | Grundstücke und Gebäude | Nutzungs- recht Immobilien | Technische Anlagen und Maschinen | Nutzungs- recht Maschinen | Betriebs- und Geschäfts- ausstattung | Geleistete Anzahlungen und Anlagen in Bau | Summe |
|--|-------------------------------|----------------------------------|---|---------------------------------|---|--|----------------|
| Anschaffungskosten | | | | | | | |
| Stand 1.1.2022 | 168.493 | 5.266 | 275.652 | 16.502 | 65.314 | 11.354 | 542.581 |
| Änderung Konsolidierungskreis | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Währungsdifferenzen und Hochinflationsanpassung | -1.002 | 30 | -1.325 | -8 | -67 | -103 | -2.475 |
| Zugänge | 2.235 | 0 | 10.012 | 1.055 | 4.640 | 5.823 | 23.765 |
| Abgänge | -2.944 | 0 | -15.907 | -1.258 | -7.573 | 0 | -27.682 |
| Umgliederungen | 1.009 | 0 | 6.215 | 958 | 160 | -8.342 | 0 |
| Umwertung | 0 | 916 | -4.061 | 1.886 | 0 | 0 | -1.259 |
| Stand 31.12.2022 | 167.791 | 6.212 | 270.586 | 19.135 | 62.474 | 8.732 | 534.930 |
| Stand 1.1.2023 | 167.791 | 6.212 | 270.586 | 19.135 | 62.474 | 8.732 | 534.930 |
| Währungsdifferenzen und Hochinflationsanpassung | 1.169 | -20 | -60 | -2 | -53 | -69 | 966 |
| Zugänge | 1.167 | 2.958 | 7.751 | 746 | 5.703 | 9.533 | 27.858 |
| Abgänge | -1.793 | -15 | -9.914 | -1.310 | -4.072 | -3.807 | -20.910 |
| Umgliederungen | 723 | 0 | 3.074 | 0 | 1.309 | -5.107 | 0 |
| Umwertung | 0 | 530 | 0 | 361 | 0 | 0 | 891 |
| Stand 31.12.2023 | 169.058 | 9.666 | 271.437 | 18.930 | 65.362 | 9.282 | 543.733 |
| Kumulierte Abschreibungen | | | | | | | |
| Stand 1.1.2022 | 36.772 | 903 | 186.942 | 4.298 | 47.889 | 13 | 276.816 |
| Währungsdifferenzen und Hochinflationsanpassung | -300 | 0 | -401 | -7 | -51 | 5 | -754 |
| Planmäßige Abschreibungen | 3.302 | 979 | 17.014 | 3.677 | 6.270 | 0 | 31.242 |
| Abgänge | -2.860 | 0 | -14.621 | -1.137 | -7.496 | 0 | -26.114 |
| Umwertung | 0 | 798 | 0 | 1.349 | 0 | 0 | 2.147 |
| Stand 31.12.2022 | 36.915 | 2.680 | 188.934 | 8.180 | 46.612 | 18 | 283.337 |
| Stand 1.1.2023 | 36.915 | 2.680 | 188.934 | 8.180 | 46.612 | 18 | 283.337 |
| Währungsdifferenzen und Hochinflationsanpassung | 1.264 | -9 | -124 | 52 | -38 | 0 | 1.143 |
| Planmäßige Abschreibungen | 6.692 | 1.268 | 13.823 | 3.604 | 6.458 | 0 | 31.845 |
| Abgänge | -929 | -15 | -10.015 | -1.310 | -2.703 | -5 | -14.977 |
| Umwertung | 0 | 6 | 0 | 176 | 0 | 0 | 183 |
| Stand 31.12.2023 | 43.940 | 3.930 | 192.617 | 10.702 | 50.329 | 13 | 301.531 |
| Buchwerte 31.12.2022 | 130.877 | 3.532 | 81.652 | 10.955 | 15.862 | 8.714 | 251.591 |
| Buchwerte 31.12.2023 | 125.118 | 5.736 | 78.820 | 8.229 | 15.033 | 9.269 | 242.204 |

Die Sachanlagen wurden im Geschäftsjahr 2023 einem Impairment-Test (Prüfung auf Werthaltigkeit) unterzogen. Siehe die Erläuterung unter E. 8 „Immaterielle Vermögenswerte und Firmenwerte“.

In den Grundstücken und Gebäuden ist ein Grundwert in Höhe von TEUR 33.025 (Vorjahr: TEUR 33.231) enthalten.

Bei Nutzungsrecht Immobilien und Nutzungsrecht Maschinen werden unter Umwertung die neubewerteten Leasingverträge dargestellt. In den technischen Anlagen und Maschinen wurde zudem in 2022 ein anschaffungskostenmindernder Investitionszuschuss erfasst.

Weder im Geschäftsjahr 2023 noch im Geschäftsjahr 2022 wurden Fremdkapitalkosten auf qualifizierte Vermögenswerte aktiviert.

Die Verpflichtungen aus offenen Bestellungen für die Lieferung von Sachanlagen belaufen sich zum 31. Dezember 2023 auf TEUR 4.771 (Vorjahr: TEUR 2.609).

Für Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten in Höhe von TEUR 8.133 (Vorjahr: TEUR 15.006¹⁾ sind in gleicher Höhe Sachanlagen als dingliche Sicherheit verpfändet. Der Rückgang resultiert aus der unterjährigen Tilgung von Kreditverbindlichkeiten.

Die Fälligkeiten der zum Bilanzstichtag ausgewiesenen Leasingverbindlichkeiten stellen sich detailliert wie folgt dar:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|------------|------------|
| Bis zu einem Jahr | 4.597 | 4.316 |
| Länger als ein Jahr und bis fünf Jahre | 7.792 | 9.617 |
| Über fünf Jahre | 1.422 | 567 |

Die im Geschäftsjahr 2023 aus Leasingverhältnissen gesamten angefallenen Zahlungsmittelabflüsse betragen TEUR 8.868 (Vorjahr: TEUR 6.725). Hierin sind neben Tilgungen auch Zahlungsmittelabflüsse aus kurzfristigen Leasingverhältnissen in Höhe von TEUR 2.529 (Vorjahr: TEUR 1.846), aus variablen Leasingverhältnissen in Höhe von TEUR 590 (Vorjahr: TEUR 648) sowie aus Leasingverhältnissen über Vermögenswerte von geringem Wert in Höhe von TEUR 199 (TEUR 5) enthalten. Die Zinsaufwendungen aus Leasingverträgen in Höhe von TEUR 310 (Vorjahr: TEUR 185) sind nicht zahlungswirksam.

¹⁾ Im Vorjahr waren dingliche Sicherheiten in Form von Grundpfandrechten ohne entsprechende Verbindlichkeit gegenüber Kreditinstituten enthalten. Zur besseren Vergleichbarkeit wurde die Vergleichsperiode entsprechend angepasst.

10. SONSTIGE LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE

Die sonstigen langfristigen Vermögenswerte setzen sich wie folgt zusammen:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|---|--------------|--------------|
| Ausleihung an PUR Holding GmbH | 1.041 | 1.000 |
| Übrige sonstige langfristige Vermögenswerte | 88 | 88 |
| | 1.129 | 1.088 |

Zu Ausleihung an PUR Holding GmbH siehe zudem Erläuterungen unter G. 3 „Nahestehende Personen und Unternehmen“.

11. LATENTE STEUERANSPRÜCHE/-VERPFLICHTUNGEN

Die Unterschiede zwischen den Wertansätzen in der Steuer- und in der IFRS-Bilanz resultieren aus folgenden Positionen bzw. wirken sich mit folgender Steuerlatenz aus:

| in TEUR | 31.12.2023 | | 31.12.2022 | |
|---|---------------|--------------|---------------|---------------|
| | Aktiv | Passiv | Aktiv | Passiv |
| Immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen | 6.831 | 3.240 | 5.084 | 4.480 |
| Verlustvorträge | 6.183 | 0 | 7.157 | 0 |
| Vertragsvermögenswerte | 0 | 5.088 | 0 | 6.997 |
| Sonstige Vermögenswerte | 2 | 0 | 4 | 0 |
| Pensionsrückstellung | 1.250 | 0 | 1.560 | 0 |
| Abfertigungsrückstellung | 766 | 0 | 794 | 0 |
| Sonstige Personalrückstellungen | 80 | 0 | 141 | 0 |
| Vertragsverbindlichkeiten | 476 | 0 | 1.313 | 0 |
| Sonstige Rückstellungen | 317 | 0 | 556 | 0 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | 5 | 27 | 168 | 0 |
| Zwischensumme | 15.908 | 8.355 | 16.777 | 11.477 |
| Saldierung aufgrund gleicher Steuerhoheiten | -7.183 | -7.183 | -10.658 | -10.658 |
| Latente Steuern laut Bilanz | 8.725 | 1.172 | 6.119 | 819 |

Im Jahr 2023 bestanden in Konzerngesellschaften latente Steueransprüche auf temporäre Differenzen und auf Verlustvorträge in Höhe von TEUR 8.725 (Vorjahr: TEUR 6.119). Diese werden als werthaltig angesehen, da für diese Gesellschaften auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung von zukünftigen steuerlichen Gewinnen ausgegangen wird.

Im Konzern bestehen per 31. Dezember 2023 steuerliche Verlustvorträge in Höhe von TEUR 99.731 (Vorjahr: TEUR 74.955), die sich wie folgt zusammensetzen:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|---------------|---------------|
| Gesamt | 99.731 | 74.955 |
| davon aktivierte Verlustvorträge | 38.223 | 36.334 |
| davon unbeschränkt vortragsfähig | 38.223 | 36.334 |
| davon nicht aktivierte Verlustvorträge | 61.508 | 38.621 |

Für abzugsfähige steuerliche Verlustvorträge in Höhe von TEUR 61.508 (Vorjahr: TEUR 38.621) wurden keine aktiven latenten Steuern angesetzt, da ein künftig zu versteuerndes Ergebnis, das gegen die noch nicht genutzten steuerlichen Verluste verwendet werden kann, als noch nicht ausreichend gesichert eingeschätzt wird. Dies entspricht einer aktiven Latenz in Höhe von TEUR 11.042 (Vorjahr: TEUR 7.781). Von den nicht aktivierten Verlustvorträgen (Bruttobeträge) verfallen in den nächsten fünf Jahren TEUR 5.886 (Vorjahr: TEUR 5.270).

Für temporäre Unterschiede in Verbindung mit Anteilen an Tochterunternehmen in Höhe von TEUR 19.791 (Vorjahr: TEUR 35.288) wurden gemäß IAS 12.39 keine latenten Steuerabgrenzungen gebildet, da zum 31. Dezember 2023 davon auszugehen war, dass die Unterschiede zwischen steuerlichem Beteiligungsansatz und anteiligem Eigenkapital der in den Konzernabschluss einbezogenen Tochterunternehmen in absehbarer Zeit steuerfrei bleiben werden.

In den latenten Steuern sind erfolgsneutrale aktive latente Steuern in Höhe von TEUR 515 (Vorjahr: TEUR 898) und erfolgsneutrale passive latente Steuern in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 0) enthalten.

12. VORRÄTE

Die Gliederung der Vorräte stellt sich wie folgt dar:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|---------------------------------|---------------|---------------|
| Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe | 39.801 | 36.321 |
| Unfertige Erzeugnisse | 1.098 | 604 |
| Fertige Erzeugnisse und Waren | 130 | 61 |
| Geleistete Anzahlungen | 274 | 567 |
| Gesamt | 41.303 | 37.553 |

Die unfertigen Erzeugnisse betragen TEUR 1.098 (Vorjahr: TEUR 604). Es ergaben sich im Geschäftsjahr 2023, wie auch im Vorjahr, keine Wertminderungen für Vertragskosten.

Die erfolgswirksame Veränderung (Saldo aus Bildung und Auflösung) der Wertberichtigung auf Vorräte betrug im Geschäftsjahr TEUR 45 (Vorjahr: TEUR 1.695). Die Vorräte, die in der Berichtsperiode als Materialaufwand erfasst wurden, betragen TEUR 299.153 (Vorjahr: TEUR 279.664).

Bei Vorräten mit einem Buchwert in Höhe von TEUR 2.529 (Vorjahr: TEUR 3.572) wird mit einer Realisierung erst nach zwölf Monaten gerechnet.

Wie im Vorjahr wurden keine Vorräte zur Sicherstellung von Finanzverbindlichkeiten sicherungsübereignet oder verpfändet.

13. FORDERUNGEN AUS LIEFERUNGEN UND LEISTUNGEN

Die bestehenden Wertberichtigungen zu Forderungen entwickelten sich im Geschäftsjahr wie folgt:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--------------------------|--------------|--------------|
| Stand 01.01. | 1.716 | 1.566 |
| Verbrauch | -478 | -236 |
| Auflösung | 0 | 0 |
| Zuweisung | 422 | 395 |
| Fremdwährungsdifferenzen | 4 | -8 |
| Stand 31.12. | 1.664 | 1.716 |

Die Wertberichtigungen beinhalten Einzelwertberichtigungen und Preisdifferenzen (Stufe 3). Aufgrund der niedrigen Verlustquoten der Vergangenheit sowie der dahingehend zukünftigen Erwartungen sind darüber hinausgehende pauschale Wertberichtigungen als nicht wesentlich anzusehen. Es bestehen keine wesentlichen Unterschiede zwischen dem Buchwert und dem Marktwert der Forderungen.

FACTORING

Seit dem Geschäftsjahr 2008 bestehen Factoring-Vereinbarungen, aufgrund derer Banken bzw. Factoring-Gesellschaften zum Ankauf bestimmter Forderungen aus Lieferungen und Leistungen der POLYTEC GROUP über ein monatlich revolvinges Nominalvolumen verpflichtet sind. Das mit den Forderungen verbundene Ausfallrisiko (Delkredererisiko) geht für die verkauften Forderungen regresslos an die ankaufende Bank bzw. Factoring-Gesellschaft mit erfolgtem Ankauf über. Die Factoring-Vereinbarungen haben per 31. Dezember 2023 ein maximal ausnutzbares Nominalvolumen von insgesamt TEUR 83.753 (Vorjahr: TEUR 83.637). Zum Stichtag waren Forderungen in Höhe von TEUR 59.023 (Vorjahr: TEUR 31.922) verkauft und aus dem Konzernabschluss gemäß IFRS 9 ausgebucht, da im Wesentlichen alle Chancen und Risiken übertragen wer-

den, lediglich das Spätzahlerrisiko bleibt erhalten. Im Zusammenhang mit dem Verkauf der Forderungen sowie aufgrund des zurückbehaltenen Spätzahlerrisikos werden Zinsen in Höhe von TEUR 1.753 von den ankaufenden Banken bzw. Factoring-Gesellschaften einbehalten. Zum 31. Dezember 2023 wird in Zusammenhang mit den verkauften Forderungen ein Sperrbetrag in Höhe von TEUR 5.902 (Vorjahr: 5.690) im Konzernabschluss dargestellt.

Aufgrund der Kurzfristigkeit sowie der guten Bonität der Forderungen ist der Buchwert als verlässlicher Näherungswert des beizulegenden Zeitwerts anzusehen.

14. VERTRAGSVERMÖGENSWERTE/-VERBINDLICHKEITEN AUS VERTRÄGEN MIT KUNDEN

Die Forderungen aus Fertigungsaufträgen und Dienstleistungsgeschäften, die gemäß IFRS 15 der zeitraumbezogenen Umsatzrealisierung unterliegen, werden unter dem Posten „Vertragsvermögenswerte aus Verträgen mit Kunden“ in der Bilanz ausgewiesen. Weiters enthalten die Vertragsvermögenswerte Eintrittsgelder, Amortisationsforderungen und auch jene unfertigen und fertigen Erzeugnisse, die aufgrund der kundenspezifischen Fertigung gemäß IFRS 15 ebenfalls der zeitraumbezogenen Umsatzrealisierung unterliegen.

Die Vertragsvermögenswerte aus Verträgen mit Kunden unterteilen sich somit in:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|---|---------------|---------------|
| Unfertige kundenspezifische Erzeugnisse | 13.368 | 12.043 |
| Fertige kundenspezifische Erzeugnisse | 13.818 | 14.552 |
| Vertragsvermögenswerte aus dem Werkzeug und Entwicklungsumsatz | 43.320 | 37.504 |
| Kurzfristige Vertragsvermögenswerte aus Verträgen mit Kunden | 70.506 | 64.099 |

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|---|---------------|---------------|
| Unfertige kundenspezifische Erzeugnisse | 0 | 0 |
| Fertige kundenspezifische Erzeugnisse | 0 | 0 |
| Vertragsvermögenswerte aus dem Werkzeug und Entwicklungsumsatz | 31.574 | 40.390 |
| Langfristige Vertragsvermögenswerte aus Verträgen mit Kunden | 31.574 | 40.390 |

Die Vertragsverbindlichkeiten aus Verträgen mit Kunden in Höhe von TEUR 1.982 (Vorjahr: TEUR 6.064) bestehen aus erhaltenen Anzahlungen betreffend die Werkzeug- und Entwicklungstätigkeit. Der zu Beginn der Periode in den

Vertragsverbindlichkeiten aus Verträgen mit Kunden ausgewiesene Betrag von TEUR 6.064 wurde im Geschäftsjahr 2023 als Umsatzerlös erfasst.

Die Höhe der Wertberichtigung der Vertragsvermögenswerte zum 31. Dezember 2023 wurde durch eine Erhöhung von TEUR 420 (Vorjahr: Erhöhung von TEUR 698) beeinflusst. Aufgrund der niedrigen Verlustquoten der Vergangenheit sowie der dahingehend zukünftigen Erwartungen sind darüberhinausgehende pauschale Wertberichtigungen als nicht wesentlich anzusehen. Hinsichtlich näherer Details zu den Wertberichtigungen wird auf G.2 „Risikoberichterstattung“ verwiesen.

15. SONSTIGE KURZFRISTIGE FORDERUNGEN

In den sonstigen Forderungen sind Forderungen aus Vorsteuern, Lieferantenboni, Derivate, Kauttionen sowie der Sperrbetrag Factoring in Höhe von TEUR 25.895 (Vorjahr: TEUR 25.531) ausgewiesen. Im Wesentlichen handelt es sich hier um finanzielle Forderungen.

Aufgrund der geringen Ausfallsquoten der Vergangenheit, welche auch zukünftig nicht zu erwarten sind, ist das Ausfallrisiko als nicht wesentlich anzusehen. Es wurden keine Wertminderungen erfasst.

16. ZAHLUNGSMITTEL

Verfügungsbeschränkungen über die in diesem Posten enthaltenen Positionen waren zum Bilanzstichtag nicht vorhanden.

17. FINANZIELLE VERMÖGENSWERTE

Der zu fortgeführten Anschaffungskosten bilanzierte Buchwert der finanziellen Vermögenswerte stellt in den IFRS-9-Bewertungskategorien zum 31. Dezember 2023 und zum 31. Dezember 2022 einen angemessenen Näherungswert für den beizulegenden Zeitwert dar.

Zu den finanziellen Vermögenswerten zählen die flüssigen Mittel in Höhe von TEUR 49.610 (Vorjahr: TEUR 55.136), die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 52.165 (Vorjahr: TEUR 60.109), die sonstigen finanziellen Forderungen in Höhe von TEUR 25.895 (Vorjahr: TEUR 25.531) sowie die sonstigen langfristigen Vermögenswerte in Höhe von TEUR 1.041 (Vorjahr: TEUR 1.000). Unter den sonstigen langfristigen Vermögenswerten wird, unverändert zum Vorjahr, eine Ausleihung gegenüber der PUR Holding GmbH in Höhe von TEUR 1.041 dargestellt.

Die finanziellen Vermögenswerte weisen überwiegend kurze Restlaufzeiten auf. Daher entsprechen deren Buchwerte zum Bilanzstichtag näherungsweise – auch unter Berücksichtigung der Bonität der Vertragspartner – dem beizulegenden Zeitwert. Dem Ausfallrisiko wird durch die Bildung von Wertberichtigungen Rechnung getragen.

18. ZUR VERÄUSSERUNG GEHALTENES VERMÖGEN

Zum 31. Dezember 2023 werden analog zum Vorjahr keine Vermögensgegenstände mit der Absicht zur Veräußerung gehalten.

Im Geschäftsjahr 2022 kam es zur Veräußerung einer im vorangegangenen Geschäftsjahr unter der Position „Zur Veräußerung gehaltenes Vermögen“ ausgewiesenen Immobilie. Dabei konnte ein Veräußerungsgewinn von TEUR 42 erzielt werden.

19. KONZERNEIGENKAPITAL

Das Grundkapital der POLYTEC Holding AG beträgt am Bilanzstichtag TEUR 22.330 (Vorjahr: TEUR 22.330) und ist in 22.329.585 Stückaktien (Vorjahr: 22.329.585 Stückaktien) zum Nennbetrag von je EUR 1,00 zerlegt. Der Ausgabebetrag der Aktien ist voll einbezahlt.

Der Rückkauf der zum Bilanzstichtag gehaltenen eigenen Aktien im Ausmaß von 334.041 Stück (entspricht 1,5% des Grundkapitals) mit einem Anschaffungswert von TEUR 1.855 und einem Kurswert zum Stichtag von TEUR 1.171 (Vorjahr: TEUR 1.537) erfolgte zur Gänze unter Bezugnahme auf das in der Hauptversammlung vom 16. Mai 2012 sowie in der Hauptversammlung vom 14. Mai 2014 genehmigte Rückkaufprogramm.

Im Geschäftsjahr 2023 wurde der Bestand an eigenen Aktien nicht verändert.

| | Stückaktien | Eigene Aktien | In Umlauf befindliche Aktien |
|------------------------------------|-------------------|-----------------|------------------------------|
| 31.12.2022 | 22.329.585 | -334.041 | 21.995.544 |
| Bestandsveränderung eigener Aktien | 0 | 0 | 0 |
| 31.12.2023 | 22.329.585 | -334.041 | 21.995.544 |

Mit Beschluss der 23. Ordentlichen Hauptversammlung der POLYTEC Holding AG vom 9. Juni 2023 ist der Vorstand bis zum 8. Dezember 2025 ermächtigt, eigene Aktien im Ausmaß von bis zu 10% des Grundkapitals zu einem niedrigsten Gegenwert je Aktie von EUR 1,00, und einem höchsten Gegenwert je Aktie, der maximal 10% über dem durchschnittlichen, ungewichteten Börseschlusskurs der vorangegangenen fünf Handelstage liegen darf, zu erwerben.

Mit Beschluss der 22. Ordentlichen Hauptversammlung vom 1. Juli 2022 wurde ein genehmigtes Kapital beschlossen. Der Vorstand ist berechtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats längstens drei Jahre ab Eintragung in das Firmenbuch, also bis zum 10. August 2025, das Grundkapital um bis zu Nominale EUR 6.698.875,00 durch Ausgabe neuer Aktien zu einem Mindestausgabebetrag von je EUR 1,00 zu erhöhen. Die Ausgabe der neuen Aktien kann auch unter Ausschluss des Bezugsrechts der Aktionäre erfolgen, wenn das Grundkapital gegen Sacheinlage von Unternehmen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften erhöhen wird.

Die Kapitalrücklagen resultieren aus Agios in Zusammenhang mit Kapitalerhöhungen und sind somit zur Gänze gebunden.

NICHT BEHERRSCHENDE ANTEILE

Die nachstehende Tabelle zeigt zusammengefasste Finanzinformationen vor konzerninternen Eliminierungen zu sämtlichen Anteilen ohne beherrschenden Einfluss. Die Darstellung erfolgt aus Wesentlichkeitsgesichtspunkten für sämtliche Anteile ohne beherrschenden Einfluss gesammelt.

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|----------------|----------------|
| Langfristiges Vermögen | 88.195 | 92.957 |
| Kurzfristiges Vermögen | 3.645 | 3.511 |
| Langfristige Verbindlichkeiten | 0 | 0 |
| Kurzfristige Verbindlichkeiten | -26.082 | -30.270 |
| Reinvermögen | 65.758 | 66.198 |
| Eigentumsanteil/Stimmrechte nicht beherrschende Anteile | 5,0% bzw. 5,5% | 5,0% bzw. 5,5% |
| Buchwert der Anteile ohne beherrschenden Einfluss | 3.590 | 3.611 |
| Anteiliger Gewinn der Anteile ohne beherrschenden Einfluss | 9 | 59 |
| Anteiliges sonstiges Ergebnis der Anteile ohne beherrschenden Einfluss | 0 | 0 |
| Dividenden an Anteile ohne beherrschenden Einfluss | 26 | 219 |

ANGABEN ZUM KAPITALMANAGEMENT

Ziele der Kapitalmanagementstrategie der POLYTEC GROUP sind die Sicherung des Geschäftsbetriebs, die Steigerung des Unternehmenswerts, die Schaffung einer soliden Kapitalbasis zur Finanzierung des profitablen Wachstumskurses sowie die Gewährleistung des Kapitaldienstes und attraktiver Dividendenzahlungen.

Die POLYTEC Holding AG unterliegt den Mindestkapitalerfordernissen des österreichischen Gesellschaftsrechts. Satzungsmäßige Mindestkapitalerfordernisse bestehen nicht. Dennoch sieht die Gruppe in einer ausreichenden Eigenkapitalausstattung vor allem ein wichtiges Element der Insolvenzvorsorge.

Die Relation von Eigen- zu Gesamtkapital zeigt folgendes Bild:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--------------------------|--------------|--------------|
| Summe Eigenkapital | 220.512 | 237.092 |
| Bilanzsumme | 533.025 | 551.187 |
| Eigenkapitalquote | 41,4% | 43,0% |

Kapitalmanagement bedeutet für die POLYTEC GROUP eine Steuerung des Eigenkapitals und der Nettofinanzschulden. Die Nettofinanzschulden der POLYTEC GROUP werden zentral gesteuert. Die Zielsetzungen liegen dabei in der langfristigen Liquiditätssicherung, der effizienten Inanspruchnahme von Fremdfinanzierungen sowie der finanziellen Risikobegrenzung bei gleichzeitiger Optimierung von Ertrag und Kosten.

Neben der Eigenkapitalquote zieht die POLYTEC GROUP vor allem die Kennzahlen Gearing und ROCE (Return on Capital Employed) für die Überwachung ihres Kapitals heran. Die Gesamtkosten des eingesetzten Kapitals und die mit verschiedenen Arten des Kapitals verbundenen Risiken werden laufend überwacht.

Die POLYTEC GROUP strebt eine nachhaltige Eigenkapitalquote von mehr als 30% an. Nur im Fall einer strategisch bedeutsamen M&A-Transaktion wäre ein leichtes Unterschreiten dieser Eigenkapitalquote temporär akzeptabel.

Das Gearing wird definiert als Verhältnis der Netto-Finanzschulden (lang- und kurzfristige Finanzverbindlichkeiten abzüglich der liquiden Mittel und der verzinslichen Forderungen) zum Eigenkapital. Als Instrumente der Steuerung dienen in erster Linie die Aufnahme oder Rückführung von Finanzschulden sowie die Stärkung der Eigenkapitalbasis durch Gewinnthesaurierung oder Anpassung der Dividendenzahlungen. Das Management der POLYTEC GROUP erachtet ein Gearing-Ratio von unter 1,00 für nachhaltig solide.

Das Gearing entwickelte sich wie folgt:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|----------------|----------------|
| Finanzverbindlichkeiten ¹⁾ | 172.264 | 175.517 |
| - Langfristige verzinsliche Vertragsvermögenswerte | 31.574 | 40.390 |
| - Kurzfristige verzinsliche Vertragsvermögenswerte ²⁾ | 10.524 | 19.233 |
| - Sonstige langfristige verzinsliche Forderungen | 1.041 | 1.000 |
| - Liquide Mittel | 49.610 | 55.136 |
| Nettofinanzverbindlichkeiten (-) / -vermögen (+) | -79.515 | -59.758 |
| / Buchwert Eigenkapital | 220.512 | 237.092 |
| Gearing | 0,36 | 0,25 |

¹⁾ Zu den Finanzverbindlichkeiten zählen lang- und kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten.

²⁾ Die kurzfristigen verzinslichen Vertragsvermögenswerte betreffen im Wesentlichen Amortisationsforderungen.

Der ROCE wird definiert als Verhältnis des EBIT zum durchschnittlich eingesetzten Kapital (Capital Employed). Das eingesetzte Kapital umfasst dabei das betriebsnotwendige langfristige Vermögen (immaterielle Vermögenswerte, Sachanlagen, sonstige nicht verzinst langfristige Forderungen und nicht verzinst langfristige Vertragsvermögenswerte) abzüglich langfristiger Rückstellungen sowie das Nettoumlaufvermögen (nicht verzinstes kurzfristiges Vermögen abzüglich nicht verzinsten kurzfristiger Verbindlichkeiten).

Der ROCE stellt den wichtigsten Berechnungsparameter für den Großteil der in der POLYTEC GROUP vorhandenen Management-Bonusvereinbarungen dar. Der ROCE entwickelte sich wie folgt:

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|--|--------------|-------------|
| Durchschnittliches Capital Employed | 312.501 | 326.328 |
| EBIT | -6.719 | 704 |
| Return on Capital Employed (in %) | -2,15 | 0,22 |

Der angestrebte ROCE beläuft sich auf einen zumindest zweistelligen Prozentbereich, wurde allerdings 2023 und 2022 unterschritten.

Die Dividendenpolitik der POLYTEC GROUP orientiert sich an der Profitabilität, den strategischen Wachstumsaussichten und den Kapitalerfordernissen der Gruppe.

20. ERGEBNIS JE AKTIE UND DIVIDENDEN

Gemäß IAS 33 (Earnings per Share) ergeben sich Basic Earnings per Share durch die Division des den Stammaktionären zustehenden Periodenergebnisses (Ergebnis nach Steuern nach nicht beherrschenden Anteilen) durch die gewichtete Anzahl der während der Periode ausstehenden Stammaktien.

| | Einheit | 2023 | 2022 |
|--|---------------|------------|------------|
| Ergebnis nach Steuern nach nicht beherrschenden Anteilen | TEUR | -14.068 | -2.303 |
| Ø Zahl der ausgegebenen Stammaktien | Stück | 22.329.585 | 22.329.585 |
| Ø gehaltene eigene Aktien | Stück | 334.041 | 334.041 |
| Ø im Umlauf befindliche Aktien | Stück | 21.995.544 | 21.995.544 |
| Ergebnis je Aktie | EUR/ Stück | -0,64 | -0,10 |

Das verwässerte Ergebnis je Aktie entspricht dem unverwässerten Ergebnis je Aktie, da sich keine Finanzinstrumente mit Verwässerungseffekt im Umlauf befinden.

Für das Geschäftsjahr 2022 wurde in der 23. Ordentlichen Hauptversammlung der POLYTEC Holding AG, die am 9. Juni 2023 am Sitz der Gesellschaft abgehalten wurde, die Auszahlung einer Dividende in Höhe von EUR 0,10 je bezugsberechtigter Aktie bzw. rund EUR 2,2 Mio. (Vorjahr: EUR 2,2 Mio.) beschlossen und am 15. Juni 2023 ausgeschüttet.

Gemäß den Bestimmungen des Aktiengesetzes bildet der nach österreichischen Rechnungslegungsvorschriften aufgestellte Einzelabschluss der POLYTEC Holding AG zum 31. Dezember 2023 die Grundlage für die Ausschüttung einer Dividende.

Der Vorstand der POLYTEC Holding AG wird der 24. Ordentlichen Hauptversammlung der POLYTEC Holding AG vorschlagen, für das Geschäftsjahr 2023 keine Dividende auszuschütten.

Die Dividenden unterliegen grundsätzlich einem Kapitalertragsteuerabzug von 27,5%. Bei unbeschränkt steuerpflichtigen natürlichen Personen ist damit die Einkommensteuer abgegolten (Endbesteuerung). Unbeschränkt steuerpflichtige Kapitalgesellschaften, die zumindest 10% des Grundkapitals halten, sind von der Kapitalertragsteuer befreit. Bei beschränkt Steuerpflichtigen sind zudem die maßgeblichen Doppelbesteuerungsabkommen zu berücksichtigen.

21. LANGFRISTIGE VERZINSLICHE VERBINDLICHKEITEN

Diese Position enthält alle finanziellen verzinslichen Verbindlichkeiten mit einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr und gliedert sich wie folgt:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|---------------|----------------|
| Schuldscheindarlehen | 11.996 | 49.416 |
| davon mit RLZ >5 Jahre | 0 | 1.000 |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | 56.525 | 45.297 |
| davon mit RLZ >5 Jahre | 7.183 | 7.946 |
| davon dinglich besichert | 6.894 | 8.133 |
| Andere verzinsliche Verbindlichkeiten | 10.892 | 14.419 |
| davon mit RLZ >5 Jahre | 0 | 511 |
| davon dinglich besichert | 0 | 5.717 |
| Leasingverbindlichkeiten | 9.214 | 10.184 |
| davon mit RLZ >5 Jahre | 1.422 | 567 |
| Finanzielle langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten | 88.626 | 119.316 |

Die aushaftenden langfristigen und kurzfristigen verzinslichen Verbindlichkeiten des Konzerns gegenüber Kreditinstituten bestehen in folgenden Währungen:

| | 2023 | | 2022 | |
|-----|----------|--|----------|--|
| | Anteil % | Durchschnittliche Nominalverzinsung in % | Anteil % | Durchschnittliche Nominalverzinsung in % |
| EUR | 100,00 | 4,51 | 99,76 | 2,82 |
| GBP | 0,00 | 0,00 | 0,24 | 5,54 |

In den Geschäftsjahren 2014, 2017, 2018 und zuletzt 2019 hat die POLYTEC GROUP Schuldscheindarlehen begeben, die Schuldscheindarlehen weisen folgende Rückzahlungszeitpunkte auf:

| in TEUR | 2024 | 2025 | 2028 | Gesamt |
|---------------|---------------|---------------|--------------|---------------|
| fix | 1.500 | 0 | 0 | 1.500 |
| variabel | 36.000 | 11.000 | 1.000 | 48.000 |
| Gesamt | 37.500 | 11.000 | 1.000 | 49.500 |

Im Geschäftsjahr 2023 wurden TEUR 35.000 (Vorjahr: TEUR 21.000) aus den begebenen Schuldscheindarlehen getilgt.

Zum 31. Dezember 2023 wurde für eine Verbindlichkeit gegenüber Kreditinstituten in Höhe von TEUR 35.000 ein Ei-

genkapital Covenant sowie ein Net Debt Covenant vereinbart, eine erstmalige Überprüfung erfolgt zum 31. Dezember 2024. Bei Nichteinhaltung der Covenants besteht eine vorzeitige Rückzahlungsverpflichtung an die Finanzierungspartner.

22. VERPFLICHTUNGEN GEGENÜBER ARBEITNEHMERN

Diese Position enthält alle langfristigen Vorsorgen für Verpflichtungen gegenüber aktiven und ehemaligen Mitarbeitern:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|------------------------------------|---------------|---------------|
| Abfertigungsrückstellungen | 3.529 | 3.338 |
| Pensionsrückstellungen | 14.943 | 16.224 |
| Rückstellungen für Jubiläumsgelder | 1.586 | 1.534 |
| Gesamt | 20.058 | 21.096 |

Die zu erwartenden Zahlungen aus den Verpflichtungen gegenüber aktiven und ehemaligen Arbeitnehmern betragen im Geschäftsjahr 2024 TEUR 1.593.

PENSIONS-RÜCKSTELLUNGEN

Der Barwert der Verpflichtungen aus leistungsorientierten Pensionsplänen stellt sich im Zeitverlauf wie folgt dar:

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|---|---------------|---------------|
| Barwert der Pensionsverpflichtungen (DBO) zum 1.1. | 16.224 | 22.040 |
| Dienstzeitaufwand | 384 | 579 |
| Zinsaufwand | 541 | 241 |
| Pensionszahlungen | -729 | -702 |
| Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste | | |
| Aufgrund demografischer Annahmen | 0 | 0 |
| Aufgrund finanzieller Annahmen | -943 | -5.775 |
| Aufgrund erfahrungsbedingter Anpassungen | -535 | -159 |
| Barwert der Pensionsverpflichtungen (DBO) zum 31.12. | 14.943 | 16.224 |

Hinsichtlich der wesentlichen versicherungsmathematischen Parameter und der relevanten Bilanzierungsgrundsätze wird auf die Ausführungen unter Punkt D. 10 „Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern“ verwiesen.

Der Pensionsaufwand des Geschäftsjahres 2023 betrifft überwiegend leistungsorientierte (Defined Benefit) Pensionspläne, wobei der Dienstzeitaufwand im Personalauf-

wand unter den „Aufwendungen für Abfertigung und Altersversorgung“ und der Zinsaufwand im Finanzergebnis unter „Zinskomponente Versorgungszusagen“ ausgewiesen wird. Das versicherungsmathematische Ergebnis umfasst die Gewinne und Verluste, die aus Veränderungen bei den demografischen, finanziellen und erfahrungsbedingten Annahmen entstehen.

Die durchschnittliche Laufzeit der Pensionsverpflichtungen beträgt 13 Jahre (Vorjahr: 13 Jahre).

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|-------------------|------------|------------|
| Dienstzeitaufwand | 384 | 579 |
| Zinsaufwand | 541 | 241 |
| Gesamt | 925 | 820 |

Die im sonstigen Ergebnis erfassten versicherungsmathematischen Gewinne/Verluste entwickelten sich wie folgt (nach Steuern):

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|--|-------------|---------------|
| Versicherungsmathematischer Gewinn (+)/Verlust (-) zum 1.1. | -779 | -5.049 |
| Versicherungsmathematischer Gewinn (+)/Verlust (-) im Geschäftsjahr | 1.063 | 4.270 |
| Versicherungsmathematischer Gewinn (+)/Verlust (-) zum 31.12. | 284 | -779 |

Eine Änderung der Zinssätze um 25 Basispunkte hätte eine Erhöhung der Pensionsverpflichtung um TEUR 480 (Vorjahr: TEUR 540) bzw. eine Verminderung um TEUR 455 (Vorjahr: TEUR 511) zur Folge. Aufgrund des erhöhten Zinsniveaus wurde im Geschäftsjahr 2023 die Sensitivität erstmals auch mit 100 Basispunkten ermittelt. Eine Änderung der Zinssätze um 100 Basispunkte hätte eine Erhöhung der Pensionsverpflichtung um TEUR 2.082 bzw. eine Verminderung um TEUR 1.685 zur Folge.

ABFERTIGUNGSRÜCKSTELLUNGEN

Der Barwert der Verpflichtungen aus leistungsorientierten Plänen stellt sich im Zeitverlauf wie folgt dar:

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|---|--------------|--------------|
| Barwert der Abfertigungsverpflichtungen (DBO) zum 1.1. | 3.338 | 3.648 |
| Dienstzeitaufwand | 129 | 149 |
| Zinsaufwand | 122 | 32 |
| Abfertigungszahlungen | -193 | -100 |
| Gewinn/Verlust aus leistungsorientierten Verpflichtungen aufgrund von Abfertigungen | 0 | -56 |
| Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste | | |
| Aufgrund demografischer Annahmen | -88 | 0 |
| Aufgrund finanzieller Annahmen | -62 | -470 |
| Aufgrund erfahrungsbedingter Anpassungen | 282 | 134 |
| Barwert der Abfertigungsverpflichtungen (DBO) zum 31.12. | 3.529 | 3.338 |

Hinsichtlich der wesentlichen versicherungsmathematischen Parameter und der relevanten Bilanzierungsgrundsätze wird auf die Ausführungen unter Punkt D.10 „Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern“ verwiesen.

Der gesamte Abfertigungsaufwand des Geschäftsjahres 2023 verteilt sich auf beitragsorientierte (Defined Contribution) und leistungsorientierte (Defined Benefit) Pläne, wobei der Dienstzeitaufwand im Personalaufwand unter den „Aufwendungen für Abfertigung und Altersversorgung“ und der Zinsaufwand im Finanzergebnis unter „Zinskomponente Versorgungszusagen“ ausgewiesen wird. Das versicherungsmathematische Ergebnis umfasst die Gewinne und Verluste, die aus Veränderungen bei den demografischen, finanziellen und erfahrungsbedingten Annahmen entstehen.

Die durchschnittliche Laufzeit der Abfertigungsverpflichtungen beträgt sechs Jahre (Vorjahr: sieben Jahre).

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|---|------------|------------|
| Beitragsorientierte Pläne | | |
| Aufwand für beitragsorientierte Pläne | 351 | 310 |
| Leistungsorientierte Pläne | | |
| Dienstzeitaufwand | 129 | 149 |
| Zinsaufwand | 122 | 32 |
| Aufwand für leistungsorientierte Pläne | 252 | 181 |
| Aufwendungen für Abfertigungen | 603 | 491 |

Die im sonstigen Ergebnis erfassten versicherungsmathematischen Gewinne/Verluste entwickelten sich wie folgt (nach Steuern):

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|--|-------------|-------------|
| Versicherungsmathematischer Gewinn (+)/Verlust (-) zum 1.1. | -652 | -905 |
| Versicherungsmathematischer Gewinn (+)/Verlust (-) im Geschäftsjahr | -101 | 253 |
| Versicherungsmathematischer Gewinn (+)/Verlust (-) zum 31.12. | -753 | -652 |

Eine Änderung der Zinssätze um 25 Basispunkte hätte eine Erhöhung der Abfertigungsverpflichtung um TEUR 51 (Vorjahr: TEUR 55) bzw. eine Verminderung um TEUR 50 (Vorjahr: TEUR 53) zur Folge. Aufgrund des erhöhten Zinsniveaus wurde im Geschäftsjahr 2023 die Sensitivität erstmals auch mit 100 Basispunkten ermittelt. Eine Änderung der Zinssätze um 100 Basispunkte hätte eine Erhöhung der Abfertigungsverpflichtung um TEUR 214 bzw. eine Verminderung um TEUR 191 zur Folge.

RÜCKSTELLUNGEN FÜR JUBILÄUMSGELDER

Die Entwicklung der Rückstellung stellt sich im Zeitverlauf wie folgt dar:

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|---|--------------|--------------|
| Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung = | 1.586 | 1.534 |
| Rückstellung für Jubiläumsgelder | | |

Im Geschäftsjahr 2023 ergibt sich aus der Entwicklung der Jubiläumsgeldrückstellung ein Aufwand in Höhe von TEUR 53 (Vorjahr: Ertrag TEUR 244). Zudem wurden TEUR 96 (Vorjahr: TEUR 92) an Jubiläumsgeldern ausbezahlt.

23. KURZFRISTIGE VERZINSLICHE VERBINDLICHKEITEN

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|---------------|---------------|
| Schuldscheindarlehen | 38.281 | 35.208 |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | 37.122 | 12.770 |
| davon dinglich besichert | 1.238 | 1.873 |
| Andere verzinsliche Verbindlichkeiten | 3.637 | 3.907 |
| davon dinglich besichert | 0 | 1.816 |
| Leasingverbindlichkeiten | 4.597 | 4.316 |
| Finanzielle kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten | 83.638 | 56.200 |

24. STEUERSCHULDEN

Die Steuerschulden betreffen im Wesentlichen Schulden aus Körperschaft- und Gewerbebeertragsteuern (oder vergleichbaren Steuern) in verschiedenen Sitzstaaten von Konzerngesellschaften. Die Schulden entwickelten sich wie folgt:

| in TEUR | 2023 | 2022 |
|-------------------------------|------------|--------------|
| Stand 1.1. | 1.553 | 870 |
| Währungsdifferenzen | -4 | 1 |
| Verbrauch für Steuerzahlungen | -1.072 | -494 |
| Auflösung | 0 | -210 |
| Neubildung im Geschäftsjahr | 145 | 1.386 |
| Stand 31.12. | 622 | 1.553 |

25. VERBINDLICHKEITEN AUS LIEFERUNGEN UND LEISTUNGEN

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|---------------|---------------|
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 63.734 | 60.960 |
| Finanzielle Lieferverbindlichkeiten | 63.734 | 60.960 |

26. SONSTIGE KURZFRISTIGE VERBINDLICHKEITEN

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|---------------|---------------|
| Verbindlichkeiten gegenüber Mitarbeitern | 1.596 | 1.536 |
| Vorsorge für ausstehende Eingangsrechnungen | 5.612 | 6.975 |
| Verbindlichkeiten aus Supplier Finance Arrangements | 8.714 | 0 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | 2.168 | 2.578 |
| Finanzielle sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten | 18.090 | 11.089 |
| Abgrenzung für nicht konsumierte Urlaube | 5.632 | 4.744 |
| Verbindlichkeiten aus sonstigen Steuern | 7.815 | 6.916 |
| Verbindlichkeiten aus sozialer Sicherheit | 1.892 | 2.104 |
| Passive Rechnungsabgrenzungsposten | 7.209 | 5.095 |
| Abgrenzung für sonstige Personalaufwendungen | 3.938 | 4.568 |
| Nicht finanzielle sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten | 26.486 | 23.427 |
| Gesamt | 44.576 | 34.516 |

Im Geschäftsjahr 2023 startet die POLYTEC GROUP bei Lieferanten einzelner Konzerngesellschaften mit Supplier Finance Arrangements. Durch den Factoring-Dienstleister erfolgt dabei ein schuldbefreiender Ausgleich der ursprünglichen Verbindlichkeit aus Lieferung und Leistung. Deshalb kommt es zu einer Änderung im Ausweis in der Konzernbilanz. Die Verbindlichkeiten gegenüber dem Factoring-Dienstleister werden als sonstige kurzfristige Verbindlichkeit dargestellt. Die Zahlungen an den Factoring-Dienstleister sind weiterhin im Cashflow aus der laufenden Tätigkeit enthalten, weil sie Bestandteil der gewöhnlichen betrieblichen Geschäftstätigkeit sind, also Zahlungen für den Kauf von Gütern und Dienstleistungen darstellen.

27. KURZFRISTIGE RÜCKSTELLUNGEN

| in TEUR | Stand 1.1.2023 | Währungsrechnung | | | Zuweisung | Stand 31.12.2023 |
|--------------------------------------|----------------|------------------|--------------|--------------|--------------|------------------|
| | | Verbrauch | Auflösung | | | |
| Drohende Verluste und Wagnisse | 1.768 | -1 | 323 | 1.244 | 75 | 276 |
| Garantie- und Gewährleistung | 514 | 0 | 268 | 16 | 622 | 853 |
| Sonstige kurzfristige Rückstellungen | 11.233 | -36 | 5.848 | 3.786 | 5.387 | 6.949 |
| | 13.515 | -37 | 6.439 | 5.046 | 6.084 | 8.078 |

| in TEUR | Stand 1.1.2022 | Währungs- umrechnung | Verbrauch | Auflösung | Zuweisung | Stand 31.12.2022 |
|--------------------------------------|----------------|-------------------------|---------------|--------------|---------------|---------------------|
| Drohende Verluste und Wagnisse | 3.793 | 4 | 2.593 | 1.200 | 1.764 | 1.768 |
| Garantie- und Gewährleistung | 857 | 0 | 505 | 352 | 514 | 514 |
| Sonstige kurzfristige Rückstellungen | 10.148 | 41 | 8.646 | 1.502 | 11.192 | 11.233 |
| | 14.798 | 45 | 11.744 | 3.054 | 13.470 | 13.515 |

Die sonstigen kurzfristigen Rückstellungen beinhalten unter anderem Vorsorgen für Kundenrückforderungen in Höhe von TEUR 4.062 (Vorjahr: TEUR 3.477), Rückbauverpflichtungen in Höhe von TEUR 14 (Vorjahr: TEUR 31) sowie Rechtsrisiken in Höhe von TEUR 117 (Vorjahr: TEUR 3.713). Zur Entwicklung der Vorsorge für Rechtsrisiken siehe unter D. 18 „Schätzungsunsicherheiten und Ermessensbeurteilungen“.

28. FINANZIELLE VERBINDLICHKEITEN

Die finanziellen Verbindlichkeiten gemäß IFRS 9 beinhalten die in der Konzernbilanz ausgewiesenen langfristigen sowie kurzfristigen verzinslichen Verbindlichkeiten, die Lieferverbindlichkeiten und die sonstigen kurzfristigen finanziellen Verbindlichkeiten.

Die finanziellen Verbindlichkeiten fallen mit Ausnahme der derivativen Finanzkontrakte in die Bewertungskategorie „Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Verbindlichkeiten“. Die derivativen Finanzinstrumente werden als „Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten“ eingestuft.

Es werden alle finanziellen Verbindlichkeiten sowie die derivativen Finanzkontrakte (Geschäftsjahr 2023: TEUR 0; Vorjahr: TEUR 0) der Bewertungskategorie Stufe 2 zugeordnet. Davon abweichend werden die sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten der Stufe 3 zugeordnet.

Die POLYTEC GROUP ermittelt den Fair-Value für verzinsliche Verbindlichkeiten nur für die Angaben im Konzernanhang. Der beizulegende Zeitwert wird dabei nach anerkannten Bewertungsmethoden auf Basis einer Discounted-Cash-Flow-Methode ermittelt. Der wesentliche Inputfaktor ist der Diskontierungszinssatz, der die vorliegenden Marktdaten (risikolose Zinssätze) berücksichtigt. Bei finanziellen Verbindlichkeiten wird die Bonität der POLYTEC GROUP berücksichtigt. Die langfristigen finanziellen Verbindlichkeiten der Stufe 2 weisen zum Bilanzstichtag einen beizulegenden Zeitwert in Höhe von TEUR 87.076 (Vorjahr: TEUR 112.381) aus, verglichen mit einem Bilanzwert in Höhe von TEUR 88.626 (Vorjahr: TEUR 119.316). Der beizulegende Zeitwert der kurzfristigen verzinslichen finanziellen Verbindlichkeiten ergab zum 31. Dezember 2023 einen Wert von TEUR 78.880 (Vorjahr: TEUR 55.982) gegenüber einem Bilanzwert von TEUR 83.638 (Vorjahr: TEUR 56.200).

Bezüglich der Ermittlung des beizulegenden Zeitwerts von Derivaten wird auf die Risikoberichterstattung verwiesen.

F. KAPITALFLUSSRECHNUNG

NICHT ZAHLUNGSWIRKSAME GESCHÄFTSVORFÄLLE

Während des abgelaufenen Geschäftsjahres hat die POLYTEC GROUP die folgenden nicht zahlungswirksamen Investitions- und Finanzierungstätigkeiten aufgenommen, die nicht in der Kapitalflussrechnung Niederschlag finden. Die Investitionen in das Anlagevermögen sind in der Kapitalflussrechnung reduziert um die nicht cashwirksamen Effekte aus IFRS 16-Zugängen dargestellt.

SONSTIGE UNBARE AUFWENDUNGEN UND ERTRÄGE

Die unbaren Aufwendungen und Erträge bestehen im Wesentlichen aus Währungsumrechnungsdifferenzen, unbaren Zinszahlungen sowie Abschreibungen von Forderungen.

VERÄNDERUNGEN DER FINANZIELLEN VERBINDLICHKEITEN

Die Leasingverbindlichkeiten (kurz- und langfristig) vom 1. Jänner 2023 in Höhe von TEUR 14.500 (Vorjahr: TEUR 16.699) reduzieren sich um Leasingzahlungen in Höhe von TEUR 8.868 (Vorjahr: TEUR 6.725). Neue Leasingverhältnisse von TEUR 3.704 (Vorjahr: TEUR 1.055), Abgänge von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 122) und Währungsdifferenzen von TEUR 4.505 (Vorjahr: TEUR 3.593) führen zu einem Stand von Leasingverbindlichkeiten zum 31. Dezember 2023 in Höhe von TEUR 13.841 (Vorjahr: TEUR 14.500).

Die finanziellen Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig) vom 1. Jänner 2023 in Höhe von TEUR 175.516 (Vorjahr: TEUR 195.717) reduzierten sich in 2023 durch zahlungswirksame Veränderungen in Höhe von TEUR 15.444 (Vorjahr: TEUR 24.362). Währungsumrechnungen in Höhe von TEUR 7.291 (Vorjahr: TEUR 4.161) sowie sonstige nicht zahlungswirksame Veränderungen in Höhe von TEUR 4.901 (Vorjahr: TEUR 0) führen per 31. Dezember 2023 zu finanziellen Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 172.264 (Vorjahr: TEUR 175.516).

G. SONSTIGE ANGABEN

1. EREIGNISSE NACH DEM BILANZSTICHTAG

Ereignisse nach dem Bilanzstichtag, die für die Bewertung am Bilanzstichtag von Bedeutung sind, wie offene Rechtsfälle oder Schadenersatzforderungen sowie andere Verpflichtungen oder Drohverluste, die gemäß IAS 10.19 gebucht werden müssen, sind im Konzernabschluss berücksichtigt und an der jeweiligen Stelle beschrieben.

Ebenso sind nicht zu berücksichtigende Ereignisse auszuweisen, wenn diese von besonderer Wichtigkeit sind.

Im Rahmen der erfolgten Refinanzierung wesentlicher Schuldscheindarlehen der POLYTEC Holding AG hat sich die Huemer Invest GmbH, ein dem Vorsitzenden des Aufsichtsrats Friedrich Huemer verbundenes Unternehmen, Anfang 2024 gegenüber der Raiffeisenlandebank Oberösterreich zu einem Erwerb des Anlagevermögens der POLYTEC Immobilien GmbH, im Wesentlichen bestehend aus dem Werk bzw. der Liegenschaft in Hörsching, zu einem Kaufpreis in Höhe von mindestens EUR 20 Mio. verpflichtet. Der Abschluss des Kauf- und Abtreugungsvertrages zum Erwerb der Geschäftsanteile der POLYTEC Immobilien GmbH zu einem Enterprise Value von EUR 21 Mio. durch die Huemer Immobilien GmbH wird im April 2024 erfolgen. Jener der Transaktion zugrundeliegende Buchwert beträgt per 31. Dezember 2023 EUR 21,6 Mio. Das dabei veräußerte Anlagevermögen soll im Anschluss unmittelbar zurückgemietet werden. Aus derzeitiger Sicht ergeben sich aus der Veräußerung keine wesentlichen Ergebniseffekte. Zur Vorfinanzierung des Kaufpreises wurden im Jänner 2024 insgesamt EUR 20 Mio. an die POLYTEC GROUP ausgereicht.

2. RISIKOBERICHTERSTATTUNG

Die POLYTEC GROUP ist im Rahmen ihrer Geschäftstätigkeit einer Vielzahl von Risiken ausgesetzt, die untrennbar mit dem unternehmerischen Handeln verbunden sind. Risikomanagement ist für die POLYTEC GROUP ein integraler Bestandteil der Strategie und aller Geschäftsprozesse. Auch die für einen Automobilzulieferer notwendigen umfangreichen Zertifizierungen (z.B. IATF16949:2016 und ISO14001:2015) geben hier bereits entsprechende Regelungen vor, deren Einhaltung auch durch externe Audits überwacht wird. Der Organisation der POLYTEC GROUP entsprechend werden Risiken dezentral und marktnah vor allem im Rahmen der laufenden Geschäftsprozesse gemanagt und überwacht. Die Steuerung der finanziellen

Risiken erfolgt jedoch im Wesentlichen durch die Konzernzentrale. Folgende wesentliche Risikofelder können identifiziert werden:

UNTERNEHMENSSPEZIFISCHE RISIKEN

a. (Absatz-)Marktrisiko

Allgemeines Absatzmarktrisiko: Die Automobilindustrie erfährt gerade eine deutliche Veränderung der Rahmenbedingungen. Mit dem Zurückdrängen des Verbrennungsmotors und der Förderung der Elektromobilität als unmittelbare Treiber des Umbruchs sowie den mittelbaren Auswirkungen der Entwicklung im Bereich des autonomen Fahrens und neuen Mobilitätskonzepten werden die kommenden Jahre für die Automobilindustrie sehr herausfordernd. Dabei gilt es sich auf die neuen Rahmenbedingungen einzustellen und sich durch Innovation und eine gezielte Vertriebsstrategie in dem neuen Marktumfeld klar zu positionieren. Die Automobilzulieferindustrie galt schon bisher als Markt mit hohem Wettbewerb und war dabei geprägt von der Konsolidierung und Restrukturierung von Mitbewerbern. Dieser Trend wird sich noch verstärken, und die Chancen der Marktkonsolidierung gilt es dabei für POLYTEC GROUP zu nutzen.

Darüber hinaus bestehen auch deutlich höhere konjunkturelle und politische Risiken als in den letzten Jahren. Die Internationalisierung der Märkte aber auch der Lieferketten bringt nicht nur große Chancen mit sich, sondern birgt auch höhere Risiken, was mit dem Ausbruch des Coronavirus einmal mehr verdeutlicht wurde. Die internationalen Handelskonflikte führten auch zu Nachfragerückgängen und erhöhten die Komplexität der globalen Lieferbeziehungen. Es besteht das Risiko, dass diese Unsicherheiten auch noch in den nächsten Jahren die Automobilindustrie negativ beeinflussen.

Volumenrisiko: Dieses entsteht aus der Volatilität der Nachfrage bzw. aus der nicht planmäßigen Entwicklung der Stückzahlen. Während des Serienlaufs ist der Zulieferer auch abhängig von der Absatzmenge des Fahrzeugs, für das er liefert, ohne diesen Erfolg selbst beeinflussen zu können. Aufgrund ungeplanter Stückzahlenabrufe kann es in zweierlei Hinsicht zu Problemen kommen. Bei zu hohen ungeplanten Abrufen können Kapazitätsengpässe die Folge sein, die zu Lieferverzögerungen und somit zu Reputationsschäden führen können. Andererseits führen fehlende Abrufe zu Auslastungsproblemen, die eine Fixkostenunterdeckung zur Folge haben können. Die POLYTEC GROUP trachtet durch einen ausgewogenen Kunden- und Auftragsmix danach, die Abhängigkeit von einzelnen Lieferbeziehungen so gering wie möglich zu halten.

Durch die Konzentration der OEMs auf weniger Modelle bzw. Motoren kommt es immer häufiger zu deutlichen Reduzierungen aber auch Erhöhungen von Stückzahlen während des Serienlaufs. Die Visibilität der Lieferabrufe hat sich speziell in den letzten Monaten stark verschlechtert. Für die POLYTEC GROUP heißt das, dass man die Abrufsituation und die Entwicklung der Modelle sehr genau beobachten muss. Auf wesentliche Veränderungen muss kostenseitig, aber auch mit berechtigten Forderungen durch Mehrkosten vor allem aus der Unterschreitung von Planmengen reagiert werden.

b. Beschaffungsmarktrisiko

Wesentliches Risiko sind Schwankungen der Rohstoff- und Energiepreise, die im Fall der POLYTEC GROUP als kunststoffverarbeitendem Konzern vor allem durch nachhaltige Veränderungen des Ölpreises, aber auch der Raffineriekapazitäten verursacht werden können. Diesem Risiko wird, soweit gegenüber dem Kunden durchsetzbar, mit Materialgleitpreisklauseln in den offengelegten Kalkulationen entgegengewirkt. Zum Teil erfolgt die Verhandlung von Rohstoffen und Zukaufteilen direkt durch die Kunden der POLYTEC GROUP mit dem Lieferanten. Soweit mit dem Kunden Preise nur auf Jahresfrist vereinbart sind, ist die Veränderung der Rohstoff- und Energiepreise ein wichtiger Parameter in den Gesprächen für die jährliche Neufestlegung der Preise. Weiters wird versucht, durch verstärkte Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten neue Rohstoffe (Naturfaserstoffe) einzusetzen.

c. Investitionsrisiko

Um die Lieferbereitschaft für die OEMs zu gewährleisten, ist von Seiten der POLYTEC GROUP ein erhebliches Investitionsvolumen notwendig, woraus sich naturgemäß ein entsprechendes Investitionsrisiko ergibt. Das Investitionsrisiko definiert sich aus der Unsicherheit hinsichtlich der Vorteilhaftigkeit einer Investition. Bei Investitionsentscheidungen unter Risiko besteht die Möglichkeit, dass die zukünftigen Einzahlungsüberschüsse bzw. Renditen eines Investitionsprojekts schwanken. Die Schwankungsanfälligkeit (Volatilität) der Einzahlungsüberschüsse beinhaltet die Gefahr geringerer Rückflüsse.

Um den Infrastrukturbedürfnissen der OEMs gerecht zu werden, sind Jahre zuvor bereits großvolumige Investitionen der POLYTEC GROUP notwendig, sei es für die Anschaffung von Maschinen und Anlagen oder für den Bau ganzer Produktionswerke. Bei geplanten, aber nicht erhaltenen Aufträgen kommt es in Folge zu einer unbestimmten Verlängerung der Amortisationsdauer der Investition. Da es sich teilweise um produkt- oder kundenspezifische Investitionen handelt, ist auch eine alternative Verwendungsmöglichkeit teilweise nur begrenzt möglich. Daher wird mit den OEMs in der Regel ein entsprechendes Liefervolumen

definiert und ein entsprechendes Investitionsrisiko auch von diesen mitgetragen.

d. Produktionsrisiko

Das Produktionsrisiko beschreibt die Gesamtheit der zu erwartenden negativen Abweichungen bei der Herstellung von Produkten. Die Produktionsrisiken in der POLYTEC GROUP betreffen im Wesentlichen Effekte, die eine instabile oder fehlerhafte Ausbringung zur Folge haben, was wiederum zu Stückzahlschwankungen sowie Bandabbrissen beim Kunden führen kann. In weiterer Konsequenz kann dies zu Lieferproblemen und somit zu Reputationsschäden beim Kunden bzw. zu Schadenersatzpflichten führen.

Des Weiteren werden auch Qualitätsprobleme, die wiederum zu Beeinträchtigungen der Kundenbeziehungen führen können, zu den Produktionsrisiken gezählt. Die POLYTEC GROUP minimiert dieses Risiko, indem sie laufende Verbesserungen im Produktionsprozess (POLYTEC Performance Systems, Digitalisierungsoffensive etc.) erzielt sowie laufende organisatorische Maßnahmen zur Verbesserung der Prozessqualität umsetzt.

FINANZIELLE RISIKEN UND DEREN MANAGEMENT UND SENSITIVITÄT

Kreditrisiko: Aufgrund der Kundenstruktur – rund 90% des Umsatzes werden mit den OEMs oder großen Systemlieferanten erzielt – ist die POLYTEC GROUP dem Bonitätsrisiko der Automobilindustrie ausgesetzt. Die Außenstände werden laufend kritisch verfolgt und die vereinbarungsgemäße Bezahlung von Forderungen sichergestellt. Im Geschäftsjahr 2023 wurden rund 67% (Vorjahr: 65%) des Umsatzes mit den zwei größten Kundengruppen erzielt. Dies ergibt ein gewisses Klumpenkreditrisiko, das vom Management aber als unkritisch im Hinblick auf Kreditausfälle eingestuft wird. Die Abhängigkeit von wenigen Kunden ist ein Wesensmerkmal der Automobilzulieferindustrie. Als Kunde wird in diesem Zusammenhang eine Gruppe verbundener Unternehmen definiert, die durchaus auch mehrere Automobilmarken herstellen kann.

Das Ausfallrisiko bei flüssigen Mitteln wird als gering eingeschätzt.

Trotz des allgemein als gering eingestuften Kreditrisikos entspricht das maximale theoretische Ausfallrisiko grundsätzlich den Buchwerten der einzelnen finanziellen Vermögenswerte. Die fakturierten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sind überwiegend über Kreditversicherungen gedeckt und ein Ausfall würde die POLYTEC GROUP nur mit einem Selbstbehalt von 10% belasten. Zum Stichtag besteht eine Kreditversicherungsvereinbarung, die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 39.014 (Vorjahr:

TEUR 45.504) versichert. Das theoretische Ausfallrisiko beträgt TEUR 190.736 (Vorjahr: TEUR 199.759). Das theoretische Ausfallrisiko errechnet sich aus den Buchwerten der zum Stichtag ausgewiesenen Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (reduziert um versicherte Forderungen aus Lieferungen und Leistungen), Vertragsvermögenswerte aus Verträgen mit Kunden, sonstigen kurzfristigen Forderungen sowie der Zahlungsmittel.

Die Analyse der Bruttobuchwerte der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, der Vertragsvermögenswerte, der langfristigen verzinslichen Forderungen sowie der sonstigen finanziellen Forderungen zum 31. Dezember 2023 stellt sich wie folgt dar:

| 31.12.2023 | Überfällig in Tagen | | | | | |
|--|---------------------|------------------------------|--------|------------------|-------------------|-------------|
| | Brutto- betrag | Wert- berichti- gungen | bis 60 | 60 bis 120 | 120 bis 360 | über 360 |
| Langfristige verzinsliche Forderungen | 1.041 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Forderungen aus Liefere- rungen und Leistungen | 53.830 | 1.664 | 21.628 | 1.300 | 4.198 | 4.361 |
| Vertragsver- mögenswerte aus Verträgen mit Kunden | 104.577 | 2.496 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Sonstige finanzielle Forderungen | 25.895 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |

| 31.12.2022 | Überfällig in Tagen | | | | | |
|--|---------------------|------------------------------|--------|------------------|-------------------|-------------|
| | Brutto- betrag | Wert- berichti- gungen | bis 60 | 60 bis 120 | 120 bis 360 | über 360 |
| Langfristige verzinsliche Forderungen | 1.000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Forderungen aus Liefere- rungen und Leistungen | 61.825 | 1.716 | 18.396 | 2.038 | 3.222 | 3.536 |
| Vertragsver- mögenswerte aus Verträgen mit Kunden | 106.563 | 2.075 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Sonstige finanzielle Forderungen | 25.531 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |

Die Wertberichtigungen beinhalten Einzelwertberichtigungen und Preisdifferenzen. Nennenswerte Risikokonzentrationen aus der Veranlagung von finanziellen Vermögenswerten bei nur einem Geschäftspartner bestehen nicht.

Liquiditätsrisiko: Die Gruppe sichert ihren Liquiditätsbedarf durch Vorhalten einer Barreserve sowie durch die vorzeitige Refinanzierung endfälliger Finanzverbindlichkeiten. Im Geschäftsjahr 2023 wurde im Zuge der Refinanzierung eine Beteiligungsfinanzierung in Höhe von TEUR 35.000 abgeschlossen, welche im Januar 2024 auf TEUR 60.000 aufgestockt wurde.

Die POLYTEC GROUP startete in 2023 auch mit Supplier Finance Arrangements, deren Zweck es ist, eine effiziente Zahlungsabwicklung von Lieferantenrechnungen zu ermöglichen. Die Vereinbarungen werden bei ausgewählten Konzerngesellschaften auf das gesamte Lieferantenportfolio angewendet. Obwohl durch Supplier Finance Arrangements die Zahlungsfristen nicht wesentlich gegenüber normalen Fristen mit anderen nicht teilnehmenden Lieferanten verlängert werden, trägt es zu einer besseren Vorhersage der Mittelabflüsse bei.

Ein etwaiges Liquiditätsrisiko wird aktiv durch die Konzernzentrale gesteuert. Das Management hat Zugriff auf ein Treasury Management System, in dem alle Zahlungseingänge und -ausgänge von den POLYTEC Gesellschaften ersichtlich sind. Zudem werden jeden Monat aktualisierte Cash-Planungen erstellt, wodurch eine fristgerechte Zahlung von Verbindlichkeiten gewährleistet werden soll.

Die Konzern-Kapitalflussrechnung aus dem operativen Bereich in Höhe von TEUR 33.389 (siehe dazu Konzern-Kapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr 2023) sowie interne positive Cash-Planungen begründen die stabile Liquiditätssituation den Konzerns.

Die finanziellen Verbindlichkeiten der Gruppe (ohne Derivate) weisen auf Basis der geschlossenen Vereinbarungen folgende zu erwartende Cash-Flows auf (einschließlich Zinszahlungen zum am Bilanzstichtag vorherrschenden Zinsniveau):

| in TEUR | Summe vertragliche Cash-Flows | | davon bis 1 Jahr | davon über 1 aber unter 5 Jahre | davon über 5 Jahre |
|--|-------------------------------|----------------|------------------|---------------------------------|--------------------|
| | Buchwert 31.12.2023 | | | | |
| Schuldscheindarlehen | 50.277 | 51.519 | 38.287 | 13.232 | 0 |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten und sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten | 108.177 | 114.438 | 40.594 | 66.635 | 7.209 |
| Leasingverbindlichkeiten | 13.811 | 14.018 | 4.666 | 7.909 | 1.443 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 63.734 | 63.734 | 63.734 | 0 | 0 |
| Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten | 18.090 | 18.090 | 18.090 | 0 | 0 |
| Gesamt | 254.088 | 261.799 | 165.371 | 87.776 | 8.652 |

| in TEUR | Summe vertragliche Cash-Flows | | davon bis 1 Jahr | davon über 1 aber unter 5 Jahre | davon über 5 Jahre |
|--|-------------------------------|----------------|------------------|---------------------------------|--------------------|
| | Buchwert 31.12.2022 | | | | |
| Schuldscheindarlehen | 84.623 | 88.658 | 37.504 | 50.076 | 1.078 |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten und sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten | 76.393 | 81.688 | 13.941 | 55.579 | 12.168 |
| Leasingverbindlichkeiten | 14.500 | 14.717 | 4.381 | 9.762 | 575 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 60.960 | 60.960 | 60.960 | 0 | 0 |
| Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten | 11.089 | 11.089 | 11.089 | 0 | 0 |
| Gesamt | 247.566 | 257.113 | 127.875 | 115.417 | 13.821 |

Die Kontokorrentkredite werden der Gruppe bis auf Weiteres zur Verfügung gestellt und sind somit als kurzfristig eingestuft, allerdings ist eine kurzfristige Fälligkeit seitens der finanzierenden Kreditinstitute nicht zu erwarten.

Im Geschäftsjahr 2023 bestehen in der POLYTEC Group außerbilanzielle Abnahmeverpflichtungen im Zusammenhang mit der Rohstoffversorgung insbesondere für Strom und Gas in Höhe von ca. EUR 25,2 Mio. für die nächsten drei Jahre.

Währungsrisiko: Der weitaus überwiegende Anteil der Umsätze der POLYTEC GROUP wird in Euro fakturiert, sodass das Währungsrisiko den Konzern in Summe nur in untergeordnetem Maß betrifft. Zum Teil erfolgt der Einkauf von Vorleistungen in derselben Währung wie der Verkauf, sodass sich Währungsrisiken natürlich „hedgen“. Die Gruppe ist größeren Währungsrisiken in jenen Ländern ausgesetzt, in denen in Euro fakturiert, Vorleistungen aber in lokaler Währung zugekauft werden müssen. Diese Risiken sind vielfach nicht Finanzinstrumenten zuzuordnen, da sie vor allem auch auf Personalkosten zurückzuführen sind. Aufgrund des Ausbaus der Produktionsaktivität im Vereinigten Königreich und der volatilen Kursschwankungen des Britischen Pfund seit der Brexit-Abstimmung, ist die POLYTEC GROUP einem verstärkten Währungsrisiko in Zusammenhang mit dem Britischen Pfund ausgesetzt. Diesem Risiko begegnet die POLYTEC GROUP bei Bedarf mit dem Einsatz von Absicherungsgeschäften und über Natural-Hedge-Positionen.

Die zum Bilanzstichtag bilanzierten aktiven und passiven Finanzinstrumente zeigen hinsichtlich ihrer Herkunftswährung folgende Verteilung:

| in TEUR | 31.12.2023 | | |
|---|----------------|-----------------|----------------|
| | in Euro | in Fremdwährung | Summe |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 33.604 | 18.561 | 52.165 |
| Vertragsvermögenswerte aus Verträgen mit Kunden | 94.997 | 7.083 | 102.080 |
| Sonstige Forderungen (exkl. RAP) | 20.201 | 4.243 | 24.444 |
| Langfristige verzinsliche Forderungen | 1.041 | 0 | 1.041 |
| Zahlungsmittel | 39.322 | 10.288 | 49.610 |
| Gesamt | 189.165 | 40.175 | 229.340 |

| in TEUR | 31.12.2023 | | |
|--|----------------|-----------------|----------------|
| | in Euro | in Fremdwährung | Summe |
| Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten | 85.062 | 3.564 | 88.626 |
| Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten | 82.839 | 799 | 83.638 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 55.225 | 8.509 | 63.734 |
| Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten | 7.163 | 2.213 | 9.376 |
| Gesamt | 230.289 | 15.085 | 245.374 |

| in TEUR | 31.12.2022 | | |
|---|----------------|-----------------|----------------|
| | in Euro | in Fremdwährung | Summe |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 45.602 | 14.507 | 60.109 |
| Vertragsvermögenswerte aus Verträgen mit Kunden | 97.523 | 6.966 | 104.489 |
| Sonstige Forderungen (exkl. RAP) | 21.370 | 3.054 | 24.424 |
| Langfristige verzinsliche Forderungen | 1.000 | 0 | 1.000 |
| Zahlungsmittel | 50.615 | 4.522 | 55.136 |
| Gesamt | 216.110 | 29.048 | 245.157 |

| in TEUR | 31.12.2022 | | |
|--|----------------|-----------------|----------------|
| | in Euro | in Fremdwährung | Summe |
| Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten | 117.899 | 1.417 | 119.316 |
| Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten | 53.118 | 3.082 | 56.200 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 52.448 | 8.512 | 60.960 |
| Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten | 9.128 | 1.962 | 11.089 |
| Gesamt | 232.593 | 14.972 | 247.566 |

Die Verteilung zeigt, dass das Risiko, dem die Gruppe aus der Veränderung von Wechselkursen ausgesetzt ist, gering ist, da selbst in Summe sowohl die in Fremdwährung gehaltenen finanziellen Vermögenswerte mit 17,52% (Vorjahr: 11,85%), als auch die entsprechenden Verbindlichkeiten mit 6,15% (Vorjahr: 6,05%) nur einen geringen Teil des Gesamtvolumens ausmachen. Zudem würde eine Veränderung einer Währung sowohl Vermögenswerte als auch Schulden betreffen und daher kompensatorische Effekte aufweisen.

Mittels Sensitivitätsanalyse wird näherungsweise zudem das Wechselkursrisiko betreffend Forderungen und Verbindlichkeiten gegenüber Dritten dargestellt. Ein Risiko besteht insbesondere bei Britischem Pfund Sterling (GBP), Chinesischem Renminbi Yuan (CNY), Tschechischen Kronen (CZK), Ungarischen Forint (HUF), Südafrikanischem Rand (ZAR) sowie US Dollar (USD). Translationsdifferenzen aus der Umrechnung von Abschlüssen ausländischer Konzernunternehmen in die Konzernwährung bleiben unberücksichtigt.

Die Auswirkungen auf das Konzernergebnis vor Steuern sowie das Eigenkapital nach Steuern sind wie folgt:

| 31.12.2023 | Ergebnis vor Steuern | | Eigenkapital nach Steuern | |
|------------|---------------------------|--------------------------|---------------------------|--------------------------|
| | Aufwertung des EUR um 10% | Abwertung des EUR um 10% | Aufwertung des EUR um 10% | Abwertung des EUR um 10% |
| in TEUR | | | | |
| GBP | 629 | -629 | 472 | -472 |
| CNY | 2 | -2 | 2 | -2 |
| CZK | 298 | -298 | 241 | -241 |
| HUF | 529 | -529 | 482 | -482 |
| ZAR | 387 | -387 | 329 | -329 |

| 31.12.2022 | Ergebnis vor Steuern | | Eigenkapital nach Steuern | |
|------------|---------------------------|--------------------------|---------------------------|--------------------------|
| | Aufwertung des EUR um 10% | Abwertung des EUR um 10% | Aufwertung des EUR um 10% | Abwertung des EUR um 10% |
| in TEUR | | | | |
| GBP | 351 | -351 | 264 | -264 |
| USD | 15 | -15 | 11 | -11 |
| CZK | 35 | -35 | 28 | -28 |
| HUF | 256 | -256 | 234 | -234 |
| ZAR | 400 | -400 | 341 | -341 |

Bis Mitte des Geschäftsjahres 2022 diente ein FX-Forward zur Kursabsicherung einer Fremdwährungsforderung in Südafrikanischem Rand (ZAR). Die Nominale betrug ZAR TSD 80.000. Zum 31. Dezember 2023 waren keine Derivate ausstehend.

Zinsänderungsrisiko: Dem Zinsänderungsrisiko begegnet die POLYTEC GROUP durch ein der langfristigen Zinsmeinung entsprechendes Portfolio von variablen und fixen Finanzierungen, wobei langfristige Finanzierungen zum überwiegenden Teil variabel verzinst sind. Im Geschäftsjahr 2023 sowie 2022 wurden keine derivativen Produkte zur Zinssicherung eingesetzt.

Die verzinslichen Verbindlichkeiten weisen zum Bilanzstichtag folgende Struktur auf:

| in TEUR | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
|--|----------------|----------------|
| Schuldscheindarlehen | 50.277 | 84.623 |
| davon fix verzinst | 2.277 | 21.123 |
| davon variabel verzinst | 48.000 | 63.500 |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | 93.647 | 58.067 |
| davon fix verzinst | 76.548 | 39.310 |
| davon variabel verzinst | 17.099 | 18.757 |
| Leasingverbindlichkeiten | 13.811 | 14.500 |
| davon fix verzinst | 13.811 | 14.500 |
| davon variabel verzinst | 0 | 0 |
| Andere verzinsliche Verbindlichkeiten | 14.529 | 18.326 |
| davon fix verzinst | 14.529 | 18.326 |
| davon variabel verzinst | 0 | 0 |
| Gesamt | 172.264 | 175.517 |
| davon fix verzinst | 107.165 | 93.260 |
| davon variabel verzinst | 65.099 | 82.257 |

Der weitaus überwiegende Anteil der variabel verzinsten Verbindlichkeiten (TEUR 48.000; Vorjahr: TEUR 63.500) ist vom 6-Monats-EURIBOR abhängig. Eine Erhöhung/Reduktion des Referenzzinssatzes um 100 Basispunkte würde zu einer Erhöhung/Reduktion des Ergebnisses vor Steuern von rund TEUR 651 (Vorjahr: TEUR 635) führen.

Cyber Crime: Auch die POLYTEC GROUP unterliegt vermehrt Angriffen durch Cyber Crime-Attacken. Diese konnten bisher erfolgreich abgewehrt werden. Dennoch ist die Professionalisierung in diesem Bereich zu einem ernstzunehmenden Risiko im operativen Geschäft geworden. Die internen Kontrollen der POLYTEC GROUP wurden laufend verschärft sowie die Sensibilisierung der Mitarbeiter in Bezug auf dieses Thema in regelmäßigen Abständen adressiert und laufend evaluiert.

Klimarisiken: Unternehmen stehen aufgrund der zunehmenden globalen Gefährdung durch den Klimawandel und andere Umweltbelastungen vor der Herausforderung, sowohl ihre Energie- und Ressourceneffizienz zu verbessern als auch ihren Energieverbrauch zu begrenzen. Die Forcierung dieser Ziele gewinnt auch in der Automobilzulieferbranche kontinuierlich an Bedeutung.

Die Europäische Kommission begegnet dieser Herausforderung mit dem „European Green Deal“. Dieser umfasst eine Reihe von Maßnahmen in den Bereichen Finanzmarktregulierung, Energieversorgung, Verkehr, Handel, Industrie sowie Land- und Forstwirtschaft. So soll das Ziel, die CO₂-Emissionen der Europäischen Union drastisch zu reduzieren, erreicht werden.

Der „European Green Deal“ hat zur Folge, dass die Nachfrage nach Verbrennungsmotoren sinkt. Abhängig vom Kunden wird mittelfristig von einem deutlichen Umsatzrückgang bei Produkten für Verbrennungsmotoren ausgegangen. Gleichzeitig wird eine Verschiebung hin zur Elektromobilität erwartet. Die POLYTEC GROUP konnte die schwindende Nachfrage nach Verbrennungsmotoren durch neue Produkte substituieren. Die Chancen aus den Marktveränderungen konnten bereits jetzt genutzt werden, Neuaufträge wurden abgeschlossen und konkrete Entwicklungsprojekte gestartet. Die POLYTEC GROUP sieht sich für die Zukunft daher gut aufgestellt.

In der Mittelfristplanung der POLYTEC GROUP wurden produktlinienspezifische Risikoabschläge vorgenommen. Basis sind die jeweiligen Absatzplanungen unserer Kunden.

Unternehmen stehen vor der schweren Aufgabe, sowohl ihre Energie- und Ressourceneffizienz zu verbessern als auch ihren Energieverbrauch zu begrenzen. Die POLYTEC GROUP hat 2021 erstmals eine grüne Finanzierung zur Finanzierung eines hochmodernen Maschinenparks und einer Kunststoff-Recyclinganlage am Standort Ebensee abgeschlossen.

Dieses Projekt zeigt, dass sich ökologische und ökonomische Anforderungen ideal verbinden lassen.

Mehrkosten, die zum einen aus Investitionen in klimafreundliche Technologien, und zum anderen aus Energiepreissteigerungen entstehen, stellen ein wirtschaftliches Risiko der POLYTEC GROUP dar. Diesen Risiken entgegnet die POLYTEC GROUP wie unter Punkt b. Beschaffungsmarktrisiko, beschrieben.

Im Rahmen der Taxonomie-Verordnung wurden für sechs Umweltziele spezifische Do-No-Significant-Harm-Kriterien festgelegt. Jenes für das Umweltziel „Anpassung an den Klimawandel“ stellt die Durchführung einer Klimarisiko- und Vulnerabilitätsanalyse dar. Potenzielle Risiken in diesem Zusammenhang sind Teil der Wesentlichkeitsanalyse in Vorbereitung auf die Berichterstattung gemäß CSRD im Jahr 2024. Im Geschäftsjahr 2023 hat die POLYTEC GROUP potenzielle Risiken analysiert, die aus den Bereichen Ressourcenknappheit und Klimawandel resultieren.

Ukraine Krise: Der russische Angriffskrieg auf die Ukraine im Februar 2022 und die umfangreichen Wirtschaftssanktionen gegen Russland führten seither zu erheblichen wirtschaftlichen Verwerfungen.

Mit der daraus resultierenden verringerten Verfügbarkeit von Rohstoffen, Halb- und Fertigprodukten waren signifikante Preiserhöhungen verbunden. Auch wenn die infolge des Kriegs in der Ukraine massiv gestiegene Inflation in

den vergangenen Monaten deutlich zurückging, dürfte die hohe Teuerung auch 2024 ein bestimmtes Thema bleiben und sich negativ auf die Entwicklung der Weltwirtschaft auswirken. Viele Konsumenten bleiben in ihrem Konsumverhalten zurückhaltend.

Die Risiken in Zusammenhang mit dem Krieg in der Ukraine, die hohe Inflation gepaart mit der Gefahr von sinkendem Konsum stellen aus heutiger Sicht auf unbestimmte Zeit die größten Unsicherheiten für nahezu alle Branchen dar – auch für die Automobilindustrie.

Das Management verfolgt die Entwicklungen jedenfalls mit großer Aufmerksamkeit und hat zahlreiche Maßnahmen eingeleitet, um die finanziellen Auswirkungen auf die POLYTEC GROUP so gering wie möglich zu halten.

Sonstige Risiken: Sonstige wesentliche Verpflichtungen und Risiken, die im vorliegenden Konzernabschluss nicht entsprechend gewürdigt oder in den Erläuterungen angeführt wurden, sind dem Management nicht bekannt.

3. NAHESTEHENDE PERSONEN UND UNTERNEHMEN

Zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 stellt sich die Aktiorenstruktur auf Basis ausgegebener Aktien wie folgt dar:

MH Beteiligungs GmbH: 16,36%
 Huemer Invest GmbH: 13,04%
 LLB Invest Kapitalanlagegesellschaft m.b.H.: 6,24%
 Eigene Aktien: 1,50%
 Verbleibender Streubesitz: 62,86%

Nahestehende Personen im Sinne des IAS 24 sind neben den Mitgliedern des Vorstands sowie des Aufsichtsrats vor allem Unternehmen der Huemer Gruppe. Entsprechende Geschäftsvorfälle gab es im Geschäftsjahr 2023 mit der Huemer Invest GmbH, der HI Solar GmbH und der Globe-Air AG, sämtliche jeweils mit Sitz in Hörsching. Die Bedingungen der Geschäftsvorfälle sind markt- und branchenüblich.

Die Mieterlöse stammen aus der Vermietung von Büroräumlichkeiten am Standort Hörsching an die Huemer Invest GmbH.

Mit 15. Oktober 2021 wurde ein Pachtvertrag für eine Photovoltaikanlage von der POLYTEC CAR Styling Hörsching GmbH mit der HI Solar GmbH abgeschlossen. Der daraus resultierende Pachtaufwand beträgt im Geschäftsjahr 2023 TEUR 36 (Vorjahr: TEUR 32). Der Ausweis erfolgt obenstehend unter „sonstige Aufwendungen“.

Im Geschäftsjahr 2021 erwarb die RSAG Immobilienbeteiligungen GmbH & Co KG, ein dem Stellvertreter des Aufsichtsratsvorsitzenden, Herrn Fred Duswald, nahestehendes Unternehmen, im Rahmen eines Joint Ventures mit einer österreichisch-deutschen Investorengruppe den Geschäftsbereich Industrial. Aufgrund des Verkaufs haftet zum 31. Dezember 2023 noch eine Finanzierung der POLYTEC Holding AG an die PUR Holding GmbH in Höhe von TEUR 1.041 (Vorjahr: TEUR 1.000) aus.

In Zusammenhang mit Geschäften mit nahestehenden Personen bestehen wie im Vorjahr weder Wertberichtigungen für zweifelhafte Forderungen noch wurden im Jahr 2023 bzw. im Vorjahr Aufwendungen für zweifelhafte oder uneinbringliche Forderungen erfasst. Garantien wurden weder gewährt noch erhalten.

| in TEUR | Huemer Gruppe | |
|-----------------------|---------------|------------|
| | 31.12.2023 | 31.12.2022 |
| Forderungen | 4 | 0 |
| Verbindlichkeiten | 0 | 0 |
| Mieterlöse | 140 | 124 |
| Sonstige Erträge | 113 | 120 |
| Sonstige Aufwendungen | 66 | 178 |

4. SCHLÜSSELMANAGEMENT

Der Gesamtbetrag der Bezüge der im Geschäftsjahr 2023 als Mitglieder des Vorstands tätigen Personen beträgt TEUR 1.633 (Vorjahr: TEUR 1.825) und entfällt, wie im Vorjahr, vollständig auf kurzfristige Leistungen. Der variable Anteil beträgt TEUR 246 (Vorjahr: TEUR 340). Wie im Vorjahr entfielen auch im Geschäftsjahr 2023 keine Bezüge auf Leistungen nach Beendigung eines Arbeitsverhältnisses.

Noch nicht ausbezahlte variable Gehaltsbestandteile betreffend das Jahr 2023 sind in den sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten bilanziert.

Es bestehen keine Stock-Option-Pläne oder ähnliche anteilsbasierte Vergütungen, die unter IFRS 2 fallen. Die erfassten Aufwendungen für Vergütungen an Mitglieder des Aufsichtsrats betragen im Geschäftsjahr TEUR 169 (Vorjahr: TEUR 169).

Es bestehen keine Kredite oder Vorschüsse an aktuelle oder frühere Mitglieder der Organe der Gesellschaft. Ein früheres Vorstandsmitglied erhält im Geschäftsjahr 2023 Bezüge in Höhe von TEUR 187. Keine weiteren früheren Mitglieder der Organe der Gesellschaft erhalten Bezüge von der Gesellschaft oder einem ihrer verbundenen Unternehmen.

5. ORGANE DER POLYTEC HOLDING AG

Mitglieder des Vorstands waren während des Geschäftsjahres und zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernabschlusses:

Dipl.-Ing. (FH) Markus Huemer, MBA, Wallern
(Vorstandsvorsitzender)

Peter Bernscher, MBA, Linz
(Stellvertretender Vorstandsvorsitzender)

Markus Mühlböck, Zaisenhausen, Deutschland
(Mitglied des Vorstands seit 17. Juli 2023)

Dipl.-Ing. Heiko Gabbert, Scharnstein
(Mitglied des Vorstands bis 17. Juli 2023)

Mitglieder des Aufsichtsrats waren während des Geschäftsjahres und zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernabschlusses:

Ing. Friedrich Huemer, Wallern
(Vorsitzender)

Mag. Fred Duswald, Thalheim
(Stellvertreter des Vorsitzenden)

Manfred Helmut Trauth, Knittelsheim, Deutschland

Dr. Viktoria Kickingner, Wien

Mag. Reinhard Schwendtbauer, Leonding

6. KONZERNUNTERNEHMEN

| Gesellschaft | Sitz der Gesellschaft | Land | Gesellschafter | 2023 | | 2022 | |
|---|-----------------------|------|--------------------------------------|----------------------------------|------------------------------------|----------------------------------|------------------------------------|
| | | | | Direkter und Indirekter Anteil % | Kon-solidierungs-art ⁹⁾ | Direkter und Indirekter Anteil % | Kon-solidierungs-art ⁹⁾ |
| POLYTEC Anlagenfinanzierung GmbH | Hörsching | AUT | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC CAR STYLING Hörsching GmbH | Hörsching | AUT | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC CAR STYLING UK Ltd. | Bromyard | GBR | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC FOHA Corp. | Markham | CAN | POLYTEC Holding AG | | | 100,0 | KV |
| POLYTEC FOHA Inc. | Warren | USA | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC CAR STYLING Schoten N.V. | Schoten | BEL | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC CAR STYLING Weierbach GmbH | Idar-Oberstein | GER | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| Polytec Netherlands Holding B.V. | Roosendaal | NED | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| Polytec Composites NL B.V. | Roosendaal | NED | Polytec Netherlands Holding B.V. | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| Polytec Plastics NL B.V. | Putte | NED | Polytec Netherlands Holding B.V. | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Hungary Kft. | Komló | HUN | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Komló Kft. | Komló | HUN | POLYTEC Hungary Kft. | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Germany GmbH | Lohne | GER | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| PT Composites GmbH | Gochsheim | GER | POLYTEC Germany GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| Polytec Holding Deutschland GmbH | Lohne | GER | POLYTEC Germany GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| Polytec Deutschland Verwaltungs GmbH | Lohne | GER | Polytec Holding Deutschland GmbH | 100,0 | KO | 100,0 | KO |
| Polytec Plastics Germany GmbH & Co KG | Lohne | GER | Polytec Holding Deutschland GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC PLASTICS Ebensee GmbH | Ebensee | AUT | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| Polytec Interior Zaragoza S.L. i.L. | Zaragoza | ESP | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KO | 100,0 | KO |
| POLYTEC AUTO PARTS (Tianjin) Co. Ltd. | Tianjin | CHN | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| PT Beteiligungs GmbH | Hörsching | AUT | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH | Gochsheim | GER | PT Composites GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Composites Verwaltungs GmbH | Gochsheim | GER | PT Beteiligungs GmbH | 100,0 | KO | 100,0 | KO |
| POLYTEC Composites Germany GmbH & Co KG | Gochsheim | GER | POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Compounds GmbH & Co KG | Gochsheim | GER | POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Compounds Verwaltungs GmbH | Gochsheim | GER | POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH | 100,0 | KO | 100,0 | KO |
| POLYTEC Composites Slovakia s.r.o. | Sladkovicovo | SVK | PT Beteiligungs GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| Polytec Plastik Ürünleri Sanayi ve Ticaret A.S. | Aksaray | TUR | PT Beteiligungs GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| Polytec Composites Bohemia s.r.o. | Chodova Plana | CZE | PT Beteiligungs GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Composites Weiden GmbH | Weiden | GER | POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Engineering GmbH | Lohne | GER | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |

| Gesellschaft | Sitz der Gesellschaft | Land | Gesellschafter | 2023 | | 2022 | |
|--|-----------------------|------|---|----------------------------------|----------------------------------|----------------------------------|----------------------------------|
| | | | | Direkter und Indirekter Anteil % | Konsolidierungsart ¹⁾ | Direkter und Indirekter Anteil % | Konsolidierungsart ¹⁾ |
| Newplastics S.A. | Lissabon | POR | POLYTEC Composites Germany GmbH & Co KG | 2,0 | | 2,0 | |
| POLYTEC Industrielackierung Weiden GmbH | Waldnaab | GER | POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC COMPOSITES South Africa (Pty) Ltd. | East London | RSA | PT Beteiligungs GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Immobilien Holding GmbH | Hörsching | AUT | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| PT Immobilien GmbH | Hörsching | AUT | POLYTEC Immobilien Holding GmbH | | | 100,0 | KV |
| POLYTEC Immobilien GmbH | Hörsching | AUT | POLYTEC Immobilien Holding GmbH | 94,5 | KV | 94,5 | KV |
| POLYTEC Composites Immobilien GmbH | Kraichtal | GER | POLYTEC Immobilien Holding GmbH | 94,5 | KV | 94,5 | KV |
| PPI Immobilien GmbH | Ebensee | AUT | POLYTEC Immobilien Holding GmbH | 95,0 | KV | 95,0 | KV |
| POLYTEC Immobilien Deutschland GmbH | Lohne | GER | POLYTEC Immobilien Holding GmbH | 94,5 | KV | 94,5 | KV |
| POLYTEC Real Estate Gayrimenkul Ltd. Sirteki | Aksaray | TUR | POLYTEC Immobilien Holding GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC Estates Slovakia s.r.o. | Sladkovicovo | SVK | POLYTEC Immobilien Holding GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC ESTATES BELGIUM N.V. | Schoten | BEL | POLYTEC Immobilien Holding GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| SPELAG s.r.o. | Chodova Plana | CZE | POLYTEC Immobilien Holding GmbH | 100,0 | KO | 100,0 | KO |
| POLYTEC ESTATES Bohemia k.s. | Chodova Plana | CZE | POLYTEC Immobilien Holding GmbH | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| POLYTEC ESTATES UK Limited | Bromyard | GBR | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KV | 100,0 | KV |
| PH Immobilien GmbH | Hörsching | AUT | POLYTEC Holding AG | 100,0 | KO | | |

¹⁾ KV = vollkonsolidierte Gesellschaften
 KO = wegen untergeordneter Bedeutung nicht einbezogene Gesellschaften

Hörsching, am 5. April 2024

Der Vorstand der POLYTEC Holding AG

Dipl.-Ing. (FH) Markus Huemer, MBA
 Vorstandsvorsitzender – CEO/COO

Peter Bernscher, MBA
 Stellvertretender
 Vorstandsvorsitzender – CCO

Markus Mühlböck
 Mitglied des Vorstands – CFO

ERKLÄRUNG ALLER GESETZLICHEN VERTRETER

GEMÄSS § 124 ABS 1 Z 3 BÖRSEG 2018

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Konzernabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt, dass der Konzernlagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns entsteht, und dass der Konzernlagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen der Konzern ausgesetzt ist.

Hörsching, am 5. April 2024

Der Vorstand der POLYTEC Holding AG

Dipl.-Ing. (FH) Markus Huemer, MBA
Vorstandsvorsitzender – CEO/COO
Ressortzuständigkeit: Unternehmensstrategie,
Beteiligungsmanagement, Recht, IT, Corporate
Communications, Operations, Nachhaltigkeit,
Projekt Management, Operational Excellence

Peter Bernscher, MBA
Stellvertretender Vorstandsvorsitzender – CCO
Ressortzuständigkeit: Sales, Engineering,
Marketing, Einkauf, Personal

Markus Mühlböck
Mitglied des Vorstands – CFO
Ressortzuständigkeit: Finanzen, Controlling,
Treasury, Rechnungswesen, Investor Relations

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Jahresabschluss des Mutterunternehmens ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt, dass der Lagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht, und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

BESTÄTIGUNGSVERMERK

BERICHT ZUM KONZERNABSCHLUSS

PRÜFUNGSURTEIL

Wir haben den Konzernabschluss der

POLYTEC Holding AG,
Hörsching,

und ihrer Tochtergesellschaften („der Konzern“), bestehend aus der Konzernbilanz zum 31. Dezember 2023, der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, der Konzern-Gesamtergebnisrechnung, der Konzern-Kapitalflussrechnung und der Entwicklung des Konzerneigenkapitals für das an diesem Stichtag endende Geschäftsjahr und dem Konzernanhang, geprüft.

Nach unserer Beurteilung entspricht der Konzernabschluss den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2023 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme des Konzerns für das an diesem Stichtag endende Geschäftsjahr in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der EU anzuwenden sind, und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB.

GRUNDLAGE FÜR DAS PRÜFUNGSURTEIL

Wir haben unsere Abschlussprüfung in Übereinstimmung mit der EU-Verordnung Nr. 537/2014 (im Folgenden AP-VO) und mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsgemäßer Abschlussprüfung durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern die Anwendung der International Standards on Auditing (ISA). Unsere Verantwortlichkeiten nach diesen Vorschriften und Standards sind im Abschnitt „Verantwortlichkeiten des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses“ unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind vom Konzern unabhängig in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmens- und berufsrechtlichen Vorschriften und wir haben unsere sonstigen beruflichen Pflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise bis zum Datum dieses Bestätigungsvermerkes ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zu diesem Datum zu dienen.

BESONDERS WICHTIGE PRÜFUNGSACHVERHALTE

Besonders wichtige Prüfungssachverhalte sind solche Sachverhalte, die nach unserem pflichtgemäßen Ermessen am bedeutsamsten für unsere Prüfung des Konzernabschlusses des Geschäftsjahres waren. Diese Sachverhalte wurden im Zusammenhang mit unserer Prüfung des Konzernabschlusses als Ganzes und bei der Bildung unseres Prüfungsurteils hierzu berücksichtigt und wir geben kein gesondertes Prüfungsurteil zu diesen Sachverhalten ab.

WERTHALTIGKEIT VON IMMATERIELLEN VERMÖGENSWERTEN UND SACHANLAGEN

Siehe Anhang Punkt D. 9, D. 18, E. 8, E. 9.

Das Risiko für den Abschluss

Im Geschäftsjahr 2023 hat die POLYTEC Holding AG Anhaltspunkte für eine Wertminderung von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen identifiziert.

Der ermittelte erzielbare Betrag (Werthaltigkeitstest der betroffenen zahlungsmittelgenerierenden Einheit) ergab eine ausreichende Deckung der Buchwerte. Für den Werthaltigkeitstest wird die Bewertung auf Basis von diskontierten Netto-Zahlungsmittelzuflüssen, die von zukünftigen Ergebniserwartungen abhängig sind, unter Anwendung von aus Marktdaten abgeleiteten Diskontierungszinssätzen durchgeführt.

Diese Bewertung ist mit bedeutenden Schätzunsicherheiten insbesondere betreffend langfristiger Planungsannahmen sowie Marktunsicherheiten behaftet. Für den Abschluss besteht das Risiko einer Überbewertung von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen.

Unsere Vorgehensweise in der Prüfung

Wir haben die Werthaltigkeit von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen wie folgt beurteilt:

- Um die Angemessenheit der Planungen beurteilen zu können, haben wir uns ein Verständnis über den Planungsprozess verschafft und die verwendeten Annahmen mit der historischen Entwicklung abgeglichen. Wir haben die der Bewertung zugrunde gelegten Ergebniserwartungen sowie Investitionen mit dem vom Vorstand aufgestellten und vom Aufsichtsrat genehmigten Budget samt Mittelfristpla-

nung abgeglichen. Zudem haben wir die Annahmen in Gesprächen mit dem Management erörtert und uns in diesem Zuge ein Verständnis darüber verschafft, wie historische Erfahrungen die Planung des Managements beeinflussen.

- Wir haben dabei die interne Kontrolle zur Identifikation und Beurteilung von Anhaltspunkten für eine Wertminderung oder Wertaufholung erhoben und auf dessen Ausgestaltung und Implementierung evaluiert.
- Darüber hinaus haben wir die Angemessenheit der ermittelten Diskontierungssätze sowie das Berechnungsmodell des Werthaltigkeitstests beurteilt. Wir haben kritisch gewürdigt, ob die langfristige Entwicklung des Rentabilitätsniveaus in der Rentenphase im Vergleich mit den in der Vergangenheit erzielten Ergebnissen und der Entwicklung in der Mittelfristplanung konsistent und plausibel erscheint. Diese Prüfungshandlungen haben wir unter Beiziehung unserer Bewertungsspezialisten vorgenommen.
- Zusätzlich haben wir untersucht, ob die erforderlichen Angaben im Anhang alle notwendigen Erläuterungen enthalten sowie ob die wesentlichen Schätzunsicherheiten angemessen beschrieben sind.

SONSTIGE INFORMATIONEN

Die gesetzlichen Vertreter sind für die sonstigen Informationen verantwortlich. Die sonstigen Informationen umfassen alle Informationen im Geschäftsbericht und Jahresfinanzbericht, ausgenommen den Konzernabschluss, den Konzernlagebericht und den Bestätigungsvermerk. Der Geschäftsbericht und der Jahresfinanzbericht wird uns voraussichtlich nach dem Datum des Bestätigungsvermerks zur Verfügung gestellt.

Unser Prüfungsurteil zum Konzernabschluss erstreckt sich nicht auf diese sonstigen Informationen, und wir werden keine Art der Zusicherung darauf geben.

Im Zusammenhang mit unserer Prüfung des Konzernabschlusses haben wir die Verantwortlichkeit, diese sonstigen Informationen zu lesen, sobald sie vorhanden sind, und dabei zu würdigen, ob die sonstigen Informationen wesentliche Unstimmigkeiten zum Konzernabschluss oder unseren bei der Abschlussprüfung erlangten Kenntnissen aufweisen oder anderweitig falsch dargestellt erscheinen.

VERANTWORTLICHKEITEN DER GESETZLICHEN VERTRETER UND DES PRÜFUNGSAUSSCHUSSES FÜR DEN KONZERNABSCHLUSS

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses und dafür, dass dieser in Übereinstimmung mit den IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie als notwendig erachten, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen, Sachverhalte im Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit – sofern einschlägig – anzugeben, sowie dafür, den Rechnungslegungsgrundsatz der Fortführung der Unternehmenstätigkeit anzuwenden, es sei denn, die gesetzlichen Vertreter beabsichtigen, entweder den Konzern zu liquidieren oder die Unternehmenstätigkeit einzustellen oder haben keine realistische Alternative dazu.

Der Prüfungsausschuss ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses des Konzerns.

VERANTWORTLICHKEITEN DES ABSCHLUSSPRÜFERS FÜR DIE PRÜFUNG DES KONZERNABSCHLUSSES

Unsere Ziele sind hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern ist und einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unser Prüfungsurteil beinhaltet. Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit der AP-VO und mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsgemäßer Abschlussprüfung, die die Anwendung der ISA erfordern, durchgeführte Abschlussprüfung eine wesentliche falsche Darstellung, falls eine solche vorliegt, stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus dolosen Handlungen oder Irrtümern resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn von ihnen einzeln oder insgesamt vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Nutzern beeinflussen.

Als Teil einer Abschlussprüfung in Übereinstimmung mit der AP-VO und mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsgemäßer Abschlussprüfung, die die Anwendung der ISA erfordern, üben wir während der gesamten Abschlussprüfung pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung.

Darüber hinaus gilt:

- Wir identifizieren und beurteilen die Risiken wesentlicher falscher Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern im Abschluss, planen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken, führen sie durch und erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zu dienen. Das Risiko, dass aus dolosen Handlungen resultierende wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist höher als ein aus Irrtümern resultierendes, da dolose Handlungen kollusives Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen oder das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- Wir gewinnen ein Verständnis von dem für die Abschlussprüfung relevanten internen Kontrollsystem, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit des internen Kontrollsystems der Gesellschaft abzugeben.
- Wir beurteilen die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte in der Rechnungslegung und damit zusammenhängende Angaben.
- Wir ziehen Schlussfolgerungen über die Angemessenheit der Anwendung des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit durch die gesetzlichen Vertreter sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die erhebliche Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir die Schlussfolgerung ziehen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, in unserem Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch die Abkehr des Konzerns von der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zur Folge haben.
- Wir beurteilen die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse in einer Weise wiedergibt, dass ein möglichst getreues Bild erreicht wird.
- Wir erlangen ausreichende geeignete Prüfungsnachweise zu den Finanzinformationen der Einheiten oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns, um ein Prüfungsurteil zum Konzernabschluss abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Überwachung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die Alleinverantwortung für unser Prüfungsurteil.
- Wir tauschen uns mit dem Prüfungsausschuss unter anderem über den geplanten Umfang und die geplante zeitliche Einteilung der Abschlussprüfung sowie über bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger bedeutsamer Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Abschlussprüfung erkennen, aus.
- Wir geben dem Prüfungsausschuss auch eine Erklärung ab, dass wir die relevanten beruflichen Verhaltensanforderungen zur Unabhängigkeit eingehalten haben und uns mit ihm über alle Beziehungen und sonstigen Sachverhalte austauschen, von denen vernünftigerweise angenommen werden kann, dass sie sich auf unsere Unabhängigkeit und – sofern einschlägig – damit zusammenhängende Schutzmaßnahmen auswirken.
- Wir bestimmen von den Sachverhalten, über die wir uns mit dem Prüfungsausschuss ausgetauscht haben, diejenigen Sachverhalte, die am bedeutsamsten für die Prüfung des Konzernabschlusses des Geschäftsjahres waren und daher die besonders wichtigen Prüfungssachverhalte sind. Wir beschreiben diese Sachverhalte in unserem Bestätigungsvermerk, es sei denn, Gesetze oder andere Rechtsvorschriften schließen die öffentliche Angabe des Sachverhalts aus oder wir bestimmen in äußerst seltenen Fällen, dass ein Sachverhalt nicht in unserem Bestätigungsvermerk mitgeteilt werden sollte, weil vernünftigerweise erwartet wird, dass die negativen Folgen einer solchen Mitteilung deren Vorteile für das öffentliche Interesse übersteigen würden.

SONSTIGE GESETZLICHE UND ANDERE RECHTLICHE ANFORDERUNGEN

BERICHT ZUM KONZERNLAGEBERICHT

Der Konzernlagebericht ist aufgrund der österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob er nach den geltenden rechtlichen Anforderungen aufgestellt wurde.

Zu der im Konzernlagebericht enthaltenen nichtfinanziellen Erklärung ist es unsere Verantwortlichkeit zu prüfen, ob sie aufgestellt wurde, sie zu lesen und dabei zu würdigen, ob diese sonstigen Informationen wesentliche Unstimmigkeiten zum Konzernabschluss oder unseren bei der Abschlussprüfung erlangten Kenntnissen aufweisen oder anderweitig wesentlich falsch dargestellt erscheinen.

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften.

Wir haben unsere Prüfung in Übereinstimmung mit den Berufsgrundsätzen zur Prüfung des Konzernlageberichts durchgeführt.

Urteil

Nach unserer Beurteilung ist der Konzernlagebericht nach den geltenden rechtlichen Anforderungen aufgestellt worden, enthält die nach § 243a UGB zutreffenden Angaben, und steht in Einklang mit dem Konzernabschluss.

Erklärung

Angesichts der bei der Prüfung des Konzernabschlusses gewonnenen Erkenntnisse und des gewonnenen Verständnisses über den Konzern und sein Umfeld haben wir keine wesentlichen fehlerhaften Angaben im Konzernlagebericht festgestellt.

ZUSÄTZLICHE ANGABEN NACH ARTIKEL 10 AP-VO

Wir wurden von der Hauptversammlung am 9. Juni 2023 als Abschlussprüfer gewählt und am 29. Juni 2023 vom Aufsichtsrat mit der Abschlussprüfung der Gesellschaft für das am 31. Dezember 2023 endende Geschäftsjahr beauftragt.

Wir sind ohne Unterbrechung seit dem Konzernabschluss zum 31. Dezember 2017 Abschlussprüfer der Gesellschaft.

Wir erklären, dass das Prüfungsurteil im Abschnitt „Bericht zum Konzernabschluss“ mit dem zusätzlichen Bericht an den Prüfungsausschuss nach Artikel 11 der AP-VO in Einklang steht.

Wir erklären, dass wir keine verbotenen Nichtprüfungsleistungen (Artikel 5 Abs 1 der AP-VO) erbracht haben und dass wir bei der Durchführung der Abschlussprüfung unsere Unabhängigkeit von der geprüften Gesellschaft gewahrt haben.

AUFTRAGSVERANTWORTLICHE WIRTSCHAFTSPRÜFERIN

Die für die Abschlussprüfung auftragsverantwortliche Wirtschaftsprüferin ist Frau Dr. Elisabeth Rebhan-Briewasser.

Linz, 8. April 2024

KPMG Austria GmbH

Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft

qualifiziert elektronisch signiert:
Dr. Elisabeth Rebhan-Briewasser
Wirtschaftsprüferin

Dieses Dokument wurde qualifiziert elektronisch signiert und ist nur in dieser Fassung gültig. Die Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich ausschließlich auf den deutschsprachigen und vollständigen Konzernabschluss samt Konzernlagebericht. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs 2 UGB zu beachten.

GLOSSAR

Unternehmen und Technologie

| | |
|------------------|--|
| CEO/COO | Chief Executive Officer/Chief Operations Officer: Vorstandsvorsitzender, Vorstand für Unternehmensstrategie, Beteiligungsmanagement, Recht, IT, Corporate Communications, Operations, Nachhaltigkeit, Projekt Management, Operational Excellence |
| CCO | Chief Commercial Officer: Vorstand für Sales, Engineering, Marketing, Einkauf, Personal |
| CFO | Chief Financial Officer: Vorstand für Finanzen, Controlling, Treasury, Rechnungswesen, Investor Relations |
| D-LFT | Direktverfahren zur Verarbeitung langfaserverstärkter Thermoplaste zu Bauteilen mit besonders hoher Zähigkeit |
| GMT | Glasmattenverstärkte Thermoplaste |
| In-Mould-Coating | Verfahren zur integrierten Oberflächenveredelung |
| Just-in-Sequence | Rechtzeitige Lieferung eines Werkstücks in der richtigen Reihenfolge an die Montagelinie |
| LFT | Langfaserverstärkte Thermoplaste |
| LWRT | Lightweight Reinforced Thermoplastics: Leichte glasfaserverstärkte thermoplastische Mischfaservliese mit hoher akustischer Wirksamkeit |
| OEM | Original Equipment Manufacturer: Originalausrüstungshersteller |
| People Mover | Automatisch fahrendes (öffentliches) Verkehrsmittel für kurze Strecken |
| Powertrain | Antriebsstrang |
| PUR | Polyurethan: Kunststoff bzw. Kunstharz |
| RRIM | Reinforced Reaction Injection Moulding |
| SMC | Sheet Moulding Compound: Pressmassen aus duroplastischen Reaktionsharzen und Glasfasern |
| Spritzguss | Verfahren, bei dem der Werkstoff verflüssigt (plastifiziert) und unter Druck in eine Form eingespritzt wird |
| UD-Tapes | Uni-directional Tapes: Endlosfaserverstärkte Thermoplastbänder |

Financials

| | |
|------------------|--|
| ACEA | European Automobile Manufacturers Association |
| AktG | Aktiengesetz |
| ATX | Austrian Traded Index: Wichtigster Aktienindex in Österreich. Im ATX wird die Kursentwicklung der 20 größten österreichischen Unternehmen mit Börsennotierung angezeigt. |
| ATX-TR | Austrian Traded Index Total Return: Kapitalisierungsgewichteter Performanceindex, der der Zusammensetzung des ATX (Austrian Traded Index) entspricht. Durch Berücksichtigung der Brutto-Dividendenzahlungen spiegelt der Index die vollständige Wertentwicklung des dem ATX zugrunde liegenden Aktienportfolios wider. |
| CapEx | Capital Expenditures: Investitionsausgaben |
| Capital Employed | Eingesetztes Kapital, das betriebsnotwendige langfristige Vermögen (immaterielle Vermögenswerte, Firmenwerte, Sachanlagen, Anteile an equity-bilanzierten Unternehmen und sonstige langfristige Forderungen) abzüglich sonstiger langfristiger Rückstellungen sowie das Nettoumlaufvermögen (nicht verzinstes kurzfristiges Vermögen abzüglich nicht verzinsten kurzfristiger Verbindlichkeiten) umfasst |
| CGU | Cash Generating Unit: Zahlungsmittelgenerierende Einheit |
| CNY | Chinesischer Renminbi Yuan |
| CZK | Tschechische Krone |
| DBO | Defined Benefit Obligation: Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung |
| EBIT | Operatives Ergebnis, Ergebnis vor Zinsen und Steuern |
| EBITDA | Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen |
| EBIT-Marge | EBIT/Umsatz |
| EFTA | European Free Trade Association: Europäische Freihandelszone |

| Financials | |
|--|--|
| Eigenkapitalquote | Eigenkapital/Bilanzsumme |
| ESG | Environmental Social Governance |
| EURIBOR | Euro Interbank Offered Rate: Referenzzinssatz |
| EZB | Europäische Zentralbank |
| FTE | Full-time equivalents: Beschäftigtenanzahl in Vollzeitäquivalent |
| FV | Fair Value |
| FVPL | At Fair Value Through Profit or Loss: Erfolgswirksame Bewertung zum beizulegenden Zeitwert |
| FX | Foreign Exchange: Fremdwährung |
| GBP | Britisches Pfund |
| Gearing | Nettofinanzverbindlichkeiten/Eigenkapital |
| HGB | Handelsgesetzbuch: Deutsche Rechnungslegungsgrundsätze |
| HUF | Ungarischer Forint |
| IAS | International Accounting Standards: Rechnungslegungsgrundsätze |
| IASB | International Accounting Standards Board: Unabhängiges, privatwirtschaftliches Gremium, das die IFRS entwickelt und verabschiedet |
| IATF | International Automotive Task Force: Eine Zertifizierung nach IATF 16949 belegt, dass ein Unternehmen in der Automobilindustrie die Anforderungen an das Qualitätsmanagement erfüllt. |
| IFRIC | International Financial Reporting Interpretations Committee: Komitee, das für die Entwicklung von Interpretationen der IAS und der IFRS zuständig ist |
| IFRS | International Financial Reporting Standards: Rechnungslegungsgrundsätze, umfassen auch IAS-Grundsätze |
| ISIN AT0000A00XX9 | International Securities Identification Number: Eindeutige Wertpapier-Kennnummer der POLYTEC-Aktie |
| kWp | Kilowatt Peak: Höchstleistung, die eine Photovoltaikanlage in Kilowatt erbringen kann |
| Latente Steuern | Bilanzposten zur Darstellung steuerlicher Bewertungsunterschiede. Bei temporären Differenzen der Konzernbilanz zur Steuerbilanz werden aktive wie auch passive latente Steuern angesetzt, um den Steueraufwand entsprechend dem Konzernergebnis auszuweisen. |
| LEI | Legal Entity Identifier: Eindeutige internationale Kennnummer der POLYTEC Holding AG: 529900VSOBJNXZACW81 |
| M&A | Mergers and Acquisitions: Fusionen und Übernahmen |
| MAR | Market Abuse Regulation: Marktmissbrauchsverordnung |
| Marktkapitalisierung | Börsenwert des Unternehmens: Anzahl der Aktien multipliziert mit einem bestimmten Aktienkurs |
| Nettofinanzverbindlichkeiten/-vermögen | Lang- und kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten abzüglich liquider Mittel und verzinslicher Forderungen |
| Nettoumlaufvermögen | Nicht verzinstes kurzfristiges Vermögen abzüglich nicht verzinsten kurzfristiger Verbindlichkeiten |
| OpEx | Operational Expenditures: Betriebsausgaben |
| RAP | Rechnungsabgrenzungsposten |
| RLZ | Restlaufzeit |
| ROCE | Return on Capital Employed: EBIT/durchschnittliches Capital Employed |
| TEUR | Tausend Euro |
| TRY | Türkische Lira |
| UGB | Unternehmensgesetzbuch: Österreichische Rechnungslegungsgrundsätze |
| USD | US-Dollar |
| WACC | Weighted Average Cost of Capital: gewichtete durchschnittliche Kapitalkosten |
| ZAR | Südafrikanischer Rand |

SERVICE

UNTERNEHMENSKALENDER 2024

| | | |
|-------------------|------------|--|
| 26. April 2024 | Freitag | Jahresfinanzbericht 2023, ESEF-Bericht 2023 und Geschäftsbericht 2023 |
| 16. Mai 2024 | Donnerstag | Zwischenbericht Q1 2024 |
| 11. Juni 2024 | Dienstag | Nachweisstichtag „Hauptversammlung“ |
| 21. Juni 2024 | Freitag | 24. Ordentliche Hauptversammlung Geschäftsjahr 2023, Hörsching, POLYTEC-Holding, 10:00 Uhr |
| 25. Juni 2024 | Dienstag | Ex-Dividenden-Tag |
| 26. Juni 2024 | Mittwoch | Nachweisstichtag „Dividenden“ |
| 28. Juni 2024 | Freitag | Dividenden-Zahltag |
| 14. August 2024 | Mittwoch | Halbjahresfinanzbericht 2024 |
| 14. November 2024 | Donnerstag | Zwischenbericht Q3 2024 |

Alle Termine werden auf der Website der Gesellschaft im Bereich Investor Relations, Kalender bereitgestellt.

INVESTOR RELATIONS



Paul Rettenbacher

Tel.: +43 7221 701 292

paul.rettentbacher@polytec-group.com

www.polytec-group.com

HINWEIS

Wir haben diesen Geschäftsbericht mit der größtmöglichen Sorgfalt erstellt und die Daten überprüft. Rundungs-, Satz- oder Druckfehler können dennoch nicht ausgeschlossen werden. Bei der Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatischer Rechenhilfen rundungsbedingte Differenzen auftreten. Dieser Geschäftsbericht erscheint in deutscher und englischer Sprache. Die englische Übersetzung dient Informationszwecken, die deutsche Originalversion ist die einzig rechtlich verbindliche. Der Jahresfinanzbericht 2023, der ESEF-Bericht

und der Geschäftsbericht 2023 wurden am 26. April 2024 veröffentlicht und stehen auf der Website der POLYTEC Holding AG unter www.polytec-group.com, Bereich Investor Relations, Publikationen zum Download zur Verfügung.

Redaktionsschluss: 18. April 2024

IMPRESSUM

Herausgeber: POLYTEC Holding AG
Polytec-Straße 1, 4063 Hörsching, Österreich
Firmenbuch: FN 197646g, Handelsgericht Linz
LEI: 529900OVS0BJNXZACW81
UID: ATU49796207
Tel.: +43 7221 701 0
www.polytec-group.com

Corporate Communications: Gabriele Worf
gabriele.worf@polytec-group.com

Beratung, Text Magazinteil und Gesamtkoordination: Male Huber Friends GmbH, Wien

Konzept und Grafik-Design:
studio bleifrei, Graz

Finanzteil inhouse produziert mit firesys von
Corporate Accounting und Investor Relations

Fotos: Adobe Stock (Iembergvector),
Adobe Stock (petovarga), Adobe Stock,
JEC World, Matthias Witzany,
POLYTEC GROUP, shutterstock,
stock.adobe.com

MASTERING
CHALLENGES.
SEIZING
OPPORTUNITIES.

PASSION CREATES INNOVATION

www.polytec-group.com

